



**Skonsolidowane  
Sprawozdanie finansowe  
Grupy Kapitałowej K2 Internet  
za rok 2019**

Warszawa, 3 kwietnia 2020

## Spis treści

<b>1.</b>	<b>Wybrane skonsolidowane dane finansowe .....</b>	<b>4</b>
<b>2.</b>	<b>Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej.....</b>	<b>5</b>
<b>3.</b>	<b>Skonsolidowane sprawozdanie z zysków lub strat i innych całkowitych dochodów.....</b>	<b>6</b>
<b>4.</b>	<b>Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych .....</b>	<b>7</b>
<b>5.</b>	<b>Zestawienie zmian w skonsolidowanym kapitale własnym .....</b>	<b>8</b>
<b>6.</b>	<b>Informacje dodatkowe i objaśnienia do skonsolidowanego sprawozdania finansowego .....</b>	<b>9</b>
<b>6.1.</b>	<b>Podstawa sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego i stosowane zasady rachunkowości .....</b>	<b>9</b>
6.1.1.	Dane podstawowe .....	9
6.1.2.	Podstawa prawna sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego.....	13
6.1.3.	Polityka rachunkowości .....	14
6.1.4.	Przyjęte przez Grupę cele i metody zarządzania ryzykiem finansowym.....	20
6.1.5.	Zarządzanie kapitałem .....	21
6.1.6.	Ważne oszacowania i osądy księgowe.....	21
6.1.7.	Zastosowanie nowych standardów i interpretacji .....	23
6.1.8.	Wpływ zastosowania nowych standardów rachunkowości, które weszły w życie w 2019 roku na sprawozdanie finansowe Grupy .....	25
6.1.9.	Wpływ zastosowania MSSF 16 Leasing na sprawozdanie finansowe.....	27
<b>6.2.</b>	<b>Uzupełniające noty do skonsolidowanego sprawozdania finansowego.....</b>	<b>28</b>
6.2.1.	Segmenty operacyjne .....	28
6.2.2.	Wartości niematerialne.....	31
6.2.3.	Rzeczowe aktywa trwałe .....	32
6.2.4.	Aktywa z tytułu prawa do użytkowania .....	33
6.2.5.	Płatności w formie akcji/udziałów .....	34
6.2.6.	Wspólne ustalenia umowne.....	36
6.2.7.	Aktywa finansowe z tytułu udzielonych pożyczek .....	36
6.2.8.	Leasing.....	36
6.2.9.	Wartość firmy jednostek zależnych .....	37
6.2.10.	Należności i odpisy aktualizujące należności .....	38
6.2.11.	Pozostałe aktywa.....	38
6.2.12.	Środki pieniężne i ich ekwiwalenty.....	39
6.2.13.	Zobowiązania krótkoterminowe.....	39
6.2.14.	Zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek.....	40

6.2.15.	Rezerwy na zobowiązania.....	40
6.2.16.	Pozostałe pasywa .....	40
6.2.17.	Podatek dochodowy .....	41
6.2.18.	Przychody ze sprzedaży usług .....	42
6.2.19.	Uzupełniające informacje o kosztach operacyjnych Grupy K2 .....	43
6.2.20.	Pozostałe przychody i koszty operacyjne .....	43
6.2.21.	Przychody i koszty finansowe .....	44
6.2.22.	Zysk na jedną akcję .....	44
6.2.23.	Skup akcji własnych.....	44
6.2.24.	Zobowiązania warunkowe i aktywa warunkowe .....	44
6.2.25.	Transakcje z podmiotami powiązаныmi .....	47
6.2.26.	Instrumenty finansowe.....	48
6.2.27.	Ryzyko płynności.....	48
6.2.28.	Ryzyko zmian kursów walutowych .....	49
6.2.29.	Analiza wiekowa należności z tytułu dostaw i usług.....	49
6.2.30.	Analiza wrażliwości na zmiany stóp procentowych .....	50
6.2.31.	Zyski zatrzymane i dywidendy .....	50
6.2.32.	Informacje o znaczących zdarzeniach dotyczących lat ubiegłych .....	50
6.2.33.	Informacje o istotnych zdarzeniach po dniu bilansowym.....	50
6.2.34.	Wynagrodzenie związane z usługami audytora i usługami pokrewnymi.....	51

# 1. Wybrane skonsolidowane dane finansowe

	2019	2018	2019	2018
	PLN'000	PLN'000	EUR'000	EUR'000
I. Przychody ze sprzedaży usług	109 693	108 792	25 499	25 497
II. Zysk / Strata na działalności operacyjnej (EBIT)	- 1 419	3 048	- 330	714
III. EBITDA <sup>1</sup>	6 529	7 971	1 518	1 868
IV. Zysk / Strata przed opodatkowaniem	- 1 890	2 755	- 439	646
V. Zysk / Strata netto	- 1 830	2 325	- 425	545
VI. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	9 002	8 632	2 093	2 023
VII. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	- 2 317	- 4 391	- 539	- 1 029
VIII. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	- 5 381	- 4 528	- 1 251	- 1 061
IX. Przepływy pieniężne netto razem	1 304	- 287	303	- 67
X. Średnioważona liczba akcji	2 485 032	2 485 032	2 485 032	2 485 032
XI. Zysk / Strata na jedną akcję	- 0,74 (PLN)	0,94 (PLN)	- 0,17 (EUR)	0,22 (EUR)
XII. Uchwalona dywidenda na jedną akcję	0,50 (PLN)	1,00 (PLN)	0,12 (EUR)	0,23 (EUR)
	<b>31.12.2019</b>	<i>31.12.2018</i>	<b>31.12.2019</b>	<i>31.12.2018</i>
	PLN'000	PLN'000	EUR'000	EUR'000
XIII. Aktywa razem	61 052	56 389	14 337	13 114
XIV. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	37 404	29 691	8 783	6 905
XV. Zobowiązania i rezerwy długoterminowe	11 479	4 273	2 696	994
XVI. Zobowiązania i rezerwy krótkoterminowe	25 925	25 418	6 088	5 911
XVII. Kapitał własny	23 648	26 698	5 553	6 209
XVIII. Kapitał podstawowy	2 485	2 485	584	578

Do przeliczenia danych pochodzących ze skonsolidowanego sprawozdania z zysków lub strat i innych całkowitych dochodów oraz skonsolidowanego sprawozdania z przepływów pieniężnych użyto kursów stanowiących średnią arytmetyczną kursów podawanych przez NBP na ostatni dzień miesiąca wchodzącego w skład okresu sprawozdawczego, tj.:

- z wyliczenia za okres 01.01.2018 – 31.12.2018 roku przyjęto kurs 1 EUR = 4,2669 PLN;

- z wyliczenia za okres 01.01.2019 – 31.12.2019 roku przyjęto kurs 1 EUR = 4,3018 PLN.

Do przeliczenia pozycji ze skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej przyjęto średni kurs NBP ustalony na ostatni dzień okresu, którego dotyczą prezentowane dane, tj.:

- na dzień 31.12.2018 roku 1 EUR = 4,3000 PLN;

- na dzień 31.12.2019 roku 1 EUR = 4,2585 PLN.

<sup>1</sup>EBITDA rozumiana jako zysk/strata na działalności operacyjnej (EBIT) powiększony o amortyzację i odpisy na trwałą utratę wartości, jeżeli występują.

## 2. Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej

Aktywa		<b>31.12.2019</b>	31.12.2018
	Nota	PLN'000	PLN'000
<b>AKTYWA TRWAŁE</b>		<b>27 035</b>	<b>20 648</b>
Wartości niematerialne	(6.2.2.)	7 304	8 823
Aktywa z tytułu prawa użytkowania	(6.2.4.)	6 489	-
Wartość firmy jednostek zależnych	(6.2.9.)	1 245	1 245
Rzeczowe aktywa trwałe	(6.2.3.)	6 557	6 864
Wspólne ustalenia umowne	(6.2.6.)	3	6
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	(6.2.17.)	5 437	3 710
<b>AKTYWA OBROTOWE</b>		<b>34 017</b>	<b>35 741</b>
Należności z tytułu dostaw i usług	(6.2.10.) i (6.2.26.)	26 510	29 949
Pozostałe należności publicznoprawne	(6.2.10.)	1 982	1 826
Pozostałe należności	(6.2.10.)	606	512
Aktywa finansowe z tyt. udzielonych pożyczek	(6.2.7.) i (6.2.26.)	27	32
Pozostałe aktywa	(6.2.11.)	784	618
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	(6.2.12.) i (6.2.26.)	4 108	2 804
<b>AKTYWA RAZEM</b>		<b>61 052</b>	<b>56 389</b>
<i>Pasywa</i>		<b>31.12.2019</b>	31.12.2018
	Nota	PLN'000	PLN'000
<b>KAPITAŁ WŁASNY</b>		<b>23 648</b>	<b>26 698</b>
Kapitał podstawowy		2 485	2 485
Kapitał z emisji akcji powyżej ich wartości nominalnej		12 070	12 070
Zyski zatrzymane		9 994	9 384
Kapitał rezerwowý z tytułu emisji akcji pracowniczych		349	349
Akcje własne		- 1 123	- 631
Zysk / Strata netto		- 1 830	2 325
<b>Kapitał przynależny akcjonariuszom jednostki dominującej</b>		<b>21 945</b>	<b>25 982</b>
Udziały niedające kontroli		1 703	716
<b>ZOBOWIĄZANIA I REZERWY NA ZOBOWIĄZANIA</b>		<b>37 404</b>	<b>29 691</b>
<b>Zobowiązania i rezerwy długoterminowe</b>		<b>11 479</b>	<b>4 273</b>
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	(6.2.17.)	3 534	2 739
Długoterminowe zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	(6.2.8.) i (6.2.26.)	7 945	1 534
<b>Zobowiązania i rezerwy krótkoterminowe</b>		<b>25 925</b>	<b>25 418</b>
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	(6.2.13.) i (6.2.26.)	11 111	11 373
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług w faktoringu odwrotnym	(6.2.13.) i (6.2.26.)	193	745
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego		347	337
Pozostałe zobowiązania publicznoprawne	(6.2.13.)	1 662	2 074
Zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek	(6.2.14.) i (6.2.26.)	3 152	2 843
Krótkoterminowe zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	(6.2.8.) i (6.2.26.)	4 099	1 491
Pozostałe zobowiązania	(6.2.13.)	702	69
Zobowiązanie z tytułu uchwalonej dywidendy		-	-
Rezerwy na zobowiązania	(6.2.15.)	1 360	1 540
Pozostałe pasywa	(6.2.16.)	3 299	4 946
<b>PASYWA RAZEM</b>		<b>61 052</b>	<b>56 389</b>

### 3. Skonsolidowane sprawozdanie z zysków lub strat i innych całkowitych dochodów

		2019	2018
	Nota	PLN'000	PLN'000
<b>Przychody ze sprzedaży usług</b>	<b>(6.2.1.) i (6.2.18.)</b>	<b>109 693</b>	<b>108 792</b>
Koszty sprzedanych usług	(6.2.19.)	- 102 442	- 98 288
<b>Zysk brutto ze sprzedaży</b>		<b>7 251</b>	<b>10 504</b>
Koszty ogólnego zarządu	(6.2.19.)	- 9 512	- 8 286
<b>Zysk / strata ze sprzedaży</b>		<b>- 2 261</b>	<b>2 218</b>
Pozostałe przychody / koszty operacyjne netto	(6.2.20.)	842	830
<b>Zysk / strata na działalności operacyjnej (EBIT)</b>		<b>- 1 419</b>	<b>3 048</b>
Przychody / koszty finansowe netto	(6.2.21.)	- 468	- 240
Wspólne ustalenia umowne		- 3	- 53
<b>Zysk / strata przed opodatkowaniem</b>		<b>- 1 890</b>	<b>2 755</b>
Podatek dochodowy	(6.2.17.)	60	- 430
<b>Zysk / strata netto</b>		<b>- 1 830</b>	<b>2 325</b>
<b>Zysk / strata na jedną akcję (zł)</b>	<b>(6.2.22.)</b>	<b>- 0,74</b>	<b>0,94</b>
Zysk / strata za okres		- 1 830	2 325
Inne całkowite dochody		-	-
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży		-	-
Zabezpieczenie przepływów pieniężnych		-	-
Zyski/straty aktuarialne		-	-
Podatek dochodowy dotyczący innych całkowitych dochodów		-	-
Inne całkowite dochody netto		-	-
Całkowity dochód za okres		- 1 830	2 325
Zysk / strata netto przypadająca na:			
akcjonariuszy jednostki dominującej		- 1 830	2 325
akcjonariuszy/udziałowców niekontrolujących		-	-

## 4. Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych

<i>Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej</i>		<b>2019</b>	2018
	<i>Nota</i>	<i>PLN'000</i>	<i>PLN'000</i>
Zysk / strata przed opodatkowaniem		- 1 890	2 755
Amortyzacja		7 649	4 923
Odsetki finansowe netto		425	136
Wynik na działalności inwestycyjnej		- 122	- 15
Odpisy na trwałą utratę wartości		299	-
Zmiana stanu należności		3 240	3 117
Zmiana stanu pozostałych aktywów		- 167	- 214
Zmiana stanu rezerw i pozostałych pasywów		88	- 2 034
Zmiana stanu zobowiązań z tyt. dostaw i usług w faktoringu odwrotnym		- 552	- 366
Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych z wyjątkiem kredytów		947	1 196
<b>Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej</b>		<b>9 917</b>	<b>9 498</b>
Podatek dochodowy zapłacony		- 915	- 866
<b>Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej</b>		<b>9 002</b>	<b>8 632</b>
<i>Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej</i>			
<b>Wpływy</b>		<b>548</b>	<b>266</b>
Sprzedaż rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	(6.2.2.) i (6.2.3.)	539	237
Otrzymane zwroty pożyczek		6	18
Otrzymane odsetki z działalności inwestycyjnej		3	11
<b>Wydatki</b>		<b>- 2 865</b>	<b>- 4 657</b>
Zakup rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych	(6.2.2.) i (6.2.3.)	- 2 865	- 4 657
<b>Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej</b>		<b>- 2 317</b>	<b>- 4 391</b>
<i>Przepływy pieniężne z działalności finansowej</i>			
<b>Wpływy</b>		<b>309</b>	<b>735</b>
Zaciągnięcie pożyczek i kredytów		309	735
<b>Wydatki</b>		<b>- 5 690</b>	<b>- 5 263</b>
Skup akcji własnych		- 492	- 631
Wypłata dywidendy	(6.2.31.)	- 1 212	- 2 457
Zapłata rat leasingu		- 3 559	- 2 026
Płatności z tytułu odsetek finansowych		- 427	- 149
<b>Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej</b>		<b>- 5 381</b>	<b>- 4 528</b>
<i>Przepływy razem</i>			
<b>Przepływy pieniężne netto razem</b>		<b>1 304</b>	<b>- 287</b>
Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych		1 304	- 287
Środki pieniężne na początek okresu		2 804	3 091
Środki pieniężne na koniec okresu		4 108	2 804

## 5. Zestawienie zmian w skonsolidowanym kapitale własnym

	Kapitał podstawowy	Kapitał z emisji akcji powyżej ich wartości nominalnej	Zyski zatrzymane	Kapitał rezerwowany z tytułu emisji akcji pracowniczych	Akcje własne	Wynik okresu bieżącego	Kapitał przynależny akcjonariuszom jednostki dominującej	Udziały niedające kontroli	Razem kapitał własny
<b>Stan na 01.01.2018</b>	<b>2 485</b>	<b>12 070</b>	<b>11 842</b>	<b>349</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>26 746</b>	<b>18</b>	<b>26 764</b>
Wynik netto za 2018	-	-	-	-	-	2 325	2 325	-	2 325
Wyplacona dywidenda	-	-	- 2 458	-	-	-	- 2 458	-	- 2 458
Nabycie akcji własnych	-	-	-	-	- 631	-	- 631	-	- 631
Ujęcie opcji na udziały w spółce zależnej	-	-	-	-	-	-	-	698	698
<b>Stan na 31.12.2018</b>	<b>2 485</b>	<b>12 070</b>	<b>9 384</b>	<b>349</b>	<b>- 631</b>	<b>2 325</b>	<b>25 982</b>	<b>716</b>	<b>26 698</b>
<b>Stan na 01.01.2019</b>	<b>2 485</b>	<b>12 070</b>	<b>11 709</b>	<b>349</b>	<b>- 631</b>	<b>-</b>	<b>25 982</b>	<b>716</b>	<b>26 698</b>
Wynik netto za 2019	-	-	-	-	-	- 1 830	- 1 830	-	- 1 830
Wyplacona dywidenda	-	-	- 1 212	-	-	-	- 1 212	-	- 1 212
Nabycie akcji własnych	-	-	-	-	- 492	-	- 492	-	- 492
Wpływ zastosowania MSSF 16	-	-	- 503	-	-	-	- 503	-	- 503
Ujęcie opcji na udziały w spółce zależnej	-	-	-	-	-	-	-	987	987
<b>Stan na 31.12.2019</b>	<b>2 485</b>	<b>12 070</b>	<b>9 994</b>	<b>349</b>	<b>- 1 123</b>	<b>- 1 830</b>	<b>21 945</b>	<b>1 703</b>	<b>23 648</b>

Wyplacona dywidenda w 2019 roku w kwocie 1 243 tys. zł została pomniejszona o dywidendę przypadającą na akcje własne w kwocie 31 tys. zł. Wyplacona w 2018 roku dywidenda w kwocie 2 485 tys. zł została pomniejszona o dywidendę przypadającą na akcje własne w kwocie 28 tys. zł.

Kapitał podstawowy dzieli się na 2.485.032 akcje o wartości nominalnej wynoszącej 1 zł. W spółce nie funkcjonują akcje uprzywilejowane.



## 6. Informacje dodatkowe i objaśnienia do skonsolidowanego sprawozdania finansowego

### 6.1. Podstawa sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego i stosowane zasady rachunkowości

#### 6.1.1. Dane podstawowe

Grupa Kapitałowa K2 Internet (Grupa K2 Internet, Grupa K2, Grupa) z siedzibą w Warszawie, ul. Domaniewska 44a, 02-672 Warszawa, jest grupą spółek zajmujących się tworzeniem rozwiązań dla handlu elektronicznego, serwisów internetowych na stronach www, reklamą internetową, usługami IT oraz świadczeniem usług w chmurze obliczeniowej. Grupa K2 od 20 lat konsekwentnie buduje pozycję partnera największych polskich oraz zagranicznych organizacji we wszystkich aspektach ich obecności online.

#### Skonsolidowane sprawozdanie finansowe obejmuje:

- jednostkę dominującą **K2 Internet S.A.**,
- podmioty zależne (konsolidowane metodą pełną):
  - **K2 Precise S.A. (dawniej K2 Media S.A.)**, w którym jednostka dominująca posiada 100% akcji,
  - **FABRITY Sp. z o.o.**, w którym jednostka dominująca posiada 81% udziałów,
  - **Agencja K2 Sp. z o.o.**, w którym jednostka dominująca posiada 100% udziałów,
  - **OKTAWAVE Sp. z o.o.**, w którym jednostka dominująca posiada 100% udziałów.
- wspólne ustalenia umowne (ujmowane metodą praw własności):
  - **Newnited Sp. z o.o. w likwidacji**, w którym jednostka **K2 Precise S.A.** posiada 50% udziałów.

#### Połączenie spółek Agencja K2 Sp. z o.o. oraz K2.pl Sp. z o.o.

Na posiedzeniu Zarządu spółek Agencja K2 Sp. z o.o. oraz K2.pl Sp. z o.o. dnia 31 października 2018 roku powzięto uchwały w sprawie połączenia obydwu spółek. Plan połączenia został zgłoszony do Sądu Rejestrowego na podstawie art. 500 § 1 k.s.h. oraz przyjęty do akt spółki Agencja K2 Sp. z o.o., zgodnie z Postanowieniem Sądu Rejonowego dla m. st. Warszawy, XIII Wydział KRS z dnia 8 stycznia 2019 roku. Połączenie w drodze przejęcia przez Agencję K2 Sp. z o.o. (jako spółkę przejmującą) spółki K2.pl Sp. z o.o. (jako spółki przejmowanej) nastąpiło z chwilą wydania przez Sąd Rejonowy dla m. st. Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego postanowienia z dnia 9 stycznia 2019 roku, w przedmiocie wpisu połączenia spółek do KRS.

#### Połączenie spółek K2 Media S.A. oraz K2 Search Sp. z o.o. oraz zmiana nazwy spółki K2 Media S.A. na K2 Precise S.A.

Na posiedzeniu Zarządu spółek K2 Media S.A. oraz K2 Search sp. z o.o. dnia 25 lutego 2019 roku powzięto uchwały w sprawie połączenia obydwu spółek. Plan połączenia został zgłoszony do Sądu Rejestrowego na podstawie art. 500 § 1 k.s.h. oraz przyjęty do akt spółki K2 Media S.A. zgodnie z Postanowieniem Sądu Rejonowego dla m. st. Warszawy, XIII Wydział KRS z dnia 14 maja 2019 roku. Połączenie w drodze przejęcia przez K2 Media S.A. (jako spółkę przejmującą) spółki K2 Search Sp. z o.o. (jako spółki przejmowanej) nastąpiło z chwilą wydania przez Sąd Rejonowy dla m. st. Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego

postanowienia z dnia 8 lipca 2019 roku, w przedmiocie wpisu połączenia spółek do KRS. Jednocześnie w następstwie połączenia zmieniono także nazwę spółki K2 Media S.A. na K2 Precise S.A.

**Połączenie spółek Agencja K2 Sp. z o.o. oraz K2 TM Sp. z o.o.**

Na posiedzeniu Zarządu spółek Agencja K2 Sp. z o.o. oraz K2 TM Sp. z o.o. dnia 6 maja 2019 roku powzięto uchwały w sprawie połączenia obydwu spółek. Plan połączenia został zgłoszony do Sądu Rejestrowego na podstawie art. 500 § 1 k.s.h. oraz przyjęty przez Sąd Rejonowy dla m. st. Warszawy, XIII Wydział KRS do akt spółki Agencja K2 Sp. z o.o. Połączenie w drodze przejęcia przez Agencję K2 Sp. z o.o. (jako spółkę przejmującą) spółki K2 TM Sp. z o.o. (jako spółki przejmowanej) nastąpiło z chwilą wydania przez Sąd Rejonowy dla m. st. Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego postanowienia z dnia 23 sierpnia 2019 roku, w przedmiocie wpisu połączenia spółek do KRS.

**Dane podmiotu dominującego****Dane jednostki dominującej K2 Internet S.A.**

**Nazwa:** K2 Internet Spółka Akcyjna (K2 Internet S.A., jednostka dominująca)

**Siedziba na dzień sporządzenia sprawozdania:** ul. Domaniewska 44a, 02-672 Warszawa

**Przedmiot działalności:**

- działalność firm centralnych (head offices) i holdingów, z wyłączeniem holdingów finansowych;
- działalność rachunkowo-księgowa;
- pozostała działalność usługowa w zakresie technologii informatycznych i komputerowych;
- działalność związana z oprogramowaniem;
- działalność związana z zarządzaniem urządzeniami informatycznymi;
- przetwarzanie danych, zarządzanie stronami internetowymi (hosting) i podobna działalność;
- działalność agencji reklamowych;
- pośrednictwo w sprzedaży czasu i miejsca na cele reklamowe w mediach elektronicznych (Internet);
- badanie rynku i opinii publicznej;
- wynajem i dzierżawa maszyn i urządzeń biurowych, włączając komputery.

**Podstawy prawne działalności:**

K2 Internet Spółka Akcyjna została utworzona Aktem Notarialnym Nr A-3806/2000 z dnia 08.06.2000 roku. Jednostka dominująca jest wpisana do Krajowego Rejestru Sądowego prowadzonego przez Sąd Rejonowy dla m. st. Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy pod numerem KRS 0000059690. Jednostce dominującej nadano numer statystyczny REGON 016378720 oraz numer identyfikacji podatkowej NIP 9511983801.

**Czas trwania jednostki dominującej:** nieoznaczony

**Skład Zarządu:**

- Paweł Wujec – Prezes Zarządu od dnia 1 lutego 2020
- Michał Paschalis - Jakubowicz – Wiceprezes Zarządu od dnia 1 stycznia 2020
- Artur Piątek – Wiceprezes Zarządu od dnia 1 stycznia 2020
- Tomasz Tomczyk – Prezes Zarządu do dnia 30 sierpnia 2019
- Rafał Ciszewski – Wiceprezes Zarządu do dnia 31 grudnia 2019
- Łukasz Lewandowski – Wiceprezes Zarządu do dnia 31 grudnia 2019

**Skład Rady Nadzorczej:**

- Grzegorz Stulgis – Przewodniczący Rady Nadzorczej
- Janusz Żebrowski – Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej oddelegowany do pełnienia funkcji Prezesa Zarządu od dnia 30 sierpnia 2019 do dnia 31 stycznia 2020
- Robert Rządca – Członek Rady Nadzorczej
- Michał Zdziarski – Członek Rady Nadzorczej
- Maciej Klepacki – Członek Rady Nadzorczej od 18 czerwca 2019
- Dariusz Ciborski – Członek Rady Nadzorczej od 22 listopada 2016 do 18 czerwca 2019

**Rezygnacja z funkcji Prezesa Zarządu K2 Internet S.A.**

W związku z rezygnacją w dniu 23 sierpnia 2019 roku Pana Tomasza Tomczyka z pełnionej funkcji Prezesa Zarządu K2 Internet S.A. ze skutkiem na dzień 30 sierpnia 2019 roku, uchwałą Rady Nadzorczej z dnia 23 sierpnia 2019 roku, do Zarządu K2 Internet S.A. i czasowego wykonywania czynności Prezesa Zarządu K2 Internet S.A. został delegowany Pan Janusz Żebrowski, Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej K2 Internet S.A. Pan Janusz Żebrowski został oddelegowany na okres 3 miesięcy ze skutkiem od dnia 30 sierpnia 2019 roku.

**Powołanie Zarządu K2 Internet S.A.**

W związku z przyjęciem przez Radę Nadzorczą rezygnacji Pana Tomasza Tomczyka, Pana Łukasza Lewandowskiego, Pana Rafała Ciszewskiego z członkostwa w Zarządzie Spółki i funkcji odpowiednio Prezesa Zarządu oraz Wiceprezesów Zarządu Spółki, uchwałą Rady Nadzorczej z dnia 11 grudnia 2019 roku powołano Zarząd Spółki nowej kadencji w trzyosobowym składzie. Rada Nadzorcza powołała Pana Pawła Wujca z dniem 1 lutego 2020 roku do składu Zarządu Spółki i powierzyła mu funkcję Prezesa Zarządu Spółki. Rada Nadzorcza powołała Pana Artura Piątka oraz Pana Michała Paschalisa-Jakubowicza z dniem 1 stycznia 2020 roku do składu Zarządu Spółki i powierzyła im funkcję Wiceprezesów Zarządu Spółki.

**Dane dotyczące jednostki dominującej w stosunku do K2 Internet S.A.:**

Według stanu na dzień bilansowy, tj. 31 grudnia 2019 roku K2 Internet S.A. nie była w sposób pośredni lub bezpośredni kontrolowana przez inny podmiot

**Informacje dotyczące znaczących akcjonariuszy**

Według najlepszej wiedzy Emitenta, na dzień przekazania niniejszego raportu do publikacji, akcjonariuszami posiadającymi co najmniej 5 % ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu K2 Internet S.A. byli:

Akcjonariusze	Liczba posiadanych akcji / głosów na WZA	Udział % w kapitale zakładowym	Udział % w ogólnej liczbie głosów na WZA
Janusz Żebrowski	451 373	18,16%	18,16%
AGS A/S <sup>1</sup>	418 500	16,84%	16,84%
FRAM FIZ reprezentowany przez AgioFunds TFI S.A.	235 642	9,48%	9,48%
Piotr Dzięciołowski <sup>2</sup>	125 000	5,03%	5,03%

<sup>1</sup> Podmiot powiązany z Grzegorzem Stulgisem - Przewodniczącym Rady Nadzorczej.

<sup>2</sup> Zgodnie z powiadomieniem Raportem Bieżącym 17/2020 z dnia 03.04.2020 roku.

**Opis organizacji Grupy Kapitałowej K2 Internet na dzień 31 grudnia 2019 roku**

Na dzień 31 grudnia 2019 roku K2 Internet S.A. była podmiotem dominującym dla 4 spółek. Wszystkie jednostki zależne konsolidowane były metodą pełną.



Zgodnie z informacją ujawnioną raportem bieżącym nr 27/2019, w dniu 02.10.2019 roku zostało podpisane porozumienie w sprawie wykonania Umowy Opcji Call dotyczącej Programu motywacyjnego dla kadry zarządzającej FABRITY Sp. z o.o., którego stronami są Emitent, spółka zależna Emitenta FABRITY Sp. z o.o. oraz członkowie zarządu i kadry menadżerskiej FABRITY Sp. z o.o. Zgodnie z postanowieniami porozumienia, Osoby Uprawnione z tytułu wykonania Programu, w związku z realizacją określonych wyników finansowych przez FABRITY Sp. z o.o., nabyły prawo do wykonania Opcji Call obejmujących łącznie 7.074 udziałów w kapitale zakładowym FABRITY Sp. z o.o., reprezentujących łącznie 19,12% kapitału zakładowego FABRITY („Udziały Przydzielone”), za cenę 1,00 zł (jeden złoty) za jeden udział. Na dzień publikacji niniejszego raportu Spółka K2 Internet S.A. posiada 80,88% udziałów w spółce FABRITY Sp. z o.o.

Kierownictwo Spółki przyznało programy płatności w formie udziałów dla kluczowych menedżerów swojej spółki zależnej OKTAWAVE Sp. z o.o. Programy te zakładają możliwość nabycia przez tych menedżerów udziałów w OKTAWAVE Sp. z o.o. Zgodnie z akapitem 43C MSSF 2 programy te zaklasyfikowane zostały przez Spółkę jako program płatności w formie akcji.

## 6.1.2. Podstawa prawna sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego

### **Oświadczenie o zgodności z MSSF**

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej („MSSF”) zatwierdzonymi przez Unię Europejską, opublikowanymi i obowiązującymi na dzień 31 grudnia 2019 roku, a w kwestiach nieuregulowanych w tych standardach zgodnie z ustawą o rachunkowości.

### **Podstawa prawna sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego**

Prezentowane skonsolidowane sprawozdanie finansowe przedstawia: sytuację finansową Grupy Kapitałowej K2 Internet na dzień 31 grudnia 2019 roku oraz dane porównawcze na dzień 31 grudnia 2018 roku, wyniki jej działalności oraz przepływy pieniężne za okres 12 miesięcy zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku i 31 grudnia 2018 roku. Zawiera również zestawienie zmian w skonsolidowanym kapitale własnym za okres 12 miesięcy, zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku i 31 grudnia 2018 roku.

### **Waluta pomiaru i waluta skonsolidowanego sprawozdania finansowego**

Walutą pomiaru Grupy i walutą sprawozdawczą niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego jest złoty polski. Dane w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym zostały wykazane w tysiącach złotych, chyba że w konkretnych sytuacjach zostały podane z większą dokładnością.

### **Kontynuacja działalności**

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności w dającej się przewidzieć przyszłości. Na dzień sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego nie istnieją żadne okoliczności wskazujące na zagrożenie kontynuacji działalności gospodarczej przez podmiot dominujący.

W latach 2019 i 2018 w Grupie Kapitałowej nie wystąpiła działalność zaniechana.

### **Podstawa wyceny**

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone w oparciu o zasadę kosztu historycznego, za wyjątkiem wartości firmy i programów opcyjnych, które są wyceniane według wartości godziwej.

### **Zatwierdzenie skonsolidowanego sprawozdania finansowego**

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone do publikacji przez Zarząd jednostki dominującej w dniu 3 kwietnia 2020 roku.

### 6.1.3. Polityka rachunkowości

Spółki z Grupy K2 Internet stosują te same zasady rachunkowości co jednostka dominująca, z wyłączeniem spółek których sprawozdania sporządzane są zgodnie z ustawą o rachunkowości, które to dostosowywane są do MSSF na potrzeby skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

#### **Ujęcie przychodów ze sprzedaży**

Odnosnie przychodów dotyczących umów z klientami Grupa stosuje MSSF 15 Przychody z umów z klientami do wszystkich umów z klientami, z wyjątkiem: instrumentów finansowych i innych praw lub zobowiązań umownych objętych zakresem MSSF 9 Instrumenty finansowe, MSSF 10 Skonsolidowane sprawozdania finansowe, MSSF 11 Wspólne ustalenia umowne, MSR 27 Jednostkowe sprawozdania finansowe i MSR 28 Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach.

Podstawową zasadą MSSF 15 jest ujmowanie przychodów w momencie transferu dóbr i usług do klienta, w wartości odzwierciedlającej cenę oczekiwaną przez Grupę, w zamian za przekazanie tych dóbr i usług. Grupa ujmuje umowę z klientem objętą zakresem niniejszego standardu tylko wówczas, gdy spełnione są wszystkie następujące kryteria (tzw. „Model Pięciu Kroków”):

- strony zawarły umowę (w formie pisemnej, ustnej lub zgodnie z innymi zwyczajowymi praktykami handlowymi) i są zobowiązane do wykonania swoich obowiązków;
- Grupa jest w stanie zidentyfikować prawa każdej ze stron dotyczące dóbr lub usług, które mają zostać przekazane;
- Grupa jest w stanie zidentyfikować warunki płatności za dobra lub usługi, które mają zostać przekazane;
- umowa ma treść ekonomiczną (tzn. można oczekiwać, że w wyniku umowy ulegnie zmianie ryzyko, rozkład w czasie lub kwota przyszłych przepływów pieniężnych jednostki) oraz
- jest prawdopodobne, że jednostka otrzyma wynagrodzenie, które będzie jej przysługiwało w zamian za dobra lub usługi, które zostaną przekazane klientowi.

Grupa przenosi kontrolę nad dobrem lub usługą w miarę upływu czasu i tym samym spełnia zobowiązanie do wykonania świadczenia oraz ujmuje przychody w miarę upływu czasu, jeżeli spełniony jest jeden z następujących warunków:

- klient jednocześnie otrzymuje i czerpie korzyści płynące ze świadczenia Grupy, w miarę wykonywania przez Grupę tego świadczenia;
- w wyniku wykonania świadczenia przez Grupę powstaje lub zostaje ulepszony składnik aktywów (np. produkcja w toku), a kontrolę nad tym składnikiem aktywów – w miarę jego powstawania lub ulepszania – sprawuje klient; lub
- w wyniku wykonania świadczenia przez Grupę nie powstaje składnik aktywów o alternatywnym zastosowaniu dla spółki, a jednocześnie Grupie przysługuje egzekwowalne prawo do zapłaty za dotychczas wykonane świadczenie.

Dla każdego zobowiązania do wykonania świadczenia spełnianego w miarę upływu czasu Grupa ujmuje przychody w miarę upływu czasu, mierząc stopień całkowitego spełnienia tego zobowiązania do wykonania świadczenia. Celem pomiaru jest określenie postępu w spełnianiu zobowiązania jednostki do przeniesienia kontroli nad dobrami lub usługami przyrzeczonymi klientowi (tj. stopnia spełnienia zobowiązania do wykonania świadczenia). Po spełnieniu

(lub w trakcie spełniania) zobowiązania do wykonania świadczenia Grupa ujmuje jako przychód kwotę równą cenie transakcyjnej, która została przypisana do tego zobowiązania do wykonania świadczenia. Cena transakcyjna uwzględnia część lub całość kwoty szacowanego wynagrodzenia zmiennego wyłącznie w takim zakresie, w jakim istnieje wysokie prawdopodobieństwo, że nie nastąpi odwrócenie znaczącej części kwoty wcześniej ujętych skumulowanych przychodów w momencie, kiedy ustanie niepewność co do wysokości wynagrodzenia zmiennego. Przychody są rozpoznawane po pomniejszeniu o podatek od towarów i usług (VAT), podatek akcyzowy, inne podatki od sprzedaży lub opłaty oraz rabaty i upusty. W celu ustalenia ceny transakcyjnej jednostka uwzględnia warunki umowy oraz stosowane przez nią zwyczajowe praktyki handlowe. Cena transakcyjna to kwota wynagrodzenia, które - zgodnie z oczekiwaniem Grupy - będzie jej przysługiwać w zamian za przekazanie przyrzeczonych dóbr lub usług na rzecz klienta, z wyłączeniem kwot pobranych w imieniu osób trzecich.

Przeanalizowano w szczególności umowy sprzedaży usług marketingowych, usług IT oraz usług elektronicznych pod kontem identyfikacji umów wieloelementowych, umów wzajemnie powiązanych, umów zawierających przyrzeczenie Grupy do dostarczenia dóbr lub usług klientowi przez inny podmiot, wynagrodzenia zmiennego, bonusów handlowych czy stosowanych w umowach kar lub premii. Grupa nie stwierdziła przypadków, które ze względu na swoją istotność skutkowałyby zmianą sposobu prezentacji przychodów.

Przeprowadzone analizy pozwalają stwierdzić, że w ocenie spółki w okresach rozpoczynających się 1 stycznia 2018 roku, MSSF 15 nie będzie miał istotnego wpływu na moment ujęcia przychodów oraz ich wartości rozpoznanych w sprawozdaniu finansowym Grupy. Ewentualne zmiany w przyszłych okresach będą miały charakter prospektywny.

#### **Pozostałe przychody i koszty operacyjne**

Pozostałe przychody i koszty operacyjne są to przychody i koszty niezwiązane bezpośrednio z działalnością operacyjną Grupy K2.

#### **Przychody i koszty finansowe**

Przychody i koszty finansowe zawierają między innymi: odsetki związane z udzielonymi i wykorzystanymi kredytami i pożyczkami, uzyskane i zapłacone odsetki za zwłokę, różnice kursowe, prowizje zapłacone i otrzymane, rozwiązane i tworzone rezerwy w ciężar kosztów finansowych. Przychody z tytułu dywidend są ujmowane w momencie, kiedy zostaje ustanowione prawo Akcjonariuszy do otrzymania płatności. Przychody z tytułu odsetek ujmowane są narastająco według czasu powstawania, poprzez odniesienie do kwoty niespłaconego jeszcze kapitału.

#### **Leasing**

Leasing jest umową, na mocy której leasingodawca przekazuje leasingobiorcy w zamian za określoną opłatę lub serię opłat prawo do użytkowania danego składnika aktywów przez oznaczony okres. Bilansowo leasing uznawany jest za finansowy wtedy, gdy zasadniczo całe ryzyko i korzyści wynikające z posiadania składnika aktywów przenoszone są na Grupę. Początkowe ujęcie leasingu finansowego następuje w dniu rozpoczęcia okresu leasingu rozumianego jako dzień, od którego Grupie przysługuje prawo do korzystania z przedmiotu leasingu. Na dzień rozpoczęcia okresu leasingu, leasing finansowy w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej Grupy wykazywany jest jako składnik aktywów i zobowiązanie. Podatkowo spółki z Grupy ujmują leasing zgodnie z Ustawą o podatku dochodowym od osób prawnych. Wykazane w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej

przedmioty leasingu podlegają umorzeniu i amortyzacji według takich samych zasad, jak inne nabyte składniki majątkowe podobnego rodzaju.

Jeżeli po zakończeniu leasingu spółka z Grupy nie zamierza nabyć tytułu własności przedmiotu leasingu, to okres amortyzacji równy jest okresowi trwania leasingu. Płatności z tytułu umowy leasingu dzielą się na koszty finansowe (prezentowane w skonsolidowanym sprawozdaniu z zysków lub strat i innych całkowitych dochodów) oraz raty spłaty kapitału, zmniejszające zobowiązanie z tytułu przyjęcia składnika w leasing. Koszty finansowe są ujmowane bezpośrednio w wyniku finansowym.

### **Transakcje w walutach obcych**

Transakcje przeprowadzane w walucie innej niż waluta funkcjonalna wykazuje się po kursie waluty obowiązującym na dzień według:

- kursu kupna lub sprzedaży walut stosowanego przez bank, z którego usług Grupa korzysta;
- kursu średniego NBP na dzień poprzedzający dzień transakcji w przypadku zapłaty za należności lub zobowiązania wyrażone w walucie obcej;
- kursu średniego NBP ustalonego na dzień bilansowy przy wycenie sald aktywów i zobowiązań wyrażonych w walucie obcej.

### **Koszty finansowania zewnętrznego**

Koszty finansowania zewnętrznego bezpośrednio związane z nabyciem lub wytworzeniem składników majątku wymagających dłuższego czasu w celu doprowadzenia ich do użytkowania, zalicza się do kosztów wytworzenia takich aktywów aż do momentu, w którym aktywa te są zasadniczo gotowe do zamierzonego użytkowania lub sprzedaży. Przychody z inwestycji uzyskane w wyniku krótkoterminowego inwestowania pozyskanych środków zewnętrznych przeznaczonych bezpośrednio na finansowanie nabycia lub wytworzenia składników majątku, pomniejszają wartość kosztów finansowania zewnętrznego podlegających kapitalizacji. Wszelkie pozostałe koszty finansowania zewnętrznego są odnoszone bezpośrednio w skonsolidowanym sprawozdaniu z zysków lub strat i innych całkowitych dochodów w okresie, w którym zostały poniesione.

### **Dotacje**

Dotacje, których zasadniczym warunkiem jest nabycie lub wytworzenie przez spółki z Grupy aktywów trwałych i wartości niematerialnych, ujmuje się w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej w pozycji pozostałych pasywów i odnosi w skonsolidowanym sprawozdaniu z zysków lub strat i innych całkowitych dochodów systematycznie przez przewidywany okres użytkowania ekonomicznego tych aktywów. Pozostałe dotacje ujmowane są systematycznie w przychodach, w okresie niezbędnym do skompensowania kosztów, które te dotacje miały w zamierzeniu kompensować.

### **Opodatkowanie**

Podatek dochodowy spółek z Grupy obejmuje podatek bieżący do zapłaty oraz podatek odroczony. Bieżące obciążenie podatkowe jest obliczane na podstawie wyniku podatkowego (podstawy opodatkowania) danego roku obrotowego. Obciążenia podatkowe są wyliczane w oparciu o stawki podatkowe obowiązujące w danym roku obrotowym. Podatek odroczony jest wyliczany metodą bilansową, jako podatek podlegający zapłacie lub zwrotowi w przyszłości w oparciu o różnicę pomiędzy wartościami bilansowymi aktywów i pasywów, a odpowiadającymi im wartościami podatkowymi



wykorzystywanymi do wyliczenia podstawy opodatkowania. Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego jest tworzona od wszystkich dodatnich różnic przejściowych podlegających opodatkowaniu, natomiast aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego są rozpoznawane do wysokości w jakiej jest prawdopodobne, że będzie można pomniejszyć przyszłe zyski podatkowe. Wartość składników aktywów z tytułu podatku odroczonego podlega analizie na każdy dzień bilansowy, a w przypadku gdy spodziewane przyszłe zyski podatkowe nie będą wystarczające dla realizacji składnika aktywów lub jego części, nastąpi jego odpis. Podatek odroczony jest wyliczany przy użyciu stawek podatkowych, które będą obowiązywać w momencie, gdy pozycja aktywów zostanie zrealizowana lub zobowiązanie stanie się wymagalne.

### **Rzeczowe aktywa trwałe**

Rzeczowe aktywa trwałe obejmują środki trwałe i nakłady na środki trwałe w budowie, które spółka z Grupy zamierza wykorzystywać w swojej działalności w okresie dłuższym niż 1 rok, które w przyszłości spowodują wpływ korzyści ekonomicznych do spółki z Grupy. Nakłady na środki trwałe w budowie obejmują poniesione nakłady inwestycyjne jak również poniesione wydatki na przyszłe dostawy maszyn, urządzeń i usług związanych z wytworzeniem środków trwałych (przekazane zaliczki). Środki trwałe oraz środki trwałe w budowie ujmowane są pierwotnie w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia. Amortyzacja środków trwałych odbywa się według stawek odzwierciedlających przewidywany okres ich użytkowania. Szacunki okresu użytkowania weryfikowane są corocznie. Dla celów amortyzacji środków trwałych stosowana jest metoda amortyzacji liniowej. Okresy użytkowania dla poszczególnych składników środków trwałych są następujące:

- inwestycje w obcych środkach trwałych od 5 do 10 lat;
- urządzenia techniczne i maszyny od 3 do 5 lat;
- środki transportu 5 lat;
- inne środki trwałe od 5 do 10 lat.

Aktywa kontrolowane na podstawie umowy leasingu finansowego amortyzuje się przez okres ich przewidywanego użytkowania ekonomicznego na takich samych zasadach jak aktywa własne. Zyski lub straty wynikłe ze sprzedaży / likwidacji lub zaprzestania użytkowania pozycji rzeczowych aktywów trwałych określa się jako różnicę między przychodami ze sprzedaży a wartością bilansową tych pozycji i ujmuje się je w skonsolidowanym sprawozdaniu z zysków lub strat i innych całkowitych dochodów. Spółki z Grupy nie posiadają rzeczowych aktywów trwałych, zaklasyfikowanych do odsprzedaży oraz o nieokreślonym okresie użytkowania.

### **Wartości niematerialne**

Wartości niematerialne obejmują aktywa, które nie posiadają postaci fizycznej, są identyfikowalne oraz które można wiarygodnie wycenić i które w przyszłości spowodują wpływ korzyści ekonomicznych do spółki z Grupy. Wartości niematerialne ujmowane są pierwotnie w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia. Wartości niematerialne powstałe na skutek prowadzenia prac rozwojowych, ujmowane są w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej po spełnieniu następujących warunków:

- z technicznego punktu widzenia istnieje możliwość ukończenia składnika wartości niematerialnych, tak aby nadawał się do sprzedaży lub użytkowania;
- istnieje możliwość udowodnienia zamiaru ukończenia składnika oraz jego użytkowania i sprzedaży;
- składnik będzie zdolny do użytkowania lub sprzedaży;
- znany jest sposób w jaki składnik będzie wytwarzał przyszłe korzyści ekonomiczne;

- zapewnione zostaną środki techniczne oraz finansowe konieczne do ukończenia prac rozwojowych oraz ich użytkowania i sprzedaży;
- istnieje możliwość wiarygodnego ustalenia nakładów poniesionych w czasie prac rozwojowych.

Nakłady poniesione w okresie prowadzenia prac badawczych oraz nakłady niespełniające w/w warunków ujmowane są jako koszty w skonsolidowanym sprawozdaniu z zysków lub strat i innych całkowitych dochodów w dacie ich poniesienia. Amortyzacja wartości niematerialnych odbywa się według stawek odzwierciedlających przewidywany okres ich użytkowania. Szacunki okresu użytkowania weryfikowane są corocznie. Dla celów amortyzacji wartości niematerialnych o określonym okresie użytkowania stosowana jest metoda amortyzacji liniowej. Okresy użytkowania dla poszczególnych składników wartości niematerialnych są następujące:

- inne wartości niematerialne od 2 do 5 lat;
- koszty zakończonych prac rozwojowych 5 lat.

Wartości niematerialne poddawane są testom na utratę wartości w przypadku zaistnienia przesłanek. Skutki utraty wartości niematerialnych odnoszone są w pozostałe koszty operacyjne. Amortyzacja wartości niematerialnych odnoszona jest w koszty działalności podstawowej. Zyski lub straty wynikłe ze sprzedaży / likwidacji lub zaprzestania użytkowania pozycji wartości niematerialnych określa się jako różnicę między przychodami ze sprzedaży, a wartością bilansową tych pozycji i ujmuje się je w skonsolidowanym sprawozdaniu z zysków lub strat i innych całkowitych dochodów. Na dzień bilansowy wartości niematerialne wyceniane są według kosztu nabycia lub wytworzenia, pomniejszone o dokonane odpisy amortyzacyjne oraz odpisy z tytułu trwałej utraty wartości. Spółki z Grupy nie posiadają wartości niematerialnych zaklasyfikowanych do odsprzedaży.

#### **Utrata wartości rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych**

Na każdy dzień bilansowy dokonuje się przeglądu wartości bilansowych posiadanego majątku trwałego i wartości niematerialnych w celu stwierdzenia, czy nie występują przesłanki wskazujące na utratę ich wartości. Jeżeli stwierdzono istnienie takich przesłanek, szacowana jest wartość odzyskiwalna danego składnika aktywów, w celu ustalenia potencjalnego odpisu z tego tytułu.

#### **Wartość firmy**

Jednostka przejmująca wycenia wartość firmy w kwocie ustalonej na dzień przejęcia pomniejszonej o łączne dotychczasowe odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Ośrodek wypracowujący środki pieniężne, do którego została przypisana wartość firmy, corocznie poddaje się testom na utratę wartości, a także wówczas, gdy istnieją przesłanki wskazujące na utratę jego wartości. Straty z tytułu utraty wartości firmy nie odwraca się w kolejnym okresie.

#### **Udzielone pożyczki**

Udzielone pożyczki o terminie zapadalności przekraczającym 12 miesięcy klasyfikowane są do aktywów trwałych jako długoterminowe aktywa finansowe z tyt. udzielonych pożyczek. Pożyczki krótkoterminowe o terminie zapadalności do 12 miesięcy klasyfikowane są do majątku obrotowego. Pożyczki zawierane są w oparciu o stałą lub zmienną stopę procentową. Umowy pożyczek określają okres naliczania odsetek i czy podlegają one kapitalizacji. Przychody i koszty z tytułu odsetek ujmowane są w wyniku w okresie, którego dotyczą. Długoterminowe pożyczki, utrzymywane do terminu wymagalności, wyceniane są na potrzeby skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej według zamortyzowanego kosztu z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej.

**Należności**

Należności Grupy są wykazywane w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym w kwocie wymaganej zapłaty pomniejszonej o odpisy aktualizujące. Wartość należności aktualizuje się uwzględniając stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty poprzez dokonanie odpisu aktualizującego. Odpisy aktualizujące wartość należności zalicza się odpowiednio do pozostałych kosztów operacyjnych lub do kosztów finansowych - zależnie od rodzaju należności, której dotyczy odpis aktualizujący. Należności umorzone, przedawnione lub nieściągalne zmniejszają dokonane uprzednio odpisy aktualizujące ich wartość. Należności umorzone, przedawnione lub nieściągalne, od których nie dokonano odpisów aktualizujących ich wartość lub dokonano odpisów w niepełnej wysokości, zalicza się do pozostałych kosztów operacyjnych lub kosztów finansowych.

**Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych**

Środki pieniężne i lokaty krótkoterminowe z okresem zapadalności do trzech miesięcy (na dzień ich utworzenia) wykazane są w bilansie w wartości nominalnej i obejmują środki pieniężne w banku i w kasie oraz lokaty krótkoterminowe o pierwotnym okresie zapadalności nie przekraczającym trzech miesięcy. Saldo środków pieniężnych i ich ekwiwalentów wykazane w sprawozdaniu w rachunku przepływów pieniężnych składa się z określonych powyżej środków pieniężnych i ich ekwiwalentów. Saldo nie jest pomniejszone o niespłacone kredyty w rachunkach bieżących.

**Wspólne ustalenia umowne**

Inwestycje we wspólnych przedsięwzięciach wycenianych zgodnie z MSSF 11 „Wspólne ustalenia umowne” są ujmowane metodą praw własności i wykazywane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej według ceny nabycia skorygowanej o późniejsze zmiany udziału Grupy w aktywach netto tych jednostek, pomniejszonej o ewentualne odpisy z tytułu utraty wartości.

**Kapitał własny**

Kapitały własne stanowią kapitały tworzone przez Grupę zgodnie z obowiązującym prawem, to jest właściwymi ustawami oraz statutem jednostki dominującej. Kapitał podstawowy Grupy wykazany jest w wysokości zgodnej ze statutem jednostki dominującej według wartości nominalnej. Grupa wykazuje także kapitał z emisji akcji powyżej ich wartości nominalnej oraz zyski zatrzymane. Ponadto w wyniku ujęcia opcji na udziały w spółce zależnej wykazany został kapitał dotyczący udziałów nie dających kontroli.

**Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania**

Zobowiązania z tytułu dostaw i usług są zobowiązaniami przypadającymi do zapłaty za towary lub usługi, które zostały zakupione. Do pozostałych zobowiązań zaliczane są głównie zobowiązania wynikające z bieżącej działalności, tj. z tytułu wynagrodzeń i innych bieżących świadczeń pracowniczych. Dodatkowo wyodrębnia się pozostałe zobowiązania publicznoprawne.

**Zobowiązania z tytułu dostaw i usług w faktoringu odwrotnym**

Zobowiązania z tytułu dostaw i usług w faktoringu odwrotnym wykazywane są w kwocie wymagającej zapłaty.

**Zobowiązania finansowe**

Zobowiązania finansowe wyceniane są według zamortyzowanego kosztu, z wyłączeniem instrumentów pochodnych (wycena ujemna). Instrumenty pochodne o ujemnej wycenie, które nie są określane jako instrumenty zabezpieczające, są wyceniane według wartości godziwej przez wynik finansowy.

**Rezerwy na zobowiązania**

Rezerwy na zobowiązania tworzy się w przypadku, gdy na Grupie ciąży istniejący obowiązek (prawny lub zwyczajowy) wynikający z przeszłych zdarzeń i jest prawdopodobne, że wypełnienie obowiązku spowoduje wypływ korzyści ekonomicznych, które można wiarygodnie oszacować. Spółki z Grupy tworzą rezerwy z tyt. urlopów zgodnie z ogólnie przyjętymi zasadami. Spółki z Grupy nie tworzą rezerw na świadczenia pracownicze, takie jak odprawy emerytalne, gdyż kwota wynikających z tego tytułu obowiązków jest nieistotna z punktu widzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

**Pozostałe pasywa**

Do pozostałych pasywów spółki z Grupy klasyfikują wartość otrzymanych dotacji na sfinansowanie aktywów trwałych i wartości niematerialnych oraz przychody przyszłych okresów związane przede wszystkim z otrzymanymi środkami od klientów na realizację projektów, których wykonanie nastąpi w przyszłości.

**Pozostałe aktywa**

Do pozostałych aktywów spółki z Grupy klasyfikują przede wszystkim koszty przyszłych okresów poniesione w roku obrotowym, jak również wydatki na dotacje do czasu ich rozliczenia.

**Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych**

Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych sporządzane jest metodą pośrednią.

#### 6.1.4. Przyjęte przez Grupę cele i metody zarządzania ryzykiem finansowym

Grupa zarządza wszystkimi opisanymi poniżej elementami ryzyka finansowego, które może mieć znaczący wpływ na jej funkcjonowanie w przyszłości, kładąc w tym procesie największy nacisk na zarządzanie ryzykiem rynkowym, w tym ryzykiem stopy procentowej oraz ryzykiem kredytowym i ryzykiem utraty płynności. Celem zarządzania ryzykiem kredytowym jest ograniczenie strat Grupy mogących wynikać z niewypłacalności klientów. Cel ten jest realizowany poprzez bieżące monitorowanie wiarygodności kredytowej klientów wymagających kredytowania powyżej określonej kwoty. Celem zarządzania płynnością finansową jest zabezpieczenie Grupy przed jej niewypłacalnością. Cel ten jest realizowany poprzez systematyczne dokonywanie projekcji zadłużenia w horyzoncie do 1 roku, a następnie aranżację odpowiednich źródeł finansowania. Ekspozycja na ryzyko kredytowe, ryzyko stopy procentowej powstaje w trakcie normalnej działalności Grupy.

**Ryzyko stopy procentowej**

Grupa Kapitałowa jest narażona na ryzyko zmian stóp procentowych, w przypadku posiadania zadłużenia finansowego, dla którego odsetki liczone są na bazie zmiennej stopy procentowej.

**Ryzyko płynności**

Ostrożne zarządzanie ryzykiem utraty płynności Grupy Kapitałowej zakłada utrzymywanie przede wszystkim odpowiedniego poziomu środków pieniężnych. Nadwyżki środków pieniężnych są lokowane w depozytach bankowych.

**Ryzyko kredytowe**

Aktywa finansowe narażone na ryzyko kredytowe to głównie należności od klientów, oraz w mniejszym stopniu środki pieniężne i lokaty bankowe. Klienci, od których należne są znaczące kwoty z tytułu sprzedaży, są to głównie renomowane przedsiębiorstwa o ugruntowanej pozycji na rynku krajowym i międzynarodowym. W konsekwencji Grupa K2 Internet jest w niewielkim stopniu narażona na ryzyko kredytowe. Polityką Grupy jest lokowanie wolnych środków pieniężnych jedynie w instytucjach finansowych o wysokiej wiarygodności finansowej. Stan należności podlega ciągłemu monitorowaniu.

**Ryzyko walutowe**

Ryzyko walutowe wynika głównie z zakupów płatnych w walutach obcych oraz nominowanych w walutach obcych. Grupa nie zabezpiecza się przed ryzykiem walutowym poprzez zakupy terminowych kontraktów walutowych.

### 6.1.5. Zarządzanie kapitałem

Grupa Kapitałowa zarządza kapitałem w celu zachowania zdolności do kontynuowania działalności z uwzględnieniem realizacji planowanych inwestycji, tak by mogła generować zwrot dla akcjonariuszy oraz przynosić korzyści pozostałym interesariuszom. W tym celu na bieżąco monitoruje poziom kapitału własnego do sumy bilansowej oraz stosunek długu finansowego netto rozumianego jako suma zobowiązań z tytułu kredytów, pożyczek i leasingu finansowego do EBITDA. Zadłużenie finansowe netto składające się z zobowiązań z tytułu kredytów i leasingu finansowego pomniejszonych o posiadane środki pieniężne, na dzień 31 grudnia 2019 roku wyniosło 11.088 tys. zł, co oznacza kwotę zadłużenia odsetkowego posiadanego przez Grupę, pomniejszonego o posiadane zasoby środków pieniężnych.

### 6.1.6. Ważne oszacowania i osądy księgowe

Grupa Kapitałowa dokonuje oszacowań i przyjmuje założenia dotyczące przyszłości. Oszacowania i założenia, które niosą za sobą znaczące ryzyko konieczności wprowadzenia istotnej korekty wartości aktywów i zobowiązań w trakcie bieżącego lub kolejnego roku obrotowego przedstawiono poniżej.

**Szacowanie Przychodów**

Przychody ze sprzedaży ujmowane są w wartości godziwej zapłaty otrzymanej lub należnej, po pomniejszeniu o przewidywane rabaty, zwroty klientów i podobne pomniejszenia, w tym podatek od towarów i usług oraz inne podatki związane ze sprzedażą. Przychody z tytułu umów o świadczenie usług o charakterze długoterminowym, realizowanych na przełomie okresów sprawozdawczych, ujmuje się poprzez odniesienie do stopnia zaawansowania realizacji danej umowy. Jeżeli efekt umowy o świadczenie usług można wiarygodnie oszacować, przychody i koszty ujmuje się poprzez odniesienie do stopnia zaawansowania realizacji umowy na dzień bilansowy. Wszelkie zmiany

w zakresie prac, roszczenia oraz premie są rozpoznawane w stopniu, w jakim zostały one uzgodnione z klientem. W przypadku, kiedy wartości umowy nie da się wiarygodnie oszacować, przychody z tytułu umowy ujmuje się w stopniu, w jakim jest prawdopodobne, że poniesione w związku z umową koszty zostaną nimi pokryte. Koszty związane z umową ujmuje się jako koszty okresu, w jakim zostały poniesione. Jeżeli istnieje prawdopodobieństwo, że koszty umowy przekroczą związane z nią przychody, przewidywaną stratę ujmuje się niezwłocznie jako koszt.

### **Wycena opcji do wartości godziwej**

Grupa Kapitałowa przyznała programy płatności w formie akcji dla kluczowych menedżerów swojej spółki zależnej FABRITY Sp. z o.o. Programy te zakładały możliwość nabycia przez tych menedżerów udziałów w FABRITY Sp. z o.o. w przypadku osiągnięcia przez tą spółkę określonych wyników finansowych. Zgodnie z akapitem 43C MSSF programy te zaklasyfikowane zostały przez Grupę jako programy rozliczane gotówką w sprawozdaniu jednostkowym i jako programy rozliczane instrumentami kapitałowymi w sprawozdaniu skonsolidowanym.

W ramach tego programu kierownictwo FABRITY Sp. z o.o. otrzymało prawo do zakupu udziałów (maksymalnie 20%) w momencie spełnienia warunku osiągnięcia określonych w umowie wyników finansowych przez Spółkę do końca 2018 roku za cenę 1 zł za udział. Liczba dostępnych udziałów w tej puli uzależniona była od osiągniętych wyników.

Wartość godziwa opcji w obu programach została wyliczona przy pomocy modelu Blacka-Scholesa. Jako cenę akcji przyjęto szacunkową wartość FABRITY Sp. z o.o. określoną za pomocą metody porównawczej, oczekiwaną zmienność cen oszacowano na podstawie zmienności cen rynkowych akcji grupy porównawczej z 250 notowań przed datą wyceny.

Zgodnie z Raportem bieżącym 27/2019 z dnia 02.10.2019 roku zostało podpisane porozumienie w sprawie wykonania Umowy Opcji Call i nastąpiła realizacja sprzedaży 19,12 % udziałów zgodnie z założeniami umowy opcyjnej. Zgodnie z Raportem bieżącym 15/2020 z dnia 19.03.2020 roku Zarząd K2 Internet S.A. podjął uchwałę w sprawie przyjęcia wniosku Zarządu spółki FABRITY Sp. z o.o. dotyczącego przydzielenia Udziałów Nieprzydzielonych w ramach i na zasadach Programu motywacyjnego dla kierownictwa FABRITY Sp. z o.o. i wyrażenia zgody na ich przydzielenie (Uchwała Zarządu). Zgodnie z Uchwałą Zarządu, przydzielonych zostało 326 sztuk udziałów, reprezentujących 0,88% Kapitału Zakładowego spółki FABRITY Sp. z o.o. Na dzień sporządzenia sprawozdania umowa zbycia przedmiotowych udziałów nie została zawarta.

Kierownictwo Spółki przyznało programy płatności w formie udziałów dla kluczowych menedżerów swojej spółki zależnej OKTAWVE Sp. z o.o. Programy te zakładają możliwość nabycia przez tych menedżerów udziałów w OKTAWVE Sp. z o.o. Zgodnie z akapitem 43C MSSF 2 programy te zaklasyfikowane zostały przez Spółkę jako program płatności w formie akcji.

Z punktu widzenia jednostkowego sprawozdania finansowego Spółki, programy zaklasyfikowane zostały jako płatności w formie akcji rozliczane gotówką, gdyż przekazaniu podlegają instrumenty niebędące instrumentami kapitałowymi Spółki. Z tego względu dokonana została wycena przyznanych opcji na moment rozpoczęcia programu (grant date) oraz oszacowano prawdopodobną liczbę dostarczanych w przyszłości instrumentów w zależności od spełnienia lub niespełnienia określonych w programie warunków nierynkowych. W ten sposób określono całkowity koszt programu, który podlegać będzie stopniowemu rozpoznawaniu w pozycji Inwestycje w jednostki zależne oraz w zobowiązaniach Spółki.

Szczegóły dotyczące wyceny opcji znajdują się w nocie 6.2.5. „Płatności w formie akcji/udziałów”.

### **Odroczony podatek dochodowy**

Sporządzanie sprawozdań finansowych związane jest m.in. z oszacowaniem przez Zarząd jednostki dominującej wyników podatkowych spółek Grupy Kapitałowej. Proces ten obejmuje ocenę bieżącej sytuacji podatkowej Grupy Kapitałowej łącznie z oszacowaniem różnic przejściowych będących konsekwencją odmiennego podejścia podatkowego oraz bilansowego. Skutkiem tych różnic przejściowych jest powstanie aktywa (w przypadku różnic ujemnych) lub rezerwy (w przypadku różnic dodatnich) z tytułu odroczonego podatku dochodowego. Ujemne różnice przejściowe oraz straty podatkowe, możliwe do odliczenia od dochodu w przyszłości, wskazują, że zgodnie z oczekiwaniami, skutek przeszłych zdarzeń, nastąpi w przyszłości zmniejszenie podstawy opodatkowania. Kalkulacja aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego opiera się zatem na prawdopodobieństwie, że spółka z Grupy w przyszłości osiągnie dochód do opodatkowania, który umożliwi wykorzystanie różnic przejściowych i strat podatkowych. Do wyceny aktywów z tytułu podatku odroczonego wymagane jest przez Zarząd jednostki dominującej przyjęcie istotnych szacunków. Szacunki te oparte są przede wszystkim na prognozach przyszłych zysków podatkowych, potencjalnej ich zmianie oraz wynikach w poprzednich okresach sprawozdawczych.

### **Odpisy aktualizujące**

Odpisy z tytułu utraty wartości należności dokonuje się metodą indywidualnej oceny realności należności z uwzględnieniem istnienia obiektywnych dowodów na to, że Grupa nie będzie w stanie otrzymać wszystkich należnych kwot z uwzględnieniem stopnia ryzyka, jakie wiąże się z daną należnością. Grupa dokonuje również odpisów aktualizujących wartość aktywów finansowych i trwałych, jeżeli wystąpią okoliczności potwierdzające spadek wartości tych aktywów. Należności zagrożone, takie jak np. dochodzone na drodze sądowej, objęte są stosownym odpisem aktualizującym.

### **Amortyzacja**

Wysokość stawek amortyzacyjnych ustalana jest na podstawie przewidywanego okresu ekonomicznej użyteczności składników rzeczowego majątku trwałego oraz wartości niematerialnych. Wartość końcową oraz okres użytkowania składnika aktywów weryfikuje się co najmniej na koniec każdego roku finansowego i w przypadku, gdy oczekiwania różnią się od wcześniejszych szacunków, zmianę ujmuje się jako zmianę wartości szacunkowych zgodnie z MSR 8: „Zasady (polityka) rachunkowości, zmiany wartości szacunkowych i korygowanie błędów”.

### **Wycena rezerw**

Grupa Kapitałowa dokonuje szacunków rezerw na prawdopodobne koszty. W zakresie świadczeń pracowniczych, podmioty z Grupy nie są stroną żadnych porozumień płacowych ani zbiorowych układów pracy. Grupa Kapitałowa K2 Internet nie posiada także pracowniczych programów emerytalnych.

Ponadto Grupa dokonuje stosownych oszacowań i osądów odnośnie: sprawowania kontroli nad jednostkami, klasyfikacji leasingu oraz testów na utratę wartości.

#### 6.1.7. Zastosowanie nowych standardów i interpretacji

### **Standardy i interpretacje zastosowane po raz pierwszy w 2019 roku**

Zasady rachunkowości zastosowane do sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego są spójne z tymi, które zastosowano przy sporządzaniu skonsolidowanego sprawozdania finansowego za rok zakończony 31 grudnia 2018

roku, za wyjątkiem zastosowania następujących nowych lub zmienionych standardów oraz nowych interpretacji obowiązujących dla okresów rocznych rozpoczynających się w dniu 1 stycznia 2019 roku:

- MSSF 16 "Leasing" - zatwierdzony w UE w dniu 31 października 2017 r. (obowiązujący w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2019 r. lub później),
- Zmiany do MSSF 9 "Instrumenty Finansowe" - Charakterystyka opcji przedpłaty z ujemną kompensatą - zatwierdzone w UE w dniu 22 marca 2018 r. (obowiązujący w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2019 r. lub później),
- Interpretacja KIMSF 23 "Niepewność związana z ujmowaniem podatku dochodowego" - zatwierdzona w UE w dniu 23 października 2018 r. (obowiązująca w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2019 r. lub później),
- Zmiany do MSR 28 „Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach” - długoterminowe udziały w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2019 r. lub później),,
- Zmiany do MSR 19 „Świadczenia pracownicze” – zmiana, ograniczenie lub rozliczenie planu (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2019 r. lub po tej dacie),
- Zmiany do różnych standardów „Poprawki do MSSF (cykl 2015-2017)” – dokonane zmiany w ramach procedury wprowadzania dorocznych poprawek do MSSF (MSSF 3, MSSF 11, MSR 12 oraz MSR 23) ukierunkowane głównie na rozwiązywanie niezgodności i uściślenie słownictwa (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2019 r. lub po tej dacie).

Wpływ zastosowania nowego standardu MSSF 16 "Leasing" obowiązującego od 1 stycznia 2019 roku, został przedstawiony w nocie 6.1.9. Poza MSSF 16, nowe standardy, zmiany standardów oraz interpretacje nie miały istotnego wpływu na niniejsze sprawozdanie.

### **Nowe standardy i interpretacje oczekujące na zatwierdzenie do stosowania w Unii Europejskiej**

MSSF w kształcie zatwierdzonym przez UE nie różnią się obecnie w znaczący sposób od regulacji wydanych przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (RMSR), z wyjątkiem poniższych nowych standardów, zmian do standardów oraz nowej interpretacji, które według stanu na dzień publikacji niniejszego sprawozdania finansowego nie zostały jeszcze zatwierdzone do stosowania w UE (poniższe daty wejścia w życie odnoszą się do standardów w wersji pełnej):

- MSSF 14 „Odroczone salda z regulowanej działalności” (obowiązujący w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2016 r. lub po tej dacie) – Komisja Europejska postanowiła nie rozpocząć procesu zatwierdzania tego tymczasowego standardu do stosowania na terenie UE do czasu wydania ostatecznej wersji właściwego pełnego standardu MSSF 14,
- MSSF 17 "Umowy ubezpieczeniowe" (obowiązujący w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2021 r. lub później),
- Zmiany do MSSF 3 "Połączenia przedsięwzięć" - definicja przedsięwzięcia (obowiązujące w odniesieniu do połączeń, w przypadku których data przejęcia przypada na początek pierwszego okresu rocznego rozpoczynającego się 1 stycznia 2020 r. lub później oraz w odniesieniu do nabycia aktywów, które nastąpiło w dniu rozpoczęcia w/w okresu rocznego lub później),



- Zmiany do MSSF 10 „Skonsolidowane sprawozdania finansowe” i MSR 28 „Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach” - sprzedaż lub wniesienie aktywów pomiędzy inwestorem a jego jednostką stowarzyszoną lub wspólnym przedsięwzięciem oraz późniejsze zmiany (data wejścia w życie zmian została odroczone do momentu zakończenia prac badawczych nad metodą praw własności),
- Zmiany do MSR 1 „Prezentacja sprawozdań finansowych” oraz MSR 8 „Zasady (polityka) rachunkowości, zmiany wartości szacunkowych i korygowanie błędów” - definicja istotności (obowiązujący w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2020 r. lub po tej dacie),
- Zmiany w zakresie referencji do Założeń Konceptyjnych w MSSF (obowiązujący w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2020 r. lub po tej dacie).

Według szacunków Spółki, wyżej wymienione nowe standardy, zmiany do istniejących standardów oraz interpretacji nie miałyby istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe, jeżeli zostałyby zastosowane przez Spółkę na dzień bilansowy.

#### 6.1.8. Wpływ zastosowania nowych standardów rachunkowości, które weszły w życie w 2019 roku na sprawozdanie finansowe Grupy

##### **Informacje ogólne o nowym standardzie**

MSSF 16 „Leasing” został opublikowany przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości 13 stycznia 2016 roku i obowiązuje dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2019 roku lub po tej dacie.

Nowy standard wprowadza zasady ujęcia, wyceny, prezentacji oraz ujawnień dotyczących leasingu. Wszystkie transakcje leasingu skutkują uzyskaniem przez leasingobiorcę prawa do użytkowania aktywa oraz zobowiązania z tytułu obowiązku zapłaty za to prawo. Tym samym, MSSF 16 znosi dotychczasową klasyfikację leasingu operacyjnego i leasingu finansowego dla leasingobiorcy i wprowadza jeden model dla ujęcia księgowego leasingu przez leasingobiorcę. Leasingobiorca jest zobowiązany ująć:

- aktywa i zobowiązania dla wszystkich transakcji leasingu zawartych na okres powyżej 12 miesięcy, za wyjątkiem sytuacji, gdy dane aktywo jest niskiej wartości; oraz
- amortyzację leasingowanego aktywa odrębnie od odsetek naliczonych od zobowiązania leasingowego.

MSSF 16 w znaczącej części powtarza regulacje z MSR 17 dotyczące ujęcia księgowego leasingu przez leasingodawcę. W konsekwencji, leasingodawca kontynuuje klasyfikację w podziale na leasing operacyjny i leasing finansowy oraz odpowiednio różnicuje ujęcie księgowe.

##### **Sposób wdrożenia MSSF 16**

Spółka zastosowała MSSF 16 od 1 stycznia 2019 roku. Spółka zastosowała uproszczone podejście retrospektywne i nie przekształciła danych porównawczych za rok poprzedzający pierwsze zastosowanie nowego standardu. W odniesieniu do umów leasingu sklasyfikowanych uprzednio jako leasing operacyjny, na dzień 1 stycznia 2019 roku. Spółka ujęła aktywa stanowiące prawo do użytkowania, wyceniane w kwocie równej wartości zobowiązania z tytułu leasingu ustalonego na dzień pierwszego zastosowania.

W odniesieniu do leasingów uprzednio sklasyfikowanych jako leasing finansowy, wartość bilansowa przedmiotu leasingu oraz wartość zobowiązania z tytułu leasingu stanowią odpowiednio wartość prawa użytkowania i zobowiązanie według MSSF 16.

Spółka dokonała przeglądu wszystkich niezakończonych na dzień 1 stycznia 2019 roku umów leasingowych. Spółka zidentyfikowała następujące typy istotnych umów, dotychczas ujmowanych jako leasing operacyjny:

- leasing powierzchni biurowej.

Prawa do użytkowania i zobowiązania z tytułu umów najmu powierzchni biurowej zostały zaprezentowane jako:

- prawa do użytkowania rzeczowych aktywów trwałych z tytułu leasingu oraz zobowiązania z tytułu leasingu finansowego.

Spółka zdecydowała, że do leasingu aktywów o niskiej wartości (do kwoty 5 tys. EUR) oraz leasingów krótkoterminowych zastosuje uproszczone wymogi zgodnie z MSSF 16. Płatności dotyczące tych leasingów ujmowane będą nadal liniowo przez okres leasingu jako koszt w wyniku finansowym.

Aktywa po początkowym ujęciu, podlegają wycenie według modelu kosztowego (tj. wartość początkowa pomniejszona o amortyzację), za wyjątkiem aktywów niepodlegających amortyzacji (np. zapasy). Odsetki od zobowiązań z tyt. leasingu są ujmowane w wyniku finansowym za wyjątkiem przypadku gdy spełniają kryteria kapitalizacji w wartości bilansowej budowanego aktywa, które jest finansowane tym zobowiązaniem.

### **Wpływ MSSF 16 na sprawozdanie finansowe**

Wpływ MSSF 16 na niniejsze sprawozdanie finansowe na dzień 31 grudnia 2019 roku został przedstawiony w nocie 6.1.9.

### **Zastosowanie praktycznych uproszczeń**

Stosując po raz pierwszy MSSF 16, Spółka zastosowała następujące praktyczne uproszczenia dopuszczone przez standard:

- zastosowanie jednej stopy dyskontowej do portfela umów leasingowych o podobnych cechach,
- umowy z tytułu leasingu operacyjnego z pozostałym okresem leasingu krótszym niż 12 miesięcy na dzień 31 grudnia 2019 roku lub okresem krótszym niż normalny cykl operacyjny Spółki (tj. okres do końca budowy przedsięwzięcia deweloperskiego) potraktowane zostaną jako leasing krótkoterminowy,
- wykluczenie początkowych kosztów bezpośrednich z wyceny aktywów z tyt. prawa do użytkowania w dniu początkowego zastosowania, oraz
- wykorzystanie perspektywy czasu (wykorzystanie wiedzy zdobytej po fakcie) w określaniu okresu leasingu, jeżeli umowa zawiera opcje przedłużenia lub rozwiązania umowy najmu.

## 6.1.9. Wpływ zastosowania MSSF 16 Leasing na sprawozdanie finansowe

Grupa w celu zastosowania MSSF 16 przyjęła zmodyfikowaną metodę retrospektywną. Skutki zastosowania MSSF 16 po raz pierwszy przedstawiono jako korektę bilansu otwarcia zysków zatrzymanych. Ujęto zobowiązania z tytułu istniejących umów leasingu operacyjnego, biorąc pod uwagę tylko pozostałe jeszcze do zapłaty opłaty leasingowe i stosując do dyskonta krańcową stopę procentową na dzień zastosowania MSSF 16 po raz pierwszy 1 stycznia 2019 roku. Aktywa z tytułu prawa użytkowania wyceniono w kwocie równej kwocie zobowiązania skorygowanej o ewentualne kwoty przedpłacone lub naliczone opłaty leasingowe dotyczące danej umowy, a ujęte w bilansie tuż przed dniem pierwszego zastosowania.

<i>Wpływ wdrożenia MSSF 16 na skonsolidowane sprawozdanie</i>	<i>stan na 31.12.2018</i>	<i>wpływ wdrożenia MSSF 16</i>	<i>stan na 01.01.2019</i>
Aktywa z tytułu prawa użytkowania	-	+ 6 825	6 825
Zyski zatrzymane	11 709	- 502	11 207
Długoterminowe zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	1 534	+ 7 753	9 287
Krótkoterminowe zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	1 491	+ 1 490	2 981
Pozostałe pasywa	4 946	- 1 916	3 030

Grupa skorzystała z podejścia uproszczonego przewidzianego dla leasingów krótkoterminowych (w tym również leasingów, których okres leasingu kończy się po upływie 12 miesięcy od dnia pierwszego zastosowania standardu) oraz leasingu aktywów niskocennych. W tym przypadku Grupa odnosi systematyczne płatności leasingowe w wynik. Umowa może być zaklasyfikowana jako umowa krótkoterminowa, jeżeli okres trwania umowy nie przekracza 12 miesięcy. Aktywa mogą być zaklasyfikowane jako aktywa o niskiej wartości w rozumieniu MSSF 16, jeżeli cena nabycia nowego składnika nie przekracza kwoty 5 tys. EUR.

<i>Długoterminowe zobowiązania z tytułu leasingu</i>	<b>31.12.2019</b>	<i>01.01.2019</i>	<i>31.12.2018</i>
Leasing aktywów z tytułu prawa użytkowania – powierzchnia biurowa	6 170	7 753	-
Leasing aktywów z tytułu prawa użytkowania – pozostałe aktywa	161	-	-
Leasing finansowy maszyn i urządzeń	1 614	1 534	1 534
<b>Razem leasing długoterminowy</b>	<b>7 945</b>	<b>9 287</b>	<b>1 534</b>
<i>Krótkoterminowe zobowiązania z tytułu leasingu</i>	<b>31.12.2019</b>	<i>01.01.2019</i>	<i>31.12.2018</i>
Leasing aktywów z tytułu prawa użytkowania – powierzchnia biurowa	2 616	1 490	-
Leasing aktywów z tytułu prawa użytkowania – pozostałe aktywa	137	-	-
Leasing finansowy maszyn i urządzeń	1 346	1 491	1 491
<b>Razem leasing krótkoterminowy</b>	<b>4 099</b>	<b>2 981</b>	<b>1 491</b>

## 6.2. Uzupelniające noty do skonsolidowanego sprawozdania finansowego

### 6.2.1. Segmenty operacyjne

Działalność Grupy K2 została przedstawiona w ramach 4 biznesowych segmentów operacyjnych oraz dodatkowo wyodrębnionego segmentu związanego z działalnością centrum usług wspólnych (SSC; Shared Services Centers) i pozostałą działalnością niezwiązaną z działalnością wyodrębnionych segmentów biznesowych. Do segmentów przypisane zostały ponadto przychody i koszty finansowe wraz z kalkulacją wyniku przed opodatkowaniem oraz wyłączony został wpływ kosztu programów opcyjnych.

- **Segment agencyjny** skupiający działalność Agencji reklamowych (Agencja K2), obejmujący trzy sub-jednostki biznesowe: komunikacyjno-kreatywną, K2Bots.AI oferującą inteligentne boty i jednostkę dostarczającą usługi projektowania produktów cyfrowych;
- **Segment mediowy** obejmujący m.in. prowadzenie kampanii digitalowych, świadczenie usług specjalistycznych – Social, Programmatic, Performance, SEO/SEM, Business Intelligence, Analityka, pośrednictwa mediowego oraz badań mediowych;
- **Segment OKTAWAVE** świadczący usługi przetwarzania danych w chmurze pod marką OKTAWAVE oraz usługi hostingu zarządzanego;
- **Segment FABRITY** dostarczający kompleksowe wsparcie w zakresie tworzenia oprogramowania dla biznesu, doradztwa i realizacji projektów informatycznych.

W analizie segmentowej wyodrębniono ponadto koszty zakupu usług mediowych, marketingowych i licencji celem dalszej odsprzedaży, które stanowią usługi firm trzecich odsprzedawanych dalej Klientom spółek Grupy lub będących komponentem dostarczanych kompleksowych usług. Przychody pomniejszone o koszty zakupu usług mediowych, marketingowych i licencji celem dalszej odsprzedaży stanowią wynik po kosztach zakupu usług mediowych, marketingowych i licencji, zwany na potrzeby zarządcze „Przychodami operacyjnymi”, które to w segmentach: agencyjnym i mediowym stanowią istotny punkt odniesienia do analizy dynamiki i zyskowności.

Przedstawiony podział segmentów pozwala na zarządcze zaprezentowanie wyodrębnionych typów działalności Grupy K2, które z uwagi na osiągniętą wagę w skali Grupy K2 zasługują na odrębną analizę i których wyniki finansowe są regularnie przeglądane przez Zarząd jednostki dominującej.

## Segmenty operacyjne

2019

	Segment Agencyjny	Segment Mediowy	Segment FABRITY	Segment OKTAWAVE	Segment SSC i Pozostałe	Wyłączenia	Grupa K2
	PLN'000	PLN'000	PLN'000	PLN'000	PLN'000	PLN'000	PLN'000
<b>Przychody ze sprzedaży usług</b>	<b>27 381</b>	<b>50 532</b>	<b>17 303</b>	<b>15 059</b>	<b>11 294</b>	<b>- 11 876</b>	<b>109 693</b>
Przychody ze sprzedaży usług – niepowiązane	26 523	48 086	17 293	14 285	3 506	-	109 693
Przychody ze sprzedaży usług – powiązane	858	2 446	10	774	7 788	- 11 876	-
Koszty zakupu usług mediowych i marketingowych	- 9 117	- 37 600	- 1 038	-	1	3 304	- 44 450
<b>Przychody operacyjne</b>	<b>18 264</b>	<b>12 932</b>	<b>16 265</b>	<b>15 059</b>	<b>11 295</b>	<b>- 8 572</b>	<b>65 243</b>
Koszty sprzedanych usług	- 15 844	- 9 145	- 11 790	- 15 278	- 6 606	671	- 57 992
<b>Zysk/Strata brutto ze sprzedaży</b>	<b>2 420</b>	<b>3 787</b>	<b>4 475</b>	<b>- 219</b>	<b>4 689</b>	<b>- 7 901</b>	<b>7 251</b>
Koszty ogólnego zarządu <b>przed kosztem programów opcyjnych</b>	- 4 466	- 2 706	- 2 581	- 1 566	- 5 076	7 901	- 8 494
<b>Zysk/Strata ze sprzedaży</b>	<b>- 2 046</b>	<b>1 081</b>	<b>1 894</b>	<b>- 1 785</b>	<b>- 387</b>	<b>-</b>	<b>- 1 243</b>
Pozostałe przychody / koszty operacyjne netto	- 308	170	137	763	80	-	842
<b>Zysk/Strata na działalności operacyjnej (EBIT) przed kosztem programów opcyjnych</b>	<b>- 2 354</b>	<b>1 251</b>	<b>2 031</b>	<b>- 1 022</b>	<b>- 307</b>	<b>-</b>	<b>- 401</b>
Koszty programów opcyjnych	-	-	- 413	- 605	-	-	- 1 018
<b>Zysk/Strata na działalności operacyjnej (EBIT)</b>	<b>- 2 354</b>	<b>1 251</b>	<b>1 618</b>	<b>- 1 627</b>	<b>- 307</b>	<b>-</b>	<b>- 1 419</b>
Przychody finansowe / Koszty finansowe netto	- 23	- 48	- 121	- 196	- 80	-	- 468
Wycena udziałów	-	-	-	-	-	- 3	- 3
<b>Zysk/Strata przed opodatkowaniem</b>	<b>- 2 377</b>	<b>1 203</b>	<b>1 497</b>	<b>- 1 823</b>	<b>- 387</b>	<b>- 3</b>	<b>- 1 890</b>
Amortyzacja bez MSSF 16	411	491	193	4 387	114	-	5 596
Amortyzacja dotycząca MSSF 16	86	42	402	-	1 523	-	2 053
Odpisy dotyczące majątku trwałego	299	-	-	-	-	-	299
<b>EBITDA skorygowana</b>	<b>- 1 644</b>	<b>1 742</b>	<b>2 224</b>	<b>3 365</b>	<b>- 193</b>	<b>-</b>	<b>5 494</b>
<b>Aktywa razem</b>	<b>15 045</b>	<b>15 702</b>	<b>11 321</b>	<b>17 021</b>	<b>38 900</b>	<b>- 36 937</b>	<b>61 052</b>
<b>Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania</b>	<b>6 009</b>	<b>12 687</b>	<b>6 000</b>	<b>12 233</b>	<b>12 903</b>	<b>- 12 428</b>	<b>37 404</b>

## Segmenty operacyjne

2018

	Segment Agencyjny	Segment Mediowy	Segment FABRITY	Segment OKTAWAVE	Segment SSC i Pozostałe	Wyłączenia	Grupa K2
	PLN'000	PLN'000	PLN'000	PLN'000	PLN'000	PLN'000	PLN'000
<b>Przychody ze sprzedaży usług</b>	<b>33 117</b>	<b>47 256</b>	<b>15 917</b>	<b>14 022</b>	<b>12 274</b>	<b>- 13 794</b>	<b>108 792</b>
Przychody ze sprzedaży usług – niepowiązane	32 019	44 088	15 894	13 019	3 772	-	108 792
Przychody ze sprzedaży usług – powiązane	1 098	3 168	23	1 003	8 502	- 13 794	-
Koszty zakupu usług mediowych i marketingowych	10 784	33 787	934	-	-	- 4 823	40 682
<b>Przychody operacyjne</b>	<b>22 333</b>	<b>13 469</b>	<b>14 983</b>	<b>14 022</b>	<b>12 274</b>	<b>- 8 971</b>	<b>68 110</b>
Koszty sprzedanych usług	17 560	9 377	10 743	13 419	7 513	- 1 006	57 606
<b>Zysk/Strata brutto ze sprzedaży</b>	<b>4 773</b>	<b>4 092</b>	<b>4 240</b>	<b>603</b>	<b>4 761</b>	<b>- 7 965</b>	<b>10 504</b>
Koszty ogólnego zarządu przed kosztem programów opcyjnych	4 711	2 773	2 279	1 327	4 467	- 7 965	7 592
<b>Zysk/Strata ze sprzedaży</b>	<b>62</b>	<b>1 319</b>	<b>1 961</b>	<b>- 724</b>	<b>294</b>	<b>-</b>	<b>2 912</b>
Pozostałe przychody / koszty operacyjne netto	118	163	- 117	586	80	-	830
<b>Zysk/Strata na działalności operacyjnej (EBIT) przed kosztem programów opcyjnych</b>	<b>180</b>	<b>1 482</b>	<b>1 844</b>	<b>- 138</b>	<b>374</b>	<b>-</b>	<b>3 742</b>
Koszty programów opcyjnych	-	-	694	-	-	-	694
<b>Zysk/Strata na działalności operacyjnej (EBIT)</b>	<b>180</b>	<b>1 482</b>	<b>1 150</b>	<b>- 138</b>	<b>374</b>	<b>-</b>	<b>3 048</b>
Przychody finansowe / Koszty finansowe netto	- 4	- 34	- 82	- 157	37	-	- 240
Wycena udziałów	-	-	-	-	-	- 53	- 53
<b>Zysk/Strata przed opodatkowaniem</b>	<b>176</b>	<b>1 448</b>	<b>1 068</b>	<b>- 295</b>	<b>411</b>	<b>- 53</b>	<b>2 755</b>
Amortyzacja	332	708	207	3 444	232	-	4 923
<b>EBITDA skorygowana</b>	<b>512</b>	<b>2 190</b>	<b>2 051</b>	<b>3 306</b>	<b>606</b>	<b>-</b>	<b>8 665</b>
<b>Aktywa razem</b>	<b>26 260</b>	<b>14 642</b>	<b>9 220</b>	<b>17 118</b>	<b>43 385</b>	<b>- 54 236</b>	<b>56 389</b>
<b>Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania</b>	<b>7 348</b>	<b>11 438</b>	<b>4 007</b>	<b>11 333</b>	<b>7 074</b>	<b>- 11 509</b>	<b>29 691</b>

## 6.2.2. Wartości niematerialne

**Zmiany w wartościach niematerialnych w 2019 roku**

	Koszty zakończonych prac rozwojowych	Inne wartości niematerialne	Wartości niematerialne w budowie	Razem
<b>Wartość brutto na początek okresu</b>	<b>18 740</b>	<b>4 391</b>	<b>4 511</b>	<b>27 642</b>
Zwiększenia, w tym:	4 443	1	2 120	6 564
– nabycie	-	1	2 120	2 121
– przeklasyfikowanie	4 443	-	-	4 443
Zmniejszenia, w tym:	3 769	2 390	4 511	10 670
– sprzedaż lub likwidacja	3 769	2 390	69	6 228
– przeklasyfikowanie	-	-	4 442	4 442
<b>Wartość brutto na koniec okresu</b>	<b>19 414</b>	<b>2 002</b>	<b>2 120</b>	<b>23 536</b>
<b>Umorzenie na początek okresu</b>	<b>14 517</b>	<b>4 302</b>	<b>-</b>	<b>18 819</b>
Zwiększenia - umorzenia bieżące, w tym:	3 489	48	-	3 537
– amortyzacja	3 190	48	-	3 238
– odpis na trwałą utratę wartości	299	-	-	299
Zmniejszenia, w tym:	3 763	2 361	-	6 124
– sprzedaż lub likwidacja	3 763	2 361	-	6 124
<b>Umorzenie na koniec okresu</b>	<b>14 243</b>	<b>1 989</b>	<b>-</b>	<b>16 232</b>
<b>Wartość księgową netto na początek okresu</b>	<b>4 223</b>	<b>89</b>	<b>4 511</b>	<b>8 823</b>
<b>Wartość księgową netto na koniec okresu</b>	<b>5 171</b>	<b>13</b>	<b>2 120</b>	<b>7 304</b>

**Zmiany w wartościach niematerialnych w 2018 roku**

	Koszty zakończonych prac rozwojowych	Inne wartości niematerialne	Wartości niematerialne w budowie	Razem
<b>Wartość brutto na początek okresu</b>	<b>17 406</b>	<b>4 489</b>	<b>2 006</b>	<b>23 901</b>
Zwiększenia, w tym:	1 334	2	3 835	5 171
– nabycie	4	2	3 835	3 841
– przeklasyfikowanie	1 330	-	-	1 330
Zmniejszenia, w tym:	-	100	1 330	1 430
– sprzedaż lub likwidacja	-	100	-	100
– przeklasyfikowanie	-	-	1 330	1 330
<b>Wartość brutto na koniec okresu</b>	<b>18 740</b>	<b>4 391</b>	<b>4 511</b>	<b>27 642</b>
<b>Umorzenie na początek okresu</b>	<b>12 059</b>	<b>4 116</b>	<b>-</b>	<b>16 175</b>
Zwiększenia - umorzenia bieżące, w tym:	2 458	286	-	2 744
– amortyzacja	2 458	286	-	2 744
Zmniejszenia, w tym:	-	100	-	100
– sprzedaż lub likwidacja	-	100	-	100
<b>Umorzenie na koniec okresu</b>	<b>14 517</b>	<b>4 302</b>	<b>-</b>	<b>18 819</b>
<b>Wartość księgową netto na początek okresu</b>	<b>5 347</b>	<b>373</b>	<b>2 006</b>	<b>7 726</b>
<b>Wartość księgową netto na koniec okresu</b>	<b>4 223</b>	<b>89</b>	<b>4 511</b>	<b>8 823</b>

**Wartości niematerialne w budowie**

Na dzień 31 grudnia 2019 roku Grupa posiadała 2.120 tys. zł wartości niematerialnych w budowie dotyczących prowadzonych we własnym zakresie prac rozwojowych.

**Do wartości niematerialnych istotnych z punktu widzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego należą:** Projekt Horizon (komponentowy system strumieniowego przetwarzania danych w chmurze obliczeniowej realizowany w spółce OKTAWAVE Sp. z o.o.): 4.000 tys. zł, który został przyjęty do użytkowania 31.01.2019 roku, o przyjętym okresie amortyzacji wynoszącym 5 lat.

W przypadku współfinansowania dotacjami wytworzenia wartości niematerialnych, okres rozliczenia otrzymanych dotacji rozliczany jest w sposób tożsamy do amortyzacji powstałych aktywów.

**Utrata wartości składników wartości niematerialnych**

Na dzień 31 grudnia 2019 roku przeanalizowano ewentualną utratę wartości składników wartości niematerialnych należących do Grupy i w wyniku tej analizy dokonano odpisu na trwałą utratę wartości w kwocie 299 tys. zł. Szczegóły przyjętych założeń do wykonanych testów zostały opisane w notcie: „6.2.9. Wartość firmy jednostek zależnych”.

## 6.2.3. Rzeczowe aktywa trwałe

**Zmiany w rzeczowych aktywach trwałych w 2019 roku**

	Inwestycje w obcych środkach trwałych	Urządzenia techniczne i maszyny	Środki transportu	Inne środki Trwałe	Razem
<b>Wartość brutto na początek okresu</b>	<b>881</b>	<b>15 285</b>	<b>1 354</b>	<b>1 511</b>	<b>19 031</b>
Zwiększenia, w tym:	35	2 375	55	65	2 530
– nabycie	35	2 375	55	65	2 530
Zmniejszenia, w tym:	24	1 306	394	266	1 990
– sprzedaż lub likwidacja	24	1 306	394	266	1 990
<b>Wartość brutto na koniec okresu</b>	<b>892</b>	<b>16 354</b>	<b>1 015</b>	<b>1 310</b>	<b>19 571</b>
<b>Umorzenie na początek okresu</b>	<b>742</b>	<b>9 220</b>	<b>1 020</b>	<b>1 185</b>	<b>12 167</b>
Zwiększenia – umorzenia bieżące, w tym:	40	2 039	222	142	2 443
– amortyzacja	40	2 039	222	142	2 443
Zmniejszenia, w tym:	24	977	330	265	1 596
– sprzedaż lub likwidacja	24	977	330	265	1 596
<b>Umorzenie na koniec okresu</b>	<b>758</b>	<b>10 282</b>	<b>912</b>	<b>1 062</b>	<b>13 014</b>
<b>Wartość księgową netto na początek okresu</b>	<b>139</b>	<b>6 065</b>	<b>334</b>	<b>326</b>	<b>6 864</b>
<b>Wartość księgową netto na koniec okresu</b>	<b>134</b>	<b>6 072</b>	<b>103</b>	<b>248</b>	<b>6 557</b>

**Zmiany w rzeczowych aktywach trwałych w 2018 roku**

	Inwestycje w obcych środkach trwałych	Urządzenia techniczne i maszyny	Środki transportu	Inne środki trwałe	Razem
<b>Wartość brutto na początek okresu</b>	<b>751</b>	<b>13 147</b>	<b>1 495</b>	<b>1 415</b>	<b>16 808</b>
Zwiększenia, w tym:	130	3 070	8	222	3 430
– nabycie	45	3 070	–	222	3 337
– przeklasyfikowanie	85	–	8	–	93
Zmniejszenia, w tym:	–	932	149	126	1 207
– sprzedaż lub likwidacja	–	932	149	32	1 113
– przeklasyfikowanie	–	–	–	94	94
<b>Wartość brutto na koniec okresu</b>	<b>881</b>	<b>15 285</b>	<b>1 354</b>	<b>1 511</b>	<b>19 031</b>
<b>Umorzenie na początek okresu</b>	<b>700</b>	<b>8 332</b>	<b>859</b>	<b>1 042</b>	<b>10 933</b>
Zwiększenia – umorzenia bieżące, w tym:	42	1 696	281	159	2 178
– amortyzacja	42	1 696	281	159	2 178
Zmniejszenia, w tym:	–	808	120	16	944
– sprzedaż lub likwidacja	–	808	120	16	944
<b>Umorzenie na koniec okresu</b>	<b>742</b>	<b>9 220</b>	<b>1 020</b>	<b>1 185</b>	<b>12 167</b>
<b>Wartość księgową netto na początek okresu</b>	<b>52</b>	<b>4 815</b>	<b>637</b>	<b>373</b>	<b>5 877</b>
<b>Wartość księgową netto na koniec okresu</b>	<b>139</b>	<b>6 065</b>	<b>334</b>	<b>326</b>	<b>6 864</b>



Podane kwoty przedstawione w zwiększeniach wartości brutto dotyczące nabycia zawierają transakcje z tytułu odsprzedaży środków trwałych do leasingu zwrotnego oraz ponownego ich nabycia w tymże leasingu. W 2019 roku kwota odsprzedanych środków trwałych do leasingu zwrotnego wyniosła 311 tys. zł, natomiast w 2018 roku 116 tys. zł.

Grupa nie posiada zobowiązań umownych zaciągniętych w celu nabycia rzeczowych aktywów trwałych.

### Środki trwałe w leasingu

Grupa użytkuje środki trwałe w ramach leasingu finansowego. Wartość bilansowa netto leasingowanych środków trwałych na dzień 31 grudnia 2019 roku wyniosła 2.848 tys. zł, z czego urządzenia techniczne i maszyny stanowiły 2.833 tys. zł, środki transportu 8 tys. zł, inne środki trwałe 7 tys. zł. Na dzień 31 grudnia 2018 roku wartość bilansowa netto leasingowanych środków trwałych wynosiła 5.099 tys. zł, z czego urządzenia techniczne i maszyny stanowiły 4.976 tys. zł, środki transportu 98 tys. zł, inne środki trwałe 25 tys. zł. Środki te stanowią jednocześnie zabezpieczenie zobowiązań z tytułu leasingu.

### Zabezpieczenia

Na koniec okresu sprawozdawczego tj. 31.12.2019 roku oraz w okresie danych porównawczych na dzień 31.12.2018 roku spółka nie posiadała środków trwałych stanowiących zabezpieczenie kredytów bankowych.

### Środki trwałe w budowie

Na dzień 31 grudnia 2019 roku Grupa nie posiadała środków trwałych w budowie.

### Utrata wartości rzeczowych aktywów trwałych

Na dzień 31 grudnia 2019 roku przeanalizowano ewentualną utratę wartości rzeczowych aktywów trwałych w odniesieniu do ośrodków generujących przepływy pieniężne należących do Grupy. Według analiz na dzień bilansowy nie wystąpiła trwała utrata wartości. Szczegóły przyjętych założeń do wykonanych testów dotyczących segmentu infrastrukturalnego zostały opisane w nocie: „6.2.9. Wartość firmy jednostek zależnych”.

## 6.2.4. Aktywa z tytułu prawa do użytkowania

### Zmiany w aktywach z tytułu prawa do użytkowania w 2019 roku

	Biura	Auta	Razem
<b>Wartość brutto na początek okresu</b>	<b>13 597</b>	<b>-</b>	<b>13 597</b>
Zwiększenia, w tym:	-	441	441
- nabycie	-	441	441
Zmniejszenia, w tym:	-	-	-
- sprzedaż lub likwidacja	-	-	-
<b>Wartość brutto na koniec okresu</b>	<b>13 597</b>	<b>441</b>	<b>14 038</b>
<b>Umorzenie na początek okresu</b>	<b>5 232</b>	<b>-</b>	<b>5 232</b>
Zwiększenia - umorzenia bieżące, w tym:	2 175	142	2 317
- amortyzacja	2 175	142	2 317
Zmniejszenia, w tym:	-	-	-
- sprzedaż lub likwidacja	-	-	-
<b>Umorzenie na koniec okresu</b>	<b>7 407</b>	<b>142</b>	<b>7 549</b>
<b>Wartość księgową netto na początek okresu</b>	<b>8 365</b>	<b>-</b>	<b>8 365</b>
<b>Wartość księgową netto na koniec okresu</b>	<b>6 190</b>	<b>299</b>	<b>6 489</b>

**Leasing aktywów z tytułu prawa użytkowania**

Wszystkie aktywa z tytułu prawa do użytkowania, zarówno biura oraz auta, są użytkowane w ramach leasingu.

## 6.2.5. Płatności w formie akcji/udziałów

**FABRITY Sp. z o.o.**

Grupa kapitałowa K2 Internet przyznała programy płatności w formie akcji dla kluczowych menedżerów swojej spółki zależnej FABRITY Sp. z o.o. Programy te zakładały możliwość nabycia przez tych menedżerów udziałów w FABRITY Sp. z o.o. w przypadku osiągnięcia przez tą spółkę określonych wyników finansowych. Zgodnie z akapitem 43C MSSF 2 programy te zaklasyfikowane zostały przez Grupę jako programy rozliczane gotówką w sprawozdaniu jednostkowym i jako programy rozliczane instrumentami kapitałowymi w sprawozdaniu skonsolidowanym.

W ramach tego programu kierownictwo FABRITY Sp. z o.o. otrzymało prawo do zakupu udziałów (maksymalnie 20%) w przypadku spełnienia warunku osiągnięcia określonych w umowie wyników finansowych przez Spółkę do końca 2018 roku za cenę 1 zł za udział. Liczba dostępnych udziałów w tej puli uzależniona była od osiągniętych wyników. Wartość godziwa opcji w obu programach została wyliczona przy pomocy modelu Blacka-Scholesa. Jako cenę akcji przyjęto szacunkową wartość FABRITY Sp. z o.o. określoną za pomocą metody porównawczej, oczekiwaną zmienność cen oszacowano na podstawie zmienności cen rynkowych akcji grupy porównawczej z 250 notowań przed datą wyceny. Do dnia 30 września 2019 Grupa rozpoznała wartość 1.057 tys. zł. jako udziały niedające kontroli w kapitałach własnych Grupy.

Zgodnie z Raportem bieżącym 27/2019 z dnia 02.10.2019 roku zostało podpisane porozumienie w sprawie wykonania Umowy Opcji Call i nastąpiła realizacja sprzedaży 19,12 % udziałów zgodnie z założeniami umowy opcyjnej. Zgodnie z Raportem bieżącym 15/2020 z dnia 19.03.2020 roku Zarząd K2 Internet S.A. podjął uchwałę w sprawie przyjęcia wniosku Zarządu spółki FABRITY Sp. z o.o. dotyczącego przydzielenia Udziałów Nieprzydzielonych w ramach i na zasadach Programu motywacyjnego dla kierownictwa FABRITY Sp. z o.o. i wyrażenia zgody na ich przydzielenie (Uchwała Zarządu). Zgodnie z Uchwałą Zarządu, przydzielonych zostało 326 sztuk udziałów, reprezentujących 0,88% Kapitału Zakładowego spółki FABRITY Sp. z o.o. Na dzień sporządzenia sprawozdania umowa zbycia przedmiotowych udziałów nie została zawarta.

**OKTAWAVE Sp. z o.o.**

Grupa Kapitałowa przyznała programy płatności w formie udziałów dla kluczowych menedżerów swojej spółki zależnej OKTAWAVE Sp. z o.o. Programy te zakładają możliwość nabycia przez tych menedżerów udziałów w OKTAWAVE Sp. z o.o. Zgodnie z akapitem 43C MSSF 2 programy te zaklasyfikowane zostały przez Spółkę jako program płatności w formie akcji.

## 1. Program: Udziały 2019

W ramach tego programu kierownictwo OKTAWAVE Sp. z o.o. ma prawo do nabycia 2 015 udziałów w Spółce od K2 za stałą cenę 2 015 zł (tj. 1 zł za udział) do końca sierpnia 2020 roku. Program ten stanowi opcję daną kierownictwu OKTAWAVE. Wykorzystanie jej jest uzależnione od osiągniętego poziomu przychodów oraz zysku EBITDA. Na dzień sprawozdawczy opcje nie zostały objęte oraz nie zostały wykonane.

## 2. Program: Udziały 2020

W ramach tego programu kierownictwo OKTAWAVE Sp. z o.o. ma prawo do nabycia 1 317 udziałów w Spółce od K2 za stałą cenę 1 317 zł (tj. 1 zł za udział) do końca sierpnia 2021 roku. Program ten stanowi opcję daną kierownictwu OKTAWAVE. Wykorzystanie jej jest uzależnione od osiągniętego poziomu przychodów oraz zysku EBITDA. Na dzień sprawozdawczy opcje nie zostały objęte oraz nie zostały wykonane.

## 3. Program: Udziały 2021

W ramach tego programu kierownictwo OKTAWAVE Sp. z o.o. ma prawo do nabycia 1 317 udziałów w Spółce od K2 za stałą cenę 1 317 zł (tj. 1 zł za udział) do końca sierpnia 2022 roku. Program ten stanowi opcję daną kierownictwu OKTAWAVE. Wykorzystanie jej jest uzależnione od osiągniętego poziomu Przychodów oraz zysku EBITDA. Na dzień sprawozdawczy opcje nie zostały objęte oraz nie zostały wykonane..

Z punktu widzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego Spółki, programy zaklasyfikowane zostały jako płatności w formie akcji rozliczane gotówką, gdyż przekazaniu podlegają instrumenty niebędące instrumentami kapitałowymi Spółki. Z tego względu dokonana została wycena przyznaných opcji na moment rozpoczęcia programu (grant date) oraz oszacowano prawdopodobną liczbę dostarczanych w przyszłości instrumentów w zależności od spełnienia lub niespełnienia określonych w programie warunków nierynkowych. W ten sposób określono całkowity koszt programu, który podlegać będzie stopniowemu rozpoznawaniu w pozycji Inwestycje w jednostki zależne oraz w zobowiązaniach Spółki.

W kolejnych okresach całkowity koszt programu może ulegać zmianie wraz z aktualizacją danych na temat liczby instrumentów podlegających wydaniu w momencie realizacji uprawnień oraz w związku ze zmianą wartości godziwej przyznaných instrumentów. Wartość godziwa opcji w programach została wyliczona przy pomocy modelu Monte Carlo. Jako cenę akcji przyjęto szacunkową wartość OKTAWAVE Sp. z o.o. określoną za pomocą metody porównawczej, oczekiwaną zmienność cen oszacowano na podstawie zmienności cen rynkowych akcji grupy porównawczej z 250 notowań przed datą wyceny.

Wartość godziwa opcji w poszczególnych programach (z uwzględnieniem szacunku liczby instrumentów podlegających wydaniu) oraz kwota kosztu rozpoznana w roku 2019 dla poszczególnych programów kształtowała się następująco:

- Udziały 2019 – wartość godziwa opcji 437 798 zł, kwota kosztu rozpoznana w 2019 roku 31 628 zł;
- Udziały 2020 – wartość godziwa opcji 287 207 zł, kwota kosztu rozpoznana w 2019 roku 8 689 zł;
- Udziały 2021 – wartość godziwa opcji 293 359 zł, kwota kosztu rozpoznana w 2019 roku 5 613 zł.

Ponadto, kierownictwo Spółki przyznało program płatności w formie udziałów dwóm członkom kadry zarządzającej OKTAWAVE Sp. z o.o. odpowiedzialnym za stworzenie i realizację projektu OKTAWAVE. W ramach tego programu osoby te mają prawo do nabycia 2 557 udziałów w Spółce od K2, za stałą cenę 2 557 zł (tj. 1 zł za udział). Uprawnieni zobowiązali się do realizacji określonych celów biznesowych w latach 2019 i 2020. W przypadku nie zrealizowania stawianých celów, cena jeden udział wzrośnie do kwoty 192 złotych. Sposób rozliczenia niniejszej opcji jest analogiczny do opcji opisanej powyżej. Wartość całego programu opcyjnego została jednorazowo ujęta w księgach K2 Internet S.A. w kwocie 559 190 złotych, jako zwiększenia inwestycji w OKTAWAVE i jako zobowiązanie.

## 6.2.6. Wspólne ustalenia umowne

Spółka zależna K2 Precise S.A. wraz ze spółką Codemedia S.A. posiada udziały w spółce Newnited Sp. z o. o. w likwidacji, które to w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym ujawniane są jako wspólne ustalenie umowne zgodnie z MSSF 11.

Wspólnicy spółki Newnited Sp. z o.o. w likwidacji posiadają po 50% udziałów i w takich proporcjach przewidziany jest także podział zysków. Spółka K2 Precise dysponuje prawem do nominowania połowy liczby członków Zarządu i Rady Nadzorczej w spółce Newnited Sp. z o.o. w likwidacji. Posiada również 50% głosów we wszystkich organach statutowych.

W grudniu 2019 roku, ze względu na istotnie ograniczoną działalność operacyjną, został rozpoczęty proces likwidacji Newnited Sp. z o.o. Złożony wniosek nie został jeszcze podjęty przez KRS.

## 6.2.7. Aktywa finansowe z tytułu udzielonych pożyczek

<i>Aktywa finansowe z tytułu udzielonych pożyczek</i>	<b>2019</b>	2018
<b>Stan początkowy</b>	<b>32</b>	<b>49</b>
Udzielenie pożyczek	-	-
Naliczenie odsetek	1	1
Splata pożyczek	- 6	- 18
Splata odsetek	-	-
Rozwiązanie odpisu na trwałą utratę wartości	-	-
<b>Stan końcowy, w tym:</b>	<b>27</b>	<b>32</b>
część długoterminowa	-	-
część krótkoterminowa	27	32

## 6.2.8. Leasing

<i>Leasing finansowy</i>	<b>31.12.2019</b>	31.12.2018
Wartość przyszłych minimalnych opłat leasingowych do 1 roku	1 444	1 574
Wartość przyszłych minimalnych opłat leasingowych do 1 roku – MSSF 16	2 973	-
Wartość przyszłych minimalnych opłat leasingowych od 1 do 5 lat	1 692	1 605
Wartość przyszłych minimalnych opłat leasingowych od 1 do 5 lat – MSSF 16	6 541	-
<b>Przyszłe minimalne opłaty leasingowe ogółem</b>	<b>12 650</b>	<b>3 179</b>
Przyszłe minimalne koszty finansowe leasingu do 1 roku	98	83
Przyszłe minimalne koszty finansowe leasingu do 1 roku – MSSF 16	219	-
Przyszłe minimalne koszty finansowe leasingu od 1 do 5 lat	78	71
Przyszłe minimalne koszty finansowe leasingu od 1 do 5 lat – MSSF 16	211	-
<b>Przyszłe minimalne koszty finansowe leasingu ogółem</b>	<b>606</b>	<b>154</b>
Wartość bieżąca minimalnych opłat leasingowych do 1 roku	1 346	1 491
Wartość bieżąca minimalnych opłat leasingowych do 1 roku – MSSF 16	2 754	-
Wartość bieżąca minimalnych opłat leasingowych od 1 do 5 lat	1 614	1 534
Wartość bieżąca minimalnych opłat leasingowych od 1 do 5 lat – MSSF 16	6 330	-
<b>Wartość bieżąca minimalnych opłat leasingowych ogółem</b>	<b>12 044</b>	<b>3 025</b>

Duże różnice zobowiązań z tytułu leasingu wynikają z wpływu w 2019 roku MSSF 16, który w roku poprzednim nie miał zastosowania.

## 6.2.9. Wartość firmy jednostek zależnych

Wartość firmy jednostek zależnych	31.12.2019	31.12.2018
Agencja K2 Sp. z o.o. (Wartość Good przed połączeniem)	876	876
K2 Precise S.A.	205	205
OKTAWAVE Sp. z o.o.	7	7
K2 Precise S.A. (z przejęcia Fastbanking Sp. z o.o.)	157	157
<b>Razem</b>	<b>1 245</b>	<b>1 245</b>

### Testy na trwałą utratę wartości

Podmiot dominujący dokonał przeglądu wartości aktywów w Grupie pod kątem trwałej utraty wartości. Szczegółnej analizie zostały poddane spółka K2 Precise S.A., OKTAWAVE Sp. z o.o. oraz Agencja K2 Sp. z o.o. pod kątem wartości udziałów oraz wartości firmy.

Przeprowadzono test na trwałą utratę wartości aktywów w segmencie OKTAWAVE. Został on uznany za ośrodek generujący przepływy pieniężne. W teście założono oczekiwany wzrost przychodów na poziomie dynamiki rynku chmury obliczeniowej. Wzrost kosztów zmiennych w modelu oparto o wzrost przychodów, natomiast wzrost kosztów stałych oparto o założenia uzyskiwania korzyści z efektu skali działalności. Model wyceny sporządzono na okres 5 lat z średnioważoną roczną stopą na poziomie 9,74% w pierwszym roku analizy, a następnie 10,1% dla kolejnych lat i wartości rezydualnej. Otrzymana wartość nie wykazała potrzeby dokonywania odpisów na trwałą utratę wartości aktywów związanych z tą działalnością.

Do testu na trwałą utratę wartości firmy K2 Precise S.A. przyjęto założenia przyrostu przychodów na poziomie rocznym od 2% - 35% i kosztów na poziomie 1,5%- 35%. Przyjęty został model na okres 6 lat z roczną stopą WACC na poziomie 11,5%. Otrzymana wartość nie wykazała potrzeby dokonywania odpisów na trwałą utratę wartości aktywów związanych z tą działalnością.

Zgodnie z wymaganiami w segmencie agencyjnym w roku 2019, przeprowadzono test na trwałą utratę wartości firmy aktywów w tym segmencie, do którego zaliczamy istotną część działalność spółki Agencja K2 Sp. z o.o. Do testu przyjęto założenia przyrostu przychodów na poziomie rocznym 1%-2% i kosztów na poziomie 1% - 1,7%. Przyjęty został model na okres 6 lat z roczną stopą WACC na poziomie 11,5%. Powyższy test nie wykazał potrzeby dokonania odpisu na trwałą utratę wartości mającego wpływ na skonsolidowane sprawozdanie finansowe.

Założenia przyjęte w testach odzwierciedlają dotychczasowe doświadczenia i są zgodne z zewnętrznymi źródłami informacji.

## 6.2.10. Należności i odpisy aktualizujące należności

<i>Należności z tytułu dostaw i usług</i>	<b>31.12.2019</b>	31.12.2018
Wartość brutto należności z tytułu dostaw i usług od jednostek pozostałych	26 843	30 449
Odpis aktualizujący wartość należności	- 333	- 500
<b>Wartość netto należności z tytułu dostaw i usług</b>	<b>26 510</b>	<b>29 949</b>
<i>Pozostałe należności publicznoprawne</i>	<b>31.12.2019</b>	31.12.2018
VAT do odliczenia w przyszłych okresach	1 927	1 761
Inne należności publicznoprawne	55	65
<b>Wartość netto pozostałych należności publicznoprawnych</b>	<b>1 982</b>	<b>1 826</b>
<i>Pozostałe należności</i>	<b>31.12.2019</b>	31.12.2018
Należności od pracowników	2	11
Należności z tyt. dotacji	-	230
Inne	611	272
Odpis aktualizujący wartość należności	- 7	- 1
<b>Wartość netto pozostałych należności</b>	<b>606</b>	<b>512</b>

W Grupie K2 Internet występuje wolumen należności na dwóch klientach, którzy obejmują 16,9% oraz 12,8% wszystkich należności.

<i>Odpisy aktualizujące wartość należności</i>	<b>2019</b>	2018
<b>Odpisy aktualizujące na początek okresu</b>	<b>501</b>	<b>437</b>
Utworzenie odpisów	1 641	1 452
Rozwiązanie odpisów	- 1 802	- 1 388
<b>Odpisy aktualizujące na koniec okresu</b>	<b>340</b>	<b>501</b>

## 6.2.11. Pozostałe aktywa

<i>Pozostałe aktywa</i>	<b>31.12.2019</b>	31.12.2018
Polisy ubezpieczeniowe dotyczące następnych okresów	79	134
Licencje	474	221
Pozostałe	231	263
<b>Razem</b>	<b>784</b>	<b>618</b>

## 6.2.12. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

<i>Środki pieniężne i ich ekwiwalenty</i>	<b>31.12.2019</b>	31.12.2018
Środki pieniężne na rachunkach bankowych	1 954	1 012
Środki pieniężne w kasie	29	29
Lokaty bankowe	2 125	1 763
<b>Razem</b>	<b>4 108</b>	<b>2 804</b>

Dostępne środki pieniężne w ramach kredytu w rachunku bieżącym wynoszą 8 mln PLN dla całej Grupy Kapitałowej K2, wykorzystanie kredytu obrotowego na dzień 31 grudnia 2019 roku wynosiło 3.152 tys. zł w Grupie Kapitałowej K2 Internet, podczas gdy na dzień 31 grudnia 2018 roku wynosiło 2.843 tys. zł.

## 6.2.13. Zobowiązania krótkoterminowe

<i>Zobowiązania z tytułu dostaw i usług</i>	<b>31.12.2019</b>	31.12.2018
Zobowiązania – dostawcy krajowi	9 025	10 122
Zobowiązania – dostawcy zagraniczni	2 086	1 251
<b>Razem:</b>	<b>11 111</b>	<b>11 373</b>

<i>Zobowiązania z tytułu dostaw i usług w faktoringu odwrotnym</i>	<b>31.12.2019</b>	31.12.2018
<b>Zobowiązania z tytułu dostaw i usług w faktoringu odwrotnym</b>	<b>193</b>	<b>745</b>

Spółki z Grupy K2, tj. Agencja K2 Sp. z o.o. i K2 Precise S.A. posiadają umowę odwrotnego wykupu wierzytelności (Finansowanie Dostawców) zawartą z ING Bank Śląski S.A. Łączny posiadany limit finansowania dostępny dla Dostawców wynosi 2.500 tys. PLN, a wykorzystanie na 31 grudnia 2019 wynosiło 193 tys. PLN.

<i>Pozostałe zobowiązania publicznoprawne</i>	<b>31.12.2019</b>	31.12.2018
Zobowiązania z tyt. podatku od towarów i usług	1 069	1 444
Inne zobowiązania publicznoprawne	593	630
<b>Razem:</b>	<b>1 662</b>	<b>2 074</b>

<i>Zobowiązania z tytułu pożyczek i kredytów krótkoterminowych</i>	<b>31.12.2019</b>	31.12.2018
Zobowiązania z tytułu kredytu w rachunku bieżącym	3 152	2 843
Zobowiązania z tytułu kredytów inwestycyjnych	-	-
<b>Razem:</b>	<b>3 152</b>	<b>2 843</b>

<i>Pozostałe zobowiązania</i>	<b>31.12.2019</b>	31.12.2018
Inne rozrachunki z pracownikami	10	16
Pozostałe	692	53
<b>Razem:</b>	<b>702</b>	<b>69</b>

## 6.2.14. Zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek

## Zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek

<i>Kredyty i pożyczki wg rodzaju</i>	<b>31.12.2019</b>	31.12.2018
Kredyty bankowe razem	3 152	2 843
w tym: część długoterminowa	-	-
w tym: część krótkoterminowa	3 152	2 843

  

<i>Kredyty i pożyczki o pozostałym od dnia bilansowego okresie spłaty</i>	<b>31.12.2019</b>	31.12.2018
do 12 miesięcy	3 152	2 843
powyżej 1 roku	-	-

  

Zakres oprocentowania zaciągniętych kredytów i pożyczek	WIBOR 1M + marża	WIBOR 1M + marża

Powyższe zobowiązania z tytułu kredytów bankowych i pożyczek zaciągnięte zostały w PLN.

W prezentowanym okresie w Grupie nie nastąpiły naruszenia w terminach spłat oraz innych warunków umów kredytowych mogących skutkować żądaniem wcześniejszej spłaty danego zadłużenia.

## 6.2.15. Rezerwy na zobowiązania

<i>Rezerwy na zobowiązania</i>	<b>31.12.2019</b>	Zawiązanie	Wykorzystanie	31.12.2018
Badanie sprawozdania finansowego	55	55	- 55	55
Rezerwa na urlopy	696	66	-	630
Rezerwa na wynagrodzenia	507	507	- 544	544
Rezerwa na pozostałe koszty dotyczące bieżącego okresu	102	102	- 311	311
<b>Razem:</b>	<b>1 360</b>	<b>730</b>	<b>- 910</b>	<b>1 540</b>

Spółka prognozuje, iż wszystkie zobowiązania wynikające z rezerw zrealizują się w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego.

## 6.2.16. Pozostałe pasywa

<i>Pozostałe pasywa</i>	<b>31.12.2019</b>	31.12.2018
Dotacje do majątku trwałego i kosztów ze środków UE	1 600	2 508
Przychody przyszłych okresów (zaliczki itp.)	1 642	2 380
Inne pozostałe pasywa	57	58
<b>Razem:</b>	<b>3 299</b>	<b>4 946</b>

Dotacje do majątku trwałego i kosztów ze środków UE rozliczane są zgodnie z okresem amortyzacji.



## 6.2.17. Podatek dochodowy

<i>Podatek dochodowy</i>	<b>31.12.2019</b>	31.12.2018
Podatek dochodowy wykazany w sprawozdaniu	60	- 430
Część bieżąca	- 872	- 1 084
Część odroczonej	932	654
<b>Efektywna stopa podatkowa</b>	<b>3,2%</b>	<b>15,6%</b>

Na różnice nie przejściowe składają się przede wszystkim różne koszty nie będącymi kosztami uzyskania przychodu, w kwocie 1.495 tys. zł., koszty opcji 1.299 tys. zł., wdrożenie MSSF 16 w kwocie 504 tys. zł. oraz straty z lat ubiegłych które ze względu na ryzyko niewykorzystania nie stanowiły podstawy do wyliczenia aktywa na podatek odroczonej, a które zostały wykorzystane w roku 2019 w kwocie 410 tys. zł.

<i>Uzgodnienie efektywnej stopy podatkowej</i>	<b>31.12.2019</b>	31.12.2018
Wynik przed opodatkowaniem	- 1 890	2 755
Podatek wg obowiązującej stawki podatkowej 19%	-359	523
Różnice między kosztami i przychodami podatkowymi i bilansowymi	298	- 93

<i>Ustalenie części odroczonej podatku dochodowego</i>	<b>31.12.2019</b>	31.12.2018
Aktywa z tytułu podatku dochodowego odroczonego		
Stan początkowy	3 710	3 997
Zmniejszenia / Zwiększenia	1 727	- 287
<b>Stan końcowy</b>	<b>5 437</b>	<b>3 710</b>
Rezerwy z tytułu podatku dochodowego odroczonego		
Stan początkowy	2 739	3 680
Zmniejszenia / Zwiększenia	795	- 941
<b>Stan końcowy</b>	<b>3 534</b>	<b>2 739</b>
<b>Łączny wpływ zmian na podatek dochodowy</b>	<b>932</b>	<b>654</b>

<i>Różnice przejściowe w podatku dochodowym</i>	<b>31.12.2019</b>	31.12.2018
Zobowiązania z tyt. leasingu ujmowanego podatkowo jako operacyjny	12 679	3 025
Przychody przyszłych okresów	2 781	5 185
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	-	-
Zobowiązania finansowe	-	357
Strata podatkowa za lata ubiegłe	8 306	5 013
Rezerwa na zobowiązania	1 360	1 539
Pozostałe zobowiązania	605	811
Inwestycje i inne	2 890	3 594
<b>Ujemne różnice przejściowe</b>	<b>28 621</b>	<b>19 524</b>
<b>Aktywa z tytułu ujemnych różnic przejściowych</b>	<b>5 437</b>	<b>3 710</b>
Różnica pomiędzy bilansową i podatkową wartością aktywów trwałych	13 781	8 342
Inwestycje i inne	1 945	1 721
Naliczone odsetki od pożyczek udzielonych	17	373
Należności niezafakturowane	2 857	3 984
<b>Dodatnie różnice przejściowe</b>	<b>18 600</b>	<b>14 422</b>
<b>Rezerwy z tytułu dodatnich różnic przejściowych</b>	<b>3 534</b>	<b>2 739</b>

## 6.2.18. Przychody ze sprzedaży usług

<i>Przychody według rodzajów</i>	<b>2019</b>	2018
Usługi agencyjne	26 523	32 019
Usługi mediowe	48 086	44 088
Usługi chmury obliczeniowej i hostingu	17 293	15 894
Usługi IT	14 285	13 019
Odsprzedaż i refaktura usług	3 506	3 772
<b>Razem</b>	<b>109 693</b>	<b>108 792</b>

<i>Przychody według rejonów geograficznych</i>	<b>2019</b>	<i>Udział %</i>	2018	<i>Udział %</i>
Krajowe	92 293	84,1%	95 103	87,4%
Zagraniczne	17 400	15,9%	13 689	12,6%
<b>Razem</b>	<b>109 693</b>	<b>100%</b>	<b>108 792</b>	<b>100%</b>

## 6.2.19. Uzupełniające informacje o kosztach operacyjnych Grupy K2

<i>Koszty według rodzaju</i>	<b>2019</b>	<b>2018</b>
Amortyzacja	7 649	4 923
Materiały i energia	968	1 165
Usługi obce <sup>1</sup>	79 223	75 875
Podatki i opłaty	279	337
Wynagrodzenia	19 337	19 563
Ubezpieczenia społeczne i inne	3 715	3 777
Pozostałe koszty	783	934
<b>Razem</b>	<b>111 954</b>	<b>106 574</b>

<sup>1</sup>Na pozycję usługi obce składają się głównie koszty zakupu usług mediowych, produkcji reklamowych oraz innych podwykonawców.

<i>Koszty według miejsc powstawania</i>	<b>2019</b>	<b>2018</b>
Koszty sprzedanych usług	102 442	98 288
Koszty ogólnego zarządu	9 512	8 286
<b>Razem</b>	<b>111 954</b>	<b>106 574</b>

## 6.2.20. Pozostałe przychody i koszty operacyjne

<i>Pozostałe przychody i koszty operacyjne</i>	<b>2019</b>	<b>2018</b>
<b>Pozostałe przychody operacyjne</b>		
Otrzymane dotacje	908	884
Spisanie zobowiązań	70	202
Zysk ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych	156	87
Rozwiązanie odpisu aktualizującego należności	162	33
Otrzymane odszkodowania	84	50
Pozostałe pozycje	80	110
<b>Razem pozostałe przychody operacyjne</b>	<b>1 460</b>	<b>1 366</b>
<b>Pozostałe koszty operacyjne</b>		
Odpisy aktualizujące wartość należności	-	- 98
Koszty napraw ubezpieczonych samochodów	- 80	- 35
Spisanie należności	- 83	- 317
Darowizny	- 30	- 28
Likwidacja majątku trwałego	- 51	- 12
Pozostałe pozycje	- 374	- 46
<b>Razem pozostałe koszty operacyjne</b>	<b>- 618</b>	<b>- 536</b>
<b>Pozostałe przychody / koszty operacyjne netto</b>	<b>842</b>	<b>830</b>

## 6.2.21. Przychody i koszty finansowe

<i>Przychody i koszty finansowe netto</i>	<b>2019</b>	2018
<b>Przychody finansowe</b>		
Przychody z tytułu odsetek (pożyczki i należności)	11	17
Pozostałe przychody (w tym nadwyżka dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi)	23	21
<b>Razem przychody finansowe</b>	<b>34</b>	<b>38</b>
<b>Koszty finansowe</b>		
Koszty z tytułu odsetek bez leasingu (zobowiązania wyceniane wg. zamortyzowanego kosztu)	- 82	- 84
Koszty z tytułu odsetek od leasingu związanego z aktywami z tytułu prawa do użytkowania	- 272	-
Koszty z tytułu odsetek od leasingu pozostałe	- 107	- 100
Koszty prowizji od otrzymanych gwarancji, poręczeń	- 41	- 70
Pozostałe koszty finansowe (w tym nadwyżka ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi)	-	- 24
<b>Razem koszty finansowe</b>	<b>- 502</b>	<b>- 278</b>
<b>Przychody / koszty finansowe netto</b>	<b>- 468</b>	<b>- 240</b>

## 6.2.22. Zysk na jedną akcję

<i>Zysk na jedną akcję</i>	<b>2019</b>	2018
Liczba akcji na początek okresu	2 485 032	2 485 032
Liczba akcji na koniec okresu	2 485 032	2 485 032
Zysk / Strata netto za dany okres w złotych	- 1 890 324,51 zł	2 324 788,97 zł
Zysk / Strata na jedną akcję w złotych	- 0,74 zł	0,94 zł
Rozwodniony zysk na jedną akcję	- 0,74 zł	0,94 zł

## 6.2.23. Skup akcji własnych

W prezentowanym okresie sprawozdawczym zarząd jednostki dominującej, na podstawie uchwały numer 22 Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy z dnia 16 czerwca 2015 r. kontynuował skup akcji własnych celem ich umorzenia. Na dzień 31 grudnia 2019 r. spółka nabyła łącznie 101.238 szt. akcji własnych. Wartość akcji wykazana w sprawozdaniu wyniosła 1.123 tys. zł.

Na dzień publikacji niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego spółka nabyła łącznie 132.038 szt. akcji własnych za kwotę 1.393 tys. zł. Szczegóły skupu zostały przedstawione w raportach bieżących.

## 6.2.24. Zobowiązania warunkowe i aktywa warunkowe

- Spółki z Grupy K2 udzielają standardowych gwarancji z tytułu realizowanych kontraktów. Ryzyko z nich wynikające jest niewielkie, a ewentualne skutki finansowe niemożliwe do oszacowania. Kary umowne, których zapłaty mogą domagać się klienci, w przypadku nie wypełnienia tych zobowiązań są zróżnicowane – od kwoty 100.000 PLN do 1 mln PLN ( w kontraktach na utrzymanie i hosting zawarte są także kary bez górnego

ograniczenia kwoty). Spółki z Grupy K2 podejmują odpowiednie działania od strony technologii tak, aby zminimalizować ryzyko wystąpienia roszczeń ze strony klientów z tytułu przyjętych dodatkowych zobowiązań.

2. Na zobowiązania warunkowe składają się ponadto weksle in blanco zabezpieczające kwoty płatności rat leasingowych ograniczone do wysokości zobowiązań z tyt. leasingu.
3. Zobowiązania warunkowe obejmują również dziesięć weksli in blanco wystawionych na rzecz Towarzystwa Ubezpieczeń Ergo Hestia S.A. tytułem zabezpieczenia ewentualnych roszczeń wynikających z umowy udzielenia gwarancji kontraktowych. Umowny limit możliwych do otrzymania gwarancji kontraktowych wynosi 1.000 tys. PLN. Na dzień 31 grudnia 2019 roku spółkom z Grupy K2 zostały udzielone:
  - gwarancja ubezpieczeniowa należytego wykonania umowy, na łączną kwotę 89 tys. PLN, obowiązującą do dnia 11.03.2019 roku,
  - gwarancja ubezpieczeniowa łączna należytego wykonania umowy oraz należytego usunięcia wad i usterek, na łączną kwotę 38 tys. PLN, obowiązującą do dnia 01.06.2019 roku,
  - gwarancja ubezpieczeniowa należytego wykonania umowy, na łączną kwotę 55 tys. PLN, obowiązującą do dnia 10.12.2020 roku,
  - gwarancja ubezpieczeniowa łączna należytego wykonania umowy oraz należytego usunięcia wad i usterek, na łączną kwotę 61 tys. PLN, obowiązującą do dnia 31.10.2020 roku.Czynne zaangażowanie limitu wynosi 224 tys. PLN.
4. Otrzymane od Banku Handlowego w Warszawie S.A. gwarancje obowiązujące na dzień 31.12.2019 roku:
  - gwarancja bankowa jako zabezpieczenie umowy najmu biura z dnia 21.12.2010 roku na kwotę 241.333,88 EUR do dnia 31.12.2020 roku;
  - gwarancja bankowa jako zabezpieczenie umowy najmu magazynku z dnia 12.07.2019 roku na kwotę 538 EUR do dnia 31.12.2020 roku;
  - gwarancja bankowa jako zabezpieczenie umowy najmu miejsca parkingowego z dnia 22.06.2018 roku na kwotę 368,93 EUR do dnia 31.12.2020 roku;
  - gwarancja bankowa dobrego wykonania kontraktu z dnia 23.04.2018 roku, na kwotę 14.393,50 PLN do dnia 23.04.2020 roku;
  - gwarancja bankowa jako zabezpieczenie umowy najmu biura z dnia 16.01.2019 roku na kwotę 26.632,09 EUR do dnia 30.04.2020 roku;
  - gwarancja bankowa jako zabezpieczenie umowy najmu biura z dnia 20.11.2017 roku na kwotę 23.167,00 EUR do dnia 31.12.2020 roku;
  - gwarancja bankowa jako zabezpieczenie zwrotu zaliczki z dnia 13.12.2019 roku na kwotę 563.103,84 PLN do dnia 30.05.2020 roku.
5. Dnia 22.08.2019 roku została przedłużona umowa kredytowa z Bankiem Handlowym w Warszawie S.A. o kredyt w rachunku bieżącym w kwocie 8.000 tys. PLN. Limit kredytowy jest dostępny dla kredytobiorców w następujących sublimitach tj. dla spółek z Grupy K2: K2 Internet S.A. w wysokości 8.000 tys. PLN, K2 Precise S.A. w wysokości 8.000 tys. PLN, FABRITY Sp. z o.o. w wysokości 4.000 tys. PLN, Agencja K2 Sp. z o.o. w wysokości 8.000 tys. PLN i OKTAWAVE Sp. z o.o. w wysokości 4.000 tys. PLN. Kredyt udzielony jest do dnia

26.06.2020 r., w którym to kredytobiorca musi dokonać ostatecznej spłaty kredytu w całości wraz z należnymi Bankowi odsetkami, prowizjami i kosztami.

6. Dnia 22 sierpnia 2019 roku został podpisany również aneks do umowy o linię rewolwingową z odnawialnym limitem zaangażowania w wysokości 3.850 tys. PLN. Limit linii rewolwingowej dostępny jest dla spółek z Grupy K2, tj. K2 Internet S.A., Agencja K2 Sp. z o.o., K2 Precise S.A. oraz FABRITY Sp. z o.o.
7. Spółki z Grupy K2 tj. Agencja K2 Sp. z o.o. oraz K2 Precise S.A. 7 listopada 2019 roku podpisały z ING Bank Śląski S.A. aneks do umowy wykupu wierzytelności odwrotnego (Finansowanie Dostawców), przedłużając tym samym okres finansowania w Agencji K2 na kolejny rok, tj. do 13 listopada 2020 roku, a w K2 Precise do 14 listopada 2020 roku. Z limitem finansowania dostępnym dla Dostawców spółki Agencja K2 Sp. z o.o. do łącznej wysokości 1.000 tys. PLN., dla Dostawców spółki K2 Precise S.A. do łącznej wysokości 1.500 tys. PLN. Zobowiązania warunkowe są zabezpieczone wekslem in blanco i poręczeniami cywilnymi udzielonymi przez spółki K2 Internet S.A., FABRITY Sp. z o.o. oraz wzajemnie Agencja K2 Sp. z o.o. i K2 Precise S.A. Wykorzystanie limitu na 31 grudnia 2019 roku wynosiło 193 tys. zł.
8. Kredyt oraz otrzymane gwarancje bankowe, zabezpieczone są:
  - cesjami wierzytelności,
  - poręczeniami cywilno-prawnymi wzajemnymi wszystkich spółek w Grupie (K2 Internet S.A., K2 Precise S.A., Agencja K2 Sp. z o.o., FABRITY Sp. z o.o., OKTAWAVE Sp. z o.o.) do kwoty 14.220.000 PLN do dnia 31 marca 2023 roku,
  - oświadczeniem w formie aktu notarialnego o poddaniu się egzekucji w trybie art. 777 § 1 pkt 5) Kodeksu postępowania cywilnego, wynikającego ze zmian przepisów dotyczących ważności bankowych tytułów egzekucyjnych. Kwota egzekucji w przypadku umowy ramowej o linię rewolwingową wynosi 4.620.000 PLN (słownie: cztery miliony sześćset dwadzieścia tysięcy złotych) z możliwością nadania klauzuli wykonalności w terminie wskazanym przez Bank, w przypadku umowy wzajemnych poręczeń wynosi 11.220.000 PLN (słownie: jedenaście milionów dwieście dwadzieścia tysięcy złotych) z możliwością nadania klauzuli wykonalności najpóźniej do dnia 30 czerwca 2023 roku oraz w przypadku umowy kredytu w rachunku bieżącym wynosi 7.200.000 PLN (słownie: siedem milionów dwieście tysięcy złotych).

Nie są znane okoliczności wskazujące na możliwość wystąpienia wypływu środków z tytułu rozliczenia zobowiązania warunkowego, w związku z tym nie jest możliwe określenie ewentualnego prawdopodobieństwa wystąpienia takiego wypływu. Występujące poręczenia i gwarancje zawarte zostały na warunkach rynkowych.

Przepisy dotyczące podatku od towarów i usług, podatku dochodowego od osób prawnych, fizycznych, czy składek na ubezpieczenia społeczne podlegają częstym zmianom, wskutek czego niejednokrotnie brak jest odniesienia do utrwalonych regulacji bądź precedensów prawnych. Obowiązujące przepisy zawierają również niejasności, które powodują różnice w opiniach, co do interpretacji prawnej przepisów podatkowych zarówno między organami państwowymi, jak i między organami państwowymi i przedsiębiorstwami. Rozliczenia podatkowe oraz inne (na przykład celne czy dewizowe) mogą być przedmiotem kontroli organów, które uprawnione są do nakładania istotnych kar, a ustalone w wyniku kontroli dodatkowe kwoty zobowiązań muszą zostać wpłacone wraz z odsetkami. Zjawiska te powodują, że ryzyko podatkowe w Polsce jest wyższe niż istniejące zwykle w krajach o bardziej rozwiniętym systemie podatkowym. Rozliczenia podatkowe mogą zostać poddane kontroli przez okres pięciu lat.

W efekcie kwoty wykazane w sprawozdaniu finansowym mogą ulec zmianie w późniejszym terminie po ostatecznym ustaleniu ich wysokości przez organy skarbowe. Spółka stoi na stanowisku, że nie zachodzi potrzeba utworzenia rezerw w tym zakresie.

Z dniem 15 lipca 2016 r. do Ordynacji Podatkowej zostały wprowadzone zmiany w celu uwzględnienia postanowień Ogólnej Klauzuli Zapobiegającej Nadużyciom (GAAR). GAAR ma zapobiegać powstawaniu i wykorzystywaniu sztucznych struktur prawnych tworzonych w celu uniknięcia zapłaty podatku w Polsce. GAAR definiuje unikanie opodatkowania jako czynność dokonaną przede wszystkim w celu osiągnięcia korzyści podatkowej, sprzecznej w danych okolicznościach z przedmiotem i celem przepisy ustawy podatkowej. Zgodnie z GAAR taka czynność nie skutkuje osiągnięciem korzyści podatkowej, jeżeli sposób działania był sztuczny. Wszelkie występowanie nieuzasadnionego dzielenia operacji; angażowania podmiotów pośredniczących mimo braku uzasadnienia ekonomicznego lub gospodarczego; elementów wzajemnie się znoszących lub kompensujących oraz inne działania o podobnym działaniu do wcześniej wspomnianych, mogą być potraktowane jako przesłanka istnienia sztucznych czynności podlegających przepisom GAAR. Nowe regulacje będą wymagać znacznie większego osądu przy ocenie skutków podatkowych poszczególnych transakcji. Klauzulę GAAR należy stosować w odniesieniu do transakcji dokonanych po jej wejściu w życie oraz do transakcji, które zostały przeprowadzone przed wejściem w życie klauzuli GAAR, ale dla których po dacie wejścia klauzuli w życie korzyści były lub są nadal osiągane. Wdrożenie powyższych przepisów umożliwi polskim organom kontroli podatkowej kwestionowanie realizowanych przez podatników prawnych ustaleń i porozumień, takich jak restrukturyzacja i reorganizacja grupy.

### 6.2.25. Transakcje z podmiotami powiązanymi

Strony uznane za powiązane

2019

	% kapitału/głosów
1 Newnited Sp. z o.o. w likwidacji	50%
2 Marta Sendrowicz <sup>1</sup>	-

<sup>1</sup>Transakcje w kwocie 43 tys. zł netto dotyczące najmu lokalu użytkowego od Pani Marty Sendrowicz, żony Pana Janusza Żebrowskiego, członka Rady Nadzorczej K2 Internet S.A.

Spółki z Grupy Kapitałowej K2 Internet w roku obrotowym 2019 nie zawierały transakcji z jednostkami powiązanymi na warunkach innych niż rynkowe.

Wynagrodzenia członków Zarządu i Rady Nadzorczej

2019

2018

Zarząd		
Tomasz Tomczyk	531	597
Łukasz Lewandowski	606	592
Rafał Ciszewski	610	662
Rada Nadzorcza		
Janusz Żebrowski	178	25
Tomasz Wołynko	-	3
Grzegorz Stulgis	-	-
Robert Rządca	27	25
Dariusz Ciborski	13	25
Eryk Karski (do dnia 19 czerwca 2018 roku)	-	9
Michał Zdziarski (od 19 czerwca 2019 roku)	27	14

## 6.2.26. Instrumenty finansowe

<i>Aktywa finansowe (niewyceniane wg. wartości godziwej)</i>	<b>31.12.2019</b>	31.12.2018
Aktywa finansowe z tyt. udzielonych pożyczek	27	32
Należności z tytułu dostaw i usług	26 510	29 949
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	4 108	2 804
<b>Razem aktywa finansowe</b>	<b>30 645</b>	<b>32 785</b>
<i>Zobowiązania finansowe i zobowiązania z tyt. dostaw i usług (niewyceniane wg. wartości godziwej)</i>	<b>31.12.2019</b>	31.12.2018
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	11 111	11 373
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług w faktoringu odwrotnym	193	745
Długoterminowe zobowiązania z tyt. leasingu finansowego	7 945	1 534
Krótkoterminowe zobowiązania z tyt. leasingu finansowego	4 099	1 491
Krótkoterminowe zobowiązania z tyt. kredytów	3 152	2 843
<b>Razem zobowiązania finansowe</b>	<b>26 500</b>	<b>17 986</b>

## 6.2.27. Ryzyko płynności

**Ekspozycja na ryzyko płynności**

Poniżej przedstawiono pozostałe umowne terminy wymagalności zobowiązań finansowych na dzień sprawozdawczy.

*Umowne przepływy pieniężne*

	<b>Wartość bilansowa na 31.12.2019</b>	Do 3 miesiące	Od 3 do 12 miesiące	Powyżej 12 miesiące
Należności z tytułu dostaw i usług	26 510	23 100	3 410	-
Pozostałe należności	606	606	-	-
Aktywa finansowe z tytułu udzielonych pożyczek	27	-	27	-
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	4 108	4 108	-	-
<b>Razem</b>	<b>31 251</b>	<b>27 814</b>	<b>3 437</b>	<b>-</b>

*Umowne przepływy pieniężne*

	<b>Wartość bilansowa na 31.12.2019</b>	Do 3 miesiące	Od 3 do 12 miesiące	Powyżej 12 miesiące
<b>Zadłużenie finansowe</b>				
Kredyty w rachunku bieżącym	3 152	-	3 152	-
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	12 044	1 040	3 059	7 945
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	11 111	11 111	-	-
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług w faktoringu odwrotnym	193	193	-	-
Pozostałe zobowiązania	702	702	-	-
<b>Razem</b>	<b>27 202</b>	<b>13 046</b>	<b>6 211</b>	<b>7 945</b>



## 6.2.28. Ryzyko zmian kursów walutowych

Struktura walutowa instrumentów finansowych w PLN

31.12.2019

<b>Klasy instrumentów finansowych</b>	<b>EUR</b>	<b>USD</b>
Należności z tytułu dostaw i usług	933	353
Długoterminowy leasing aktywów z tytułu prawa użytkowania – powierzchnia biurowa	6 170	-
Krótkoterminowy leasing aktywów z tytułu prawa użytkowania – powierzchnia biurowa	2 616	-
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	168	19

Struktura walutowa instrumentów finansowych w PLN

31.12.2018

<b>Klasy instrumentów finansowych</b>	<b>EUR</b>	<b>USD</b>
Należności z tytułu dostaw i usług	1 585	449
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	195	15

Zmiana kursu walutowego o 1 punkt procentowy spowodowałaby zmianę wyniku finansowego przed opodatkowaniem o kwoty przedstawione poniżej. Poniższa tabela dotyczy wpływu na koszty finansowe ujęte w skonsolidowanym sprawozdaniu z zysków lub strat i innych całkowitych dochodów.

	31.12.2019		31.12.2018	
	Wzrost 1%	Spadek 1%	Wzrost 1%	Spadek 1%
Należności z tytułu dostaw i usług w walutach obcych	13	- 13	20	- 20
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług w walutach obcych	- 2	2	- 2	2
Zobowiązania z tytułu leasingu z tytułu prawa użytkowania	- 88	88	-	-

## 6.2.29. Analiza wiekowa należności z tytułu dostaw i usług

Analiza wiekowa należności z tytułu dostaw i usług

31.12.2019

31.12.2018

Terminowe i do 1 miesiąca	22 521	24 094
Od 1 do 3 miesięcy	579	1 107
Od 3 do 6 miesięcy	229	155
Powyżej 6 miesięcy	369	465
Odpis	- 333	- 500
Należności niezafakturowane (oszacowane)	3 145	4 628
<b>Razem</b>	<b>26 510</b>	<b>29 949</b>

### 6.2.30. Analiza wrażliwości na zmiany stóp procentowych

Zmiana stóp procentowych o 1 punkt procentowy spowodowałaby zmianę wyniku finansowego przed opodatkowaniem o kwoty przedstawione poniżej. Poniższa tabela dotyczy wpływu na koszty finansowe ujęte w skonsolidowanym sprawozdaniu z zysków lub strat i innych całkowitych dochodów.

<i>Struktura instrumentów finansowych narażonych na ryzyko zmiany stóp procentowych</i>	<b>31.12.2019</b>	31.12.2018
Kredyty bankowe i pożyczki	3 152	2 843
Leasing	12 044	3 025
<b>Razem</b>	<b>15 196</b>	<b>5 868</b>

	<b>31.12.2019</b>		31.12.2018	
	Wzrost 1%	Spadek 1%	Wzrost 1%	Spadek 1%
Instrumenty o zmiennej stopie procentowej	- 152	152	- 59	59

### 6.2.31. Zyski zatrzymane i dywidendy

W prezentowanym okresie miała miejsce wypłata dywidendy przez K2 Internet S.A. zgodnie z uchwałą nr 7 Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy Spółki z dnia 18 czerwca 2019 roku, na podstawie której przeznaczono kwotę 1.242.516,00 PLN na wypłatę dywidendy. Kwota dywidendy przypadająca na jedną akcję wyniosła 0,50 PLN (pięćdziesiąt groszy) i została pomniejszona ze względu na akcje własne w wysokości 31 tys. PLN. Kwota wypłaty dywidendy wyniosła 1 212 tys. PLN. Dzień dywidendy ustalono na 12 lipca 2019 roku, a wypłata dywidendy nastąpiła 24 lipca 2019 roku.

### 6.2.32. Informacje o znaczących zdarzeniach dotyczących lat ubiegłych

W skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym nie ujęto znaczących zdarzeń dotyczących lat ubiegłych.

### 6.2.33. Informacje o istotnych zdarzeniach po dniu bilansowym

Kierownictwo Grupy K2 Internet na bieżąco analizuje sytuację gospodarczą i wpływ koronawirusa SARS-CoV-2 i epidemii COVID-19 na rynek reklamowy oraz działalność Grupy K2, niemniej jednak faktyczne skutki rozprzestrzeniania się koronawirusa i wpływ epidemii na działalność Grupy K2 Internet w roku 2020 są na ten moment niemożliwe do oszacowania. Skutki pandemii uzależnione są od czynników, które pozostają poza kontrolą Grupy K2 oraz związane są z wyjątkowo dużą niepewnością i zmiennością sytuacji rynkowej.

Na bazie pierwszych, i w związku z tym ograniczonych, informacji na temat wpływu pandemii koronawirusa na przychody Grupy, Zarząd K2 przeprowadził stress-testy poziomu pozycji gotówkowej w krótkim i średnim okresie, a pozytywne wyniki tego testu przedstawił Radzie Nadzorczej K2 Internet S.A. w dniu 23 marca 2020 r. Monitoring kluczowych wartości finansowych odbywa się w sposób ciągły, w tym zwłaszcza poziomu przewidywanych przychodów i struktury należności handlowych. Podjęte zostały również decyzje o ograniczeniu wydatków operacyjnych i inwestycyjnych.

Jednocześnie Zarząd spółek z Grupy K2 aktywnie poszukuje szans wzrostu sprzedaży usług, które z racji na pandemię mogą być obszarem szczególnego zainteresowania np. ecommerce, zdalne środowiska IT, usługi chmurowe

i outsourcing infrastruktury. Wyzwaniem a zarazem szansą dla Spółek z Grupy K2 na rok 2020 jest szybka reakcja na potrzeby rynku w trudnym okresie pandemii i po jego zakończeniu.

#### 6.2.34. Wynagrodzenie związane z usługami audytora i usługami pokrewnymi

Dnia 20 lipca 2018 roku została podpisana umowa z CSWP Audyt Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Sp.k. na badanie i przegląd sprawozdań podmiotów w Grupie.

<i>Wynagrodzenie audytora</i>	<b>2019</b>	2018
Badanie rocznego sprawozdania finansowego	110	96
Inne usługi poświadczające, w tym przegląd sprawozdania finansowego	24	36
Usługi doradztwa podatkowego	-	-
Pozostałe usługi	-	-
<b>Razem:</b>	<b>134</b>	<b>132</b>

Podpisy

Data: 3 kwietnia 2020

Podpisy Członków Zarządu K2 Internet S.A.

Podpisano  
kwalifikowanym  
podpisem  
elektronicznym

---

**Paweł Wujec**  
Prezes ZarząduPodpisano  
kwalifikowanym  
podpisem  
elektronicznym

---

**Michał Paschalis -  
Jakubowicz**  
Wiceprezes ZarząduPodpisano  
kwalifikowanym  
podpisem  
elektronicznym

---

**Artur Piątek**  
Wiceprezes ZarząduPodpis osoby, której  
powierzono sporządzenie  
skonsolidowanego  
sprawozdania finansowegoPodpisano  
kwalifikowanym  
podpisem  
elektronicznym

---

**Mariusz Tomczak**