

**FABRITY**

**Sprawozdanie finansowe  
Fabrity Holding S.A.  
za rok 2023**

Warszawa, 10 kwietnia 2024

**Spis treści**

<b>1.</b>	<b>Wybrane dane finansowe .....</b>	<b>4</b>
<b>2.</b>	<b>Sprawozdanie z sytuacji finansowej .....</b>	<b>5</b>
<b>3.</b>	<b>Sprawozdanie z zysków lub strat i innych całkowitych dochodów .....</b>	<b>6</b>
<b>4.</b>	<b>Sprawozdanie z przepływów pieniężnych .....</b>	<b>7</b>
<b>5.</b>	<b>Zestawienie zmian w kapitale własnym .....</b>	<b>8</b>
<b>6.</b>	<b>Informacje dodatkowe i objaśnienia do sprawozdania finansowego .....</b>	<b>9</b>
<b>6.1.</b>	<b>Podstawa sporządzenia sprawozdania finansowego i stosowane zasady rachunkowości .....</b>	<b>9</b>
6.1.1.	Dane podstawowe .....	9
6.1.2.	Podstawa prawna sporządzenia sprawozdania finansowego .....	12
6.1.3.	Polityka rachunkowości .....	13
6.1.4.	Przyjęte przez Spółkę cele i metody zarządzania ryzykiem finansowym .....	22
6.1.5.	Zarządzanie kapitałem .....	23
6.1.6.	Ważne oszacowania i osądy księgowe .....	23
6.1.7.	Zastosowanie nowych standardów i interpretacji .....	26
<b>6.2.</b>	<b>Uzupełniające noty do sprawozdania finansowego .....</b>	<b>28</b>
6.2.1.	Wartości niematerialne .....	28
6.2.2.	Rzeczowe aktywa trwałe .....	29
6.2.3.	Aktywa z tytułu prawa do użytkowania .....	30
6.2.4.	Akcje i udziały w jednostkach zależnych .....	31
6.2.5.	Aktywa finansowe z tytułu udzielonych pożyczek .....	32
6.2.6.	Zobowiązania z tytułu leasingu .....	32
6.2.7.	Należności i odpisy na oczekiwane straty kredytowe .....	34
6.2.8.	Należności subleasingowe .....	35
6.2.9.	Pozostałe aktywa .....	35
6.2.10.	Środki pieniężne i ich ekwiwalenty .....	35
6.2.11.	Zobowiązania krótkoterminowe .....	36
6.2.12.	Rezerwy na zobowiązania .....	36
6.2.13.	Pozostałe pasywa .....	36
6.2.14.	Podatek dochodowy .....	37
6.2.15.	Przychody ze sprzedaży usług .....	38
6.2.16.	Uzupełniające informacje o kosztach operacyjnych Fabrity Holding S.A. ....	38
6.2.17.	Pozostałe przychody i koszty operacyjne .....	39

6.2.18.	Przychody i koszty finansowe .....	39
6.2.19.	Zysk / strata na jedną akcję .....	40
6.2.20.	Segmenty operacyjne .....	40
6.2.21.	Niepodzielony zysk / (strata) i ograniczenia w wypłacie dywidendy .....	40
6.2.22.	Transakcje z podmiotami powiązаныmi .....	41
6.2.23.	Instrumenty finansowe.....	42
6.2.24.	Analiza wiekowa należności.....	43
6.2.25.	Analiza wrażliwości na zmiany stóp procentowych .....	43
6.2.26.	Ryzyko płynności.....	44
6.2.27.	Ryzyko walutowe .....	44
6.2.28.	Zobowiązania warunkowe i aktywa warunkowe .....	45
6.2.29.	Informacje o znaczących zdarzeniach dotyczących lat ubiegłych .....	47
6.2.30.	Pozostałe istotne informacje dotyczące działalności spółki i ciągłości działania .....	47
6.2.31.	Informacje o zdarzeniach po dniu bilansowym .....	48
6.2.32.	Wynagrodzenie związane z usługami audytora i usługami pokrewnymi.....	49
6.2.33.	Struktura zatrudnienia.....	50

# 1. Wybrane dane finansowe

	<b>2023</b>	2022	<b>2023</b>	2022
	PLN'000	PLN'000	EUR'000	EUR'000
I. Przychody ze sprzedaży usług	9 359	10 718	2 067	2 286
II. Zysk / Strata na działalności operacyjnej (EBIT)	284	- 754	63	- 161
III. EBITDA <sup>1</sup>	1 559	1 080	344	230
IV. Zysk / Strata przed opodatkowaniem	9 497	15 179	2 097	3 238
V. Zysk / Strata netto	8 187	12 611	1 808	2 690
VI. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	306	- 3 090	68	- 659
VII. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	20 925	32 534	4 621	6 939
VIII. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	- 11 011	- 24 628	- 2 432	- 5 253
IX. Przepływy pieniężne netto razem	10 220	4 816	2 257	1 027
X. Średnioważona liczba akcji	2 458 522	2 467 655	2 458 522	2 467 655
XI. Zysk / Strata na jedną akcję	3,33 (PLN)	5,11 (PLN)	0,74 (EUR)	1,09 (EUR)
XII. Uchwalona dywidenda na jedną akcję	4,00 (PLN)	8,40 (PLN)	0,88 (EUR)	1,79 (EUR)
	<b>31.12.2023</b>	31.12.2022	<b>31.12.2023</b>	31.12.2022
	PLN'000	PLN'000	EUR'000	EUR'000
XIII. Aktywa razem	25 120	28 579	5 777	6 094
XIV. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	4 773	6 585	1 098	1 404
XV. Zobowiązania i rezerwy długoterminowe	2 068	3 866	476	824
XVI. Zobowiązania i rezerwy krótkoterminowe	2 705	2 719	622	580
XVII. Kapitał własny	20 347	21 994	4 680	4 690
XVIII. Kapitał podstawowy	2 459	2 468	566	526

Do przeliczenia danych pochodzących ze sprawozdania z zysków lub strat i innych całkowitych dochodów oraz sprawozdania z przepływów pieniężnych użyto kursów stanowiących średnią arytmetyczną kursów podawanych przez NBP na ostatni dzień miesiąca wchodzącego w skład okresu sprawozdawczego, tj.:

- z wyliczenia za okres 01.01.2022 – 31.12.2022 r. przyjęto kurs 1 EUR = 4,6883 PLN;

- z wyliczenia za okres 01.01.2023 – 31.12.2023 r. przyjęto kurs 1 EUR = 4,5284 PLN.

Do przeliczenia pozycji ze sprawozdania z sytuacji finansowej przyjęto średni kurs NBP ustalony na ostatni dzień okresu, którego dotyczą prezentowane dane, tj.:

- na dzień 31.12.2022 r. 1 EUR = 4,6899 PLN;

- na dzień 31.12.2023 r. 1 EUR = 4,3480 PLN.

<sup>1</sup>EBITDA rozumiana jako zysk/strata na działalności operacyjnej (EBIT) powiększony o amortyzację i odpisy na trwałą utratę wartości, jeżeli występują.

## 2. Sprawozdanie z sytuacji finansowej

Aktywa	Nota	31.12.2023	31.12.2022
		PLN'000	PLN'000
<b>AKTYWA TRWAŁE</b>		<b>7 195</b>	<b>20 985</b>
Wartości niematerialne	(6.2.1.)	155	195
Aktywa z tytułu prawa użytkowania	(6.2.3.)	1 003	3 451
Należności subleasingowe	(6.2.8.)	643	-
Rzeczowe aktywa trwałe	(6.2.2.)	77	103
Akcje i udziały w jednostkach zależnych	(6.2.4.)	4 525	16 213
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	(6.2.14.)	792	1 023
<b>AKTYWA OBROTOWE</b>		<b>17 925</b>	<b>7 594</b>
Należności z tytułu dostaw i usług	(6.2.7.) i (6.2.23.)	2 090	2 130
Należności subleasingowe	(6.2.8.)	571	-
Należności z tytułu podatku dochodowego	(6.2.7.)	21	294
Pozostałe należności publicznoprawne	(6.2.7.)	15	26
Pozostałe należności	(6.2.7.)	27	23
Aktywa finansowe z tyt. udzielonych pożyczek	(6.2.5.)	-	-
Pozostałe aktywa	(6.2.9.)	111	251
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	(6.2.10.) i (6.2.23.)	15 090	4 870
<b>AKTYWA RAZEM</b>		<b>25 120</b>	<b>28 579</b>
<i>Pasywa</i>		<b>31.12.2023</b>	31.12.2022
		PLN'000	PLN'000
<b>KAPITAŁ WŁASNY</b>		<b>20 347</b>	<b>21 994</b>
Kapitał podstawowy		2 459	2 468
Kapitał z emisji akcji powyżej ich wartości nominalnej		7 898	7 898
Zyski zatrzymane		1 454	3 534
Kapitał rezerwowý z tytułu emisji akcji pracowniczych		349	349
Akcje własne		-	- 231
Zysk netto		8 187	12 611
Zaliczka na dywidendę		-	- 4 635
<b>ZOBOWIĄZANIA I REZERWY NA ZOBOWIĄZANIA</b>		<b>4 773</b>	<b>6 585</b>
<b>Zobowiązania i rezerwy długoterminowe</b>		<b>2 068</b>	<b>3 866</b>
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	(6.2.14.)	493	1 335
Długoterminowe zobowiązania z tytułu leasingu	(6.2.6.)	1 575	2 531
<b>Zobowiązania i rezerwy krótkoterminowe</b>		<b>2 705</b>	<b>2 719</b>
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	(6.2.11.) i (6.2.23.)	424	530
Pozostałe zobowiązania publicznoprawne	(6.2.11.)	490	178
Zobowiązania z tytułu pożyczek i kredytów		-	-
Krótkoterminowe zobowiązania z tytułu leasingu	(6.2.6.)	725	968
Pozostałe zobowiązania	(6.2.11.)	5	252
Rezerwy na zobowiązania	(6.2.12.)	1 037	767
Pozostałe pasywa	(6.2.13.)	24	24
<b>PASYWA RAZEM</b>		<b>25 120</b>	<b>28 579</b>

### 3. Sprawozdanie z zysków lub strat i innych całkowitych dochodów

	Nota	2023	2022
		PLN'000	PLN'000
<b>Przychody ze sprzedaży usług</b>	<b>(6.2.15.)</b>	<b>9 359</b>	<b>10 718</b>
Koszty sprzedanych usług	(6.2.16.)	- 2 568	- 3 541
<b>Zysk brutto ze sprzedaży</b>		<b>6 791</b>	<b>7 177</b>
Koszty ogólnego zarządu	(6.2.16.)	- 6 392	- 7 888
<b>Zysk / strata ze sprzedaży</b>		<b>399</b>	<b>- 711</b>
Pozostałe przychody / koszty operacyjne netto	(6.2.17.)	- 115	-43
<b>Zysk / strata na działalności operacyjnej (EBIT)</b>		<b>284</b>	<b>- 754</b>
Przychody / koszty finansowe netto	(6.2.18.)	2 642	2 643
Wynik na zbyciu inwestycji w jednostkach zależnych i stowarzyszonych		6 571	13 290
<b>Zysk / strata przed opodatkowaniem</b>		<b>9 497</b>	<b>15 179</b>
Podatek dochodowy	(6.2.14.)	- 1 310	- 2 568
<b>Zysk / strata netto</b>		<b>8 187</b>	<b>12 611</b>
<b>Zysk / strata na jedną akcję (zł)</b>	<b>(6.2.19.)</b>	<b>3,33</b>	<b>5,11</b>
<b>Rozwodniony zysk / strata na jedną akcję</b>	<b>(6.2.19.)</b>	<b>3,33</b>	<b>5,40</b>
Zysk / strata za okres		8 187	12 611
Inne całkowite dochody		-	-
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży		-	-
Zabezpieczenie przepływów pieniężnych		-	-
Zyski/straty aktuarialne		-	-
Podatek dochodowy dotyczący innych całkowitych dochodów		-	-
Inne całkowite dochody netto		-	-
Całkowity dochód za okres		8 187	12 611

## 4. Sprawozdanie z przepływów pieniężnych

Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	Nota	2023	2022
		PLN'000	PLN'000
Zysk przed opodatkowaniem		9 497	15 179
Amortyzacja		1 275	1 834
Odsetki finansowe netto		- 425	- 293
Wynik na działalności inwestycyjnej		- 8 690	- 18 800
Odpis na trwałą utratę udziałów		-	-
Zmiana stanu należności		597	969
Zmiana stanu pozostałych aktywów		140	- 9
Zmiana stanu rezerw i pozostałych pasywów		270	255
Programy motywacyjne – naliczenie kosztu opcji		-	710
Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych z wyjątkiem kredytów		- 416	- 164
<b>Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej</b>		<b>2 248</b>	<b>- 319</b>
Podatek dochodowy zapłacony		- 1 942	- 2 771
<b>Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej</b>		<b>306</b>	<b>- 3 090</b>
<i>Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej</i>			
<b>Wpływy</b>		<b>23 393</b>	<b>37 565</b>
Sprzedaż rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	(6.2.1.) i (6.2.2.)	39	-
Otrzymane zwroty pożyczek		2 420	9 052
Otrzymane dywidendy		2 115	2 194
Sprzedaż akcji i udziałów netto		15 180	25 828
Umorzenie udziałów w jednostce zależnej		3 202	-
Otrzymane odsetki z działalności inwestycyjnej		437	491
<b>Wydatki</b>		<b>- 2 468</b>	<b>- 5 031</b>
Zakup rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych	(6.2.1.) i (6.2.2.)	- 47	- 131
Zakup akcji i udziałów		- 1	-
Udzielone pożyczki		- 2 420	- 4 900
<b>Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej</b>		<b>20 925</b>	<b>32 534</b>
<i>Przepływy pieniężne z działalności finansowej</i>			
<b>Wpływy</b>		<b>-</b>	<b>1 650</b>
Zaciągnięcie pożyczek i kredytów		-	1 500
Podwyższenie kapitału		-	150
<b>Wydatki</b>		<b>- 11 011</b>	<b>- 26 278</b>
Splata pożyczek i kredytów		-	- 3 665
Wypłata dywidendy		- 9 834	- 19 468
Skup akcji własnych		-	- 231
Zapłata rat leasingu		- 964	- 2 787
Płatności z tytułu odsetek finansowych – leasing		- 204	- 52
Płatności z tytułu odsetek finansowych – pozostałe		- 9	- 75
<b>Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej</b>		<b>- 11 011</b>	<b>- 24 628</b>
<i>Przepływy razem</i>			
<b>Przepływy pieniężne netto razem</b>		<b>10 220</b>	<b>4 816</b>
Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych		10 220	4 816
Środki pieniężne na początek okresu		4 870	54
Środki pieniężne na koniec okresu		15 090	4 870

## 5. Zestawienie zmian w kapitale własnym

	Kapitał podstawowy	Kapitał z emisji akcji powyżej ich wartości nominalnej	Zyski zatrzymane	Kapitał rezerwowy z tytułu emisji akcji pracowniczych	Akcje własne	Wynik okresu bieżącego	Razem kapitał własny
<b>Stan na 01.01.2022</b>	<b>2 318</b>	<b>5 340</b>	<b>18 367</b>	<b>2 197</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>28 222</b>
Wynik netto za 2022	-	-	-	-	-	12 611	12 611
Podwyższenie kapitału zakładowego	150	2 558	-	- 2 588	-	-	150
Zaliczka na dywidendę	-	-	-	-	-	- 4 635	- 4 635
Nabycie akcji własnych	-	-	-	-	- 231	-	- 231
Wyłacony dywidenda	-	-	- 14 833	-	-	-	- 14 833
Program motywacyjny - opcje	-	-	-	710	-	-	710
<b>Stan na 31.12.2022</b>	<b>2 468</b>	<b>7 898</b>	<b>3 534</b>	<b>349</b>	<b>- 231</b>	<b>7 976</b>	<b>21 994</b>
<b>Stan na 01.01.2023</b>	<b>2 468</b>	<b>7 898</b>	<b>11 510</b>	<b>349</b>	<b>- 231</b>	<b>-</b>	<b>21 994</b>
Wynik netto za 2023	-	-	-	-	-	8 187	8 187
Umorzenie akcji	- 9	-	- 222	-	231	-	-
Wyłacony dywidenda	-	-	- 9 834	-	-	-	- 9 834
<b>Stan na 31.12.2023</b>	<b>2 459</b>	<b>7 898</b>	<b>1 454</b>	<b>349</b>	<b>-</b>	<b>8 187</b>	<b>20 347</b>

Kapitał podstawowy dzieli się na 2.458.522 akcji o wartości nominalnej wynoszącej 1 zł. W spółce nie funkcjonują akcje uprzywilejowane.



## 6. Informacje dodatkowe i objaśnienia do sprawozdania finansowego

### 6.1. Podstawa sporządzenia sprawozdania finansowego i stosowane zasady rachunkowości

#### 6.1.1. Dane podstawowe

**Nazwa:** Fabrity Holding S.A. (dawniej: K2 Holding S.A.)

**Siedziba na dzień sporządzenia sprawozdania finansowego:** ul. Domaniewska 44a, 02-672 Warszawa

#### **Przedmiot działalności:**

- działalność firm centralnych (head offices) i holdingów, z wyłączeniem holdingów finansowych;
- działalność rachunkowo-księgowa;
- pozostała działalność usługowa w zakresie technologii informatycznych i komputerowych;
- działalność związana z oprogramowaniem;
- działalność związana z zarządzaniem urządzeniami informatycznymi;
- przetwarzanie danych, zarządzanie stronami internetowymi (hosting) i podobna działalność;
- działalność agencji reklamowych;
- pośrednictwo w sprzedaży czasu i miejsca na cele reklamowe w mediach elektronicznych (Internet);
- badanie rynku i opinii publicznej;
- wynajem i dzierżawa maszyn i urządzeń biurowych, włączając komputery.

#### **Podstawy prawne działalności:**

Fabrity Holding Spółka Akcyjna została utworzona Aktem Notarialnym Nr A-3806/2000 z dnia 08.06.2000 roku. Spółka jest wpisana do Krajowego Rejestru Sądowego prowadzonego przez Sąd Rejonowy dla m. st. Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy pod numerem KRS 0000059690. Spółce nadano numer statystyczny REGON 016378720 oraz numer identyfikacji podatkowej NIP 9511983801.

**Czas trwania Spółki:** nieoznaczony

#### **Skład Zarządu:**

- |                     |   |
|---------------------|---|
| – Tomasz Burczyński | – Prezes Zarządu od dnia 1 listopada 2023;<br>Wiceprezes Zarządu od 1 września 2022 |
| – Artur Piątek      | – Wiceprezes Zarządu  |
| – Paweł Wujec       | – Prezes Zarządu do dnia 31 października 2023                                       |

**Skład Rady Nadzorczej:**

- |                     |  |
|---------------------|--|
| – Grzegorz Stulgis  | – Przewodniczący Rady Nadzorczej od 14 listopada 2023;<br>Zastępca Przewodniczącego Rady Nadzorczej do 14 listopada 2023 |
| – Janusz Żebrowski  | – Zastępca Przewodniczącego Rady Nadzorczej od 14 listopada 2023;<br>Przewodniczący Rady Nadzorczej do 14 listopada 2023 |
| – Maciej Klepacki   | – Członek Rady Nadzorczej  |
| – Jakub Menc        | – Członek Rady Nadzorczej  |
| – Paweł Wujec       | – Członek Rady Nadzorczej od dnia 1 listopada 2023   |
| – Przemysław Soroka | – Członek Rady Nadzorczej do dnia 31 października 2023   |

**Dane dotyczące jednostki dominującej w stosunku do Fabrity Holding S.A.:**

Według stanu na dzień bilansowy, tj. 31 grudnia 2023 roku Fabrity Holding S.A. nie była w sposób pośredni lub bezpośredni kontrolowana przez inny podmiot.

**Dywidenda i skup akcji**

W dniu 27 czerwca 2023 r. Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy Spółki podjęło uchwałę Nr 8 w sprawie podziału zysku za rok 2022 i postanowiło zysk netto Spółki za rok 2022 w łącznej kwocie 12.611.280,01 zł (słownie: dwanaście milionów sześćset jedenaście tysięcy dwieście osiemdziesiąt złotych 1/100 grosz) przeznaczyć na wypłatę dywidendy dla akcjonariuszy Spółki.

Ponadto postanowiono wypłacić dywidendę na rzecz akcjonariuszy Spółki w łącznej kwocie 14.469.398,00 zł (słownie: czternaście milionów czterysta sześćdziesiąt dziewięć tysięcy trzysta dziewięćdziesiąt osiem złotych), przy czym kwota 12.611.280,01 zł (słownie: dwanaście milionów sześćset jedenaście tysięcy dwieście osiemdziesiąt złotych 1/100 grosz) pochodzi z zysku netto Spółki za 2022 rok, w tym 4.635.310,00 zł (słownie: cztery miliony sześćset trzydzieści pięć tysięcy trzysta dziesięć złotych 0/100 groszy) wypłacone w dniu 18 października 2022 r. tytułem zaliczki na poczet dywidendy przewidywanej za rok 2022, a kwota 1.858.117,99 zł (słownie: milion osiemset pięćdziesiąt osiem tysięcy sto siedemnaście złotych 99/100 groszy) pochodzi z utworzonego z zysku kapitału zapasowego Spółki.

Walne Zgromadzenie postanowiło o użyciu kapitału zapasowego, o którym mowa powyżej, w celu wypłaty dywidendy za rok 2022 na rzecz akcjonariuszy.

W związku z wypłatą w dniu 18 października 2022 r. przez Spółkę zaliczki na poczet dywidendy przewidywanej za rok 2022 w łącznej wysokości w kwocie 4.635.310,00 zł (słownie: cztery miliony sześćset trzydzieści pięć tysięcy trzysta dziesięć złotych 0/100 groszy), tj. 2,00 zł (słownie: dwa złote 00/100 groszy) na jedną akcję, pozostała do wypłaty część dywidendy wynosi 9.834.088,00 zł (słownie: dziewięć milionów osiemset trzydzieści cztery tysiące osiemdziesiąt osiem złotych 00/100 grosze), tj. 4,00 zł (słownie: cztery złote 00/100 grosze) na jedną akcję.

Na dzień ustalania praw do dywidendy Spółka posiadała 9.133 (słownie: dziewięć tysięcy sto trzydzieści trzy) akcje własne, w związku z czym kwota dywidendy za rok 2022, która pozostała do wypłaty nie zostanie wypłacona w odniesieniu do tych akcji.

Walne Zgromadzenie postanawiało ustalić dla pozostałej do wypłaty części dywidendy za rok 2022 w wysokości 9.834.088,00 zł (słownie: dziewięć milionów osiemset trzydzieści cztery tysiące osiemdziesiąt osiem złotych 00/100 grosze), tj. 4,00 zł (słownie: cztery złote 00/100 grosze) na jedną akcję dzień dywidendy na 4 lipca 2023 r., zaś termin wypłaty pozostałej części dywidendy za rok 2022 na dzień 4 października 2023 r., w którym to dniu dywidenda została wypłacona w całości.

Raportem bieżącym nr 17/2023 Zarząd Fabrity Holding S.A. poinformował, że w dniu 5 września 2023 roku Krajowy Depozyt Papierów Wartościowych S.A. wydał oświadczenie NR 803/2023 w sprawie wycofania z depozytu 9.133 akcji serii A w wyniku ich umorzenia. Data przeprowadzania operacji wycofania w systemie depozytowym to 7 września 2023 roku.

W dniu 11 października 2023 r. Raportem bieżącym nr 31/2023 Zarząd Fabrity Holding S.A. poinformował o podjęciu uchwały w przedmiocie kierunkowej rekomendacji dot. rozpoczęcia procesu dystrybucji do Akcjonariuszy wolnych środków gotówkowych Spółki w kwocie rzędu 15 mln PLN zł uzyskanych w ramach transakcji sprzedaży spółek zależnych Segmentu Marketingowego. Zarząd poinformował o przewidywanym zwołaniu na styczeń 2024 r. Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy (Walne Zgromadzenie), którego celem byłoby podjęcie decyzji odnośnie procedury, terminów i warunków dystrybucji, w zakresie w którym dystrybucja ta miałaby przyjąć inną niż dywidenda formę, w szczególności formę skupu i dobrowolnego umorzenia akcji. Fabrity Holding S.A. zastrzegła, że ostateczna rekomendacja stosownie do kwot i okoliczności, może ulec zmianie, w tym możliwa jest korekta ogólnej kwoty przeznaczonej do dystrybucji, jak również struktury i mechanizmów tej wypłaty, a ostateczną decyzję co do warunków tej dystrybucji (dywidenda, umorzenie) oraz jej wartości podejmie Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy. W dniu 5 grudnia 2023 r. Zarząd spółki zwołał na dzień 3 stycznia 2024 r. Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy, z porządkiem obrad obejmującym m.in. podjęcie uchwał w sprawie upoważnienia Zarządu do nabywania akcji własnych w celu ich umorzenia, w sprawie umorzenia akcji i obniżenia kapitału zakładowego oraz zmiany Statutu Spółki. W dniu 3 stycznia 2024 r., Nadzwyczajne Zgromadzenie Akcjonariuszy podjęło uchwałę w sprawie skupu akcji własnych przeznaczając kwotę 7,7 mln zł na skup 192,5 tys. akcji własnych. Oznacza to cenę skupu na poziomie 40 zł za jedną akcję. Skup akcji własnych ma być zrealizowany do końca 2. kwartału 2024 r. Zarząd Emitenta w osobnym trybie zamierza przekazać propozycję co do dywidendy.

### Informacje dotyczące znaczących akcjonariuszy

Według najlepszej wiedzy Emitenta, na dzień przekazania niniejszego raportu do publikacji, akcjonariuszami posiadającymi co najmniej 5 % ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu Fabrity Holding S.A. byli:

Akcjonariusze	Liczba posiadanych akcji / głosów na WZA	Udział % w kapitale zakładowym	Udział % w ogólnej liczbie głosów na WZA
IPO 30 UNIPESOAAL LDA (Grzegorz Stulgis)	755 631 <sup>1</sup>	30,74% <sup>1</sup>	30,74% <sup>1</sup>
FUNDACJA RODZINNA ŁĘG/KLONY FUNDACJA RODZINNA (Janusz Żebrowski)	291 762 <sup>2</sup>	11,87% <sup>2</sup>	11,87% <sup>2</sup>
FRAM FIZ reprezentowany przez AgioFunds TFI S.A.	241 769	9,83%	9,83%

<sup>1</sup> Dane na podstawie zawiadomienia opublikowanego Raportem bieżącym nr 13/2024 r. z dnia 11 marca 2024 r.

<sup>2</sup> Dane na podstawie zawiadomienia opublikowanego Raportem bieżącym nr 12/2024 r. z dnia 11 marca 2024 r.

## 6.1.2. Podstawa prawna sporządzenia sprawozdania finansowego

### Oświadczenie o zgodności z MSSF

Niniejsze sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej („MSSF”) zatwierdzonymi przez Unię Europejską, opublikowanymi i obowiązującymi na dzień 31 grudnia 2023 roku, a w kwestiach nieuregulowanych w tych standardach zgodnie z ustawą o rachunkowości.

### Podstawa prawna sporządzenia sprawozdania finansowego

Prezentowane jednostkowe sprawozdanie finansowe przedstawia sytuację finansową Fabrity Holding na dzień 31 grudnia 2023 roku oraz dane porównawcze na dzień 31 grudnia 2022 roku, wyniki jej działalności oraz przepływy pieniężne za okres 12 miesięcy zakończony dnia 31 grudnia 2023 roku i 31 grudnia 2022 roku. Zawiera również zestawienie ze zmian w kapitale własnym za okres 12 miesięcy, zakończony dnia 31 grudnia 2023 roku i 31 grudnia 2022 roku.

### Waluta pomiaru i waluta sprawozdania finansowego

Walutą pomiaru Spółki i walutą sprawozdawczą niniejszego sprawozdania finansowego jest złoty polski. Dane w sprawozdaniu finansowym zostały wykazane w tysiącach złotych, chyba że w konkretnych sytuacjach zostały podane z większą dokładnością.

### Kontynuacja działalności

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności w dającej się przewidzieć przyszłości. Na dzień sporządzenia sprawozdania finansowego nie istnieją żadne okoliczności wskazujące na zagrożenie kontynuacji działalności gospodarczej przez Spółkę.

### Wpływ sytuacji polityczno – gospodarczej na terytorium Ukrainy

Wojna w Ukrainie wiąże się ze zwiększonym ryzykiem makroekonomicznym dotyczącym, m. in. wzrostu niepewności, wahań kursów walut, ryzyka inflacji czy poziomu stóp procentowych. Grupa Fabrity Holding S.A. nie posiada żadnych istotnych dostawców oraz odbiorców w tym rejonie, niemniej biznesy Grupy pozostają pod wpływem czynników makroekonomicznych związanych wojną w Ukrainie. Grupa na bieżąco monitoruje wpływ wydarzeń na działalność spółek.

### Podstawa wyceny

Jednostkowe sprawozdanie finansowe zostało sporządzone w oparciu o zasadę kosztu historycznego, za wyjątkiem przede wszystkim programów opcyjnych, które są wyceniane według wartości godziwej.

### Zatwierdzenie sprawozdania finansowego

Niniejsze sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone do publikacji przez Zarząd Spółki w dniu 10 kwietnia 2024 roku.

### 6.1.3. Polityka rachunkowości

#### Ujęcie przychodów ze sprzedaży

W odniesieniu do przychodów ze sprzedaży spółka stosuje MSSF 15 „Przychody z umów z klientami” do wszystkich umów, z wyjątkiem: instrumentów finansowych i innych praw lub zobowiązań umownych objętych zakresem MSSF 9 Instrumenty finansowe, MSSF 10 Skonsolidowane sprawozdania finansowe, MSSF 11 Wspólne ustalenia umowne, MSR 27 Jednostkowe sprawozdania finansowe i MSR 28 Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach.

Podstawową zasadą MSSF 15 jest ujmowanie przychodów w momencie transferu dóbr i usług do klienta, w wartości odzwierciedlającej cenę oczekiwaną przez spółkę, w zamian za przekazanie tych dóbr i usług. Jednostka ujmuje umowę z klientem objętą zakresem niniejszego standardu tylko wówczas, gdy spełnione są wszystkie następujące kryteria (tzw. „Model Pięciu Kroków”):

- strony zawarły umowę (w formie pisemnej, ustnej lub zgodnie z innymi zwyczajowymi praktykami handlowymi) i są zobowiązane do wykonania swoich obowiązków;
- jednostka jest w stanie zidentyfikować prawa każdej ze stron dotyczące dóbr lub usług, które mają zostać przekazane;
- jednostka jest w stanie zidentyfikować warunki płatności za dobra lub usługi, które mają zostać przekazane;
- umowa ma treść ekonomiczną (tzn. można oczekiwać, że w wyniku umowy ulegnie zmianie ryzyko, rozkład w czasie lub kwota przyszłych przepływów pieniężnych jednostki) oraz
- jest prawdopodobne, że jednostka otrzyma wynagrodzenie, które będzie jej przysługiwało w zamian za dobra lub usługi, które zostaną przekazane klientowi.

Spółka przenosi kontrolę nad dobrem lub usługą w miarę upływu czasu i tym samym spełnia zobowiązanie do wykonania świadczenia oraz ujmuje przychody w miarę upływu czasu, jeżeli spełniony jest jeden z następujących warunków:

- klient jednocześnie otrzymuje i czerpie korzyści płynące ze świadczenia spółki, w miarę wykonywania przez spółkę tego świadczenia;
- w wyniku wykonania świadczenia przez spółkę powstaje lub zostaje ulepszony składnik aktywów (np. produkcja w toku), a kontrolę nad tym składnikiem aktywów – w miarę jego powstawania lub ulepszania – sprawuje klient; lub
- w wyniku wykonania świadczenia przez spółkę nie powstaje składnik aktywów o alternatywnym zastosowaniu dla spółki, a jednocześnie spółce przysługuje egzekwowalne prawo do zapłaty za dotychczas wykonane świadczenie.

Dla każdego zobowiązania do wykonania świadczenia spełnianego w miarę upływu czasu spółka ujmuje przychody, mierząc stopień całkowitego spełnienia tego zobowiązania do wykonania świadczenia. Celem pomiaru jest określenie postępu w spełnianiu zobowiązania jednostki do przeniesienia kontroli nad dobrami lub usługami przyrzeczonymi klientowi (tj. stopnia spełnienia zobowiązania do wykonania świadczenia). Po spełnieniu (lub w trakcie spełniania) zobowiązania do wykonania świadczenia spółka ujmuje jako przychód kwotę równą cenie transakcyjnej, która została przypisana do tego zobowiązania do wykonania świadczenia. Cena transakcyjna uwzględnia część lub całość kwoty szacowanego wynagrodzenia zmiennego wyłącznie w takim zakresie, w jakim istnieje wysokie

prawdopodobieństwo, że nie nastąpi odwrócenie znaczącej części kwoty wcześniej ujętych skumulowanych przychodów w momencie, kiedy ustanie niepewność co do wysokości wynagrodzenia zmiennego. Przychody są rozpoznawane po pomniejszeniu o podatek od towarów i usług (VAT), podatek akcyzowy, inne podatki od sprzedaży lub opłaty oraz rabaty i upusty. W celu ustalenia ceny transakcyjnej jednostka uwzględnia warunki umowy oraz stosowane przez nią zwyczajowe praktyki handlowe. Cena transakcyjna to kwota wynagrodzenia, które - zgodnie z oczekiwaniami spółki - będzie jej przysługiwać w zamian za przekazanie przyrzeczonych dóbr lub usług na rzecz klienta, z wyłączeniem kwot pobranych w imieniu osób trzecich.

Przeanalizowano umowy pod kątem identyfikacji umów wieloelementowych, umów wzajemnie powiązanych, umów zawierających przyrzeczenie jednostki do dostarczenia dóbr lub usług klientowi przez inny podmiot, wynagrodzenia zmiennego, bonusów handlowych czy stosowanych w umowach kar lub premii. Spółka nie stwierdziła przypadków, które ze względu na swoją istotność skutkowałyby zmianą sposobu prezentacji przychodów.

### **Pozostałe przychody i koszty operacyjne**

Pozostałe przychody i koszty operacyjne są to przychody i koszty nie związane bezpośrednio z działalnością operacyjną Spółki.

### **Przychody i koszty finansowe**

Przychody i koszty finansowe zawierają między innymi: odsetki związane z udzielonymi i wykorzystanymi kredytami i pożyczkami, uzyskane i zapłacone odsetki za zwłokę, różnice kursowe, prowizje zapłacone i otrzymane, rozwiązane i tworzone rezerwy w ciężar kosztów finansowych. Przychody z tytułu odsetek ujmowane są narastająco według czasu powstawania, poprzez odniesienie do kwoty niespłaconego jeszcze kapitału w przypadku udzielonych pożyczek. Przychody z tytułu odsetek od lokat ujmowane są według terminu ich zakończenia.

### **Dywidendy**

Dywidendy są ujmowane w momencie ustalenia praw akcjonariuszy lub udziałowców do ich otrzymania.

### **Leasing**

Spółka ocenia w momencie zawarcia umowy czy umowa jest leasingiem lub zawiera leasing. Umowa jest leasingiem lub zawiera leasing, jeśli przekazuje prawo do kontroli użytkownika zidentyfikowanego składnika aktywów na dany okres w zamian za wynagrodzenie.

Spółka stosuje jednolite podejście do ujmowania i wyceny wszystkich leasingów, z wyjątkiem leasingów krótkoterminowych oraz leasingów aktywów o niskiej wartości. W dacie rozpoczęcia leasingu Spółka rozpoznaje składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania oraz zobowiązanie z tytułu leasingu.

Spółka rozpoznaje aktywa z tytułu prawa do użytkowania w dacie rozpoczęcia leasingu. Aktywa z tytułu prawa do użytkowania wyceniane są według kosztu, pomniejszone o łączne odpisy amortyzacyjne i odpisy z tytułu utraty wartości, skorygowanego z tytułu jakiegokolwiek aktualizacji wyceny zobowiązań z tytułu leasingu. Koszt aktywów z tytułu prawa do użytkowania obejmuje kwotę ujętych zobowiązań z tytułu leasingu, poniesionych początkowych kosztów bezpośrednich oraz wszelkich opłat leasingowych zapłaconych w dacie rozpoczęcia lub przed tą datą, pomniejszonych o wszelkie otrzymane zachęty leasingowe.

W dacie rozpoczęcia leasingu Spółka wycenia zobowiązania z tytułu leasingu w wysokości wartości bieżącej opłat leasingowych pozostających do zapłaty w tej dacie. Opłaty leasingowe obejmują opłaty stałe (w tym zasadniczo stałe opłaty leasingowe) pomniejszone o wszelkie należne zachęty leasingowe, zmienne opłaty, które zależą od indeksu lub stawki oraz kwoty, których zapłaty oczekuje się w ramach gwarantowanej wartości końcowej. Opłaty leasingowe obejmują również cenę wykonania opcji kupna, jeżeli można z wystarczającą pewnością założyć jej wykonanie przez Spółkę oraz płatności kar pieniężnych za wypowiedzenie leasingu, jeżeli w warunkach leasingu przewidziano możliwość wypowiedzenia leasingu przez Spółkę. Zmienne opłaty leasingowe, które nie zależą od indeksu lub stawki, są ujmowane jako koszty w okresie, w którym następuje zdarzenie lub warunek powodujący płatność.

### **Należności leasingowe**

W wyniku podnajmu powierzchni biurowej Spółka posiada należności leasingowe z tytułu subleasingu. W dacie rozpoczęcia subleasingu Spółka (subleasingodawca) wycenia należności z tytułu subleasingu w wysokości wartości bieżącej opłat leasingowych pozostających do zapłaty przez leasingobiorcę w tej dacie. Opłaty leasingowe obejmują opłaty stałe (w tym zasadniczo stałe opłaty leasingowe) pomniejszone o wszelkie zachęty leasingowe, zmienne opłaty, które zależą od indeksu lub stawki oraz kwoty, których zapłaty oczekuje się w ramach gwarantowanej wartości końcowej. Zmienne opłaty subleasingowe, które nie zależą od indeksu lub stawki, są ujmowane jako przychody w okresie, w którym następuje zdarzenie lub warunek powodujący płatność.

Przy obliczaniu wartości bieżącej opłat subleasingowych Spółka stosuje krańcową stopę procentową w dniu rozpoczęcia subleasingu, jeżeli stopy procentowej subleasingu nie można z łatwością ustalić. Po dacie rozpoczęcia kwota należności z tytułu subleasingu zostaje zwiększona w celu odzwierciedlenia odsetek i zmniejszona o otrzymane płatności leasingowe. Ponadto wartość bilansowa należności z tytułu subleasingu podlega ponownej wycenie w przypadku zmiany okresu subleasingu, zmiany zasadniczo stałych otrzymanych płatności leasingowych.

### **Transakcje w walutach obcych**

Transakcje przeprowadzane w walucie innej niż waluta funkcjonalna wykazuje się po kursie waluty obowiązującym na dzień według:

- kursu kupna lub sprzedaży walut stosowanego przez bank, z którego usług Spółka korzysta;
- kursu średniego NBP na dzień poprzedzający dzień transakcji w przypadku zapłaty za należności lub zobowiązania wyrażone w walucie obcej;
- kursu średniego NBP ustalonego na dzień bilansowy przy wycenie sald aktywów i zobowiązań wyrażonych w walucie obcej.

### **Koszty finansowania zewnętrznego**

Koszty finansowania zewnętrznego bezpośrednio związane z nabyciem lub wytworzeniem składników majątku wymagających dłuższego czasu w celu doprowadzenia ich do użytkowania, zalicza się do kosztów wytworzenia takich aktywów aż do momentu, w którym aktywa te są zasadniczo gotowe do zamierzonego użytkowania lub sprzedaży. Przychody z inwestycji uzyskane w wyniku krótkoterminowego inwestowania pozyskanych środków zewnętrznych przeznaczonych bezpośrednio na finansowanie nabycia lub wytworzenia składników majątku, pomniejszają wartość kosztów finansowania zewnętrznego podlegających kapitalizacji. Wszelkie pozostałe koszty

finansowania zewnętrznego są odnoszone bezpośrednio w sprawozdaniu z zysków lub strat i innych całkowitych dochodów w okresie, w którym zostały poniesione.

### **Dotacje**

Dotacje, których zasadniczym warunkiem jest nabycie lub wytworzenie przez Spółkę rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych, ujmuje się w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w pozycji pozostałych pasywów i odnosi w sprawozdanie z zysków lub strat i innych całkowitych dochodów systematycznie przez przewidywany okres użytkowania ekonomicznego tych aktywów. Pozostałe dotacje ujmowane są systematycznie w przychodach, w okresie niezbędnym do skompensowania kosztów, które te dotacje miały w zamierzeniu kompensować.

### **Opodatkowanie**

Podatek dochodowy spółki obejmuje podatek bieżący do zapłaty oraz podatek odroczony. Bieżące obciążenie podatkowe jest obliczane na podstawie wyniku podatkowego (podstawy opodatkowania) danego roku obrotowego. Obciążenia podatkowe są wyliczane w oparciu o stawki podatkowe obowiązujące w danym roku obrotowym. Podatek odroczony jest wyliczany metodą bilansową jako podatek podlegający zapłacie lub zwrotowi w przyszłości w oparciu o różnice pomiędzy wartościami bilansowymi aktywów i pasywów, a odpowiadającymi im wartościami podatkowymi wykorzystywanymi do wyliczenia podstawy opodatkowania. Rezerwa z tyt. odroczonego podatku dochodowego jest tworzona od wszystkich dodatnich różnic przejściowych podlegających opodatkowaniu, natomiast aktywa z tytułu podatku odroczonego są rozpoznawane do wysokości w jakiej jest prawdopodobne, że będzie można pomniejszyć przyszłe zyski podatkowe. Wartość składników aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego podlega analizie na każdy dzień bilansowy, a w przypadku gdy spodziewane przyszłe zyski podatkowe nie będą wystarczające dla realizacji składnika aktywów lub jego części, nastąpi jego odpis. Podatek odroczony jest wyliczany przy użyciu stawek podatkowych, które będą obowiązywać w momencie, gdy pozycja aktywów zostanie zrealizowana lub zobowiązanie stanie się wymagalne.

### **Rzeczowe aktywa trwałe**

Rzeczowe aktywa trwałe obejmują środki trwałe i nakłady na środki trwałe w budowie, które spółka zamierza wykorzystywać w swojej działalności w okresie dłuższym niż 1 rok, które w przyszłości spowodują wpływ korzyści ekonomicznych do spółki. Nakłady na środki trwałe obejmują poniesione nakłady inwestycyjne jak również poniesione wydatki na przyszłe dostawy maszyn, urządzeń i usług związanych z wytworzeniem środków trwałych (przekazane zaliczki). Środki trwałe oraz środki trwałe w budowie ujmowane są pierwotnie w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia. Amortyzacja środków trwałych odbywa się według stawek odzwierciedlających przewidywany okres ich użytkowania. Szacunki okresu użytkowania weryfikowane są corocznie. Dla celów amortyzacji środków trwałych stosowana jest metoda amortyzacji liniowej. Okresy użytkowania dla poszczególnych składników środków trwałych są następujące:

- inwestycje w obcych środkach trwałych od 5 do 10 lat;
- urządzenia techniczne i maszyny od 3 do 5 lat;
- środki transportu 5 lat;
- inne środki trwałe od 5 do 10 lat.



Aktywa utrzymywane na podstawie umowy leasingu amortyzuje się przez okres ich przewidywanego użytkowania ekonomicznego na takich samych zasadach jak aktywa własne. Zyski lub straty wynikłe ze sprzedaży / likwidacji lub zaprzestania użytkowania pozycji rzeczowych aktywów trwałych określa się jako różnicę między przychodami ze sprzedaży a wartością bilansową tych pozycji i ujmuje się je w sprawozdaniu z zysków lub strat i innych całkowitych dochodów. Spółka nie posiada rzeczowych aktywów trwałych zaklasyfikowanych do odsprzedaży. Spółka nie posiada również środków trwałych o nieokreślonym okresie użytkowania.

### **Wartości niematerialne**

Wartości niematerialne obejmują aktywa, które nie posiadają postaci fizycznej, są identyfikowalne oraz które można wiarygodnie wycenić i które w przyszłości spowodują wpływ korzyści ekonomicznych do spółki. Wartości niematerialne ujmowane są pierwotnie w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia. Wartości niematerialne powstałe na skutek prowadzenia prac rozwojowych, ujmowane są w sprawozdaniu z sytuacji finansowej po spełnieniu następujących warunków:

- z technicznego punktu widzenia istnieje możliwość ukończenia składnika wartości niematerialnych, tak aby nadawał się do sprzedaży lub użytkowania;
- istnieje możliwość udowodnienia zamiaru ukończenia składnika oraz jego użytkowania i sprzedaży;
- składnik będzie zdolny do użytkowania lub sprzedaży;
- znany jest sposób w jaki składnik będzie wytwarzał przyszłe korzyści ekonomiczne;
- zapewnione zostaną środki techniczne oraz finansowe konieczne do ukończenia prac rozwojowych oraz ich użytkowania i sprzedaży;
- istnieje możliwość wiarygodnego ustalenia nakładów poniesionych w czasie prac rozwojowych.

Nakłady poniesione w okresie prowadzenia prac badawczych oraz nakłady niespełniające w/w warunków ujmowane są jako koszty w sprawozdaniu z zysków lub strat i innych całkowitych dochodów w dacie ich poniesienia. Amortyzacja wartości niematerialnych odbywa się według stawek odzwierciedlających przewidywany okres ich użytkowania. Szacunki okresu użytkowania weryfikowane są corocznie. Dla celów amortyzacji wartości niematerialnych o określonym okresie użytkowania stosowana jest metoda amortyzacji liniowej. Okresy użytkowania dla poszczególnych składników wartości niematerialnych są następujące:

- inne wartości niematerialne od 2 do 5 lat;
- koszty zakończonych prac rozwojowych do 5 lat.

Wartości niematerialne poddawane są testom na utratę wartości w przypadku zaistnienia przesłanek. Skutki utraty wartości, odnoszone są w pozostałe koszty operacyjne. Amortyzacja wartości niematerialnych odnoszona jest w koszty działalności podstawowej. Zyski lub straty wynikłe ze sprzedaży / likwidacji lub zaprzestania użytkowania pozycji wartości niematerialnych określa się jako różnicę między przychodami ze sprzedaży a wartością bilansową tych pozycji i ujmuje się je w sprawozdaniu z zysków lub strat i innych całkowitych dochodów. Na dzień bilansowy wartości niematerialne wyceniane są według kosztu nabycia lub wytworzenia, pomniejszonego o dokonane odpisy amortyzacyjne oraz odpisy z tytułu trwałej utraty wartości. Spółka nie posiada wartości niematerialnych zaklasyfikowanych do odsprzedaży. Spółka nie posiada wartości niematerialnych o nieokreślonym okresie użytkowania.

**Aktywa związane z programowaniem**

W Grupie mogą występować aktywa związane z programowaniem nabyte na zewnątrz, jak i wytworzone we własnym zakresie. Są one umarżane stosownie do okresu użytkowania.

**Utrata wartości rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych**

Na każdy dzień bilansowy dokonuje się przeglądu wartości bilansowych posiadanego majątku trwałego i wartości niematerialnych w celu stwierdzenia, czy nie występują przesłanki wskazujące na utratę ich wartości. Jeżeli stwierdzono istnienie takich przesłanek, szacowana jest wartość odzyskiwalna danego składnika aktywów w celu ustalenia potencjalnego odpisu z tego tytułu.

**Utrata wartości aktywów finansowych**

Spółka dokonuje oceny oczekiwanych strat kredytowych związanych z instrumentami dłużnymi wycenianymi według zamortyzowanego kosztu i wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody, niezależnie od tego, czy wystąpiły przesłanki utraty wartości.

W przypadku należności z tytułu dostaw i usług, Spółka stosuje uproszczone podejście i wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe w kwocie równej oczekiwany stratom kredytowym w całym okresie życia przy użyciu macierzy rezerw. Spółka wykorzystuje swoje dane historyczne dotyczące strat kredytowych, skorygowane w stosownych przypadkach o wpływ informacji dotyczących przyszłości.

W przypadku pozostałych aktywów finansowych, Spółka wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe w kwocie równej 12-miesięcznym oczekiwany stratom kredytowym. Jeżeli ryzyko kredytowe związane z danym instrumentem finansowym znacznie wzrosło od momentu początkowego ujęcia, Spółka wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe z tytułu instrumentu finansowego w kwocie równej oczekiwany stratom kredytowym w całym okresie życia.

**Udzielone pożyczki**

Udzielone pożyczki o terminie zapadalności przekraczającym 12 miesięcy klasyfikowane są do aktywów trwałych jako długoterminowe aktywa finansowe z tyt. udzielonych pożyczek. Pożyczki krótkoterminowe o terminie zapadalności do 12 miesięcy klasyfikowane są do majątku obrotowego. Pożyczki zawierane są w oparciu o stałą lub zmienną stopę procentową. Umowy pożyczek określają okres naliczania odsetek i czy podlegają one kapitalizacji. Przychody i koszty z tytułu odsetek ujmowane są w wyniku okresu którego dotyczą. Długoterminowe pożyczki, utrzymywane do terminu wymagalności, wyceniane są na potrzeby sprawozdania z sytuacji finansowej według zamortyzowanego kosztu z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej, pomniejszone o oczekiwane straty kredytowe.

**Należności**

Należności Spółki są wykazywane w sprawozdaniu finansowym w kwocie wymaganej zapłaty z uwzględnieniem odpisu na oczekiwane straty kredytowe w całym okresie życia. Wartość należności aktualizuje się uwzględniając stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty poprzez dokonanie odpisu na oczekiwane straty kredytowe. Odpisy te zalicza się odpowiednio do pozostałych kosztów operacyjnych lub do kosztów finansowych - zależnie od rodzaju należności, której dotyczy odpis. Należności umorzone, przedawnione lub nieściągalne zmniejszają dokonane

uprzednio odpisy. Należności umorzone, przedawnione lub nieściągalne, od których nie dokonano odpisów na oczekiwane straty kredytowe zalicza się do pozostałych kosztów operacyjnych lub kosztów finansowych.

### **Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych**

Środki pieniężne i lokaty krótkoterminowe z okresem zapadalności do trzech miesięcy (na dzień ich utworzenia) wykazane są w bilansie w wartości nominalnej i obejmują środki pieniężne w banku i w kasie oraz lokaty krótkoterminowe o pierwotnym okresie zapadalności nie przekraczającym trzech miesięcy. Saldo środków pieniężnych i ich ekwiwalentów wykazane w sprawozdaniu w rachunku przepływów pieniężnych składa się z określonych powyżej środków pieniężnych i ich ekwiwalentów. Saldo nie jest pomniejszone o niespłacone kredyty w rachunkach bieżących.

Grupa posiada środki pieniężne o ograniczonej możliwości dysponowania, jakimi są środki pieniężne na rachunkach VAT.

### **Akcje i udziały**

Akcje i udziały w jednostkach podporządkowanych wycenia się wg ceny nabycia pomniejszonej o odpisy z tytułu utraty ich wartości. Koszty transakcji związanych z nabyciem i sprzedażą udziałów ujmuje się w sprawozdaniu z zysków lub strat i innych całkowitych dochodów.

### **Kapitał własny**

Kapitały własne stanowią kapitały tworzone przez Spółkę zgodnie z obowiązującym prawem, to jest właściwymi ustawami oraz statutem Spółki. Kapitał podstawowy Spółki wykazany jest w wysokości zgodnej ze statutem Spółki według wartości nominalnej. Spółka wykazuje także kapitał z emisji akcji powyżej ich wartości nominalnej oraz zyski zatrzymane.

### **Warunkowe podwyższenie kapitału**

Po zarejestrowaniu warunkowego podwyższenia kapitału zakładowego następuje przyznanie akcji. Przyznanie akcji staje się skuteczne z chwilą ich zapisania na rachunku papierów wartościowych lub rachunku zbiorczym. W innych przypadkach niezarejestrowane w KRS podwyższenie kapitału wykazywane jest w kapitale rezerwowym do dnia rejestracji w Krajowym Rejestrze Sądowym.

### **Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania**

Zobowiązania z tytułu dostaw i usług są zobowiązaniami przypadającymi do zapłaty za towary lub usługi, które zostały zakupione. Do pozostałych zobowiązań zaliczane są głównie zobowiązania wynikające z bieżącej działalności, tj. z tytułu wynagrodzeń i innych bieżących świadczeń pracowniczych. Dodatkowo w sprawozdaniu wyodrębnia się pozostałe zobowiązania publicznoprawne.

### **Aktywa finansowe**

Jednostka klasyfikuje składnik aktywów finansowych na podstawie modelu biznesowego jednostki w zakresie zarządzania aktywami finansowymi oraz charakterystyki wynikających z umowy przepływów pieniężnych dla

składnika aktywów finansowych (tzw. „kryterium SPPI”). Jednostka dokonuje reklasyfikacji inwestycji w instrumenty dłużne wtedy i tylko wtedy, gdy zmianie ulega model zarządzania tymi aktywami.

Aktywa finansowe klasyfikowane są do następujących kategorii wyceny:

- wyceniane według zamortyzowanego kosztu,
- wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy,
- wyceniane w wartości godziwej przez inne całkowite dochody.

Składnik aktywów finansowych wycenia się w zamortyzowanym koszcie, jeśli spełnione są oba poniższe warunki:

- składnik aktywów finansowych jest utrzymywany zgodnie z modelem biznesowym, którego celem jest utrzymywanie aktywów finansowych dla uzyskiwania przepływów pieniężnych wynikających z umowy, oraz
- warunki umowy dotyczącej składnika aktywów finansowych powodują powstawanie w określonych terminach przepływów pieniężnych, które są jedynie spłatą kwoty głównej i odsetek od kwoty głównej pozostałej do spłaty.

Składnik aktywów finansowych wycenia się w wartości godziwej przez inne całkowite dochody, jeśli spełnione są oba poniższe warunki:

- składnik aktywów finansowych jest utrzymywany zgodnie z modelem biznesowym, którego celem jest zarówno otrzymywanie przepływów pieniężnych wynikających z umowy, jak i sprzedaż składników aktywów finansowych; oraz
- warunki umowy dotyczącej składnika aktywów finansowych powodują powstawanie w określonych terminach przepływów pieniężnych, które są jedynie spłatą kwoty głównej i odsetek od kwoty głównej pozostałej do spłaty.

Składniki aktywów finansowych, które nie są wyceniane według zamortyzowanego kosztu lub w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody, wycenia się w wartości godziwej przez wynik finansowy.

### **Zobowiązania finansowe**

W momencie początkowego ujęcia wszystkie kredyty bankowe i pożyczki są ujmowane według wartości godziwej, pomniejszone o koszty związane z ich uzyskaniem. Po początkowym ujęciu kredyty i pożyczki są ujmowane według zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej.

### **Rezerwy na zobowiązania**

Rezerwy na zobowiązania tworzy się w przypadku, gdy na Spółce ciąży istniejący obowiązek (prawny lub zwyczajowy) wynikający z przeszłych zdarzeń i jest prawdopodobne, że wypełnienie obowiązku spowoduje wypływ korzyści ekonomicznych, które można wiarygodnie oszacować. Spółka tworzy rezerwy z tyt. urlopów zgodnie z ogólnie przyjętymi zasadami. Spółka nie tworzy rezerw na świadczenia pracownicze, takie jak odprawy emerytalne, gdyż kwota wynikających z tego tytułu obowiązków jest nieistotna z punktu widzenia sprawozdania finansowego.

### **Pozostałe pasywa**

Do pozostałych pasywów Spółka klasyfikuje wartość otrzymanych dotacji na sfinansowanie aktywów trwałych i wartości niematerialnych oraz przychody przyszłych okresów związane przede wszystkim z otrzymanymi środkami od klientów na realizację projektów, których wykonanie nastąpi w przyszłości.

**Pozostałe aktywa**

Do pozostałych aktywów Spółka klasyfikuje przede wszystkim koszty przyszłych okresów poniesione w roku obrotowym, jak również wydatki na dotacje do czasu ich rozliczenia.

**Sprawozdanie z przepływów pieniężnych**

Sprawozdanie z przepływów pieniężnych sporządzane jest metodą pośrednią.

**Segmenty operacyjne**

Działalność Fabrity Holding S.A. polega głównie na świadczeniu usług wspierających pozostałe podmioty operacyjne z Grupy Kapitałowej Fabrity Holding. W związku z tym, zdaniem Zarządu, nie jest zasadne wydzielanie na poziomie jednostkowego sprawozdania finansowego oddzielnych segmentów o charakterze branżowym.

**Połączenie podmiotów zależnych**

Połączenie spółek zależnych, rozliczane jest poprzez sumowanie poszczególnych pozycji odpowiednich aktywów i pasywów oraz przychodów i kosztów połączonych spółek, według stanu na dzień połączenia, po uprzednim doprowadzeniu ich wartości do jednolitych metod wyceny i dokonaniu wyłączeń wzajemnych należności i zobowiązań oraz przychodów i kosztów dokonanych w danym roku obrotowym przed połączeniem między łączącymi się podmiotami.

**Płatności w formie akcji**

Koszt transakcji rozliczanych z pracownikami w instrumentach kapitałowych jest wyceniany przez odniesienie do wartości godziwej na dzień przyznania praw. Wartość godziwa ustalana jest przez niezależnego rzeczoznawcę w oparciu o model dwumianowy. Przy wycenie transakcji rozliczanych w instrumentach kapitałowych uwzględniane są rynkowe warunki nabycia uprawnień (związane z ceną akcji Spółki) oraz warunki inne niż warunki nabycia uprawnień.

Koszt transakcji rozliczanych w instrumentach kapitałowych jest ujmowany wraz z odpowiadającym mu wzrostem wartości kapitału własnego w okresie, w którym spełnione zostały warunki dotyczące efektywności, wyników i świadczenia pracy bądź usług, kończącym się w dniu, w którym określone pracownicy zdobędą pełne uprawnienia do świadczeń („dzień nabycia praw”). Skumulowany koszt ujęty z tytułu transakcji rozliczanych w instrumentach kapitałowych na każdy dzień bilansowy do dnia nabycia praw odzwierciedla stopień upływu okresu nabywania praw oraz liczbę nagród, do których prawa – w opinii Zarządu Spółki na ten dzień, opartej na możliwie najlepszych szacunkach liczby instrumentów kapitałowych – zostaną ostatecznie nabyte.

**Aktywa i zobowiązania warunkowe**

W zakresie aktywów i zobowiązań warunkowych w Grupie występują:

- gwarancje bankowe i ubezpieczeniowe;
- weksle

Grupa udziela gwarancji na sprzedane produkty i usługi, które stanowią zapewnienie, że dany produkt lub usługa są zgodne z ustaloną przez strony specyfikacją. Grupa ujmuje takie gwarancje zgodnie z MSR 37 Rezerwy, zobowiązania warunkowe i aktywa warunkowe.

**Zysk netto na akcję**

Zysk netto na akcję dla każdego okresu jest obliczony poprzez podzielenie zysku netto za dany okres przez średnią ważoną liczbę akcji w danym okresie sprawozdawczym.

**Akcje własne**

Program skupu akcji własnych Spółki, notowanych na rynku podstawowym Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. jest realizowany celem ich umorzenia. Zarząd Spółki ma prawo zrealizować program skupu jedynie w części lub odstąpić od jego realizacji w dowolnym momencie. Akcje własne wyceniane są według ceny nabycia.

**6.1.4. Przyjęte przez Spółkę cele i metody zarządzania ryzykiem finansowym**

Spółka zarządza wszystkimi opisanymi poniżej elementami ryzyka finansowego, które może mieć znaczący wpływ na jej funkcjonowanie w przyszłości, kładąc w tym procesie największy nacisk na zarządzanie ryzykiem rynkowym, w tym ryzykiem stopy procentowej oraz ryzykiem kredytowym i ryzykiem utraty płynności. Celem zarządzania ryzykiem kredytowym jest ograniczenie strat Spółki mogących wynikać z niewypłacalności klientów. Cel ten jest realizowany poprzez bieżące monitorowanie wiarygodności kredytowej klientów wymagających kredytowania powyżej określonej kwoty. Celem zarządzania płynnością finansową jest zabezpieczenie Spółki przed jej niewypłacalnością. Cel ten jest realizowany poprzez systematyczne dokonywanie projekcji zadłużenia w horyzoncie do 1 roku, a następnie aranżację odpowiednich źródeł finansowania. Ekspozycja na ryzyko kredytowe, ryzyko stopy procentowej powstaje w trakcie normalnej działalności Spółki.

**Ryzyko stopy procentowej**

Spółka jest narażona na ryzyko zmian stóp procentowych, w przypadku posiadania zadłużenia finansowego, dla którego odsetki liczone są na bazie zmiennej stopy procentowej.

**Ryzyko płynności**

Ostrożne zarządzanie ryzykiem utraty płynności Spółki zakłada utrzymywanie przede wszystkim odpowiedniego poziomu środków pieniężnych. Nadwyżki środków pieniężnych są lokowane w depozytach bankowych.

**Ryzyko kredytowe**

Aktywa finansowe narażone na ryzyko kredytowe to głównie należności od klientów oraz w mniejszym stopniu środki pieniężne i lokaty bankowe. Klienci, od których należne są znaczące kwoty z tytułu sprzedaży, są to głównie renomowane przedsiębiorstwa o ugruntowanej pozycji na rynku krajowym i międzynarodowym. W konsekwencji Fabrity Holding S.A. jest w niewielkim stopniu narażona na ryzyko kredytowe. Polityką Spółki jest lokowanie wolnych środków pieniężnych jedynie w instytucjach finansowych o wysokiej wiarygodności finansowej. Stan należności podlega ciągłemu monitoringowi. W Spółce nie występują istotne koncentracje ryzyka kredytowego związane z należnościami z tytułu dostaw i usług u największych odbiorców niepowiązanych. Na dzień 31 grudnia 2023 roku należności z tytułu dostaw i usług od jednostek powiązanych wynosiły 1.198 tys. zł stanowiąc 57,3% całkowitej wartości należności z tytułu dostaw i usług. Najistotniejsza koncentracja należności w kwocie 1.101 tys. zł pochodziła od spółki zależnej Fabrity Sp. z o.o. Istotnie wysoki poziom należności ze spółkami powiązаныmi ma

charakter ciągły z uwagi na dokonywane transakcje, związane ze świadczeniem usług wsparcia oraz podnajmem powierzchni biurowej.

Spółka dokonuje oceny oczekiwanych strat kredytowych związanych z instrumentami dłużnymi wycenianymi według zamortyzowanego kosztu i wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody, niezależnie od tego, czy wystąpiły przesłanki utraty wartości.

W przypadku należności z tytułu dostaw i usług, Spółka stosuje uproszczone podejście i wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe w kwocie równej oczekiwany stratom kredytowym w całym okresie życia przy użyciu macierzy rezerw. Spółka wykorzystuje swoje dane historyczne dotyczące strat kredytowych, skorygowane w stosownych przypadkach o wpływ informacji dotyczących przyszłości.

W przypadku pozostałych aktywów finansowych, Spółka wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe w kwocie równej 12-miesięcznym oczekiwany stratom kredytowym. Jeżeli ryzyko kredytowe związane z danym instrumentem finansowym znacznie wzrosło od momentu początkowego ujęcia, Spółka wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe z tytułu instrumentu finansowego w kwocie równej oczekiwany stratom kredytowym w całym okresie życia.

### **Ryzyko walutowe**

Ryzyko walutowe wynika głównie z zakupów płatnych w walutach obcych oraz nominowanych w walutach obcych. Spółka nie zabezpiecza się przed ryzykiem walutowym poprzez zakupy terminowych kontraktów walutowych. Zdaniem kierownictwa Fabrity Holding S.A. relatywnie niewielkie obroty w walutach obcych sprawiają, że ryzyko walutowe w prowadzonej działalności jest niskie.

### 6.1.5. Zarządzanie kapitałem

Spółka zarządza kapitałem w celu zachowania zdolności do kontynuowania działalności z uwzględnieniem realizacji planowanych inwestycji, tak by mogła generować zwrot dla akcjonariuszy oraz przynosić korzyści pozostałym interesariuszom. W tym celu na bieżąco monitoruje poziom kapitału własnego do sumy bilansowej wynoszący na dzień 31.12.2023 roku 81,0% w stosunku do 77,0% na dzień 31.12.2022 roku.

### 6.1.6. Ważne oszacowania i osądy księgowe

Spółka dokonuje oszacowań i przyjmuje założenia dotyczące przyszłości. Oszacowania i założenia, które niosą za sobą znaczące ryzyko konieczności wprowadzenia istotnej korekty wartości bilansowej aktywów i zobowiązań w trakcie bieżącego lub kolejnego roku obrotowego przedstawiono poniżej.

### **Szacowanie Przychodów**

Przychody ze sprzedaży ujmowane są w wartości godziwej zapłaty otrzymanej lub należnej, po pomniejszeniu o przewidywane rabaty, zwroty klientów i podobne pomniejszenia, w tym podatek od towarów i usług oraz inne podatki związane ze sprzedażą. Przychody z tytułu umów o świadczenie usług o charakterze długoterminowym, realizowanych na przełomie okresów sprawozdawczych, ujmuje się poprzez odniesienie do stopnia zaawansowania

realizacji danej umowy. Jeżeli efekt umowy o świadczenie usług można wiarygodnie oszacować, przychody i koszty ujmuje się poprzez odniesienie do stopnia zaawansowania realizacji umowy na dzień bilansowy. Wszelkie zmiany w zakresie prac, roszczenia oraz premie są rozpoznawane w stopniu, w jakim zostały one uzgodnione z klientem. W przypadku, kiedy wartości umowy nie da się wiarygodnie oszacować, przychody z tytułu umowy ujmuje się w stopniu, w jakim jest prawdopodobne, że poniesione w związku z umową koszty zostaną nimi pokryte. Koszty związane z umową ujmuje się jako koszty okresu, w jakim zostały poniesione. Jeżeli istnieje prawdopodobieństwo, że koszty umowy przekroczą związane z nią przychody, przewidywaną stratę ujmuje się niezwłocznie jako koszt.

### **Wycena do wartości godziwej**

Spółka wycenia instrumenty finansowe w wartości godziwej na każdy dzień bilansowy. Ponadto, wartość godziwa instrumentów finansowych wycenianych według zamortyzowanego kosztu zostały ujawnione w nocie 6.2.24.

Wartość godziwa jest rozumiana jako cena, która byłaby otrzymana ze sprzedaży składnika aktywów, bądź zapłacona w celu przeniesienia zobowiązania w transakcji przeprowadzonej na zwykłych warunkach zbycia składnika aktywów między uczestnikami rynku na dzień wyceny w aktualnych warunkach rynkowych. Wycena wartości godziwej opiera się na założeniu, że transakcja sprzedaży składnika aktywów lub przeniesienia zobowiązania odbywa się albo:

- na głównym rynku dla danego składnika aktywów bądź zobowiązania,
- w przypadku braku głównego rynku, na najkorzystniejszym rynku dla danego składnika aktywów lub zobowiązania.

Zarówno główny, jak i najbardziej korzystny rynek muszą być dostępne dla Spółki.

Wartość godziwa składnika aktywów lub zobowiązania jest mierzona przy założeniu, że uczestnicy rynku przy ustalaniu ceny składnika aktywów lub zobowiązania działają w swoim najlepszym interesie gospodarczym.

Wycena wartości godziwej składnika aktywów niefinansowych uwzględnia zdolność uczestnika rynku do wytworzenia korzyści ekonomicznych poprzez jak największe i najlepsze wykorzystanie składnika aktywów lub jego zbycie innemu uczestnikowi rynku, który zapewniłby jak największe i jak najlepsze wykorzystanie tego składnika aktywów.

Spółka stosuje techniki wyceny, które są odpowiednie do okoliczności i w przypadku których są dostępne dostateczne dane do wyceny wartości godziwej, przy maksymalnym wykorzystaniu odpowiednich obserwowalnych danych wejściowych i minimalnym wykorzystaniu nieobserwowalnych danych wejściowych.

Wszystkie aktywa oraz zobowiązania, które są wyceniane do wartości godziwej lub ich wartość godziwa jest ujawniana w sprawozdaniu finansowym są klasyfikowane w hierarchii wartości godziwej w sposób opisany poniżej na podstawie najniższego poziomu danych wejściowych, który jest istotny dla wyceny do wartości godziwej traktowanej jako całość:

- Poziom 1 – Notowane (nieskorygowane) ceny rynkowe na aktywnym rynku dla identycznych aktywów lub zobowiązań,



- Poziom 2 – Techniki wyceny, dla których najniższy poziom danych wejściowych, który jest istotny dla wyceny do wartości godziwej jako całości jest bezpośrednio bądź pośrednio obserwowalny,

- Poziom 3 – Techniki wyceny, dla których najniższy poziom danych wejściowych, który jest istotny dla wyceny do wartości godziwej jako całości jest nieobserwowalny.

Na każdą datę bilansową, w przypadku aktywów i zobowiązań występujących na poszczególne daty bilansowe w sprawozdaniu finansowym Spółka ocenia, czy miały miejsce transfery między poziomami hierarchii poprzez ponowną ocenę klasyfikacji do poszczególnych poziomów, kierując się istotnością danych wejściowych z najniższego poziomu, który jest istotny dla wyceny do wartości godziwej traktowanej jako całość.

### **Odroczony podatek dochodowy**

Sporządzanie sprawozdań finansowych związane jest m.in. z oszacowaniem przez Zarząd wyników podatkowych Spółki. Proces ten obejmuje ocenę bieżącej sytuacji podatkowej Spółki łącznie z oszacowaniem różnic przejściowych będących konsekwencją odmiennego podejścia podatkowego oraz bilansowego. Skutkiem tych różnic przejściowych jest powstanie aktywa (w przypadku różnic ujemnych) lub rezerwy (w przypadku różnic dodatnich) z tytułu odroczonego podatku dochodowego. Ujemne różnice przejściowe oraz straty podatkowe, możliwe do odliczenia od dochodu w przyszłości, wskazują, że zgodnie z oczekiwaniami, wskutek przeszłych zdarzeń, nastąpi w przyszłości zmniejszenie podstawy opodatkowania. Kalkulacja aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego opiera się zatem na prawdopodobieństwie, że spółka w przyszłości osiągnie dochód do opodatkowania, który umożliwi wykorzystanie różnic przejściowych i strat podatkowych. Do wyceny aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego wymagane jest przyjęcie istotnych szacunków. Szacunki te oparte są przede wszystkim na prognozach przyszłych zysków podatkowych, potencjalnej ich zmianie oraz wynikach w poprzednich okresach sprawozdawczych.

### **Odpisy na oczekiwane straty kredytowe**

Odpisu na oczekiwane straty kredytowe należności dokonuje się metodą indywidualnej oceny realności należności z uwzględnieniem istnienia obiektywnych dowodów na to, że Spółka nie będzie w stanie otrzymać wszystkich należnych kwot z uwzględnieniem stopnia ryzyka, jakie wiąże się z daną należnością. Spółka dokonuje również odpisów na oczekiwane straty kredytowe wartości aktywów finansowych i trwałych, jeżeli wystąpią okoliczności potwierdzające spadek wartości tych aktywów. Należności zagrożone, takie jak np. dochodzone na drodze sądowej, objęte są stosownym odpisem na oczekiwane straty kredytowe.

### **Amortyzacja**

Wysokość stawek amortyzacyjnych ustalana jest na podstawie przewidywanego okresu ekonomicznej użyteczności składników rzeczowego majątku trwałego oraz wartości niematerialnych. Wartość końcową oraz okres użytkowania składnika aktywów weryfikuje się co najmniej na koniec każdego roku finansowego i w przypadku, gdy oczekiwania różnią się od wcześniejszych szacunków, zmianę ujmuje się jako zmianę wartości szacunkowych zgodnie z MSR 8 „Zasady (polityka) rachunkowości, zmiany wartości szacunkowych i korygowanie błędów”.

## Wycena rezerw

Spółka dokonuje szacunków rezerw na prawdopodobne koszty. W zakresie świadczeń pracowniczych Spółka nie jest stroną żadnych porozumień płacowych ani zbiorowych układów pracy. Spółka nie posiada także pracowniczych programów emerytalnych.

Ponadto Spółka dokonuje stosownych oszacowań i osądów odnośnie: sprawowania kontroli nad jednostkami, klasyfikacji leasingu oraz testów na utratę wartości.

## Krańcowa stopa procentowa leasingobiorcy

Spółka nie jest w stanie z łatwością ustalić stopy procentowej dla umów leasingowych, dlatego przy wycenie zobowiązania z tytułu leasingu stosuje krańcową stopę procentową leasingobiorcy. Jest to stopa procentowa, jaką Spółka musiałaby zapłacić, aby na podobny okres, w tej samej walucie i przy podobnych zabezpieczeniach pozyczyć środki niezbędne do zakupu składnika aktywów o podobnej wartości co składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania w podobnym środowisku gospodarczym.

### 6.1.7. Zastosowanie nowych standardów i interpretacji

#### Standardy i interpretacje zastosowane po raz pierwszy w 2023 roku

Zasady rachunkowości zastosowane do sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego są spójne z tymi, które zastosowano przy sporządzaniu skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy za rok zakończony 31 grudnia 2022 r., za wyjątkiem zastosowania następujących nowych lub zmienionych standardów oraz nowych interpretacji obowiązujących dla okresów rocznych rozpoczynających się w dniu 1 stycznia 2023 r.:

- Zmiany do MSR 1 i stanowisko praktyczne do MSSF Ujawnienia w zakresie Polityki rachunkowości - zmiany dotyczące zakresu ujawnień znaczących zasad rachunkowości w sprawozdaniu finansowym (obowiązujące dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2023 r. lub później),
- Zmiany do MSR 8 „Zasady (polityka) rachunkowości, zmiany wartości szacunkowych i korygowanie błędów” - definicja wartości szacunkowych (zmiany mają zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2023 roku lub później);
- MSSF 17 „Umowy ubezpieczeniowe” (obowiązujący w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2023 r. lub później),
- Zmiany do MSSF 17 „Umowy ubezpieczeniowe”: Pierwsze zastosowanie MSSF 17 i MSSF 9 – Informacje Porównawcze (obowiązujące dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2023 r. lub później).
- Zmiany do MSR 12 „Podatek dochodowy” - zmiany wprowadzają obowiązek ujmowania podatku odroczonego od transakcji, które w momencie początkowego ujęcia powodują powstanie jednakowych różnic przejściowych (obowiązujące dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2023 r. lub później),

Nowe standardy, zmiany standardów oraz interpretacje nie miały istotnego wpływu na niniejsze sprawozdanie.

**Nowe standardy i interpretacje oczekujące na wejście w życie lub oczekujące na zatwierdzenie do stosowania w Unii Europejskiej**

Następujące standardy, interpretacje i zmiany zostały wydane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (RMSR) lub Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej i oczekują na wejście w życie:

- MSSF 14 „Odroczone salda z regulowanej działalności” (obowiązujący w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2016 r. lub po tej dacie) – Komisja Europejska postanowiła nie rozpoczynać procesu zatwierdzania tego tymczasowego standardu do stosowania na terenie UE do czasu wydania ostatecznej wersji właściwego pełnego standardu MSSF 14,
- Zmiany do MSSF 10 „Skonsolidowane sprawozdania finansowe” i MSR 28 „Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach” - sprzedaż lub wniesienie aktywów pomiędzy inwestorem a jego jednostką stowarzyszoną lub wspólnym przedsięwzięciem oraz późniejsze zmiany (data wejścia w życie zmian została odroczone do momentu zakończenia prac badawczych nad metodą praw własności),
- Zmiany do MSR 1 „Prezentacja sprawozdań finansowych” - prezentacja zobowiązań jako krótkoterminowe lub długoterminowe oraz długoterminowe zobowiązania z tytułu umów zawierające kowenanty (obowiązujące dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2024 r. lub później),
- Zmiany do MSSF 16 „Leasing” – Zobowiązanie z tytułu leasingu w ramach sprzedaży i leasingu zwrotnego (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2024 roku lub później),
- Zmiany do MSR 7 „Sprawozdanie z przepływów pieniężnych” i MSSF 7 „Instrumenty finansowe: ujawnianie informacji” - umowy finansowania dostawców (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2024 roku lub później),
- Zmiany do MSR 12 „Podatek dochodowy” - Międzynarodowa reforma podatkowa - wzorcowe przepisy filara drugiego (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2023 roku lub później),
- Zmiany do MSR 21 „Skutki zmian kursów wymiany walut obcych” – Brak możliwości wymiany (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2025 roku lub później).

Według szacunków Spółki, wyżej wymienione nowe standardy, zmiany do istniejących standardów oraz interpretacji nie miałyby istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe, jeżeli zostałyby zastosowane przez Spółkę na dzień bilansowy.

## 6.2. Uzupełniające noty do sprawozdania finansowego

### 6.2.1. Wartości niematerialne

#### Zmiany w wartościach niematerialnych w 2023 roku

	Koszty zakończonych prac rozwojowych	Inne wartości niematerialne	Wartości niematerialne w przygotowaniu	Razem
<b>Wartość brutto na początek okresu</b>	<b>1 029</b>	<b>381</b>	<b>-</b>	<b>1 410</b>
Zwiększenia:	-	-	-	-
- nabycie	-	-	-	-
- przeklasyfikowanie	-	-	-	-
Zmniejszenia w tym:	375	6	-	381
- sprzedaż lub likwidacja	375	6	-	381
- przeklasyfikowanie	-	-	-	-
<b>Wartość brutto na koniec okresu</b>	<b>654</b>	<b>375</b>	<b>-</b>	<b>1 029</b>
<b>Umorzenie na początek okresu</b>	<b>836</b>	<b>379</b>	<b>-</b>	<b>1 215</b>
Zwiększenia - umorzenia bieżące, w tym:	40	-	-	40
- amortyzacja	40	-	-	40
Zmniejszenia, w tym:	375	6	-	381
- sprzedaż lub likwidacja	375	6	-	381
<b>Umorzenie na koniec okresu</b>	<b>501</b>	<b>373</b>	<b>-</b>	<b>874</b>
<b>Wartość księgową netto na początek okresu</b>	<b>193</b>	<b>2</b>	<b>-</b>	<b>195</b>
<b>Wartość księgową netto na koniec okresu</b>	<b>153</b>	<b>2</b>	<b>-</b>	<b>155</b>

#### Zmiany w wartościach niematerialnych w 2022 roku

	Koszty zakończonych prac rozwojowych	Inne wartości niematerialne	Wartości niematerialne w przygotowaniu	Razem
<b>Wartość brutto na początek okresu</b>	<b>830</b>	<b>381</b>	<b>107</b>	<b>1 318</b>
Zwiększenia:	199	-	92	291
- nabycie	-	-	92	92
- przeklasyfikowanie	199	-	-	199
Zmniejszenia w tym:	-	-	199	199
- sprzedaż lub likwidacja	-	-	-	-
- przeklasyfikowanie	-	-	199	199
<b>Wartość brutto na koniec okresu</b>	<b>1 029</b>	<b>381</b>	<b>-</b>	<b>1 410</b>
<b>Umorzenie na początek okresu</b>	<b>829</b>	<b>379</b>	<b>-</b>	<b>1 208</b>
Zwiększenia - umorzenia bieżące, w tym:	7	-	-	7
- amortyzacja	7	-	-	7
Zmniejszenia, w tym:	-	-	-	-
- sprzedaż lub likwidacja	-	-	-	-
<b>Umorzenie na koniec okresu</b>	<b>836</b>	<b>379</b>	<b>-</b>	<b>1 215</b>
<b>Wartość księgową netto na początek okresu</b>	<b>1</b>	<b>2</b>	<b>107</b>	<b>110</b>
<b>Wartość księgową netto na koniec okresu</b>	<b>193</b>	<b>2</b>	<b>-</b>	<b>195</b>

Spółka w prezentowanym okresie sprawozdawczym nie poniosła nakładów na prace badawcze i rozwojowe, ujętych w ciągu okresu jako koszt w sprawozdaniu z zysków lub strat i innych całkowitych dochodów.

## 6.2.2. Rzeczowe aktywa trwałe

**Zmiany w rzeczowych aktywach trwałych w 2023 roku**

	Inwestycje w obcych środkach trwałych	Urządzenia techniczne i maszyny	Środki transportu	Inne środki Trwałe	Razem
<b>Wartość brutto na początek okresu</b>	<b>694</b>	<b>1 002</b>	<b>-</b>	<b>944</b>	<b>2 640</b>
Zwiększenia, w tym:	-	116	-	31	147
- nabycie	-	16	-	31	47
- przeklasyfikowanie	-	100	-	-	100
Zmniejszenia, w tym:	23	536	-	152	711
- sprzedaż lub likwidacja	23	536	-	152	711
<b>Wartość brutto na koniec okresu</b>	<b>671</b>	<b>582</b>	<b>-</b>	<b>823</b>	<b>2 076</b>
<b>Umorzenie na początek okresu</b>	<b>691</b>	<b>939</b>	<b>-</b>	<b>907</b>	<b>2 537</b>
Zwiększenia - umorzenia bieżące, w tym:	3	114	-	17	134
- amortyzacja	3	37	-	17	57
- przeklasyfikowanie	-	77	-	-	77
Zmniejszenia, w tym:	23	530	-	119	672
- sprzedaż lub likwidacja	23	530	-	119	672
<b>Umorzenie na koniec okresu</b>	<b>671</b>	<b>523</b>	<b>-</b>	<b>805</b>	<b>1 999</b>
<b>Wartość księgową netto na początek okresu</b>	<b>3</b>	<b>63</b>	<b>-</b>	<b>37</b>	<b>103</b>
<b>Wartość księgową netto na koniec okresu</b>	<b>-</b>	<b>59</b>	<b>-</b>	<b>18</b>	<b>77</b>

**Zmiany w rzeczowych aktywach trwałych w 2022 roku**

	Inwestycje w obcych środkach trwałych	Urządzenia techniczne i maszyny	Środki transportu	Inne środki trwałe	Razem
<b>Wartość brutto na początek okresu</b>	<b>694</b>	<b>972</b>	<b>-</b>	<b>954</b>	<b>2 620</b>
Zwiększenia, w tym:	-	32	-	7	39
- nabycie	-	32	-	7	39
Zmniejszenia, w tym:	-	2	-	17	19
- sprzedaż lub likwidacja	-	2	-	17	19
<b>Wartość brutto na koniec okresu</b>	<b>694</b>	<b>1 002</b>	<b>-</b>	<b>944</b>	<b>2 640</b>
<b>Umorzenie na początek okresu</b>	<b>686</b>	<b>908</b>	<b>-</b>	<b>902</b>	<b>2 496</b>
Zwiększenia - umorzenia bieżące, w tym:	5	33	-	22	60
- amortyzacja	5	33	-	22	60
Zmniejszenia, w tym:	-	2	-	17	19
- sprzedaż lub likwidacja	-	2	-	17	19
<b>Umorzenie na koniec okresu</b>	<b>691</b>	<b>939</b>	<b>-</b>	<b>907</b>	<b>2 537</b>
<b>Wartość księgową netto na początek okresu</b>	<b>8</b>	<b>64</b>	<b>-</b>	<b>52</b>	<b>124</b>
<b>Wartość księgową netto na koniec okresu</b>	<b>3</b>	<b>63</b>	<b>-</b>	<b>37</b>	<b>103</b>

Spółka nie posiada zobowiązań umownych zaciągniętych w celu nabycia rzeczowych aktywów trwałych.

W 2023 roku wartość odsprzedanych środków trwałych do leasingu zwrotnego wynosiła 0 zł, natomiast w 2022 roku kwota odsprzedanych środków trwałych do leasingu zwrotnego wyniosła 31 tys. zł.

**Zabezpieczenia**

Na koniec okresu sprawozdawczego tj. 31.12.2023 roku oraz danych porównawczych na dzień 31.12.2022 roku spółka nie posiadała środków trwałych stanowiących zabezpieczenie kredytów bankowych.

### Środki trwałe w budowie

Na dzień 31 grudnia 2023 roku Spółka nie posiadała środków trwałych w budowie.

### Utrata wartości rzeczowych aktywów trwałych

Na dzień 31 grudnia 2023 roku przeanalizowano ewentualną utratę wartości rzeczowych aktywów trwałych w odniesieniu do ośrodków generujących przepływy pieniężne. Według analiz na dzień bilansowy nie wystąpiła istotna trwała utrata wartości.

## 6.2.3. Aktywa z tytułu prawa do użytkowania

#### Zmiany w aktywach z tytułu prawa do użytkowania w 2023 roku

	Biuro	Środki transportu	Środki trwałe w leasingu	Razem
<b>Wartość brutto na początek okresu</b>	<b>14 625</b>	<b>254</b>	<b>161</b>	<b>15 040</b>
Zwiększenia, w tym:	-	20	-	20
- wydłużenie umowy najmu	-	20	-	20
Zmniejszenia, w tym:	1 400	128	124	1 652
- sprzedaż lub likwidacja	-	128	24	152
- przeklasyfikowanie	-	-	100	100
- przeklasyfikowanie dotyczące subleasingu	1 400	-	-	1 400
<b>Wartość brutto na koniec okresu</b>	<b>13 225</b>	<b>146</b>	<b>37</b>	<b>13 408</b>
<b>Umorzenie na początek okresu</b>	<b>11 312</b>	<b>173</b>	<b>104</b>	<b>11 589</b>
Zwiększenia - umorzenia bieżące, w tym:	1 110	48	20	1 178
- amortyzacja	1 110	48	20	1 178
Zmniejszenia, w tym:	186	75	101	362
- sprzedaż lub likwidacja	-	75	24	99
- przeklasyfikowanie	-	-	77	77
- przeklasyfikowanie dotyczące subleasingu	186	-	-	186
<b>Umorzenie na koniec okresu</b>	<b>12 236</b>	<b>146</b>	<b>23</b>	<b>12 405</b>
<b>Wartość księgową netto na początek okresu</b>	<b>3 313</b>	<b>81</b>	<b>57</b>	<b>3 451</b>
<b>Wartość księgową netto na koniec okresu</b>	<b>989</b>	<b>-</b>	<b>14</b>	<b>1 003</b>

#### Zmiany w aktywach z tytułu prawa do użytkowania w 2022 roku

	Biuro	Środki transportu	Środki trwałe w leasingu	Razem
<b>Wartość brutto na początek okresu</b>	<b>11 302</b>	<b>165</b>	<b>161</b>	<b>11 628</b>
Zwiększenia, w tym:	3 323	89	-	3 412
- wydłużenie umowy najmu	3 172	89	-	3 261
- aktualizacja wyceny	151	-	-	151
Zmniejszenia, w tym:	-	-	-	-
- sprzedaż lub likwidacja	-	-	-	-
<b>Wartość brutto na koniec okresu</b>	<b>14 625</b>	<b>254</b>	<b>161</b>	<b>15 040</b>
<b>Umorzenie na początek okresu</b>	<b>9 634</b>	<b>118</b>	<b>69</b>	<b>9 821</b>
Zwiększenia - umorzenia bieżące, w tym:	1 678	55	35	1 768
- amortyzacja	1 678	55	35	1 768
Zmniejszenia, w tym:	-	-	-	-
- sprzedaż lub likwidacja	-	-	-	-
<b>Umorzenie na koniec okresu</b>	<b>11 312</b>	<b>173</b>	<b>104</b>	<b>11 589</b>
<b>Wartość księgową netto na początek okresu</b>	<b>1 668</b>	<b>47</b>	<b>92</b>	<b>1 807</b>
<b>Wartość księgową netto na koniec okresu</b>	<b>3 313</b>	<b>81</b>	<b>57</b>	<b>3 451</b>

## 6.2.4. Akcje i udziały w jednostkach zależnych

	K2 Precise S.A.	FABRITY Sp. z o.o.	Agencja K2 Sp. z o.o.	OKTAWAVE S.A.	PerfectBot Sp. z o.o.	Razem
<b>Stan na dzień 01.01.2022</b>	<b>2 651</b>	<b>1 843</b>	<b>9 037</b>	<b>10 296</b>	<b>1 609</b>	<b>25 436</b>
Zakup akcji i udziałów	-	-	-	-	1 702	1 702
Sprzedaż udziałów	-	-	-	- 10 296	- 629	- 10 925
<b>Stan na dzień 31.12.2022</b>	<b>2 651</b>	<b>1 843</b>	<b>9 037</b>	<b>-</b>	<b>2 682</b>	<b>16 213</b>
<b>Stan na dzień 01.01.2023</b>	<b>2 651</b>	<b>1 843</b>	<b>9 037</b>	<b>-</b>	<b>2 682</b>	<b>16 213</b>
Zakup akcji i udziałów	-	-	-	-	-	-
Sprzedaż udziałów	2 651	-	9 037	-	-	11 688
<b>Stan na dzień 31.12.2023</b>	<b>-</b>	<b>1 843</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>2 682</b>	<b>4 525</b>
Liczba posiadanych udziałów/akcji na dzień 31.12.2023	-	29 600	-	-	212	-
% posiadanych udziałów/akcji na dzień 31.12.2023	-	80,0% <sup>1</sup>	-	-	50% <sup>2</sup>	-

<sup>1</sup>Pozostałe udziały posiadają członkowie kluczowego kierownictwa FABRITY Sp. z o.o.

<sup>2</sup> Pozostałe udziały posiadają członkowie kluczowego kierownictwa PerfectBot Sp. z o.o. i fundusze VC.

Szczegółowe informacje na temat sprzedaży spółek zależnych segmentu marketingowego znajdują się w nocie nr 6.2.29.

**Testy na trwałą utratę wartości**

Udziały w jednostce stowarzyszonej PerfectBot Sp. z o.o.

Wartość firmy PerfectBot Sp. z o.o., została oszacowana na podstawie wartości użytkowej. Ta wartość jest obliczana na podstawie prognozowanych przepływów środków pieniężnych. Prognozy te uwzględniają budżet finansowy na rok 2024 oraz prognozy finansowe na okres 2025-2028. Całość obejmuje pięcioletni okres prognozy.

Kluczowe założenia, które wpłynęły na obliczenie wartości użytkowej, to:

1. Przychody ze sprzedaży: Przychody są oparte na budżetach sprzedażowych przygotowanych dla Spółki, generujących przepływy pieniężne. W okresie objętym szczegółową prognozą, przychody ze sprzedaży mogą wzrosnąć o wartość w przedziale od -1% do 124%.
2. Marża brutto: Marża brutto bazuje na budżecie przygotowanym na kolejny rok oraz założeniach dotyczących wzrostu marży w kolejnych latach. W okresie objętym szczegółową prognozą marża brutto kształtuje się w przedziale od -133% do 16%.
3. Stopa dyskontowa – stopa dyskontowa odzwierciedla dokonane przez kierownictwo oszacowanie ryzyka typowego dla Spółki. Jest to wskaźnik stosowany przez kierownictwo w celu oszacowania efektywności

- (wyników) operacyjnych oraz przyszłych propozycji inwestycyjnych. Do prognoz przepływów środków pieniężnych zastosowano stopę dyskontową przed efektem podatkowym w przedziale 15,8% - 19,7%
4. Założenia dotyczące udziału w rynku – rynek chat botów jest obecnie w fazie dynamicznego wzrostu i pozostaje w aktualnie trudny do oszacowania. Udział spółki w rynku, na którym działa powinien wzrastać wraz z komercjalizacją posiadanej oferty.
  5. Szacowana stopa wzrostu – stopa wzrostu zastosowana do szacowania przepływów pieniężnych poza okres budżetowy została przyjęta na poziomie 5%

#### Wrażliwość na zmiany założeń

W przypadku oszacowania wartości Spółki PerfectBot Sp. z o.o., istnieje możliwość wystąpienia racjonalnie uzasadnionych zmian przyjętych założeń i zmiany te mogą spowodować, iż wartość bilansowa ośrodka przekroczy jego wartość odzyskiwalną. Obecna wartość odzyskiwalna Spółki PerfectBot Sp. z o.o. nie wykazała potrzeby dokonywania odpisów na trwałą utratę wartości udziałów.

Wzrost stopy dyskonta w okresie szczegółowej prognozy o 1 p.p. powoduje spadek wartości odzyskiwalnej o 366 tys. PLN. Wzrost stopy dyskonta w okresie szczegółowej prognozy o 1,1 p.p. powoduje zrównanie się wartości odzyskiwalnej z wartością bilansową.

#### 6.2.5. Aktywa finansowe z tytułu udzielonych pożyczek

<i>Aktywa finansowe z tytułu udzielonych pożyczek</i>	<b>2023</b>	2022
<b>Stan początkowy</b>	<b>-</b>	<b>4 166</b>
Udzielenie pożyczek	2 420	4 900
Naliczenie odsetek	18	167
Splata pożyczek	- 2 420	- 9 052
Splata odsetek	- 18	- 181
Rozwiązanie odpisu na trwałą utratę wartości	-	-
<b>Stan końcowy w tym:</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
część długoterminowa	-	-
część krótkoterminowa	-	-

#### 6.2.6. Zobowiązania z tytułu leasingu

<i>Leasing finansowy</i>	<b>31.12.2023</b>	31.12.2022
Suma przyszłych minimalnych opłat leasingowych do 1 roku	860	1 073
Suma przyszłych minimalnych opłat leasingowych od 1 do 5 lat	1 749	2 668
<b>Przyszłe minimalne opłaty leasingowe ogółem</b>	<b>2 609</b>	<b>3 741</b>
Suma przyszłych minimalnych kosztów finansowych do 1 roku	135	105
Suma przyszłych minimalnych kosztów finansowych od 1 do 5 lat	174	137
<b>Przyszłe minimalne koszty finansowe leasingu ogółem</b>	<b>309</b>	<b>242</b>
Suma wartości bieżącej minimalnych opłat leasingowych do 1 roku	725	968
Suma wartości bieżącej minimalnych opłat leasingowych od 1 do 5 lat	1 575	2 531
<b>Wartość bieżąca minimalnych opłat leasingowych ogółem</b>	<b>2 300</b>	<b>3 499</b>

W modelu kalkulacji przyszłych rat kapitałowych z tytułu leasingu zastosowana stopa dyskontowa wynosiła 3,85%.



**Zmiany w zobowiązaniach z tytułu leasingu w 2023 roku**

	Biuro	Środki transportu	Środki trwałe w leasingu	Razem
<b>Wartość na początek okresu</b>	<b>3 389</b>	<b>81</b>	<b>29</b>	<b>3 499</b>
Zwiększenia	-	20	-	20
Zmniejszenia	202	53	-	255
Zapłata rat leasingu	894	48	22	964
<b>Wartość na koniec okresu</b>	<b>2 293</b>	<b>-</b>	<b>7</b>	<b>2 300</b>

**Zmiany w zobowiązaniach z tytułu leasingu w 2022 roku**

	Biuro	Środki transportu	Środki trwałe w leasingu	Razem
<b>Wartość na początek okresu</b>	<b>2 851</b>	<b>47</b>	<b>70</b>	<b>2 968</b>
Zwiększenia (nowe leasingi)	3 323	88	-	3 411
Zmniejszenia (różnice kursowe)	94	-	-	94
Zapłata rat leasingu	2 691	54	41	2 786
<b>Wartość na koniec okresu</b>	<b>3 389</b>	<b>81</b>	<b>29</b>	<b>3 499</b>

W kosztach finansowych ujawniony został wpływ zmiany wyceny zobowiązań z tytułu długoterminowych wynajmów biur w kwocie 202 tys. zł, wynikający ze zmian kursu euro.

	31.12.2023	31.12.2022
<i>Wpływ wynikający z zastosowania MSSF 16 Leasing</i>		
Wartość przyszłych minimalnych opłat leasingowych do 1 roku	7	23
Wartość przyszłych minimalnych opłat leasingowych do 1 roku z tytułu biur	853	1 050
<b>Suma przyszłych minimalnych opłat leasingowych do 1 roku</b>	<b>860</b>	<b>1 073</b>
Wartość przyszłych minimalnych opłat leasingowych od 1 do 5 lat	-	7
Wartość przyszłych minimalnych opłat leasingowych od 1 do 5 lat z tytułu biur	1 749	2 661
<b>Suma przyszłych minimalnych opłat leasingowych od 1 do 5 lat</b>	<b>1 749</b>	<b>2 668</b>
<b>Przyszłe minimalne opłaty leasingowe ogółem</b>	<b>2 609</b>	<b>3 741</b>
<hr/>		
Przyszłe minimalne koszty finansowe leasingu do 1 roku	-	1
Przyszłe minimalne koszty finansowe leasingu do 1 roku z tytułu biur	135	104
<b>Suma przyszłych minimalnych kosztów finansowych do 1 roku</b>	<b>135</b>	<b>105</b>
Przyszłe minimalne koszty finansowe leasingu od 1 do 5 lat	-	-
Przyszłe minimalne koszty finansowe leasingu od 1 do 5 lat z tytułu biur	174	137
<b>Suma przyszłych minimalnych kosztów finansowych od 1 do 5 lat</b>	<b>174</b>	<b>137</b>
<b>Przyszłe minimalne koszty finansowe leasingu ogółem</b>	<b>309</b>	<b>242</b>
<hr/>		
Wartość bieżąca minimalnych opłat leasingowych do 1 roku	7	22
Wartość bieżąca minimalnych opłat leasingowych do 1 roku z tytułu biur	718	946
<b>Suma wartości bieżącej minimalnych opłat leasingowych do 1 roku</b>	<b>725</b>	<b>968</b>
Wartość bieżąca minimalnych opłat leasingowych od 1 do 5 lat	-	7
Wartość bieżąca minimalnych opłat leasingowych od 1 do 5 lat z tytułu biur	1 575	2 524
<b>Suma wartości bieżącej minimalnych opłat leasingowych od 1 do 5 lat</b>	<b>1 575</b>	<b>2 531</b>
<b>Wartość bieżąca minimalnych opłat leasingowych ogółem</b>	<b>2 300</b>	<b>3 499</b>

## 6.2.7. Należności i odpisy na oczekiwane straty kredytowe

<i>Należności z tytułu dostaw i usług</i>	<b>31.12.2023</b>	31.12.2022
Wartość brutto należności z tytułu dostaw i usług, w tym:	2 167	2 207
– wartość brutto należności z tytułu dostaw i usług od jednostek powiązanych	1 198	1 733
– wartość brutto należności z tytułu dostaw i usług od jednostek pozostałych	969	474
Odpis na oczekiwane straty kredytowe	- 77	- 77
<b>Wartość netto należności z tytułu dostaw i usług</b>	<b>2 090</b>	<b>2 130</b>

Spółka posiada odpowiednią politykę w zakresie dokonywania sprzedaży tylko zweryfikowanym klientom. Dzięki temu, zdaniem kierownictwa, nie istnieje dodatkowe ryzyko kredytowe, ponad poziom określony odpisem z tytułu oczekiwanych strat kredytowych właściwym dla należności handlowych Spółki.

<i>Należności z tytułu podatku dochodowego</i>	<b>31.12.2023</b>	31.12.2022
<b>Wartość netto należności z tytułu podatku dochodowego</b>	<b>21</b>	<b>294</b>

<i>Pozostałe należności publicznoprawne</i>	<b>31.12.2023</b>	31.12.2022
VAT do odliczenia w przyszłych okresach	15	26
<b>Wartość netto pozostałych należności publicznoprawnych</b>	<b>15</b>	<b>26</b>

<i>Pozostałe należności</i>	<b>31.12.2023</b>	31.12.2022
Rozrachunki z pracownikami	-	1
Inne	27	22
<b>Wartość netto pozostałych należności</b>	<b>27</b>	<b>23</b>

<i>Odpisy na oczekiwane straty kredytowe</i>	<b>2023</b>	2022
<b>Odpisy na oczekiwane straty kredytowe na początek okresu</b>	<b>77</b>	<b>77</b>
Utworzenie odpisów	308	309
Rozwiązanie odpisów	- 308	- 309
<b>Odpisy na oczekiwane straty kredytowe na koniec okresu</b>	<b>77</b>	<b>77</b>

## Model oczekiwanych strat kredytowych

<i>Kwota</i>	<i>Wiekowanie</i>	<i>Współczynnik strat</i>	<i>Oczekiwana strata</i>
1 751	Terminowe i do 1 miesiąca	0%	-
0	Od 1 do 3 miesięcy	0%	-
0	Od 3 do 6 miesięcy	0%	-
98	Powyżej 6 miesięcy	78%	77

## 6.2.8. Należności subleasingowe

<i>Należności subleasingowe</i>	<b>31.12.2023</b>	31.12.2022
Należności subleasingowe do 1 roku	571	-
Należności subleasingowe od 1 do 5 lat	643	-
<b>Wartość należności subleasingowych ogółem</b>	<b>1 214</b>	<b>-</b>

Spółka w wyniku podnajmu powierzchni biurowej wyodrębniła na dzień 31.12.2023 roku należności subleasingowe. Dochody z subleasingu powierzchni biurowej Spółka zacznie rozpoznawać od dnia 01.01.2024 roku. Stopa procentowa przyjęta do kalkulacji należności z tytułu subleasingu wynosi 3,85%.

	<b>31.12.2023</b>	
	<i>Zdyskontowane przepływy</i>	<i>Przepływy wynikające z umowy</i>
Wartość bieżąca minimalnych opłat subleasingowych do 1 roku	571	608
Wartość bieżąca minimalnych opłat subleasingowych od 1 roku do 3 lat	643	658
<b>Suma</b>	<b>1 214</b>	<b>1 266</b>

## 6.2.9. Pozostałe aktywa

<i>Rozliczenia międzyokresowe czynne</i>	<b>31.12.2023</b>	31.12.2022
Polisy ubezpieczeniowe dotyczące następnych okresów	33	33
Licencje	68	72
Pozostałe	10	146
<b>Razem</b>	<b>111</b>	<b>251</b>

## 6.2.10. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

<i>Środki pieniężne i ich ekwiwalenty</i>	<b>31.12.2023</b>	31.12.2022
Środki pieniężne na rachunkach bankowych	3 990	170
Środki pieniężne w kasie	-	-
Lokaty bankowe	11 100	4 700
<b>Razem</b>	<b>15 090</b>	<b>4 870</b>
W tym środki pieniężne o ograniczonej możliwości dysponowania w tym rachunki VAT	100	8

Dostępne środki pieniężne w ramach kredytu w rachunku bieżącym wynoszą 4 mln PLN dla całej Grupy Kapitałowej Fabrity, wykorzystanie kredytu obrotowego na dzień 31 grudnia 2023 roku wynosiło 0 zł w spółce Fabrity Holding S.A. i 0 zł w Grupie Kapitałowej Fabrity Holding, podobnie jak na dzień 31 grudnia 2022 roku.

## 6.2.11. Zobowiązania krótkoterminowe

<i>Zobowiązania z tytułu dostaw i usług</i>	<b>31.12.2023</b>	31.12.2022
Zobowiązania – dostawcy krajowi	424	527
Zobowiązania – dostawcy zagraniczni	-	3
<b>Razem:</b>	<b>424</b>	<b>530</b>

<i>Pozostałe zobowiązania publiczno-prawne</i>	<b>31.12.2023</b>	31.12.2022
Zobowiązania z tyt. podatku od towarów i usług	398	63
Inne zobowiązania publicznoprawne	92	115
<b>Pozostałe zobowiązania publicznoprawne</b>	<b>490</b>	<b>178</b>

<i>Pozostałe zobowiązania</i>	<b>31.12.2023</b>	31.12.2022
Kaucje	-	248
Pozostałe	5	4
<b>Razem:</b>	<b>5</b>	<b>252</b>

## 6.2.12. Rezerwy na zobowiązania

<i>Rezerwy na zobowiązania</i>	<b>31.12.2023</b>	Zawiązanie	Wykorzystanie	31.12.2022
Badanie sprawozdania finansowego	38	38	42	42
Rezerwa na urlopy	272	39	-	233
Rezerwa na wynagrodzenia i pozostałe koszty dotyczące bieżącego okresu	727	727	492	492
<b>Razem:</b>	<b>1 037</b>	<b>804</b>	<b>534</b>	<b>767</b>

Spółka prognozuje, iż wszystkie zobowiązania wynikające z rezerw zrealizują się w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego, poza niektórymi zobowiązaniami dot. warunkowego wynagrodzenia doradców związanego z transakcją sprzedaży spółek marketingowych.

## 6.2.13. Pozostałe pasywa

<i>Pozostałe pasywa</i>	<b>31.12.2023</b>	31.12.2022
Inne pozostałe pasywa	24	24
<b>Razem:</b>	<b>24</b>	<b>24</b>

## 6.2.14. Podatek dochodowy

<i>Podatek dochodowy</i>	<b>31.12.2023</b>	31.12.2022
Podatek dochodowy wykazany w sprawozdaniu finansowym	- 1 310	- 2 568
Część bieżąca	- 1 921	- 2 479
Część odroczone	611	- 89
<b>Efektywna stopa podatkowa</b>	<b>13,8%</b>	<b>16,9%</b>

<i>Uzgodnienie efektywnej stopy podatkowej</i>	<b>31.12.2023</b>	31.12.2022
Wynik przed opodatkowaniem	9 497	15 179
Podatek wg obowiązującej stawki podatkowej 19%	- 1 804	- 2 884
Różnice między kosztami i przychodami podatkowymi i bilansowymi	494	316

Na różnice trwale składają się przede wszystkim otrzymana dywidenda na kwotę 2.115 tys. złotych oraz inne różnice trwale nie wchodzące do podstawy opodatkowania, na kwotę około 61 tys. złotych.

<i>Ustalenie części odroczonej podatku dochodowego</i>	<b>31.12.2023</b>	31.12.2022
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego		
Stan początkowy	1 023	875
Zmniejszenia / Zwiększenia	- 231	148
<b>Stan końcowy</b>	<b>792</b>	<b>1 023</b>

Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego		
Stan początkowy	1 335	1 098
Zmniejszenia / Zwiększenia	- 842	237
<b>Stan końcowy</b>	<b>493</b>	<b>1 335</b>

<b>Łączny wpływ zmian na podatek dochodowy</b>	<b>611</b>	<b>- 89</b>
--	------------	-------------

<i>Różnice przejściowe w podatku dochodowym</i>	<b>31.12.2023</b>	31.12.2022
Zobowiązania z tyt. leasingu ujmowanego podatkowo jako operacyjny	2 300	3 499
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	77	-
Strata podatkowa za lata ubiegłe	753	1 117
Rezerwa na zobowiązania i odpisy na należności	1 037	767
<b>Ujemne różnice przejściowe</b>	<b>4 167</b>	<b>5 383</b>
<b>Aktywa z tytułu ujemnych różnic przejściowych</b>	<b>792</b>	<b>1 023</b>
Różnica pomiędzy bilansową i podatkową wartością aktywów trwałych	2 240	3 418
Inwestycje i inne	352	3 608
<b>Dodatnie różnice przejściowe</b>	<b>2 592</b>	<b>7 026</b>
<b>Rezerwy z tytułu dodatnich różnic przejściowych</b>	<b>493</b>	<b>1 335</b>

Straty podatkowe za lata ubiegłe na kwotę 319 tys. złotych mogą być wykorzystane do końca 2026 roku. Straty możliwe do wykorzystania w rozliczeniu dochodów podatkowych w późniejszych okresach wynoszą 434 tys. złotych. Wartość strat uwzględnionych do kalkulacji aktywa na podatek odroczone wyniosła 1 665 tys. złotych.

## 6.2.15. Przychody ze sprzedaży usług

<i>Przychody ze sprzedaży usług</i>	<b>2023</b>	2022	Zmiana %
Przychody ze sprzedaży usług	9 359	10 718	- 12,7%
- w tym od jednostek powiązanych	7 680	8 857	- 13,3%

<i>Przychody według rodzajów</i>	<b>2023</b>	2022
Usługi wsparcia na rzecz podmiotów powiązanych	6 550	6 558
Czynsz dotyczący podnajmu i refaktura kosztów	820	1 303
Odsprzedaż i refaktura usług	1 989	2 857
<b>Razem</b>	<b>9 359</b>	<b>10 718</b>

<i>Przychody według rejonów geograficznych</i>	<b>2023</b>	Udział %	2022	Udział %
Krajowe	9 252	98,9%	10 510	98,1%
Zagraniczne	107	1,1%	208	1,9%
<b>Razem</b>	<b>9 359</b>	<b>100%</b>	<b>10 718</b>	<b>100%</b>

## 6.2.16. Uzupełniająco informacje o kosztach operacyjnych Fabrity Holding S.A.

<i>Koszty według rodzaju</i>	<b>2023</b>	2022
Amortyzacja	1 275	1 834
Materiały i energia	107	123
Usługi obce	2 982	4 296
Podatki i opłaty	24	48
Wynagrodzenia	3 563	4 068
Ubezpieczenia społeczne i inne	921	960
Pozostałe koszty	88	100
<b>Razem</b>	<b>8 960</b>	<b>11 429</b>

<i>Koszty według miejsc powstawania</i>	<b>2023</b>	2022
Koszty sprzedanych usług	2 568	3 541
Koszty ogólnego zarządu	6 392	7 888
<b>Razem</b>	<b>8 960</b>	<b>11 429</b>

## 6.2.17. Pozostałe przychody i koszty operacyjne

<i>Pozostałe przychody i koszty operacyjne</i>	<b>2023</b>	2022
<b>Pozostałe przychody operacyjne</b>		
Zysk ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych	8	1
<b>Razem pozostałe przychody operacyjne</b>	<b>8</b>	<b>1</b>
<b>Pozostałe koszty operacyjne</b>		
Darowizny	-	- 42
Likwidacja majątku	- 9	-
Odpisy aktualizujące pozostałe aktywa	- 95	-
Pozostałe pozycje	- 19	- 2
<b>Razem pozostałe koszty operacyjne</b>	<b>- 123</b>	<b>- 44</b>
<b>Pozostałe przychody / koszty operacyjne netto</b>	<b>- 115</b>	<b>- 43</b>

## 6.2.18. Przychody i koszty finansowe

<i>Przychody i koszty finansowe netto</i>	<b>2023</b>	2022
<b>Przychody finansowe</b>		
Przychody z tytułu odsetek (pożyczki i należności) wycenione wg zamortyzowanego kosztu	436	483
Otrzymane dywidendy	2 115	2 194
Przychody z tytułu prowizji za poręczenie	68	64
Pozostałe przychody finansowe (w tym nadwyżka dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi)	211	95
<b>Razem przychody finansowe</b>	<b>2 830</b>	<b>2 836</b>
<b>Koszty finansowe</b>		
Koszty z tytułu odsetek od leasingu	- 104	- 105
Koszty prowizji otrzymanych gwarancji i poręczeń	- 84	- 71
Pozostałe koszty finansowe (w tym nadwyżka ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi)	-	- 17
<b>Razem koszty finansowe</b>	<b>- 188</b>	<b>- 193</b>
<b>Przychody / koszty finansowe netto</b>	<b>2 642</b>	<b>2 643</b>

### 6.2.19. Zysk / strata na jedną akcję

<i>Zysk / strata na jedną akcję</i>	<b>2023</b>	2022
Liczba akcji na początek okresu	2 467 655	2 317 655
Liczba akcji na koniec okresu	2 458 522	2 467 655
Zysk / strata netto za dany okres w złotych	8 186 663,60 zł	12 611 280,01 zł
Zysk / strata na jedną akcję w złotych	3,33 zł	5,11 zł
Rozwodniony zysk / strata na jedną akcję w złotych	3,33 zł	5,40 zł

### 6.2.20. Segmenty operacyjne

Fabrity Holding S.A. wykonuje głównie działalność wsparcia administracyjnego dla podmiotów z Grupy Kapitałowej Fabrity Holding, jednakże ze względów organizacyjnych nie traktuje tej działalności jako segmentu operacyjnego, w związku z powyższym w sprawozdaniu finansowym nie wyszczególnia się segmentów operacyjnych.

Segmenty operacyjne zostały wyodrębniane na poziomie Grupy Kapitałowej Fabrity Holding i zawarte w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym.

### 6.2.21. Niepodzielony zysk / (strata) i ograniczenia w wypłacie dywidendy

Niepodzielony wynik obejmuje również kwoty, które nie podlegają podziałowi to znaczy nie mogą zostać wypłacone w formie dywidendy.

Zgodnie z wymogami Kodeksu Spółek Handlowych, Spółka jest obowiązana utworzyć kapitał zapasowy na pokrycie straty. Do tej kategorii kapitału przelewa się co najmniej 8% zysku za dany rok obrotowy wykazanego w sprawozdaniu Spółki, dopóki kapitał ten nie osiągnie co najmniej jednej trzeciej kapitału podstawowego. O użyciu kapitału zapasowego i rezerwowego rozstrzyga Walne Zgromadzenie; jednakże części kapitału zapasowego w wysokości jednej trzeciej kapitału zakładowego można użyć jedynie na pokrycie straty wykazanej w sprawozdaniu finansowym i nie podlega ona podziałowi na inne cele.

Na dzień 31 grudnia 2023 roku nie istnieją inne ograniczenia dotyczące wypłaty dywidendy.



## 6.2.22. Transakcje z podmiotami powiązаныmi

**Transakcje z jednostkami zależnymi w 2023**

	Przychody ze sprzedaży	Przychody finansowe	Koszty operacyjne	Koszty finansowe	Należności z tytułu dostaw i usług	Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	Aktywa finansowe z tyt. udzielenych pożyczek	Przychody z tytułu dywidend
FABRITY Sp. z o.o.	5 250	55	40	58	1 102	49	-	-
K2 Precise S.A.	1 261	19	-	5	-	-	-	1 322
Agencja K2 Sp. z o.o.	795	10	21	3	-	-	-	793
PerfectBot Sp. z o.o.	374	-	-	-	96	-	-	-
<b>Razem</b>	<b>7 680</b>	<b>84</b>	<b>61</b>	<b>66</b>	<b>1 198</b>	<b>49</b>	<b>-</b>	<b>2 115</b>

\*Wartości ze sprzedanymi spółkami Agencja K2 Sp. z o.o. oraz K2 Precise S.A. odnoszą się do dnia 22.09.2023.

**Transakcje z jednostkami zależnymi w 2022**

	Przychody ze sprzedaży	Przychody finansowe	Koszty operacyjne	Koszty finansowe	Należności z tytułu dostaw i usług	Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	Aktywa finansowe z tyt. udzielenych pożyczek	Przychody z tytułu dywidenda
FABRITY Sp. z o.o.	3 905	18	21	38	810	20	-	-
OKTAWAVE S.A.*	738	78	81	1	-	-	-	-
K2 Precise S.A.	2 241	28	-	12	480	8	-	1 786
Agencja K2 Sp. z o.o.	1 589	17	1	49	362	12	-	408
PerfectBot Sp. z o.o.	384	50	-	628	81	-	-	-
<b>Razem</b>	<b>8 857</b>	<b>191</b>	<b>103</b>	<b>728</b>	<b>1 733</b>	<b>40</b>	<b>-</b>	<b>2 194</b>

\*W wyniku sprzedaży Oktawave S.A. od 23.06.2022 nie jest jednostką powiązaną, a dane dotyczące przychodów i kosztów prezentowane są na dzień 22.06.2022.

Spółka Fabrity Holding S.A. w roku obrotowym 2023 i 2022 nie zawierała transakcji z jednostkami powiązаныmi na warunkach innych niż rynkowe.

Wynagrodzenia członków Zarządu i Rady Nadzorczej	2023	2022
<b>Zarząd<sup>1</sup></b>		
Wujec Paweł	100	150
Paschalis-Jakubowicz Michał <sup>2</sup>	-	215
Piątek Artur <sup>2</sup>	120	148
Tomasz Burczyński	110	20
<b>Rada Nadzorcza</b>		
Janusz Żebrowski	80	72
Maciej Klepacki	43	37
Robert Rządca	-	23
Grzegorz Stulgis	48	36
Jakub Menc	43	55
Przemysław Soroka	36	13
Wujec Paweł	7	-

<sup>1</sup>Wykazane wynagrodzenie Zarządu dotyczy jedynie Fabrity Holding S.A. Członkowie Zarządu pobierają także wynagrodzenie w innych spółkach z Grupy Kapitałowej Fabrity Holding. Łączne wynagrodzenie Zarządu w ramach Grupy Kapitałowej Fabrity Holding prezentowane jest w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy Fabrity Holding.

<sup>2</sup>Ponadto w ramach Transakcji sprzedaży spółek K2 Precise S.A. i Agencja K2 Sp. z o.o. („Zbyte Spółki”) z Prezesem Zarządu – Pawłem Wujcem oraz Wiceprezesem Zarządu - Arturem Piątkiem, pełniącymi jednocześnie funkcje w Zarządach Zbytych Spółek, zostały zawarte umowy doradcze związane z Transakcją. Z tytułu usług doradczych świadczonych na rzecz Emitenta w związku z Transakcją, zmierzających do wzrostu wartości Zbytych Spółek, zostały wypłacone Członkom Zarządu Emitenta wynagrodzenia prowizyjne o charakterze wynagrodzenia za sukces (obok wynagrodzenia o podobnym charakterze dla zewnętrznego doradcy transakcyjnego i kluczowych osób z kadry menadżerskiej Zbytych Spółek). Wysokość wynagrodzenia prowizyjnego była progresywnie zależna od wartości transakcji sprzedaży spółek K2 Precise S.A. i Agencja K2 Sp. z o.o. w przedziale progów od 10 mln PLN do 25 mln zł, a także od modelu transakcji ze 100% płatnością w momencie jej realizacji. Łączna kwota wynagrodzenia netto z tytułu usług doradczych każdego z w/w Członków Zarządu Emitenta wyniosło 854,5 tys. zł, łącznie 1.709 tys. zł.

<sup>3</sup>Pan Michał Paschalis-Jakubowicz w roku 2023 otrzymał wynagrodzenie w wysokości 120 tys. zł w ramach umowy o zakazie konkurencji. Ponadto w ramach transakcji sprzedaży akcji spółki Oktawave S.A. w roku 2022, Wiceprezes Zarządu – Michał Paschalis-Jakubowicz otrzymał wynagrodzenie w kwocie 95 tys. zł w ramach umowy o usługi doradcze związane z transakcją oraz kwotę 945 tys. zł jako cenę sprzedaży posiadanych akcji Oktawave S.A. Dnia 10 czerwca 2022 r. zostało zawarte porozumienie z Panem Michałem Paschalis-Jakubowiczem, w którym nabył prawo do wykonania Opcji Call w odniesieniu do 1.149 akcji. Łączna liczba posiadanych akcji wyniosła 1.571.

### 6.2.23. Instrumenty finansowe

Aktywa finansowe (niewyceniane wg. wartości godziwej)	31.12.2023	31.12.2022
Należności z tytułu dostaw i usług	2 090	2 130
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	15 090	4 870
<b>Razem aktywa finansowe</b>	<b>17 180</b>	<b>7 000</b>
Zobowiązania finansowe i zobowiązania z tyt. dostaw i usług (niewyceniane wg. wartości godziwej)	31.12.2023	31.12.2022
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	424	530
<b>Razem zobowiązania finansowe</b>	<b>424</b>	<b>530</b>

Powyższe instrumenty finansowe zostały wycenione według zamortyzowanego kosztu.

Wartość godziwa powyższych instrumentów finansowych nie odbiega w istotny sposób od ich wartości bilansowej.

## 6.2.24. Analiza wiekowa należności

<i>Analiza wiekowa należności z tytułu dostaw i usług</i>	<b>31.12.2023</b>	31.12.2022
Terminowe i do 1 miesiąca	1 751	2 049
Od 1 do 3 miesięcy	-	22
Od 3 do 6 miesięcy	-	-
Powyżej 6 miesięcy	98	77
Odpis na oczekiwane straty kredytowe	- 77	- 77
Oszacowane	318	59
<b>Razem</b>	<b>2 090</b>	<b>2 130</b>

## 6.2.25. Analiza wrażliwości na zmiany stóp procentowych

Zmiana stóp procentowych o 1 punkt procentowy spowodowałaby zmianę wyniku finansowego przed opodatkowaniem o kwoty przedstawione poniżej. Poniższa tabela dotyczy wpływu na koszty finansowe ujęte w sprawozdaniu z zysków lub strat i innych całkowitych dochodów.

Oprocentowanie instrumentów finansowych o zmiennym oprocentowaniu jest aktualizowane w okresach poniżej jednego roku. Odsetki od instrumentów finansowych o stałym oprocentowaniu są stałe przez cały okres do upływu terminu zapadalności/ wymagalności tych instrumentów. Pozostałe instrumenty finansowe Spółki, które nie zostały ujęte w poniższej tabeli, nie są oprocentowane i w związku z tym nie podlegają ryzyku stopy procentowej.

<i>Struktura instrumentów finansowych narażonych na ryzyko zmiany stóp procentowych</i>	<b>31.12.2023</b>	31.12.2022
<i>Aktywa finansowe</i>		
Pożyczki i kredyty	-	-
<i>Zobowiązania finansowe</i>		
Leasing	2 300	3 499
<b>Razem</b>	<b>2 300</b>	<b>3 499</b>

	<b>31.12.2023</b>		31.12.2022	
	Wzrost 1%	Spadek 1%	Wzrost 1%	Spadek 1%
Instrumenty o zmiennej stopie procentowej	23	- 23	35	- 35

Wartość godziwa powyższych instrumentów finansowych nie odbiega w istotny sposób od ich wartości bilansowej.

## 6.2.26. Ryzyko płynności

**Ekspozycja na ryzyko płynności**

Poniżej przedstawiono pozostałe umowne terminy wymagalności zobowiązań finansowych na dzień sprawozdawczy.

*Umowne przepływy pieniężne*

	<b>Wartość bilansowa na 31.12.2023</b>	Do 3 miesiące	Od 3 do 12 miesiące	Powyżej 12 miesiące
<b>Aktywa</b>				
Należności z tytułu dostaw i usług	2 090	1 992	-	98
Należności subleasingowe	1 214	141	430	643
Pozostałe należności	27	27	-	-
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	15 090	15 090	-	-
<b>Razem</b>	<b>18 421</b>	<b>17 250</b>	<b>430</b>	<b>741</b>

*Umowne przepływy pieniężne*

	<b>Wartość bilansowa na 31.12.2023</b>	Do 3 miesiące	Od 3 do 12 miesiące	Powyżej 12 miesiące
<b>Zobowiązania</b>				
Zobowiązania z tytułu leasingu	2 300	189	536	1 575
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	424	424	-	-
Pozostałe zobowiązania	5	5	-	-
<b>Razem</b>	<b>2 729</b>	<b>618</b>	<b>536</b>	<b>1 575</b>

## 6.2.27. Ryzyko walutowe

Spółka jest narażona na transakcyjne ryzyko walutowe w stopniu, w jakim występuje niedopasowanie pomiędzy walutami, w których denominowane są sprzedaż, zakupy, należności i pożyczki oraz odpowiednie waluty funkcjonalne spółki. Waluty funkcjonalne spółki to przede wszystkim złoty polski (PLN) i euro (EUR). Istotne ryzyko walutowe spółka odnotowuje w związku z zawartą umową najmu na powierzchnię biurową nominowaną z euro. Jednak z uwagi na transakcję podnajmu powierzchni biurowej na rzecz podmiotów powiązanych w oparciu o tożsamy kurs walutowy ryzyko to w nieznacznym stopniu dotyczy spółki.

*Struktura walutowa instrumentów finansowych w PLN*
**31.12.2023**

<b>Klasy instrumentów finansowych</b>	<b>EUR</b>	<b>USD</b>
Należności subleasingowe		1 214
Długoterminowy leasing aktywów z tytułu prawa użytkowania – powierzchnia biurowa		1 575
Krótkoterminowy leasing aktywów z tytułu prawa użytkowania – powierzchnia biurowa		725

Zmiana kursu walutowego o 1 punkt procentowy spowodowałaby zmianę wyniku finansowego przed opodatkowaniem o kwoty przedstawione poniżej. Poniższa tabela dotyczy wpływu na koszty finansowe ujęte w sprawozdaniu z zysków lub strat i innych całkowitych dochodów.

	<b>31.12.2023</b>	
	Wzrost 1%	Spadek 1%
Należności subleasingowe	12	- 12
Zobowiązania z tytułu leasingu	23	- 23

## 6.2.28. Zobowiązania warunkowe i aktywa warunkowe

1. Spółka udziela standardowych gwarancji z tytułu realizowanych kontraktów. Ryzyko z nich wynikające jest niewielkie, a ewentualne skutki finansowe niemożliwe do oszacowania. Kary umowne, których zapłaty mogą domagać się klienci w przypadku, gdy Spółka nie wypełni tych zobowiązań są zróżnicowane – od kwoty 100.000 PLN do 1 mln PLN (w kontraktach na utrzymanie i hosting zawarte są także kary bez górnego ograniczenia kwoty). Spółka podejmuje odpowiednie działania od strony technologii tak, aby zminimalizować ryzyko wystąpienia roszczeń ze strony klientów z tytułu przyjętych dodatkowych zobowiązań.
2. Na zobowiązania warunkowe składają się ponadto weksle in blanco zabezpieczające kwoty płatności rat leasingowych ograniczone do wysokości zobowiązań z tyt. leasingu. Na dzień 31 grudnia 2023 roku Spółka nie udzielała poręczeń dla podmiotów powiązanych z tytułu umów leasingu.
3. Dnia 6 marca 2024 roku wysłane do Towarzystwa Ubezpieczeń Ergo Hestia S.A. zostało wypowiedzenie umowy na udzielanie gwarancji kontraktowych z zachowaniem 14 dniowego okresu wypowiedzenia. Na dzień 31 grudnia 2023 roku Spółka nie posiadała gwarancji ubezpieczeniowych.
4. Otrzymane od Banku Handlowego w Warszawie S.A. gwarancje obowiązujące na dzień 31.12.2023 roku:
  - gwarancja bankowa jako zabezpieczenie umowy najmu biura z dnia 21.12.2010 roku na kwotę 160.634,00 EUR do dnia 31.12.2024 roku.
5. Dnia 29 sierpnia 2023 roku została przedłużona umowa kredytowa z Bankiem Handlowym w Warszawie S.A. o kredyt w rachunku bieżącym w kwocie 4.000 tys. PLN. Limit kredytowy jest dostępny dla kredytobiorców w następujących sublimitach tj. dla spółek z Grupy Kapitałowej Fabrity Holding: Fabrity Holding S.A. w wysokości 4.000 tys. PLN, FABRITY Sp. z o.o. w wysokości 4.000 tys. PLN. Kredyt udzielony jest do dnia 28.08.2024 roku, w którym to kredytobiorca musi dokonać ostatecznej spłaty kredytu w całości wraz z należnymi Bankowi odsetkami, prowizjami i kosztami.
6. Kredyt oraz otrzymane gwarancje bankowe, zabezpieczone są:
  - cesjami wierzytelności,
  - poręczeniami cywilno-prawnymi wzajemnymi wszystkich spółek w Grupie Kapitałowej Fabrity Holding (Fabrity Holding S.A., FABRITY Sp. z o.o.) do kwoty 14.220.000 PLN do dnia 30 listopada 2026 roku,
  - oświadczeniem w formie aktu notarialnego o poddaniu się egzekucji w trybie art. 777 § 1 pkt 5) Kodeksu postępowania cywilnego, wynikającego ze zmian przepisów dotyczących ważności bankowych tytułów egzekucyjnych.

Kwota egzekucji w przypadku:

- umowy ramowej o linię rewołwingową wynosi 3.600.000 PLN (słownie: trzy miliony sześćset tysięcy złotych) z możliwością nadania klauzuli wykonalności najpóźniej do dnia 30 września 2027 roku,
  - umowy kredytu w rachunku bieżącym wynosi 9.600.000 PLN (słownie: dziewięć milionów sześćset tysięcy złotych), przy czym klauzula wykonalności może zostać nadana w każdej chwili,
  - umowy wzajemnych poręczeń wynosi 14.220.000 PLN (słownie: czternaście milionów dwieście dwadzieścia tysięcy złotych) z możliwością nadania klauzuli wykonalności najpóźniej do dnia 30 września 2027 roku.
7. Emitent podjął starania w kierunku skorzystania z tzw. ulgi holdingowej tj. zwolnienia podatkowego określonego w art. 24o w zw. z art. 24m Ustawy o podatku dochodowym od osób prawnych (Dz. U. z 2023 r., poz. 2805), przy transakcjach sprzedaży spółki Oktawave S.A. i spółek segmentu marketingowego K2 Precise S.A. i Agencja Sp. z o.o. Kwoty potencjalnych nadpłat podatku dochodowego, skalkulowanych po korektach

i rozliczeniu strat lat ubiegłych, wynoszą odpowiednio: za rok 2022 - 2,5 mln zł, za rok 2023 - 1,8 mln zł. Kwoty nadpłat jako aktywo warunkowe o wysokiej niepewności nie zostały ujęte w bilansie Emitenta i bilansie skonsolidowanym Grupy. W przedmiocie nadpłaty za rok 2022 złożona została skarga do WSA w Warszawie, w zakresie nadpłaty za rok 2023 złożone zostały przez Emitenta stosowne wnioski do organów administracji skarbowej.

Nie są znane okoliczności wskazujące na możliwość wystąpienia wypływu środków z tytułu rozliczenia zobowiązania warunkowego, w związku z tym nie jest możliwe określenie ewentualnego prawdopodobieństwa wystąpienia takiego wypływu. Występujące poręczenia i gwarancje zawarte zostały na warunkach rynkowych.

Przepisy dotyczące podatku od towarów i usług, podatku dochodowego od osób prawnych, fizycznych, czy składek na ubezpieczenia społeczne podlegają częstym zmianom, wskutek czego niejednokrotnie brak jest odniesienia do utrwalonych regulacji bądź precedensów prawnych. Obowiązujące przepisy zawierają również niejasności, które powodują różnice w opiniach, co do interpretacji prawnej przepisów podatkowych zarówno między organami państwowymi, jak i między organami państwowymi i przedsiębiorstwami. Rozliczenia podatkowe oraz inne (na przykład celne czy dewizowe) mogą być przedmiotem kontroli organów, które uprawnione są do nakładania istotnych kar, a ustalone w wyniku kontroli dodatkowe kwoty zobowiązań muszą zostać wpłacone wraz z odsetkami. Zjawiska te powodują, że ryzyko podatkowe w Polsce jest wyższe niż istniejące zwykle w krajach o bardziej rozwiniętym systemie podatkowym. Rozliczenia podatkowe mogą zostać poddane kontroli przez okres pięciu lat. W efekcie kwoty wykazane w sprawozdaniu finansowym mogą ulec zmianie w późniejszym terminie po ostatecznym ustaleniu ich wysokości przez organy skarbowe. Spółka stoi na stanowisku, że nie zachodzi potrzeba utworzenia rezerw w tym zakresie.

Z dniem 15 lipca 2016 roku do Ordynacji Podatkowej zostały wprowadzone zmiany w celu uwzględnienia postanowień Ogólnej Klauzuli Zapobiegającej Nadużyciom (GAAR). GAAR ma zapobiegać powstawaniu i wykorzystywaniu sztucznych struktur prawnych tworzonych w celu uniknięcia zapłaty podatku w Polsce. GAAR definiuje unikanie opodatkowania jako czynność dokonaną przede wszystkim w celu osiągnięcia korzyści podatkowej, sprzecznej w danych okolicznościach z przedmiotem i celem przepisów ustawy podatkowej. Zgodnie z GAAR taka czynność nie skutkuje osiągnięciem korzyści podatkowej, jeżeli sposób działania był sztuczny. Wszelkie występowanie (i) nieuzasadnionego dzielenia operacji, (ii) angażowania podmiotów pośredniczących mimo braku uzasadnienia ekonomicznego lub gospodarczego, (iii) elementów wzajemnie się znoszących lub kompensujących oraz (iv) inne działania o podobnym działaniu do wcześniej wspomnianych, mogą być potraktowane jako przesłanka istnienia sztucznych czynności podlegających przepisom GAAR. Nowe regulacje będą wymagać znacznie większego osądu przy ocenie skutków podatkowych poszczególnych transakcji. Klauzulę GAAR należy stosować w odniesieniu do transakcji dokonanych po jej wejściu w życie oraz do transakcji, które zostały przeprowadzone przed wejściem w życie klauzuli GAAR, ale dla których po dacie wejścia klauzuli w życie korzyści były lub są nadal osiągnane. Wdrożenie powyższych przepisów umożliwi polskim organom kontroli podatkowej kwestionowanie realizowanych przez podatników prawnych ustaleń i porozumień, takich jak restrukturyzacja i reorganizacja spółki.

### 6.2.29. Informacje o znaczących zdarzeniach dotyczących lat ubiegłych

W sprawozdaniu finansowym nie ujęto znaczących zdarzeń dotyczących lat ubiegłych.

### 6.2.30. Pozostałe istotne informacje dotyczące działalności spółki i ciągłości działania

#### **Wpływ sytuacji polityczno – gospodarczej na terytorium Ukrainy**

Wojna w Ukrainie wiąże się ze zwiększonym ryzykiem makroekonomicznym dotyczącym, m. in. wzrostu niepewności, wahań kursów walut, ryzyka inflacji czy poziomu stóp procentowych. Grupa Fabrity Holding S.A. nie posiada żadnych istotnych dostawców oraz odbiorców w tym rejonie, niemniej biznesy Grupy pozostają pod wpływem czynników makroekonomicznych związanych wojną w Ukrainie i kryzysem energetycznym. Grupa na bieżąco monitoruje wpływ wydarzeń na działalność spółek.

#### **Sprzedaż spółek zależnych segmentu marketingowego**

W dniu 22 września 2023 roku Zarząd Fabrity Holding zawarł, korzystając z pośrednictwa Trigon Dom Maklerski S.A., umowy sprzedaży (dalej: „Transakcja”) wszystkich posiadanych akcji oraz udziałów w spółkach zależnych segmentu marketingowego Emitenta, a mianowicie 100% akcji K2 Precise S.A. oraz 100% udziałów Agencja K2 sp. z o.o. (dalej: „Zbyte Spółki”). Łączna cena sprzedaży akcji i udziałów Spółek wyniosła 21,920 mln zł. Dodatkowo w ramach Transakcji Kupujący spłacił zadłużenie Spółki Agencja K2 sp. z o.o. wobec Emitenta z tytułu udzielonej pożyczki w kwocie 500 tys. zł. Nabywcą Zbytych Spółek jest inwestor branżowy Kamikaze sp. z o.o. z siedzibą w Łodzi, spółka należąca do francuskiej grupy Altavia.

Wycena Zbytych Spółek została ustalona na podstawie mechanizmu wartości przedsiębiorstwa w formule „cash free debt free” skorygowanej o zadłużenie finansowe netto oraz dokonaną korektę kapitału obrotowego netto. Wycena Zbytych Spółek podlegała korekcie według stanu na dzień 31 sierpnia 2023 r. Kwota korekty zwiększającej cenę wyniosła 256 tys. zł i została ujęta w kalkulacji na dzień bilansowy. Kwota została zapłacona w styczniu 2024 r.

Transakcja została przeprowadzona z płatnością 100% ceny w momencie jej realizacji (przy braku zwyczajowego, w transakcjach agencji marketingowych, komponentu typu earn-out, zależnego od wyników spółek w przyszłości). Dodatkowo przed realizacją Transakcji, w ramach umorzenia części udziałów spółki Agencja K2 sp. z o.o., Emitent otrzymał z tego tytułu wynagrodzenie w wysokości 3,2 mln zł.

W ramach Transakcji pomiędzy Emitentem a Zbytymi Spółkami zostały zawarte umowy, na podstawie których Emitent będzie kontynuował świadczenie w okresie przejściowym usług wsparcia na rzecz zbytych Spółek (tj. usług rachunkowo-księgowych, HR oraz wsparcia IT i administracyjnego). Ponadto zawarto umowy podnajmu powierzchni biurowej na rzecz Zbytych Spółek.

Umowa zawiera szereg innych postanowień charakterystycznych dla transakcji typu M&A, w tym oświadczenia i zapewnienia, reżim odpowiedzialności za ich naruszenie, w tym zastrzeżone kary umowne za naruszenie

określonych zobowiązań Emitenta. Emitent zobowiązał się również do nieprowadzenia działalności konkurencyjnej wobec Spółek przez okres 3 lat na terenie Europy.

Realizacja Transakcji była wynikiem procesu przeglądu opcji strategicznych zapoczątkowanego w sierpniu 2022 r., w który zaangażowane był zarówno osoby z Zarządu Emitenta, jak i kluczowe osoby zarządzające Spółkami, a jego celem było pozyskanie inwestora dla podmiotów z segmentu marketingowego, co było elementem realizacji strategii zmierzającej do koncentracji działalności grupy Emitenta na rynku technologii informatycznych.

W związku z powyższym procesem Emitent pozyskał specjalistyczne usługi zarówno wewnętrzne jak i zewnętrzne, które w ocenie Emitenta były niezbędne dla powodzenia procesu realizacji Transakcji w takim terminie. Z tytułu usług doradczych świadczonych na rzecz Emitenta w związku z Transakcją i zmierzających do wzrostu wartości Spółek, po dniu bilansowym zostały wypłacone przez Emitenta wynagrodzenia prowizyjne o charakterze wynagrodzenia za sukces, zarówno dla zewnętrznego doradcy transakcyjnego, Członków Zarządu Emitenta pełniących jednocześnie funkcje w Zarządach Zbytych Spółek oraz kluczowych osób z kadry menadżerskiej Spółek („Kluczowy Personal”).

Wysokość wynagrodzenia prowizyjnego była progresywnie zależna od Wartości Transakcji w przedziale progów od 10 mln zł do 25 mln zł, a także od konstrukcji modelu transakcji ze 100% płatnością w momencie jej realizacji (przy braku zwyczajowego w transakcjach agencji marketingowych komponentu earnoutowego zależnego od wyników spółek w przyszłości). Osiągnięcie takiej konstrukcji transakcji pozwoliło na maksymalizację i zabezpieczenie przychodów Emitenta.

Skonsolidowany wynik brutto z Transakcji ujęty w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy wyniósł 9,8 mln zł. Wynik jednostkowy brutto z Transakcji wyniósł 6,6 mln zł, podatek do zapłaty od transakcji wyniósł 1,8 mln zł. Dodatkowo na ostateczny wynik jednostkowy oraz skonsolidowany netto z transakcji mały wpływ miały różnice między bilansową a podatkową wartością zbywanych aktywów oraz poprzedzającą transakcję umorzenia udziałów.

<i>Segment Marketingowy</i>	<b>31.12.2023</b>
<b>Cena sprzedaży</b>	<b>21 961</b>
Wartość akcji i udziałów	- 8 490
Koszty transakcyjne	- 6 900
<b>Wynik na zbyciu akcji i udziałów Segmentu Marketingowego</b>	<b>6 571</b>

### 6.2.31. Informacje o zdarzeniach po dniu bilansowym

#### **Zakup udziałów w spółce Panda Group Sp. z o.o.**

W dniu 13 lutego 2024 r. pomiędzy spółką zależną, tj. Fabrity Sp. z o.o. a wspólnikami spółki Panda Group sp. z o.o. z siedzibą w Poznaniu została zawarta umowa inwestycyjna dot. Panda Group sp. z o.o. oraz, w jej wykonaniu, zawarte zostały umowy sprzedaży udziałów w kapitale zakładowym spółki Panda Group sp. z o.o. na mocy których Fabrity nabyło 51% udziałów Spółki od dwóch dotychczasowych wspólników Spółki, posiadających łącznie 100%



udziałów Spółki. Po realizacji Transakcji dotychczasowi wspólnicy posiadający po realizacji Transakcji łącznie 49% udziałów Panda Group sp. z o.o., będą współpracować ze Spółką, a jeden ze wspólników będzie pełnił także funkcję w Zarządzie Spółki.

Cena nabycia udziałów spółki Panda Group sp. z o.o. wyniosła 1.999.200 zł. Umowa przewiduje wypłatę drugiej transzy ceny Earn-Out w łącznej wysokości do 2.100.000 zł, pod warunkiem realizacji przez Spółkę celów finansowych do końca 2025 lub 2026 roku.

Ponadto, Umowa przewiduje korektę ceny nabycia udziałów zgodnie z uzgodnionym sposobem wyceny Spółki, bazującym na analizie kapitału obrotowego i pozycji gotówkowej netto, wg. stanu na dzień 31 stycznia 2024 r. Z uwagi na zachowawczą procedurę wyceny na etapie Transakcji, Emitent przewiduje dodatnią korektę ceny, wiążącą się z dopłatą dla Sprzedających.

Umowa zawiera szereg innych postanowień charakterystycznych dla transakcji typu M&A, w tym ustalenia ładu korporacyjnego dot. zasad współpracy ze wspólnikami mniejszościowymi, oświadczenia i zapewnienia, reżim odpowiedzialności za ich naruszenie oraz kary umowne zastrzeżone na wypadek naruszenia określonych zobowiązań Stron.

W ramach Transakcji pomiędzy Emitentem a Spółką zawarta została umowa o świadczenie usług wsparcia, na podstawie której Emitent będzie świadczył na rzecz Spółki usługi rachunkowo-księgowe, HR oraz wsparcia administracyjnego.

Realizacja Transakcji jest wynikiem procesu przeglądu rynkowego w ramach stałej aktywności Fabrity w obszarze M&A, mającego na celu inwestycje w organizacje o synergicznym charakterze usług i/lub portfolio klientów.

Inwestycja w Spółkę jest zgodna ze strategią inwestycyjną Fabrity i ma na celu znacząco szybszy od organicznego rozwój kompetencji biznesowych i technologicznych w obszarze e-commerce, przy wykorzystaniu platformy Adobe Magento oraz pozyskanie znaczących przychodów w tym segmencie usług. Ponadto, inwestycja ta będzie dawała Fabrity szanse na osiągnięcie synergii, głównie poprzez połączenie kompetencji technicznych i doświadczenia projektowego Spółki z doświadczeniem biznesowym, kompetencjami sprzedażowymi i referencjami oraz dostępem do większych klientów po stronie Fabrity.

### 6.2.32. Wynagrodzenie związane z usługami audytora i usługami pokrewnymi

Dnia 2 sierpnia 2022 roku została podpisana umowa z CSWP Audyt P.S.A. (poprzednio CSWP Audyt Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Sp. k.) na badanie i przegląd sprawozdań finansowych.

<i>Wynagrodzenie audytora</i>	<b>2023</b>	<i>2022</i>
Badanie rocznego sprawozdania finansowego	35	32
Inne usługi poświadczające, w tym przegląd sprawozdania finansowego	47	40
Usługi doradztwa podatkowego	-	-
Pozostałe usługi	7	6
<b>Razem:</b>	<b>89</b>	<b>78</b>

Dnia 5 października 2022 roku została podpisana umowa z CSWP Audyt P.S.A. na przeprowadzenie weryfikacji raportów o wynagrodzeniach za rok kończący się 31 grudnia 2023.

Dnia 2 sierpnia 2022 roku została podpisana umowa z CSWP Audyt P.S.A. na przeprowadzenie weryfikacji zgodności skonsolidowanego sprawozdania finansowego za rok kończący się 31 grudnia 2023 sporządzonego w jednolitym elektronicznym formacie raportowania („Rozporządzenie ESEF”).

### 6.2.33. Struktura zatrudnienia

Przeciętne zatrudnienie w Spółce w roku zakończonym dnia 31 grudnia 2023 roku oraz 31 grudnia 2022 roku kształtowało się następująco:

<i>Struktura zatrudnienia</i>	<b>31.12.2023</b>	31.12.2022
<b>Razem</b>	<b>24</b>	<b>29</b>

Podpisy

Data: 10 kwietnia 2024

Podpisy Członków Zarządu Fabrity Holding S.A.

Podpisano  
kwalifikowanym  
podpisem  
elektronicznym

---

Tomasz Burczyński  
Prezes ZarząduPodpisano  
kwalifikowanym  
podpisem  
elektronicznym

---

Artur Piątek  
Wiceprezes ZarząduPodpis osoby, której  
powierzono sporządzenie  
sprawozdania finansowegoPodpisano  
kwalifikowanym  
podpisem  
elektronicznym

---

Tomasz Lebik