

The logo consists of the word "FABRITY" in a bold, black, sans-serif font, centered within a white rectangular box. This box is enclosed by a thick red border.

FABRITY

Skonsolidowane Sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Fabrity za rok 2025

Warszawa, 16 kwietnia 2026

Spis treści

1.	Wybrane skonsolidowane dane finansowe	4
2.	Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej.....	5
3.	Skonsolidowane sprawozdanie z zysków lub strat i innych całkowitych dochodów.....	6
4.	Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych	7
5.	Zestawienie zmian w skonsolidowanym kapitale własnym	8
6.	Informacje dodatkowe i objaśnienia do skonsolidowanego sprawozdania finansowego	9
6.1.	Podstawa sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego i stosowane zasady rachunkowości	9
6.1.1.	Dane podstawowe	9
6.1.2.	Podstawa prawna sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego.....	13
6.1.3.	Polityka rachunkowości	14
6.1.4.	Przyjęte przez Grupę cele i metody zarządzania ryzykiem finansowym.....	28
6.1.5.	Zarządzanie kapitałem	29
6.1.6.	Ważne oszacowania i osądy księgowe.....	30
6.1.7.	Zastosowanie nowych standardów i interpretacji	33
6.2.	Uzupełniające noty do skonsolidowanego sprawozdania finansowego.....	35
6.2.1.	Segmenty operacyjne	35
6.2.2.	Wartości niematerialne.....	36
6.2.3.	Rzeczowe aktywa trwałe	37
6.2.4.	Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	38
6.2.5.	Inwestycje konsolidowane metodą praw własności.....	39
6.2.6.	Leasing.....	40
6.2.7.	Wartość firmy jednostek zależnych	42
6.2.8.	Należności i odpisy na oczekiwane straty kredytowe	44
6.2.9.	Należności subleasingowe	45
6.2.10.	Pozostałe aktywa.....	45
6.2.11.	Środki pieniężne i ich ekwiwalenty.....	45
6.2.12.	Zobowiązania krótkoterminowe.....	46
6.2.13.	Zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek.....	46
6.2.14.	Rezerwy na zobowiązania.....	47
6.2.15.	Pozostałe pasywa	47
6.2.16.	Podatek dochodowy	48

6.2.17.	Przychody ze sprzedaży usług	50
6.2.18.	Uzupełniające informacje o kosztach operacyjnych Grupy Fabrity	50
6.2.19.	Pozostałe przychody i koszty operacyjne	51
6.2.20.	Przychody i koszty finansowe	51
6.2.21.	Zysk na jedną akcję	52
6.2.22.	Skup akcji własnych oraz obniżenie kapitału zakładowego	52
6.2.23.	Zobowiązania warunkowe i aktywa warunkowe	52
6.2.24.	Transakcje z podmiotami powiązanymi	54
6.2.25.	Instrumenty finansowe	55
6.2.26.	Ryzyko płynności	55
6.2.27.	Ryzyko zmian kursów walutowych	56
6.2.28.	Analiza wiekowa należności z tytułu dostaw i usług	56
6.2.29.	Analiza wrażliwości na zmiany stóp procentowych	57
6.2.30.	Informacje o znaczących zdarzeniach dotyczących lat ubiegłych	57
6.2.31.	Pozostałe istotne informacje dotyczące działalności Grupy i ciągłości działania	57
6.2.32.	Informacje o istotnych udziałach niekontrolujących	61
6.2.33.	Informacje o zdarzeniach po dniu bilansowym	62
6.2.34.	Wynagrodzenie związane z usługami audytora i usługami pokrewnymi	63
6.2.35.	Struktura zatrudnienia	63
6.2.36.	Przekształcenie danych porównawczych	64

1. Wybrane skonsolidowane dane finansowe

	2025	2024	2025	2024
	PLN'000	PLN'000	EUR'000	EUR'000
I. Przychody ze sprzedaży usług	67 071	74 718	15 829	17 359
II. Zysk na działalności operacyjnej (EBIT)	4 270	6 618	1 008	1 538
III. EBITDA ¹	6 412	8 636	1 513	2 006
IV. Zysk przed opodatkowaniem	4 566	4 918	1 078	1 143
V. Zysk netto	3 872	8 313	914	1 931
VI. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	8 282	10 752	1 955	2 498
VII. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	138	- 1 942	33	- 451
VIII. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	- 10 535	- 18 843	- 2 486	- 4 378
IX. Przepływy pieniężne netto razem	- 2 115	- 10 033	- 499	- 2 331
X. Średnioważona liczba akcji	2 736 709	2 336 166	2 736 709	2 336 166
XI. Zysk na jedną akcję	1,41 (PLN)	3,56 (PLN)	0,33 (EUR)	0,83 (EUR)
XII. Wyplacona dywidenda na jedną akcję	3,00 (PLN)	4,55 (PLN)	0,71 (EUR)	1,06 (EUR)
	31.12.2025	31.12.2024	31.12.2025	31.12.2024
	PLN'000	PLN'000	EUR'000	EUR'000
XIII. Aktywa razem	38 156	49 067	9 027	11 483
XIV. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	9 538	15 747	2 257	3 685
XV. Zobowiązania i rezerwy długoterminowe	1 604	4 176	379	977
XVI. Zobowiązania i rezerwy krótkoterminowe	7 934	11 571	1 877	2 708
XVII. Kapitał własny	28 618	33 320	6 771	7 798
XVIII. Kapitał podstawowy	2 780	2 266	658	530

Do przeliczenia danych pochodzących ze skonsolidowanego sprawozdania z zysków lub strat i innych całkowitych dochodów oraz skonsolidowanego sprawozdania z przepływów pieniężnych użyto kursów stanowiących średnią arytmetyczną kursów podawanych przez NBP na ostatni dzień miesiąca wchodzącego w skład okresu sprawozdawczego, tj.:

- z wyliczenia za okres 01.01.2024 – 31.12.2024 r. przyjęto kurs 1 EUR = 4,3042 PLN;

- z wyliczenia za okres 01.01.2025 – 31.12.2025 r. przyjęto kurs 1 EUR = 4,2372 PLN.

Do przeliczenia pozycji ze skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej przyjęto średni kurs NBP ustalony na ostatni dzień okresu, którego dotyczą prezentowane dane, tj.:

- na dzień 31.12.2024 r. 1 EUR = 4,2730 PLN;

- na dzień 31.12.2025 r. 1 EUR = 4,2267 PLN.

¹EBITDA rozumiana jako zysk/strata na działalności operacyjnej (EBIT) powiększony o amortyzację i odpisy na trwałą utratę wartości, jeżeli występują.

2. Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej

Aktywa	Nota	31.12.2025	31.12.2024
		PLN'000	PLN'000
AKTYWA TRWAŁE		4 621	8 399
Wartości niematerialne	(6.2.2.)	1 575	2 270
Aktywa z tytułu prawa użytkowania	(6.2.4.)	1 192	2 067
Należności subleasingowe	(6.2.9.)	-	51
Wartość firmy jednostek zależnych	(6.2.7.)	1 307	2 700
Rzeczowe aktywa trwałe	(6.2.3.)	362	345
Inwestycje konsolidowane metodą praw własności	(6.2.5.)	-	-
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	(6.2.16.)	185	966
AKTYWA OBROTOWE		33 535	40 668
Należności z tytułu dostaw i usług	(6.2.8.) i (6.2.25.)	15 212	16 285
Aktywa z tytułu umów z klientami	(6.2.8.) i (6.2.25.)	3 887	4 536
Należności subleasingowe	(6.2.9.)	52	603
Pozostałe należności publicznoprawne	(6.2.8.)	901	750
Należności z tytułu podatku dochodowego	(6.2.8.)	-	2 828
Pozostałe należności	(6.2.8.)	367	411
Pozostałe aktywa	(6.2.10.)	166	190
Pozostałe aktywa finansowe wyceniane według wartości godziwej		-	-
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	(6.2.11.) i (6.2.25.)	12 950	15 065
AKTYWA RAZEM		38 156	49 067
Pasywa		31.12.2025	31.12.2024
		PLN'000	PLN'000
KAPITAŁ WŁASNY		28 618	33 320
Kapitał podstawowy		2 780	2 266
Kapitał z emisji akcji powyżej ich wartości nominalnej		391	391
Zyski zatrzymane		24 317	23 134
Kapitał rezerwowy z tytułu emisji akcji pracowniczych		349	349
Akcje własne	(6.2.22.)	-	-
Kapitał przynależny akcjonariuszom jednostki dominującej		27 837	26 140
Udziały niedające kontroli		781	7 180
ZOBOWIĄZANIA I REZERWY NA ZOBOWIĄZANIA		9 538	15 747
Zobowiązania i rezerwy długoterminowe		1 604	4 176
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	(6.2.16.)	662	1 236
Długoterminowe zobowiązania z tytułu leasingu	(6.2.6.)	942	1 406
Pozostałe zobowiązania finansowe	(6.2.7.) i (6.2.25.)	-	1 534
Zobowiązania i rezerwy krótkoterminowe		7 934	11 571
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	(6.2.12.) i (6.2.25.)	4 685	5 623
Zobowiązania z tytułu umów z klientami	(6.2.12.) i (6.2.25.)	438	981
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	(6.2.12.)	220	404
Pozostałe zobowiązania publicznoprawne	(6.2.12.)	1 260	832
Zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek	(6.2.12.)	-	29
Krótkoterminowe zobowiązania z tytułu leasingu	(6.2.6.)	485	1 845
Pozostałe zobowiązania	(6.2.12.)	49	31
Rezerwy na zobowiązania	(6.2.14.)	741	1 527
Pozostałe pasywa	(6.2.15.)	56	299
PASYWA RAZEM		38 156	49 067

3. Skonsolidowane sprawozdanie z zysków lub strat i innych całkowitych dochodów

	Nota	2025 PLN'000	2024 PLN'000
Przychody ze sprzedaży usług	(6.2.17.)	67 071	74 718
Koszt własny sprzedaży	(6.2.18.)	- 49 241	- 53 960
Zysk brutto ze sprzedaży		17 830	20 758
Koszty administracyjne	(6.2.18.)	- 13 318	- 13 389
Pozostałe przychody operacyjne	(6.2.19.)	223	17
Pozostałe koszty operacyjne	(6.2.19.)	- 465	- 768
Zysk z działalności operacyjnej (EBIT)		4 270	6 618
Przychody finansowe	(6.2.20.)	931	1 006
Koszty finansowe	(6.2.20.)	- 635	- 1 496
Wycena metodą praw własności	(6.2.5.)	-	- 1 210
Zysk przed opodatkowaniem		4 566	4 918
Podatek dochodowy	(6.2.16.)	- 694	3 395
Zysk netto		3 872	8 313

Zysk przypadający na akcję

Podstawowy zysk (podstawowa strata) przypadający na jedną akcję (zł)	(6.2.21.)	1,41	3,56
Rozwodniony zysk (rozwodniona strata) przypadający na jedną akcję	(6.2.21.)	1,41	3,56

Zysk za okres sprawozdawczy		3 872	8 313
Składniki innych całkowitych dochodów które nie zostaną następnie przeklasyfikowane na zyski lub straty		-	-
Składniki innych całkowitych dochodów które zostaną następnie przeklasyfikowane na zyski lub straty po spełnieniu określonych warunków		-	-
Inne całkowite dochody		-	-
Całkowity dochód za okres przypadający na:		3 872	8 313
akcjonariuszy jednostki dominującej		3 821	7 228
akcjonariuszy/udziałowców niekontrolujących		51	1 085

Zysk netto przypadająca na:			
akcjonariuszy jednostki dominującej		3 821	7 228
akcjonariuszy/udziałowców niekontrolujących		51	1 085

4. Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych

<i>Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej</i>	<i>Nota</i>	2025	2024
		<i>PLN'000</i>	<i>PLN'000</i>
Zysk / strata przed opodatkowaniem		4 566	4 917
Korekty razem		1 559	3 806
Amortyzacja		2 142	2 018
Odsetki finansowe netto		- 386	- 776
Wynik na działalności inwestycyjnej		- 19	1 112
Różnice kursowe z wyceny		- 53	- 26
Odpisy		300	1 101
Zmiana stanu należności		1 614	1 583
Zmiana stanu pozostałych aktywów		25	66
Zmiana stanu rezerw i pozostałych pasywów		- 1 029	- 346
Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych z wyjątkiem kredytów		- 1 035	- 926
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej		6 125	8 723
Podatek dochodowy zapłacony		2 157	2 029
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej		8 282	10 752
<i>Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej</i>			
Sprzedaż rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych		22	3
Wpływy z tytułu subleasingu		613	583
Otrzymane odsetki		357	575
Zakup rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych	(6.2.2.) (6.2.3.)	- 554	- 853
Zakup akcji i udziałów		-	- 1
Nabycie udziałów w jednostce zależnej (pomniejszone o przejęte środki pieniężne)		-	- 1 259
Udzielone pożyczki		- 300	- 990
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej		138	- 1 942
<i>Przepływy pieniężne z działalności finansowej</i>			
Zaciągnięcie pożyczek i kredytów		-	28
Forwardy – wpływy z tyt. rozliczenia instrumentów finansowych		-	67
Splata pożyczek i kredytów		- 29	-
Skup akcji własnych		-	- 7 700
Wypłata dywidendy		- 8 342	- 10 310
Wypłata dywidendy udziałowcom mniejszościowym		- 232	-
Zapłata rat leasingu		- 1 820	- 847
Płatności z tytułu odsetek		- 112	- 81
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej		- 10 535	- 18 843
<i>Przepływy razem</i>			
Przepływy pieniężne netto razem bez różnic kursowych z wyceny		- 2 115	- 10 033
Zmiana stanu z tytułu różnic kursowych		-	-
Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych – przepływy netto razem		- 2 115	- 10 033
Środki pieniężne na początek okresu		15 065	25 098
Środki pieniężne na koniec okresu		12 950	15 065
Środki pieniężne o ograniczonej możliwości dysponowania		1 038	162

5. Zestawienie zmian w skonsolidowanym kapitale własnym

	Kapitał podstawowy	Kapitał z emisji akcji powyżej ich wartości nominalnej	Zyski zatrzymane	Kapitał rezerwowy z tytułu emisji akcji pracowniczych	Akcje własne	Kapitał przynależny akcjonariuszom jednostki dominującej	Udziały niedające kontroli	Razem kapitał własny
Stan na 01.01.2025	2 266	391	23 134	349	-	26 140	7 180	33 320
Całkowity dochód za 2025	-	-	3 821	-	-	3 821	51	3 872
Połączenie Fabrity S.A. z Fabrity sp. z o.o.	514	-	5 704	-	-	6 218	- 6 218	-
Nabycie spółki zależnej	-	-	-	-	-	-	-	-
Umorzenie akcji	-	-	-	-	-	-	-	-
Uchwalona/Wypłacona dywidenda do akcjonariuszy jednostki dominującej	-	-	- 8 342	-	-	- 8 342	-	- 8 342
Uchwalona/Wypłacona dywidenda do udziałowców mniejszościowych spółki zależnej	-	-	-	-	-	-	- 232	- 232
Nabycie akcji własnych	-	-	-	-	-	-	-	-
Suma zmian w kapitale własnym	514	-	1 183	-	-	1 697	- 6 399	- 4 702
Stan na 31.12.2025	2 780	391	24 317	349	-	27 837	781	28 618

Stan na 01.01.2024	2 459	7 898	26 216	349	-	36 922	4 975	41 897
Całkowity dochód za 2024	-	-	7 228	-	-	7 228	1 085	8 313
Połączenie Fabrity S.A. z Fabrity sp. z o.o.	-	-	-	-	-	-	-	-
Nabycie spółki zależnej	-	-	-	-	-	-	1 120	1 120
Umorzenie akcji	- 193	193	-	-	- 7 700	- 7 700	-	- 7 700
Uchwalona/Wypłacona dywidenda do akcjonariuszy jednostki dominującej	-	-	- 10 310	-	-	- 10 310	-	- 10 310
Uchwalona/Wypłacona dywidenda do udziałowców mniejszościowych spółki zależnej	-	-	-	-	-	-	-	-
Nabycie akcji własnych	-	- 7 700	-	-	7 700	-	-	-
Suma zmian w kapitale własnym	- 193	- 7 507	- 3 082	-	-	- 10 782	2 205	- 8 577
Stan na 31.12.2024	2 266	391	23 134	349	-	26 140	7 180	33 320

Na dzień 31.12.2025 roku kapitał podstawowy dzielił się na 2.780.396 akcji o wartości nominalnej wynoszącej 1 zł. W spółce nie funkcjonują akcje uprzywilejowane.

6. Informacje dodatkowe i objaśnienia do skonsolidowanego sprawozdania finansowego

6.1. Podstawa sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego i stosowane zasady rachunkowości

6.1.1. Dane podstawowe

Grupa Kapitałowa Fabrity (dawniej: Grupa Kapitałowa Fabrity Holding – do 31 stycznia 2025), dalej Grupa Fabrity, Grupa), z siedzibą w Warszawie, ul. Domaniewska 39b 02-672 Warszawa, jest grupą spółek dostarczających rozwiązania technologiczne, w tym oparte o AI, Big Data i software. Na dzień zatwierdzenia sprawozdania Grupa składa się z jednostki dominującej Fabrity S.A. (po połączeniu Fabrity Holding S.A. oraz Fabrity sp. z o.o.), spółki Fabrity Commerce sp. z o.o. oraz spółki stowarzyszonej PerfectBot sp. z o.o. w likwidacji.

Nazwa jednostki sprawozdawczej: Fabrity S.A.

Na dzień bilansowy skonsolidowane sprawozdanie finansowe obejmuje:

- jednostkę dominującą **Fabrity S.A.**,
- podmiot zależny (konsolidowany metodą pełną):
 - **Fabrity Commerce Sp. z o.o.** w którym jednostka dominująca posiada 51% udziałów.
- jednostkę stowarzyszoną:
 - **PerfectBot Sp. z o.o. w likwidacji**, w której jednostka dominująca posiada 50,0% udziałów;

Dane podmiotu dominującego

Dane jednostki dominującej Fabrity S.A.

Nazwa: Fabrity Spółka Akcyjna (Fabrity S.A., jednostka dominująca)

Siedziba na dzień sporządzenia sprawozdania: ul. Domaniewska 39b, 02-672 Warszawa, Polska

Podstawowe miejsce prowadzenia działalności: Warszawa

Państwo rejestracji: Polska

Zmiana w nazwie jednostki sprawozdawczej lub innych danych identyfikujących, które nastąpiły od zakończenia poprzedniego okresu sprawozdawczego: Postanowieniem Sądu Rejonowego dla M. St. Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego z dnia 31 stycznia 2025 r. nastąpiła zmiany nazwy spółki z Fabrity Holding S.A. na Fabrity S.A.

Forma prawna: spółka akcyjna

Nazwa jednostki dominującej najwyższego szczebla: Fabrity S.A.

Przedmiot przeważającej działalności:

- pozostała działalność usługowa w zakresie technologii informatycznych i komputerowych;

Przedmiot pozostałej działalności:

- działalność firm centralnych (head offices) i holdingów, z wyłączeniem holdingów finansowych;
- działalność związana z oprogramowaniem;
- działalność związana z zarządzaniem urządzeniami informatycznymi;
- przetwarzanie danych; zarządzanie stronami internetowymi (hosting) i podobna działalność;
- działalność związana z doradztwem w zakresie informatyki;
- wynajem i zarządzanie nieruchomościami własnymi lub dzierżawionymi;
- działalność usługowa zawiązana z administracyjną obsługą biura;
- pozostała działalność wspomagająca prowadzenie działalności gospodarczej;
- działalność rachunkowo-księgowa, doradztwo podatkowe.

Podstawy prawne działalności:

Fabrity Spółka Akcyjna (dawniej: Fabrity Holding Spółka Akcyjna) została utworzona Aktem Notarialnym Nr A 3806/2000 z dnia 08.06.2000 roku. Jednostka dominująca jest wpisana do Krajowego Rejestru Sądowego prowadzonego przez Sąd Rejonowy dla m. st. Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy pod numerem KRS 0000059690. Jednostce dominującej nadano numer statystyczny REGON 016378720 oraz numer identyfikacji podatkowej NIP 9511983801.

Czas trwania jednostki dominującej: nieoznaczony

Zatwierdzenie skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone do publikacji przez Zarząd jednostki dominującej w dniu 16 kwietnia 2026 roku.

Skład Zarządu:

- | | |
|---------------------|---|
| – Tomasz Burczyński | – Prezes Zarządu |
| – Rafał Graboś | – Wiceprezes Zarządu |
| – Artur Piątek | – Wiceprezes Zarządu do dnia 31 lipca 2025 r. |

Skład Rady Nadzorczej:

- | | |
|----------------------------|--|
| – Grzegorz Stulgis | – Przewodniczący Rady Nadzorczej |
| – Janusz Żebrowski | – Zastępca Przewodniczącego Rady Nadzorczej |
| – Jakub Menc | – Członek Rady Nadzorczej |
| – Paweł Wujec | – Członek Rady Nadzorczej |
| – Katarzyna Stella-Sawicka | – Członek Rady Nadzorczej od 5 czerwca 2025 r. |
| – Maciej Klepacki | – Członek Rady Nadzorczej do 5 czerwca 2025 r. |

Zmiana nazwy

Postanowieniem Sądu Rejonowego dla M. St. Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego z dnia 31 stycznia 2025 r. nastąpiła zmiany nazwy spółki z Fabrity Holding S.A. na Fabrity S.A.

Dywidenda

W dniu 6 maja 2025 r. Zarząd Fabrity S.A. podpisał wniosek w sprawie podziału zysku za rok obrotowy 2024 oraz wypłaty dywidendy.

Zgodnie z wnioskiem Zarząd wniósł o dokonanie podziału zysku netto Spółki za rok obrotowy 2024 w kwocie 1.552.690,75 zł na wypłatę dywidendy dla akcjonariuszy Spółki.

Zarząd Spółki zarekomendował również, aby tytułem dywidendy za rok 2024 na rzecz akcjonariuszy wypłacono kwotę w łącznej wysokości 8.506.620,60 zł, na którą będzie składała się:

- wypłacona w dniu 28 listopada 2024 r. zaliczka na poczet dywidendy za rok 2024 w kwocie 2.945.828,60 zł, co przy liczbie 2.266.022 ówczesnych wszystkich akcji Spółki dawało 1,30 zł jedną akcję „Zaliczka”, oraz
- pozostała do wypłaty część dywidendy w kwocie 5.560.792,00 zł, co przy aktualnej liczbie 2.780.396 wszystkich akcji Spółki daje dodatkowo 2,00 zł na jedną akcję „Dywidenda”.

Ponadto Zarząd Spółki zarekomendował wypłatę warunkowej dywidendy w wysokości 2.780.396,00 zł tj. 1,00 zł na akcję, o ile zostanie spełniony warunek opisany poniżej („Warunkowa Dywidenda Uzupełniająca”).

Warunek wypłaty Warunkowej Dywidendy Uzupełniającej:

- uzyskanie pozytywnego dla Spółki rozstrzygnięcia skargi kasacyjnej od wyroku Wojewódzkiego Sądu Administracyjnego (WSA) w Warszawie z dnia 5 czerwca 2024 r. (sygn. III SA/Wa 907/24) lub innego rozstrzygnięcia sprawy ze strony organów państwowych dającego równoważny efekt,
- dokonanie zwrotu kwoty nadpłaty podatku CIT8 za rok 2022 przez organy skarbowe w kwocie odpowiadającej wysokości nadpłaconego przez Spółkę podatku w terminie nie późniejszym niż do dnia 30 listopada 2025 r.;

W dniu 6 maja wniosek Zarządu w sprawie podziału zysku za rok obrotowy 2024 oraz wypłaty dywidendy został pozytywnie zaopiniowany przez Radę Nadzorczą.

Następnie w dniu 5 czerwca 2025 r. Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy Fabrity S.A. podjęło uchwałę Nr 7 w sprawie podziału zysku za rok 2024, ustalenia dnia dywidendy i terminu wypłaty dywidendy, w sprawie warunkowej wypłaty dywidendy uzupełniającej za rok 2024, ustalenia dnia warunkowej dywidendy uzupełniającej i terminu wypłaty warunkowej dywidendy uzupełniającej.

Zgodnie z Uchwałą ZWZ dzień dywidendy został ustalony na 24 czerwca 2025 r., a wypłata Dywidendy w kwocie 5.560.792,00 zł nastąpiła w dniu 27 czerwca 2025 roku.

Dywidenda została sfinansowana z zysku Spółki za rok obrotowy 2024 r., a w pozostałym zakresie z kapitału zapasowego Spółki, w tym z kapitału, którego źródło pochodzenia opiera się na kapitałach utworzonych z zysku spółki Fabrity sp. z o.o., z którą Spółka połączyła się w drodze jej przejęcia w dniu 31 stycznia 2025 r.

Dnia 19 listopada 2025 roku Zarząd Spółki podjął uchwałę w sprawie stwierdzenia spełnienia warunku wypłaty warunkowej dywidendy uzupełniającej. Dokonano zwrotu przez organy skarbowe na rzecz Spółki kwoty nadpłaty podatku CIT8 za rok 2022 w dniu 14 listopada 2025 r. W związku ze spełnieniem Warunku - Warunkowa Dywidenda Uzupełniająca została wypłacona akcjonariuszom Spółki w łącznej kwocie 2.780.396,00 zł, co stanowi 1,00 zł na jedną akcję. Rada Nadzorcza podjęła uchwałę w sprawie ustalenia dnia wypłaty Warunkowej Dywidendy Uzupełniającej, zgodnie z którą dywidenda została wypłacona w dniu 5 grudnia 2025 r.

Do wypłaty Warunkowej Dywidendy Uzupełniającej zostały użyte kapitały zapasowe Spółki, powstałe z zysków lat ubiegłych, w tym tych których źródłem są kapitały zapasowe Fabrity sp. z o.o., z którą Spółka połączyła się dnia 31 stycznia 2025 r. i które to kapitały stały się kapitałami zapasowymi Spółki.

	2025	2024
Dywidenda wypłacona w danym roku	8 341 188,00	10 310 400,10
Dywidenda wypłacona przypadająca na 1 akcję*	3,00	4,55
Dywidendy zaproponowane lub uchwalone, ale nie ujęte	-	-
Dywidendy zaproponowane lub uchwalone, ale nie ujęte na 1 akcję	-	-

Dane dotyczące jednostki dominującej w stosunku do Fabrity S.A.:

Według stanu na dzień bilansowy, tj. 31 grudnia 2025 roku Fabrity S.A. nie była w sposób pośredni lub bezpośredni kontrolowana przez inny podmiot.

Informacje dotyczące znaczących akcjonariuszy na dzień przekazania niniejszego raportu

Według najlepszej wiedzy Emitenta, na dzień przekazania niniejszego raportu, akcjonariuszami posiadającymi co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu Fabrity S.A. byli:

Akcjonariusze	Liczba posiadanych akcji / głosów na WZA	Udział % w kapitale zakładowym	Udział % w ogólnej liczbie głosów na WZA
IPO 30 UNIPESOAŁ LDA (Grzegorz Stulgis)	685 016	24,64%	24,64%
Value Fund Poland Activist FIZ (Fundusz zarządzany przez White Berg TFI S.A.)	278 395 ¹	10,01% ¹	10,01% ¹
Fundacja Rodzinna Burczyński (Tomasz Burczyński)	270 983	9,75%	9,75%
ŁĘG/KLONY Fundacja Rodzinna (Janusz Żebrowski)	264 496	9,51%	9,51%

¹ Dane na podstawie zawiadomienia otrzymanego w dniu 6 marca 2026 r. i opublikowanego przez Emitenta raportem bieżącym nr 4/2026 z dn. 6.03.2026 r.

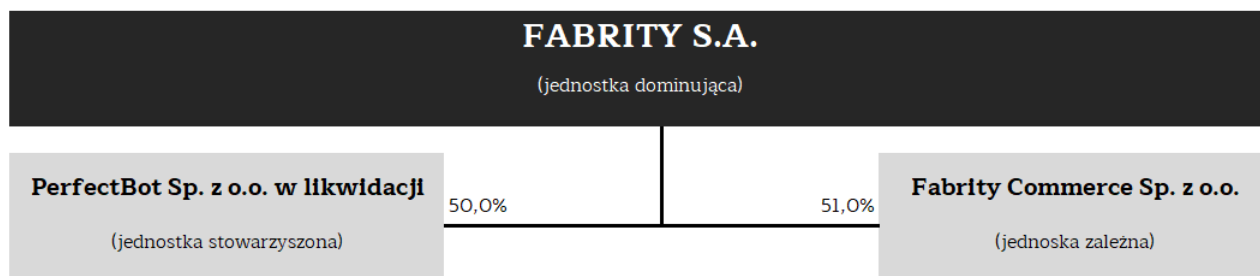
Zestawienie stanu posiadania akcji Emitenta lub uprawnień do nich przez osoby zarządzające i nadzorujące Emitenta na dzień przekazania niniejszego raportu:

Według najlepszej wiedzy Emitenta, na dzień przekazania niniejszego raportu do publikacji, następujące osoby nadzorujące i zarządzające Fabrity S.A. posiadały akcje spółki:

Akcjonariusze	Liczba posiadanych akcji / głosów na WZA	Udział % w kapitale zakładowym	Udział % w ogólnej liczbie głosów na WZA
Rada Nadzorcza			
IPO 30 UNIPESSOAL LDA (Grzegorz Stulgis)	685 016	24,64%	24,64%
ŁĘG/KLONY Fundacja Rodzinna (Janusz Żebrowski)	264 496	9,51%	9,51%
Paweł Wujec	65 000	2,34%	2,34%
Zarząd			
Fundacja Rodzinna Burczyński (Tomasz Burczyński)	270 983	9,75%	9,75%

Opis organizacji Grupy Kapitałowej Fabrity na dzień 31 grudnia 2025 roku

Na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania Fabrity S.A. była podmiotem dominującym dla 1 spółki. Spółka PerfectBot sp. z o.o. w likwidacji jest ujmowana jako jednostka stowarzyszona.

**6.1.2. Podstawa prawna sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego****Oświadczenie o zgodności z MSSF**

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej („MSSF”) zatwierdzonymi przez Unię Europejską, opublikowanymi i obowiązującymi na dzień 31 grudnia 2025 roku, a w kwestiach nieuregulowanych w tych standardach zgodnie z ustawą o rachunkowości.

Podstawa prawna sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Prezentowane skonsolidowane sprawozdanie finansowe przedstawia: sytuację finansową Grupy Kapitałowej Fabrity na dzień 31 grudnia 2025 roku oraz dane porównawcze na dzień 31 grudnia 2024 roku, wyniki jej działalności oraz przepływy pieniężne za okres 12 miesięcy zakończony dnia 31 grudnia 2025 roku i 31 grudnia 2024 roku. Zawiera

również zestawienie zmian w skonsolidowanym kapitale własnym za okres 12 miesięcy, zakończony dnia 31 grudnia 2025 roku i 31 grudnia 2024 roku.

Waluta pomiaru i waluta skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Walutą pomiaru Grupy i walutą sprawozdawczą niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego jest złoty polski. Dane w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym zostały wykazane w tysiącach złotych, chyba że w konkretnych sytuacjach zostały podane z większą dokładnością.

Kontynuacja działalności

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności w dającej się przewidzieć przyszłości. Na dzień sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego nie istnieją żadne okoliczności wskazujące na zagrożenie kontynuacji działalności gospodarczej przez podmiot dominujący.

Wpływ sytuacji polityczno – gospodarczej na terytorium Ukrainy

Wojna w Ukrainie wiąże się ze zwiększonym ryzykiem makroekonomicznym dotyczącym, m. in. wzrostu niepewności, wahań kursów walut, ryzyka inflacji czy poziomu stóp procentowych. Grupa Fabrity S.A. nie posiada żadnych istotnych dostawców oraz odbiorców w tym rejonie, niemniej biznesy Grupy pozostają pod wpływem czynników makroekonomicznych związanych wojną w Ukrainie. Grupa na bieżąco monitoruje wpływ wydarzeń na działalność spółek.

Podstawa wyceny

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone w oparciu o zasadę kosztu historycznego, z wyjątkiem wartości firmy i programów opcyjnych, które są wyceniane według wartości godziwej.

6.1.3. Polityka rachunkowości

Ujęcie przychodów ze sprzedaży

Grupa osiąga przychody przede wszystkim ze świadczenia usług software, obejmujących tworzenie, rozwój, wdrażanie i utrzymanie rozwiązań informatycznych, outsourcing specjalistów IT, usługi zespołów dedykowanych oraz realizację projektów informatycznych w modelach T&M, fixed-fee oraz modelach hybrydowych. Grupa osiąga również przychody z odsprzedaży licencji i usług podmiotów trzecich i powiązanych usług wsparcia, a także ze sprzedaży własnych licencji Fastive.

Przychody ujmowane są w kwocie wynagrodzenia, do którego Grupa oczekuje być uprawniona w zamian za przekazanie klientowi przyrzeczonych dóbr lub usług. Grupa ujmuje przychody w momencie spełnienia zobowiązania do wykonania świadczenia poprzez przeniesienie kontroli nad przyrzeczonym dobrem lub usługą na klienta, tj. jednorazowo albo w miarę upływu czasu, w zależności od charakteru świadczenia oraz warunków umowy. W przypadku usług świadczonych w modelu T&M przychody ujmowane są w miarę upływu czasu, w okresie świadczenia usług, w kwocie odpowiadającej wynagrodzeniu należnemu Grupie za dotychczas wykonane

świadczenie. Wynagrodzenie jest ustalane zasadniczo na podstawie faktycznie wykonanych prac, w szczególności liczby przepracowanych godzin lub dni, oraz uzgodnionych stawek. Przychody z usług wsparcia, utrzymania oraz usług o charakterze abonamentowym świadczonych przez Grupę ujmowane są w miarę upływu czasu, proporcjonalnie do okresu świadczenia usług, zasadniczo w okresach miesięcznych, ponieważ klient jednocześnie otrzymuje i konsumuje korzyści wynikające ze świadczenia wykonywanego przez Grupę.

W przypadku projektów realizowanych w formule fixed-fee przychody ujmowane są w miarę upływu czasu, przy czym stopień spełnienia zobowiązania do wykonania świadczenia ustalany jest metodą opartą na nakładach, tj. na podstawie relacji kosztów poniesionych do budżetowanych łącznych kosztów realizacji danego projektu. Grupa uznaje, że metoda ta wiernie odzwierciedla stopień transferu kontroli nad świadczeniem na rzecz klienta. Szacunek całkowitych kosztów realizacji projektu oraz stopnia zaawansowania prac podlega bieżącej aktualizacji na każdy dzień sprawozdawczy, a skutki zmian szacunków ujmowane są prospektywnie zgodnie z MSR 8. Przychody z tytułu odsprzedaży licencji podmiotów trzecich oraz powiązanych usług wsparcia świadczonych przez dostawcę zewnętrznego ujmowane są jednorazowo, w momencie przeniesienia na klienta kontroli nad przyrzeczoną świadczeniem, niezależnie od okresu, na jaki licencja lub usługa wsparcia została udzielona. Grupa nie świadczy tych usług wsparcia samodzielnie, a jej zobowiązanie do wykonania świadczenia polega na zapewnieniu klientowi prawa do korzystania z licencji lub usługi dostawcy zewnętrznego. W odniesieniu do tych transakcji Grupa działa jako mocodawca.

Przychody ze sprzedaży własnych licencji Fastive ujmowane są jednorazowo, w momencie przeniesienia kontroli nad licencją na klienta, ponieważ licencje mają charakter licencji wieczystych. Usługi realizowane na rzecz klientów w związku z rozwojem, wdrożeniem, dostosowaniem lub utrzymaniem rozwiązań w oparciu o Fastive stanowią odrębne zobowiązania do wykonania świadczenia.

Grupa dokonuje podziału wynagrodzenia wynikającego z umowy na poszczególne zobowiązania do wykonania świadczenia, jeżeli umowa obejmuje więcej niż jedno odrębne dobro lub usługę. Grupa nie identyfikuje istotnych komponentów finansowania, istotnych praw zwrotu ani istotnych zmiennych składników wynagrodzenia, które wymagałyby odrębnego ujęcia lub ujawnienia. Aktywa i zobowiązania z tytułu umów z klientami, jeżeli występują, wynikają przede wszystkim z różnic czasowych pomiędzy momentem wykonania świadczenia, odbiorem prac, fakturowaniem oraz otrzymaniem zapłaty. Zarząd przeprowadził analizę umów pod kątem identyfikacji umów wieloelementowych oraz potencjalnego wynagrodzenia zmiennego i nie stwierdził przypadków, które ze względu na swoją istotność wymagałyby korekt prezentacyjnych.

Koszty operacyjne

Grupa prezentuje koszty operacyjne w rachunku zysków i strat w układzie funkcjonalnym. Z uwagi na model biznesowy skoncentrowany na specjalistycznych usługach IT, Grupa nie wyodrębnia oddzielnej linii dla kosztów sprzedaży. Koszty związane z pozyskiwaniem klientów oraz utrzymaniem relacji handlowych są klasyfikowane w następujący sposób:

- Koszty pre-sales oraz przygotowania ofert technicznych – ze względu na ich bezpośredni związek z kompetencjami merytorycznymi niezbędnymi do świadczenia usług, są ujmowane w koszcie własnym sprzedaży.
- Koszty ogólnych działań marketingowych, reprezentacji oraz wynagrodzenia pionu handlowego – ze względu na ich ogólnofirmowy charakter i brak możliwości bezpośredniej alokacji do konkretnych projektów, są ujmowane w kosztach administracyjnych.

Powyższy sposób prezentacji najlepiej odzwierciedla strukturę operacyjną Grupy, w której proces sprzedaży jest ściśle powiązany z procesem dostarczania rozwiązań IT.

Pozostałe przychody i koszty operacyjne

Pozostałe przychody i koszty operacyjne są to przychody i koszty niezwiązane bezpośrednio z działalnością operacyjną Grupy Fabrity.

Przychody i koszty finansowe

Przychody i koszty finansowe zawierają między innymi: odsetki związane z udzielonymi i wykorzystanymi kredytami i pożyczkami, uzyskane i zapłacone odsetki za zwłokę, różnice kursowe, prowizje zapłacone i otrzymane, rozwiązane i tworzone rezerwy w ciężar kosztów finansowych. Przychody z tytułu odsetek ujmowane są narastająco według czasu powstawania, poprzez odniesienie do kwoty niespłaconego jeszcze kapitału.

Dywidendy

Dywidendy są ujmowane w momencie ustalenia praw akcjonariuszy lub udziałowców do ich otrzymania.

Leasing

Grupa ocenia w momencie zawarcia umowy czy umowa jest leasingiem lub zawiera leasing. Umowa jest leasingiem lub zawiera leasing, jeśli przekazuje prawo do kontroli użytkowania zidentyfikowanego składnika aktywów na dany okres w zamian za wynagrodzenie.

Grupa stosuje jednolite podejście do ujmowania i wyceny wszystkich leasingów, z wyjątkiem leasingów krótkoterminowych oraz leasingów aktywów o niskiej wartości. W dacie rozpoczęcia leasingu Grupa rozpoznaje składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania oraz zobowiązanie z tytułu leasingu.

Jeżeli po zakończeniu leasingu spółka z Grupy nie zamierza nabyć tytułu własności przedmiotu leasingu, to okres amortyzacji równy jest okresowi trwania leasingu.

Płatności z tytułu umowy leasingu dzielą się na koszty finansowe (prezentowane w skonsolidowanym sprawozdaniu z zysków lub strat i innych całkowitych dochodów) oraz raty spłaty kapitału, zmniejszające zobowiązanie z tytułu przyjęcia składnika w leasing. Koszty finansowe są ujmowane bezpośrednio w wyniku finansowym.

W dacie rozpoczęcia leasingu Grupa wycenia zobowiązania z tytułu leasingu w wysokości wartości bieżącej opłat leasingowych pozostających do zapłaty w tej dacie. Opłaty leasingowe obejmują opłaty stałe (w tym zasadniczo stałe opłaty leasingowe) pomniejszone o wszelkie należne zachęty leasingowe, zmienne opłaty, które zależą od indeksu lub stawki oraz kwoty, których zapłaty oczekuje się w ramach gwarantowanej wartości końcowej. Opłaty leasingowe obejmują również cenę wykonania opcji kupna, jeżeli można z wystarczającą pewnością założyć jej wykonanie przez Grupę oraz płatności kar pieniężnych za wypowiedzenie leasingu, jeżeli w warunkach leasingu przewidziano możliwość wypowiedzenia leasingu przez Grupę. Zmienne opłaty leasingowe, które nie zależą od indeksu lub stawki, są ujmowane jako koszty w okresie, w którym następuje zdarzenie lub warunek powodujący płatność.

Należności subleasingowe

W wyniku podnajmu powierzchni biurowej Grupa posiada należności leasingowe z tytułu subleasingu. W dacie rozpoczęcia subleasingu Grupa (subleasingodawca) wycenia należności z tytułu subleasingu w wysokości wartości bieżącej opłat leasingowych pozostających do zapłaty przez leasingobiorcę w tej dacie. Opłaty leasingowe obejmują opłaty stałe (w tym zasadniczo stałe opłaty leasingowe) pomniejszone o wszelkie zachęty leasingowe, zmienne opłaty, które zależą od indeksu lub stawki oraz kwoty, których zapłaty oczekuje się w ramach gwarantowanej wartości końcowej. Zmienne opłaty subleasingowe, które nie zależą od indeksu lub stawki, są ujmowane jako przychody w okresie, w którym następuje zdarzenie lub warunek powodujący płatność.

Przy obliczaniu wartości bieżącej opłat subleasingowych Grupa stosuje krańcową stopę procentową w dniu rozpoczęcia subleasingu, jeżeli stopy procentowej subleasingu nie można z łatwością ustalić. Po dacie rozpoczęcia kwota należności z tytułu subleasingu zostaje zwiększona w celu odzwierciedlenia odsetek i zmniejszona o otrzymane płatności leasingowe. Ponadto wartość bilansowa należności z tytułu subleasingu podlega ponownej wycenie w przypadku zmiany okresu subleasingu, zmiany zasadniczo stałych otrzymanych płatności leasingowych.

Aktywa z tytułu prawa do użytkowania

Grupa rozpoznaje aktywa z tytułu prawa do użytkowania w dacie rozpoczęcia leasingu. Aktywa z tytułu prawa do użytkowania wyceniane są według kosztu, pomniejszone o łączne odpisy amortyzacyjne i odpisy z tytułu utraty wartości, skorygowanego z tytułu jakiegokolwiek aktualizacji wyceny zobowiązań z tytułu leasingu. Koszt aktywów z tytułu prawa do użytkowania obejmuje kwotę ujętych zobowiązań z tytułu leasingu, poniesionych początkowych kosztów bezpośrednich oraz wszelkich opłat leasingowych zapłaconych w dacie rozpoczęcia lub przed tą datą, pomniejszonych o wszelkie otrzymane zachęty leasingowe.

Transakcje w walutach obcych

Transakcje przeprowadzane w walucie innej niż waluta funkcjonalna wykazuje się po kursie waluty obowiązującym na dzień według:

- kursu kupna lub sprzedaży walut stosowanego przez bank, z którego usług Grupa korzysta;
- kursu średniego NBP na dzień poprzedzający dzień transakcji w przypadku zapłaty za należności lub zobowiązania wyrażone w walucie obcej;
- kursu średniego NBP ustalonego na dzień bilansowy przy wycenie sald aktywów i zobowiązań wyrażonych w walucie obcej.

Koszty finansowania zewnętrznego

Koszty finansowania zewnętrznego bezpośrednio związane z nabyciem lub wytworzeniem składników majątku wymagających dłuższego czasu w celu doprowadzenia ich do użytkowania, zalicza się do kosztów wytworzenia takich aktywów aż do momentu, w którym aktywa te są zasadniczo gotowe do zamierzonego użytkowania lub sprzedaży. Przychody z inwestycji uzyskane w wyniku krótkoterminowego inwestowania pozyskanych środków zewnętrznych przeznaczonych bezpośrednio na finansowanie nabycia lub wytworzenia składników majątku, pomniejszają wartość kosztów finansowania zewnętrznego podlegających kapitalizacji. Wszelkie pozostałe koszty finansowania zewnętrznego są odnoszone bezpośrednio w skonsolidowanym sprawozdaniu z zysków lub strat i innych całkowitych dochodów w okresie, w którym zostały poniesione.

Opodatkowanie

Podatek dochodowy spółek z Grupy obejmuje podatek bieżący do zapłaty oraz podatek odroczony. Bieżące obciążenie podatkowe jest obliczane na podstawie wyniku podatkowego (podstawy opodatkowania) danego roku obrotowego. Obciążenia podatkowe są wyliczane w oparciu o stawki podatkowe obowiązujące w danym roku obrotowym. Podatek odroczony jest wyliczany metodą bilansową jako podatek podlegający zapłacie lub zwrotowi w przyszłości w oparciu o różnice pomiędzy wartościami bilansowymi aktywów i pasywów, a odpowiadającymi im wartościami podatkowymi wykorzystywanymi do wyliczenia podstawy opodatkowania. Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego jest tworzona od wszystkich dodatnich różnic przejściowych podlegających opodatkowaniu, natomiast aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego są rozpoznawane do wysokości w jakiej jest prawdopodobne, że będzie można pomniejszyć przyszłe zyski podatkowe. Wartość składników aktywów z tytułu podatku odroczonego podlega analizie na każdy dzień bilansowy, a w przypadku, gdy spodziewane przyszłe zyski podatkowe nie będą wystarczające dla realizacji składnika aktywów lub jego części, nastąpi jego odpis. Podatek odroczony jest wyliczany przy użyciu stawek podatkowych, które będą obowiązywać w momencie, gdy pozycja aktywów zostanie zrealizowana lub zobowiązanie stanie się wymagalne.

Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe obejmują środki trwałe i nakłady na środki trwałe w budowie, które spółka z Grupy zamierza wykorzystywać w swojej działalności w okresie dłuższym niż 1 rok, które w przyszłości spowodują wpływ korzyści ekonomicznych do spółki z Grupy. Nakłady na środki trwałe w budowie obejmują poniesione nakłady inwestycyjne jak również poniesione wydatki na przyszłe dostawy maszyn, urządzeń i usług związanych z wytworzeniem środków trwałych (przekazane zaliczki). Środki trwałe oraz środki trwałe w budowie ujmowane są pierwotnie w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia.

Amortyzacja środków trwałych odbywa się według stawek odzwierciedlających przewidywany okres ich użytkowania. Szacunki okresu użytkowania weryfikowane są corocznie. Dla celów amortyzacji środków trwałych stosowana jest metoda amortyzacji liniowej. Okresy użytkowania dla poszczególnych składników środków trwałych są następujące:

- inwestycje w obcych środkach trwałych od 5 do 10 lat;
- urządzenia techniczne i maszyny od 3 do 5 lat;
- środki transportu 5 lat;
- inne środki trwałe od 5 do 10 lat.

Wartości niematerialne

Wartości niematerialne obejmują aktywa, które nie posiadają postaci fizycznej, są identyfikowalne oraz które można wiarygodnie wycenić i które w przyszłości spowodują wpływ korzyści ekonomicznych do spółki z Grupy. Wartości niematerialne ujmowane są pierwotnie w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia. Wartości niematerialne powstałe na skutek prowadzenia prac rozwojowych, ujmowane są w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej po spełnieniu następujących warunków:

- z technicznego punktu widzenia istnieje możliwość ukończenia składnika wartości niematerialnych, tak aby nadawał się do sprzedaży lub użytkowania;
- istnieje możliwość udowodnienia zamiaru ukończenia składnika oraz jego użytkowania i sprzedaży;
- składnik będzie zdolny do użytkowania lub sprzedaży;
- znany jest sposób w jaki składnik będzie wytwarzał przyszłe korzyści ekonomiczne;
- zapewnione zostaną środki techniczne oraz finansowe konieczne do ukończenia prac rozwojowych oraz ich użytkowania i sprzedaży;
- istnieje możliwość wiarygodnego ustalenia nakładów poniesionych w czasie prac rozwojowych.

Nakłady poniesione w okresie prowadzenia prac badawczych oraz nakłady niespełniające w/w warunków ujmowane są jako koszty w skonsolidowanym sprawozdaniu z zysków lub strat i innych całkowitych dochodów w dacie ich poniesienia.

Amortyzacja wartości niematerialnych odbywa się według stawek odzwierciedlających przewidywany okres ich użytkowania. Szacunki okresu użytkowania weryfikowane są corocznie. Dla celów amortyzacji wartości niematerialnych o określonym okresie użytkowania stosowana jest metoda amortyzacji liniowej. Okresy użytkowania dla poszczególnych składników wartości niematerialnych są następujące:

- inne wartości niematerialne od 2 do 5 lat;
- koszty zakończonych prac rozwojowych do 3 lat.

Zakończone prace rozwojowe podlegają amortyzacji liniowej przez okres ich przewidywanej użyteczności ekonomicznej. Grupa przyjmuje dla nich 3-letni okres użytkowania. Wybór ten jest podyktowany specyfiką sektora IT, w którym dynamiczny postęp technologiczny oraz krótki cykl życia produktów cyfrowych ograniczają okres generowania korzyści ekonomicznych z wytworzonych rozwiązań.

Wartości niematerialne poddawane są testom na utratę wartości w przypadku zaistnienia przesłanek. Skutki utraty wartości niematerialnych odnoszone są w pozostałe koszty operacyjne. Amortyzacja wartości niematerialnych odnoszona jest w koszty działalności podstawowej z wyjątkiem amortyzacji portfela klientów, czyli wartości niematerialnych zidentyfikowanych i wycenionych w ramach rozliczania nabycia jednostek gospodarczych która jest prezentowana w rachunku zysków i strat w pozycji pozostałych kosztów operacyjnych. Zyski lub straty wynikłe ze sprzedaży / likwidacji lub zaprzestania użytkowania pozycji wartości niematerialnych określa się jako różnicę między przychodami ze sprzedaży, a wartością bilansową tych pozycji i ujmuje się je w skonsolidowanym sprawozdaniu z zysków lub strat i innych całkowitych dochodów. Na dzień bilansowy wartości niematerialne wyceniane są według kosztu nabycia lub wytworzenia, pomniejszone o dokonane odpisy amortyzacyjne oraz odpisy z tytułu trwałej utraty wartości. Spółki z Grupy nie posiadają wartości niematerialnych zaklasyfikowanych do odsprzedaży.

Aktywa związane z programowaniem

W Grupie mogą występować aktywa związane z programowaniem nabyte na zewnątrz, jak i wytworzone we własnym zakresie. Są one umarzane stosownie do okresu użytkowania.

Utrata wartości rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych

Na każdy dzień bilansowy dokonuje się przeglądu wartości bilansowych posiadanego majątku trwałego i wartości niematerialnych w celu stwierdzenia, czy nie występują przesłanki wskazujące na utratę ich wartości. Jeżeli stwierdzono istnienie takich przesłanek, szacowana jest wartość odzyskiwalna danego składnika aktywów, w celu ustalenia potencjalnego odpisu z tego tytułu.

Utrata wartości aktywów finansowych

Grupa dokonuje oceny oczekiwanych strat kredytowych związanych z instrumentami dłużnymi wycenianymi według zamortyzowanego kosztu i wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody, niezależnie od tego, czy wystąpiły przesłanki utraty wartości.

W przypadku należności z tytułu dostaw i usług Grupa regularnie analizuje historię spłat od swoich klientów, aby ocenić ryzyko tego, że część należności może nie zostać odzyskana w przyszłości. Ponieważ klienci Grupy to głównie podmioty o stabilnej sytuacji finansowej, które płacą terminowo, wyliczone statystycznie kwoty potencjalnych strat przedstawiona w nocie dotyczącej należności oraz oczekiwanych strat kredytowych są na tyle małe, że nie mają istotnego wpływu na sprawozdanie. Odpisy aktualizujące są tworzone w oparciu o faktyczne przesłanki utraty wartości, w przypadku zidentyfikowania obiektywnych dowodów na to, że odzyskanie pełnej kwoty należności jest zagrożone np. trudna sytuacja finansowa kontrahenta, opóźnienia płatności przekraczające akceptowalne terminy, wejście w proces restrukturyzacji lub upadłości.

W przypadku pozostałych aktywów finansowych, Grupa wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe w kwocie równej 12-miesięcznym oczekiwany stratom kredytowym. Jeżeli ryzyko kredytowe związane z danym instrumentem finansowym znacznie wzrosło od momentu początkowego ujęcia, Grupa wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe z tytułu instrumentu finansowego w kwocie równej oczekiwany stratom kredytowym w całym okresie życia.

Wartość firmy

Jednostka przejmująca wycenia wartość firmy w kwocie ustalonej na dzień przejęcia pomniejszonej o łączne dotychczasowe odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Ośrodek wypracowujący środki pieniężne, do którego została przypisana wartość firmy, corocznie poddaje się testom na utratę wartości, a także wówczas, gdy istnieją przesłanki wskazujące na utratę jego wartości. Straty z tytułu utraty wartości firmy nie odwraca się w kolejnym okresie. Na dzień przejęcia nabyta wartość firmy jest alokowana do każdego z ośrodków wypracowujących środki pieniężne, które mogą skorzystać z synergii połączenia.

Udzielone pożyczki

W przypadku wystąpienia udzielonych pożyczek o terminie zapadalności przekraczającym 12 miesięcy, klasyfikowane są one do aktywów trwałych jako długoterminowe aktywa finansowe z tyt. udzielonych pożyczek. Pożyczki krótkoterminowe o terminie zapadalności do 12 miesięcy klasyfikowane są do majątku obrotowego. Pożyczki zawierane są w oparciu o stałą lub zmienną stopę procentową. Umowy pożyczek określają okres naliczania

odsetek i czy podlegają one kapitalizacji. Przychody i koszty z tytułu odsetek ujmowane są w wyniku w okresie, którego dotyczą. Długoterminowe pożyczki, utrzymywane do terminu wymagalności, wyceniane są na potrzeby skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej według zamortyzowanego kosztu z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej.

Należności

Należności Grupy są wykazywane w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym w kwocie wymaganej zapłaty z uwzględnieniem odpisu na oczekiwane straty kredytowe w całym okresie życia. Wartość należności aktualizuje się uwzględniając stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty poprzez dokonanie odpisu na oczekiwane straty kredytowe. Odpisy te zalicza się odpowiednio do pozostałych kosztów operacyjnych lub do kosztów finansowych - zależnie od rodzaju należności, której dotyczy odpis. Należności umorzone, przedawnione lub nieściągalne zmniejszają dokonane uprzednio odpisy. Należności umorzone, przedawnione lub nieściągalne, od których nie dokonano odpisów na oczekiwane straty kredytowe zalicza się do pozostałych kosztów operacyjnych lub kosztów finansowych.

Pozostałe aktywa finansowe wyceniane według wartości godziwej

Instrumenty pochodne, z których korzysta Grupa w celu zabezpieczenia się przed ryzykiem związanym ze zmianami kursów wymiany walut, to przede wszystkim kontrakty walutowe typu forward. Tego rodzaju pochodne instrumenty finansowe są wyceniane do wartości godziwej. Instrumenty pochodne wykazuje się jako aktywa, gdy ich wartość jest dodatnia, i jako zobowiązania – gdy ich wartość jest ujemna. Zyski i straty z tytułu zmian wartości godziwej instrumentów pochodnych, które nie zostały desygnowane do rachunkowości zabezpieczeń, są bezpośrednio odnoszone do sprawozdania z zysków lub strat. Wartość godziwa walutowych kontraktów forward jest ustalana poprzez odniesienie do bieżących kursów terminowych (forward) występujących przy kontraktach o podobnym terminie zapadalności. W okresie sprawozdawczym Grupa nie stosowała zabezpieczeń przed ryzykiem związanym ze zmianami kursów wymiany walut. .

Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych

Środki pieniężne i lokaty krótkoterminowe z okresem zapadalności do trzech miesięcy (na dzień ich utworzenia) wykazane są w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej w wartości nominalnej i obejmują środki pieniężne w banku i w kasie oraz lokaty krótkoterminowe o pierwotnym okresie zapadalności nie przekraczającym trzech miesięcy. Saldo środków pieniężnych i ich ekwiwalentów wykazane w sprawozdaniu w rachunku przepływów pieniężnych składa się z określonych powyżej środków pieniężnych i ich ekwiwalentów. Saldo nie jest pomniejszone o niespłacone kredyty w rachunkach bieżących.

Grupa posiada środki pieniężne o ograniczonej możliwości dysponowania, jakimi są środki pieniężne na rachunkach VAT.

Wspólne ustalenia umowne

Inwestycje we wspólnych przedsięwzięciach wycenianych zgodnie z MSSF 11 „Wspólne ustalenia umowne” są ujmowane metodą praw własności i wykazywane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej według ceny nabycia skorygowanej o późniejsze zmiany udziału Grupy w aktywach netto tych jednostek, pomniejszonej o ewentualne odpisy z tytułu utraty wartości.

Jednostki stowarzyszone

Jednostki stowarzyszone są to jednostki, na które jednostka dominująca bezpośrednio lub poprzez spółki zależne wywiera znaczący wpływ i które nie są ani jej jednostkami zależnymi, ani wspólnymi przedsięwzięciami.

Rok obrotowy jednostek stowarzyszonych i jednostki dominującej jest jednakowy. Spółki stowarzyszone stosują zasady rachunkowości zawarte w Ustawie. Przed obliczeniem udziału w aktywach netto jednostek stowarzyszonych dokonuje się odpowiednich korekt w celu doprowadzenia danych finansowych tych jednostek do zgodności z MSSF stosowanymi przez Grupę.

Inwestycje Grupy w jednostkach stowarzyszonych są ujmowane w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym metodą praw własności. Zgodnie z metodą praw własności inwestycję w jednostce stowarzyszonej ujmuje się początkowo według kosztu, a następnie koryguje w celu uwzględnienia udziału Grupy w wyniku finansowym i innych całkowitych dochodach jednostki stowarzyszonej.

Kapitał własny

Kapitały własne stanowią kapitały tworzone przez Grupę zgodnie z obowiązującym prawem, to jest właściwymi ustawami oraz statutem jednostki dominującej. Kapitał podstawowy Grupy wykazany jest w wysokości zgodnej ze statutem jednostki dominującej według wartości nominalnej. Grupa wykazuje także kapitał z emisji akcji powyżej ich wartości nominalnej oraz zyski zatrzymane.

Warunkowe podwyższenie kapitału

Po zarejestrowaniu warunkowego podwyższenia kapitału zakładowego następuje przyznanie akcji. Przyznanie akcji staje się skuteczne z chwilą ich zapisania na rachunku papierów wartościowych lub rachunku zbiorczym. W innych przypadkach niezarejestrowane w KRS podwyższenie kapitału wykazywane jest w kapitale rezerwowym do dnia rejestracji w Krajowym Rejestrze Sądowym.

Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania

Zobowiązania z tytułu dostaw i usług są zobowiązaniami przypadającymi do zapłaty za towary lub usługi, które zostały zakupione. Do pozostałych zobowiązań zaliczane są głównie zobowiązania wynikające z bieżącej działalności, tj. z tytułu wynagrodzeń i innych bieżących świadczeń pracowniczych. Dodatkowo wyodrębnia się pozostałe zobowiązania publicznoprawne.

Zobowiązania z tytułu umów z klientami

Do zobowiązań z tytułu umów z klientami Grupa zalicza przychody przyszłych okresów związane przede wszystkim z otrzymanymi środkami od klientów na realizację projektów, których wykonanie nastąpi w przyszłości.

Pozostałe pasywa

Pozostałe pasywa obejmują przede wszystkim rozliczenia międzyokresowe przychodów niebędące zobowiązaniami z tytułu umów z klientami.

Zobowiązania finansowe

W momencie początkowego ujęcia wszystkie kredyty bankowe i pożyczki są ujmowane według wartości godziwej, pomniejszone o koszty związane z ich uzyskaniem. Po początkowym ujęciu kredyty i pożyczki są ujmowane według zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej.

Aktywa finansowe

Grupa klasyfikuje składnik aktywów finansowych na podstawie modelu biznesowego Grupy w zakresie zarządzania aktywami finansowymi oraz charakterystyki wynikających z umowy przepływów pieniężnych dla składnika aktywów finansowych (tzw. „kryterium SPPI”). Grupa dokonuje reklasyfikacji inwestycji w instrumenty dłużne wtedy i tylko wtedy, gdy zmianie ulega model zarządzania tymi aktywami.

Aktywa finansowe klasyfikowane są do następujących kategorii wyceny:

- wyceniane według zamortyzowanego kosztu,
- wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy,
- wyceniane w wartości godziwej przez inne całkowite dochody.

Składnik aktywów finansowych wycenia się w zamortyzowanym koszcie, jeśli spełnione są oba poniższe warunki:

- składnik aktywów finansowych jest utrzymywany zgodnie z modelem biznesowym, którego celem jest utrzymywanie aktywów finansowych dla uzyskiwania przepływów pieniężnych wynikających z umowy, oraz
- warunki umowy dotyczącej składnika aktywów finansowych powodują powstawanie w określonych terminach przepływów pieniężnych, które są jedynie spłatą kwoty głównej i odsetek od kwoty głównej pozostałej do spłaty.

Składnik aktywów finansowych wycenia się w wartości godziwej przez inne całkowite dochody, jeśli spełnione są oba poniższe warunki:

- składnik aktywów finansowych jest utrzymywany zgodnie z modelem biznesowym, którego celem jest zarówno otrzymywanie przepływów pieniężnych wynikających z umowy, jak i sprzedaż składników aktywów finansowych; oraz
- warunki umowy dotyczącej składnika aktywów finansowych powodują powstawanie w określonych terminach przepływów pieniężnych, które są jedynie spłatą kwoty głównej i odsetek od kwoty głównej pozostałej do spłaty.

Składniki aktywów finansowych, które nie są wyceniane według zamortyzowanego kosztu lub w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody, wycenia się w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Rezerwy na zobowiązania

Rezerwy na zobowiązania tworzy się w przypadku, gdy na Grupie ciąży istniejący obowiązek (prawny lub zwyczajowy) wynikający z przeszłych zdarzeń i jest prawdopodobne, że wypełnienie obowiązku spowoduje wypływ korzyści ekonomicznych, które można wiarygodnie oszacować. Spółki z Grupy tworzą rezerwy z tyt. urlopów zgodnie z ogólnie przyjętymi zasadami. Spółki z Grupy nie tworzą rezerw na świadczenia pracownicze, takie jak odprawy emerytalne, gdyż kwota wynikających z tego tytułu obowiązków jest nieistotna z punktu widzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

Dotacje

W przypadku wystąpienia dotacje, których zasadniczym warunkiem jest nabycie lub wytworzenie przez spółki z Grupy aktywów trwałych i wartości niematerialnych, ujmuje się w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej w pozycji pozostałych pasywów i odnosi w skonsolidowanym sprawozdaniu z zysków lub strat i innych całkowitych dochodów systematycznie przez przewidywany okres użytkowania ekonomicznego tych aktywów. Pozostałe dotacje ujmowane są systematycznie w przychodach, w okresie niezbędnym do skompensowania kosztów, które te dotacje miały w zamierzeniu kompensować.

Pozostałe aktywa

Do pozostałych aktywów spółki z Grupy klasyfikują przede wszystkim koszty przyszłych okresów poniesione w roku obrotowym, jak również wydatki na dotacje do czasu ich rozliczenia.

Płatności w formie akcji

Koszt transakcji rozliczanych z pracownikami w instrumentach kapitałowych jest wyceniany przez odniesienie do wartości godziwej na dzień przyznania praw. Wartość godziwa ustalana jest przez niezależnego rzeczoznawcę w oparciu o model Blacka-Shollesa. Przy wycenie transakcji rozliczanych w instrumentach kapitałowych uwzględniane są rynkowe warunki nabycia uprawnień (związane z ceną akcji jednostki dominującej) oraz warunki inne niż warunki nabycia uprawnień.

Koszt transakcji rozliczanych w instrumentach kapitałowych jest ujmowany wraz z odpowiadającym mu wzrostem wartości kapitału własnego w okresie, w którym spełnione zostały warunki dotyczące efektywności, wyników i świadczenia pracy bądź usług, kończącym się w dniu, w którym określone pracownicy zdobędą pełne uprawnienia do świadczeń („dzień nabycia praw”). Skumulowany koszt ujęty z tytułu transakcji rozliczanych w instrumentach kapitałowych na każdy dzień bilansowy do dnia nabycia praw odzwierciedla stopień upływu okresu nabywania praw oraz liczbę nagród, do których prawa – w opinii Zarządu jednostki dominującej na ten dzień, opartej na możliwie najlepszych szacunkach liczby instrumentów kapitałowych – zostaną ostatecznie nabyte.

Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych

Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych sporządzane jest metodą pośrednią. W sprawozdaniu z przepływów pieniężnych Grupa wykazuje otrzymane odsetki od lokat bankowych w ramach działalności inwestycyjnej. Takie ujęcie wynika z faktu, że lokaty te stanowią inwestycję nadwyżek środków pieniężnych generowanych przez Grupę, a przychody z nich uzyskiwane nie są bezpośrednio związane z podstawową działalnością operacyjną.

Zasady konsolidacji

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe obejmuje sprawozdanie finansowe Fabrity S.A. oraz sprawozdania finansowe jednostek przez nią kontrolowanych (zależnych) sporządzone każdorazowo za rok zakończony 31 grudnia 2025 roku.

Sprawozdania finansowe jednostek zależnych sporządzane są za ten sam okres sprawozdawczy co sprawozdanie jednostki dominującej, przy wykorzystaniu spójnych zasad rachunkowości, w oparciu o jednolite zasady rachunkowości zastosowane dla transakcji i zdarzeń gospodarczych o podobnym charakterze. W celu eliminacji jakichkolwiek rozbieżności w stosowanych zasadach rachunkowości wprowadza się korekty.

Wszystkie znaczące salda i transakcje pomiędzy jednostkami Grupy, w tym niezrealizowane zyski wynikające z transakcji w ramach Grupy, zostały w całości wyeliminowane. Niezrealizowane straty są eliminowane, chyba że dowodzą wystąpienia utraty wartości.

Transakcje pomiędzy podmiotami powiązanymi oraz akcjonariuszami i członkami Zarządu odbyły się na warunkach równorzędnych z tymi, które obowiązują w transakcjach zawartych na warunkach rynkowych.

Jednostki zależne podlegają konsolidacji w okresie od dnia objęcia nad nimi kontroli przez Grupę, a przestają być konsolidowane od dnia ustania kontroli.

Sprawowanie kontroli przez jednostkę dominującą ma miejsce wtedy, gdy:

- posiada władzę nad danym podmiotem,
- podlega ekspozycji na zmienne zwroty lub posiada prawa do zmiennych zwrotów z tytułu swojego zaangażowania w danej jednostce,
- ma możliwość wykorzystania władzy w celu kształtowania poziomu generowanych zwrotów.

Grupa weryfikuje fakt sprawowania kontroli nad innymi jednostkami, jeżeli wystąpiła sytuacja wskazująca na zmianę jednego lub kilku z wyżej wymienionych warunków sprawowania kontroli.

W sytuacji, gdy Grupa posiada mniej niż większość praw głosów w danej jednostce, ale posiadane prawa głosu są wystarczające do jednostronnego kierowania istotnymi działaniami tej jednostki, oznacza to, że sprawuje nad nią władzę. W momencie oceny czy prawa głosu w danej jednostce są wystarczające dla zapewnienia władzy, Grupa analizuje wszystkie istotne okoliczności, w tym:

- wielkość posiadanego pakietu praw głosu w porównaniu do rozmiaru udziałów i stopnia rozproszenia praw głosu posiadanych przez innych udziałowców;
- potencjalne prawa głosu posiadane przez Grupę, innych udziałowców lub inne strony;
- prawa wynikające z innych ustaleń umownych; a także
- dodatkowe okoliczności, które mogą dowodzić, że Grupa posiada lub nie posiada możliwości kierowania istotnymi działaniami w momencie podejmowania decyzji, w tym schematy głosowania zaobserwowane na poprzednich zgromadzeniach udziałowców.

Zmiany w udziale własnościowym jednostki dominującej, które nie skutkują utratą kontroli nad jednostką zależną są ujmowane jako transakcje kapitałowe. W takich przypadkach w celu odzwierciedlenia zmian we względnych udziałach w jednostce zależnej Grupa dokonuje korekty wartości bilansowej udziałów kontrolujących oraz udziałów niekontrolujących. Wszelkie różnice pomiędzy kwotą korekty udziałów niekontrolujących a wartością godziwą kwoty zapłaconej lub otrzymanej odnoszone są na kapitał własny i przypisywane do właścicieli jednostki dominującej.

Grupa aktywów do zbycia

Grupa klasyfikuje składnik aktywów trwałych (lub grupę aktywów do zbycia) jako przeznaczony do sprzedaży, jeśli spełnione są następujące kryteria: przedstawiciele właściwego organu korporacyjnego Grupy są zdecydowani do wypełnienia planu sprzedaży, aktywa są dostępne do natychmiastowej sprzedaży w obecnym stanie,

z uwzględnieniem jedynie normalnych i zwyczajowo przyjętych warunków dla sprzedaży, transakcja sprzedaży jest wysoce prawdopodobna, cena sprzedaży jest racjonalna w stosunku do bieżącej wartości godziwej, istnieje małe prawdopodobieństwo wprowadzenia istotnych zmian do planu zbycia tych aktywów.

Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych

Jednostki stowarzyszone są to jednostki, na które jednostka dominująca bezpośrednio lub poprzez spółki zależne wywiera znaczący wpływ. Inwestycje Grupy w jednostkach stowarzyszonych są ujmowane w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym metodą praw własności. Zgodnie z metodą praw własności inwestycję w jednostce stowarzyszonej ujmuje się początkowo według kosztu, a następnie koryguje w celu uwzględnienia udziału Grupy w wyniku finansowym i innych całkowitych dochodach jednostki stowarzyszonej.

Jednostki stowarzyszone są to jednostki, na które jednostka dominująca bezpośrednio lub poprzez spółki zależne wywiera znaczący wpływ i które nie są ani jej jednostkami zależnymi, ani wspólnymi przedsięwzięciami.

Rok obrotowy jednostek stowarzyszonych i jednostki dominującej jest jednakowy. Spółki stowarzyszone stosują zasady rachunkowości zawarte w Ustawie. Przed obliczeniem udziału w aktywach netto jednostek stowarzyszonych dokonuje się odpowiednich korekt w celu doprowadzenia danych finansowych tych jednostek do zgodności z MSSF stosowanymi przez Grupę.

Inwestycje Grupy w jednostkach stowarzyszonych są ujmowane w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym metodą praw własności. Zgodnie z metodą praw własności inwestycję w jednostce stowarzyszonej ujmuje się początkowo według kosztu, a następnie koryguje w celu uwzględnienia udziału Grupy w wyniku finansowym i innych całkowitych dochodach jednostki stowarzyszonej. Jeżeli udział Grupy w stratach jednostki stowarzyszonej przekracza wartość jej udziałów w tym podmiocie, Grupa zaprzestaje ujmowania swojego udziału w dalszych stratach. Dodatkowe straty ujmuje się wyłącznie w zakresie odpowiadającym prawnym lub zwyczajowym zobowiązaniom przyjętym przez Grupę lub płatnościom wykonanym w imieniu jednostki stowarzyszonej.

Inwestycję w jednostce stowarzyszonej ujmuje się metodą praw własności od dnia, w którym dany podmiot uzyskał status jednostki stowarzyszonej. W dniu dokonania inwestycji w jednostkę stowarzyszoną kwotę, o jaką koszty inwestycji przekraczają wartość udziału Grupy w wartości godziwej netto możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań tego podmiotu, ujmuje się jako wartość firmy i włącza w wartość bilansową tej inwestycji. Kwotę, o jaką udział Grupy w wartości godziwej netto w możliwych do zidentyfikowania aktywach i zobowiązaniach przekracza koszty inwestycji, ujmuje się bezpośrednio w wyniku finansowym w okresie, w którym dokonano tej inwestycji.

Przy ocenie konieczności ujęcia utraty wartości inwestycji Grupy w jednostce stowarzyszonej stosuje się wymogi MSR 36 „Utrata wartości aktywów”. W razie potrzeby całość kwoty bilansowej inwestycji testuje się na utratę wartości jako pojedynczy składnik aktywów, porównując jego wartość odzyskiwalną z wartością bilansową. Ujęta utrata wartości stanowi część wartości bilansowej inwestycji. Odwrócenie tej utraty wartości ujmuje się zgodnie z MSR 36 w stopniu odpowiadającym późniejszemu zwiększeniu wartości odzyskiwalnej inwestycji.

Grupa przestaje stosować metodę praw własności w dniu, kiedy dana inwestycja przestaje być jej jednostką stowarzyszoną oraz w sytuacji, gdy zostaje sklasyfikowana jako przeznaczona do sprzedaży. Różnicę między wartością bilansową jednostki stowarzyszonej na dzień zaprzestania stosowania metody praw własności a wartością

godziwą zatrzymanych udziałów i wpływów ze zbycia części udziałów w tym podmiocie uwzględnia się przy obliczaniu zysku lub straty ze zbycia danej jednostki stowarzyszonej.

Grupa kontynuuje stosowanie metody praw własności, jeżeli inwestycja w jednostkę stowarzyszoną staje się inwestycją we wspólne przedsięwzięcie lub odwrotnie: jeżeli inwestycja we wspólne przedsięwzięcie staje się inwestycją w jednostkę stowarzyszoną. W przypadku takich zmian udziałów właścicielskich nie dokonuje się przeszacowania wartości.

Jeżeli Grupa zmniejsza udział w jednostce stowarzyszonej, ale nadal rozlicza go metodą praw własności, przenosi na wynik finansowy część zysku lub straty uprzednio ujmowaną w pozostałych całkowitych dochodach, odpowiadającą zmniejszeniu udziału, jeżeli ten zysk lub strata podlega reklasyfikacji na wynik finansowy w chwili zbycia związanych z nim aktywów lub zobowiązań.

Aktywa i zobowiązania warunkowe

W zakresie aktywów i zobowiązań warunkowych w Grupie występują:

- gwarancje bankowe i ubezpieczeniowe;
- weksle.

Zysk netto na akcję

Zysk netto na akcję dla każdego okresu jest obliczony poprzez podzielenie zysku netto za dany okres przez średnią ważoną liczbę akcji w danym okresie sprawozdawczym.

Akcje własne

Program skupu akcji własnych jednostki dominującej, notowanych na rynku podstawowym Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. jest realizowany celem ich umorzenia. Zarząd Grupy ma prawo zrealizować program skupu jedynie w części lub odstąpić od jego realizacji w dowolnym momencie. Akcje własne wyceniane są według ceny nabycia.

Połączenie jednostek

Wartość firmy jest wykazywana według ceny nabycia pomniejszonej o wszelkie skumulowane odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Test na utratę wartości przeprowadza się raz na rok lub częściej, jeśli wystąpią ku temu przesłanki. Wartość firmy nie podlega amortyzacji. Na dzień przejęcia nabyta wartość firmy jest alokowana do każdego z ośrodków wypracowujących środki pieniężne, które mogą skorzystać z synergii połączenia. Cena nabycia aktywów niematerialnych nabytych w transakcji połączenia jednostek jest równa ich wartości godziwej na dzień połączenia. W momencie początkowego ujęcia Grupa może dokonać nieodwołalnego wyboru dotyczącego ujmowania w innych całkowitych dochodach późniejszych zmian wartości godziwej inwestycji w instrument kapitałowy, który nie jest przeznaczony do obrotu ani nie jest warunkową zapłatą ujętą przez jednostkę przejmującą w ramach połączenia jednostek, do którego ma zastosowanie MSSF 3. Wybór taki dokonywany jest oddzielnie dla każdego instrumentu kapitałowego.

6.1.4. Przyjęte przez Grupę cele i metody zarządzania ryzykiem finansowym

Grupa zarządza wszystkimi opisanymi poniżej elementami ryzyka finansowego, które może mieć znaczący wpływ na jej funkcjonowanie w przyszłości, kładąc w tym procesie największy nacisk na zarządzanie ryzykiem rynkowym, w tym ryzykiem stopy procentowej oraz ryzykiem kredytowym i ryzykiem utraty płynności. Celem zarządzania ryzykiem kredytowym jest ograniczenie strat Grupy mogących wynikać z niewypłacalności klientów. Cel ten jest realizowany poprzez bieżące monitorowanie wiarygodności kredytowej klientów wymagających kredytowania powyżej określonej kwoty. Celem zarządzania płynnością finansową jest zabezpieczenie Grupy przed jej niewypłacalnością. Cel ten jest realizowany poprzez systematyczne dokonywanie projekcji zadłużenia w horyzoncie do 1 roku, a następnie aranżację odpowiednich źródeł finansowania. Ekspozycja na ryzyko kredytowe, ryzyko stopy procentowej powstaje w trakcie normalnej działalności Grupy.

Ryzyko stopy procentowej

Grupa Kapitałowa jest narażona na ryzyko zmian stóp procentowych, w przypadku posiadania zadłużenia finansowego, dla którego odsetki liczone są na bazie zmiennej stopy procentowej w szczególności dotyczy to posiadanego kredytu w rachunku bieżącym niewykorzystywanego na dzień bilansowy.

Ryzyko płynności

Ostrożne zarządzanie ryzykiem utraty płynności Grupy Kapitałowej zakłada utrzymywanie przede wszystkim odpowiedniego poziomu środków pieniężnych. Nadwyżki środków pieniężnych są lokowane w lokatach bankowych.

Ryzyko kredytowe

Aktywa finansowe narażone na ryzyko kredytowe to głównie należności od klientów oraz, w mniejszym stopniu środki pieniężne i lokaty bankowe. Klienci, od których należne są znaczące kwoty z tytułu sprzedaży, są to głównie renomowane przedsiębiorstwa o ugruntowanej pozycji na rynku krajowym i międzynarodowym. W konsekwencji Grupa Fabrity jest w niewielkim stopniu narażona na ryzyko kredytowe. Polityką Grupy jest lokowanie wolnych środków pieniężnych jedynie w instytucjach finansowych o wysokiej wiarygodności finansowej. Stan należności podlega ciągłemu monitorowaniu. W Grupie występują istotne koncentracje ryzyka kredytowego związane z należnościami z tytułu dostaw i usług u 2 największych odbiorców niepowiązanych którzy odpowiadają za odpowiednio 19,3% oraz 15% salda.

Grupa dokonuje oceny oczekiwanych strat kredytowych związanych z instrumentami dłużnymi wycenianymi według zamortyzowanego kosztu i wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody, niezależnie od tego, czy wystąpiły przesłanki utraty wartości.

W przypadku należności z tytułu dostaw i usług Grupa regularnie analizuje historię spłat od swoich klientów, aby ocenić ryzyko tego, że część należności może nie zostać odzyskana w przyszłości. Ponieważ klienci Grupy to głównie podmioty o stabilnej sytuacji finansowej, które płacą terminowo, wyliczone statystycznie kwoty potencjalnych strat przedstawiona w nocie dotyczącej należności oraz oczekiwanych strat kredytowych są na tyle małe, że nie mają istotnego wpływu na sprawozdanie. Odpisy aktualizujące są tworzone w oparciu o faktyczne przesłanki utraty wartości, w przypadku zidentyfikowania obiektywnych dowodów na to, że odzyskanie pełnej kwoty należności jest zagrożone np. trudna sytuacja finansowa kontrahenta, opóźnienia płatności przekraczające akceptowalne terminy, wejście w proces restrukturyzacji lub upadłości.

W przypadku pozostałych aktywów finansowych, Grupa wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe w kwocie równej 12-miesięcznym oczekiwanym stratom kredytowym. Jeżeli ryzyko kredytowe związane z danym instrumentem finansowym znacznie wzrosło od momentu początkowego ujęcia, Grupa wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe z tytułu instrumentu finansowego w kwocie równej oczekiwanym stratom kredytowym w całym okresie życia.

Ryzyko walutowe

Grupa jest narażona na ryzyko walutowe wynikające z transakcji sprzedaży oraz zakupów dokonywanych w walutach innych niż waluta funkcjonalna (PLN). Ryzyko to wiąże się przede wszystkim z ekspozycją na kurs EUR, w których nominowana jest istotna część przychodów z eksportu usług IT oraz koszty zakupu licencji i usług chmurowych a także najem powierzchni biurowych. Grupa w pierwszej kolejności dąży do ograniczania ryzyka walutowego poprzez stosowanie tzw. zabezpieczenia naturalnego, polegającego na parowaniu przychodów i kosztów w tej samej walucie. Ponadto na bieżąco Grupa monitoruje wahania kursów walut i uwzględnia je w procesie ofertowania nowych kontraktów, dążąc do utrzymania założonej rentowności projektów zagranicznych. Grupa posiada linię na zakup instrumentów pochodnych jednocześnie w roku obrotowym 2025 Grupa nie stosowała terminowych instrumentów pochodnych do zabezpieczania ryzyka walutowego.

6.1.5. Zarządzanie kapitałem

Głównym celem zarządzania kapitałem przez Grupę jest utrzymanie silnej bazy kapitałowej, która będzie wspierać dalszy rozwój działalności operacyjnej i inwestycyjnej, oraz zwiększałyby wartość dla jej akcjonariuszy. Grupa zarządza strukturą kapitałową i w wyniku zmian warunków ekonomicznych wprowadza do niej zmiany. Zarząd monitoruje stan kapitałów za pomocą wskaźnika zadłużenia finansowego. Wskaźnik ten oblicza się jako stosunek zadłużenia finansowego netto do łącznej wartości kapitału. Zadłużenie finansowe netto oblicza się jako sumę zobowiązań z tytułu oprocentowanych kredytów i pożyczek oraz zobowiązań z tytułu obligacji i leasingu finansowego pomniejszoną o środki pieniężne i ich ekwiwalenty. Łączną wartość kapitału oblicza się jako kapitał własny wykazany w sprawozdaniu z sytuacji finansowej wraz z zadłużeniem finansowym netto.

Zarządzanie kapitałem	31.12.2025	31.12.2024
Zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek	–	29
Długoterminowe zobowiązania z tytułu leasingu	942	1 406
Krótkoterminowe zobowiązania z tytułu leasingu	485	1 845
Minus środki pieniężne i ich ekwiwalenty	– 12 950	– 15 065
Zadłużenie netto	-11 523	-11 785
Kapitał podstawowy	28 618	33 320
Kapitał i zadłużenie netto	17 095	21 535
Wskaźnik zadłużenia netto	ujemny	ujemny

W okres przedawnionych w sprawozdaniu wysypuje nadwyżką środków pieniężnych netto, wobec czego wskaźnik zadłużenia netto jest ujemny i nie podlega interpretacji wskazując jednocześnie, że ryzyko utraty płynności oraz ryzyko związane z obsługą zadłużenia ocenia się jako bardzo niskie.

6.1.6. Ważne oszacowania i osądy księgowe

Grupa Kapitałowa dokonuje oszacowań i przyjmuje założenia dotyczące przyszłości. Oszacowania i założenia, które niosą za sobą znaczące ryzyko konieczności wprowadzenia istotnej korekty wartości bilansowej aktywów i zobowiązań w trakcie bieżącego lub kolejnego roku obrotowego przedstawiono poniżej wraz z tabelą istotnych rodzajów wartości szacunkowych, których zmiany wywołują skutki w bieżącym okresie, lub w kolejnych okresach wraz ze wskazaniem numerów not w których przedstawiono kwoty na wartości oszacowanych.

Istotne rodzaje wartości szacunkowych występujące w sprawozdaniu

Nota

Aktywa z tytułu umów z klientami	6.2.8
Zobowiązania z tytułu umów z klientami	6.2.12
Rezerwy na zobowiązania	6.2.14
Wartości firmy	6.2.7
Wartości niematerialne	6.2.2.
Leasing	6.2.6.
Podatek dochodowy	6.2.16

Z uwagi na złożoność oraz zmienność czynników wpływających na przyjęte założenia, liczbowe dotyczące wartości szacunkowych określenie skutków zmian wartości szacunkowych dla przyszłych okresów obrotowych jest niewykonalne w praktyce.

Szacowanie Przychodów

Przychody ze sprzedaży ujmowane są w wartości godziwej zapłaty otrzymanej lub należnej, po pomniejszeniu o przewidywane rabaty, zwroty klientów i podobne pomniejszenia, w tym podatek od towarów i usług oraz inne podatki związane ze sprzedażą. Przychody z tytułu umów o świadczenie usług o charakterze długoterminowym, realizowanych na przełomie okresów sprawozdawczych, ujmuje się poprzez odniesienie do stopnia zaawansowania realizacji danej umowy. Jeżeli efekt umowy o świadczenie usług można wiarygodnie oszacować, przychody i koszty ujmuje się poprzez odniesienie do stopnia zaawansowania realizacji umowy na dzień bilansowy. Wszelkie zmiany w zakresie prac, roszczenia oraz premie są rozpoznawane w stopniu, w jakim zostały one uzgodnione z klientem. W przypadku, kiedy wartości umowy nie da się wiarygodnie oszacować, przychody z tytułu umowy ujmuje się w stopniu, w jakim jest prawdopodobne, że poniesione w związku z umową koszty zostaną nimi pokryte. Koszty związane z umową ujmuje się jako koszty okresu, w jakim zostały poniesione. Jeżeli istnieje prawdopodobieństwo, że koszty umowy przekroczą związane z nią przychody, przewidywaną stratę ujmuje się niezwłocznie jako koszt.

Wycena do wartości godziwej

Grupa wycenia instrumenty finansowe na każdy dzień bilansowy. Ponadto, wartość godziwa instrumentów finansowych wycenianych według zamortyzowanego kosztu została ujawniona w nocie 6.2.25.

Wartość godziwa jest rozumiana jako cena, która byłaby otrzymana ze sprzedaży składnika aktywów, bądź zapłacona w celu przeniesienia zobowiązania w transakcji przeprowadzonej na zwykłych warunkach zbycia składnika aktywów między uczestnikami rynku na dzień wyceny w aktualnych warunkach rynkowych. Wycena

wartości godziwej opiera się na założeniu, że transakcja sprzedaży składnika aktywów lub przeniesienia zobowiązania odbywa się albo:

- na głównym rynku dla danego składnika aktywów bądź zobowiązania,
- w przypadku braku głównego rynku, na najkorzystniejszym rynku dla danego składnika aktywów lub zobowiązania.

Zarówno główny, jak i najbardziej korzystny rynek muszą być dostępne dla Grupy. Wartość godziwa składnika aktywów lub zobowiązania jest mierzona przy założeniu, że uczestnicy rynku przy ustalaniu ceny składnika aktywów lub zobowiązania działają w swoim najlepszym interesie gospodarczym. Wycena wartości godziwej składnika aktywów niefinansowych uwzględnia zdolność uczestnika rynku do wytworzenia korzyści ekonomicznych poprzez jak największe i najlepsze wykorzystanie składnika aktywów lub jego zbycie innemu uczestnikowi rynku, który zapewniłby jak największe i jak najlepsze wykorzystanie tego składnika aktywów. Grupa stosuje techniki wyceny, które są odpowiednie do okoliczności i w przypadku których są dostępne dostateczne dane do wyceny wartości godziwej, przy maksymalnym wykorzystaniu odpowiednich obserwowalnych danych wejściowych i minimalnym wykorzystaniu nieobserwowalnych danych wejściowych.

Wszystkie aktywa oraz zobowiązania, które są wyceniane do wartości godziwej lub ich wartość godziwa jest ujawniana w sprawozdaniu finansowym są klasyfikowane w hierarchii wartości godziwej w sposób opisany poniżej na podstawie najniższego poziomu danych wejściowych, który jest istotny dla wyceny do wartości godziwej traktowanej jako całość:

- Poziom 1 – Notowane (nieskorygowane) ceny rynkowe na aktywnym rynku dla identycznych aktywów lub zobowiązań,
- Poziom 2 – Techniki wyceny, dla których najniższy poziom danych wejściowych, który jest istotny dla wyceny do wartości godziwej jako całości jest bezpośrednio bądź pośrednio obserwowalny,
- Poziom 3 – Techniki wyceny, dla których najniższy poziom danych wejściowych, który jest istotny dla wyceny do wartości godziwej jako całości jest nieobserwowalny.

Na każdą datę bilansową, w przypadku aktywów i zobowiązań występujących na poszczególne daty bilansowe w sprawozdaniu finansowym Grupa ocenia, czy miały miejsce transfery między poziomami hierarchii poprzez ponowną ocenę klasyfikacji do poszczególnych poziomów, kierując się istotnością danych wejściowych z najniższego poziomu, który jest istotny dla wyceny do wartości godziwej traktowanej jako całość.

Odroczony podatek dochodowy

Sporządzanie sprawozdań finansowych związane jest m.in. z oszacowaniem przez Zarząd jednostki dominującej wyników podatkowych spółek Grupy Kapitałowej. Proces ten obejmuje ocenę bieżącej sytuacji podatkowej Grupy Kapitałowej łącznie z oszacowaniem różnic przejściowych będących konsekwencją odmiennego podejścia podatkowego oraz bilansowego. Skutkiem tych różnic przejściowych jest powstanie aktywa (w przypadku różnic ujemnych) lub rezerwy (w przypadku różnic dodatnich) z tytułu odroczonego podatku dochodowego. Ujemne różnice przejściowe oraz straty podatkowe, możliwe do odliczenia od dochodu w przyszłości, wskazują, że zgodnie z oczekiwaniami, skutek przeszłych zdarzeń, nastąpi w przyszłości zmniejszenie podstawy opodatkowania. Kalkulacja aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego opiera się zatem na prawdopodobieństwie, że spółka z Grupy w przyszłości osiągnie dochód do opodatkowania, który umożliwi wykorzystanie różnic przejściowych i strat podatkowych. Do wyceny aktywów z tytułu podatku odroczonego wymagane jest przez Zarząd jednostki dominującej przyjęcie istotnych szacunków. Szacunki te oparte są przede wszystkim na prognozach

przyszłych zysków podatkowych, potencjalnej ich zmianie oraz wynikach w poprzednich okresach sprawozdawczych.

Odpisy na oczekiwane straty kredytowe

Odpisy na oczekiwane straty kredytowe należności dokonuje się metodą indywidualnej oceny realności należności z uwzględnieniem istnienia obiektywnych dowodów na to, że Grupa nie będzie w stanie otrzymać wszystkich należnych kwot z uwzględnieniem stopnia ryzyka, jakie wiąże się z daną należnością. Grupa dokonuje również odpisów na oczekiwane straty kredytowe wartość aktywów finansowych i trwałych, jeżeli wystąpią okoliczności potwierdzające spadek wartości tych aktywów. Należności zagrożone, takie jak np. dochodzone na drodze sądowej, objęte są stosownym odpisem na oczekiwane straty kredytowe.

Amortyzacja

Wysokość stawek amortyzacyjnych ustalana jest na podstawie przewidywanego okresu ekonomicznej użyteczności składników rzeczowego majątku trwałego oraz wartości niematerialnych. Wartość końcową oraz okres użytkowania składnika aktywów weryfikuje się co najmniej na koniec każdego roku finansowego i w przypadku, gdy oczekiwania różnią się od wcześniejszych szacunków, zmianę ujmuje się jako zmianę wartości szacunkowych zgodnie z MSR 8: „Zasady (polityka) rachunkowości, zmiany wartości szacunkowych i korygowanie błędów”.

Wycena rezerw

Grupa Kapitałowa dokonuje szacunków rezerw na prawdopodobne koszty. W zakresie świadczeń pracowniczych, podmioty z Grupy nie są stroną żadnych porozumień płacowych ani zbiorowych układów pracy. Grupa Kapitałowa Fabrity nie posiada także pracowniczych programów emerytalnych.

Ponadto Grupa dokonuje stosownych oszacowań i osądów odnośnie: sprawowania kontroli nad jednostkami, klasyfikacji leasingu oraz testów na utratę wartości.

Okres leasingu

Przy ustalaniu okresu leasingu, Zarząd Grupy analizuje wszystkie fakty i okoliczności, które stanowią zachętę ekonomiczną do skorzystania z opcji przedłużenia lub nieskorzystania z opcji wypowiedzenia umowy. W przypadku umów zawartych na czas nieokreślony, Grupa określa okres leasingu jako okres, w którym umowa pozostaje prawnie egzekwowalna, biorąc pod uwagę m.in. okresy amortyzacji nakładów w obcych środkach trwałych. Na dzień 31 grudnia 2025 r. większość umów leasingu i najmu stanowią kontrakty na czas określony, a przyjęte okresy leasingu są zbieżne z okresami wynikającymi z treści tych umów.

Krańcowa stopa procentowa leasingobiorcy

Grupa nie jest w stanie z łatwością ustalić stopy procentowej dla umów leasingowych, dlatego przy wycenie zobowiązania z tytułu leasingu stosuje krańcową stopę procentową leasingobiorcy. Jest to stopa procentowa, jaką Grupa musiałaby zapłacić, aby na podobny okres, w tej samej walucie i przy podobnych zabezpieczeniach pożyczyć środki niezbędne do zakupu składnika aktywów o podobnej wartości co składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania w podobnym środowisku gospodarczym.

6.1.7. Zastosowanie nowych standardów i interpretacji

Standardy i interpretacje zastosowane po raz pierwszy w 2025 roku

Sporządzając skonsolidowane sprawozdanie finansowe za rok 2025 Grupa stosuje takie same zasady rachunkowości jak przy sporządzaniu rocznego sprawozdania finansowego za rok 2024, z wyjątkiem zmian do standardów i nowych standardów oraz interpretacji zatwierdzonych przez Unię Europejską, które obowiązują dla okresów sprawozdawczych rozpoczynających się w dniu 1 stycznia 2025 r.:

- W roku obrotowym rozpoczętym 1 stycznia 2025 r. Grupa po raz pierwszy zastosowała zmiany do MSR 21 „Skutki zmian kursów wymiany walut obcych” dotyczące braku wymienialności waluty. Zmiany te doprecyzowują zasady oceny czy waluta jest wymienialna na inną walutę, sposób ustalania kursu natychmiastowego w przypadku braku wymienialności oraz zakres wymaganych ujawnień w takim przypadku. Zastosowanie powyższych zmian nie wywarło istotnego wpływu na niniejsze sprawozdanie finansowe Grupy.

Standardy i zmiany opublikowane, zatwierdzone przez Komisję Wspólnot Europejskich, lecz jeszcze nieobowiązujące:

Na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego do publikacji opublikowane zostały nowe standardy oraz zmiany do istniejących standardów, zatwierdzone przez Komisję Wspólnot Europejskich, które nie były jeszcze obowiązkowe dla okresu sprawozdawczego zakończonego 31 grudnia 2025 r. Grupa nie zastosowała ich wcześniej. Zgodnie z obecną oceną, poza MSSF 18, nie oczekuje się, aby ich pierwsze zastosowanie wywarło istotny wpływ na ujmowanie i wycenę pozycji sprawozdania finansowego; wpływ może natomiast dotyczyć prezentacji, klasyfikacji oraz zakresu ujawnień, zależnie od charakteru transakcji realizowanych przez Grupę. Nowe standardy i zmiany obejmują:

- MSSF 18 „Prezentacja i ujawnienia w sprawozdaniu finansowym”. W kwietniu 2024 r. RMSR opublikowała MSSF 18, który zastępuje MSR 1 i będzie obowiązywał dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2027 r. lub później. Standard wprowadza nowe wymagania dotyczące prezentacji i ujawnień, w szczególności w zakresie struktury rachunku zysków i strat, obowiązkowych sum częściowych, zasad agregacji i dezagregacji informacji oraz ujawnień dotyczących mierników wyniku zdefiniowanych przez kierownictwo. Grupa analizuje wpływ MSSF 18 na sprawozdanie finansowe. Na obecnym etapie oczekuje się, że standard nie wpłynie istotnie na zasady ujmowania i wyceny poszczególnych transakcji, natomiast może istotnie wpłynąć na sposób prezentacji danych finansowych i zakres wymaganych ujawnień. W szczególności zmianie może ulec struktura rachunku zysków i strat, prezentacja wybranych pozycji w podstawowych sprawozdaniach finansowych, poziom agregacji/dezagregacji danych oraz zakres not objaśniających. Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego analiza wpływu MSSF 18 nie została jeszcze zakończona.
- Zmiany do MSSF 9 „Instrumenty Finansowe” i MSSF 7 – „Instrumenty finansowe - ujawnienia informacji”. Zmiany te obowiązują dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2026 r. lub później. Obejmują one w szczególności doprecyzowanie oceny cech umownych przepływów pieniężnych dla potrzeb klasyfikacji aktywów finansowych, zagadnienia związane z wyksięgowaniem zobowiązań finansowych rozliczanych z wykorzystaniem elektronicznych systemów płatności oraz dodatkowe ujawnienia dla instrumentów finansowych zawierających określone cechy warunkowe. Grupa analizuje wpływ tych zmian, na obecnym etapie nie oczekuje się istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe, poza ewentualnym rozszerzeniem ujawnień, jeżeli Grupa posiada instrumenty objęte zakresem tych zmian.

- Zmiany do MSSF 1, MSSF 7, MSSF 9, MSSF 10, MSR 7 w ramach corocznego ulepszenia standardów obowiązują dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2026 r. lub później. Obejmują one zmiany w MSSF 1, MSSF 7, MSSF 9, MSSF 10 i MSR 7. Grupa nie oczekuje, aby ich pierwsze zastosowanie wywarło istotny wpływ na niniejsze sprawozdanie finansowe.
- Umowy dotyczące energii elektrycznej ze źródeł odnawialnych – zmiany do MSSF 9 i MSSF 7 zmiany te obowiązują dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2026 r. lub później. Grupa nie oczekuje istotnego wpływu ich zastosowania na sprawozdanie finansowe, ponieważ nie jest stroną umów objętych zakresem tych zmian.

Standardy i zmiany opublikowane przez RMSR, nie zatwierdzone przez Komisję Wspólnot Europejskich:

- MSSF 19 „Jednostki zależne nieposiadające publicznej odpowiedzialności: ujawnienia”. MSSF 19 obowiązuje dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2027 r. lub później. Standard przewiduje możliwość stosowania uproszczonych wymogów ujawnieniowych zamiast pełnych ujawnień wynikających z innych standardów MSSF. Jeżeli Grupa będzie uprawniona do zastosowania tego standardu i zdecyduje się z tej opcji skorzystać, może to ograniczyć zakres przyszłych ujawnień, bez wpływu na zasady ujmowania i wyceny. Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego Grupa nie podjęła jeszcze decyzji co do zastosowania MSSF 19.
- Zmiany do MSR 21 – „Skutki zmian kursów wymiany walut obcych” - Przeliczenie na walutę prezentacji w warunkach hiperinflacji. W listopadzie 2025 r. RMSR opublikowała zmiany do MSR 21 dotyczące przeliczania informacji finansowych na walutę prezentacji gospodarki hiperinflacyjnej. Zmiany te obowiązują dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2027 r. lub później. Grupa nie oczekuje, aby zmiany te miały wpływ na jej sprawozdanie finansowe, ponieważ nie sporządza sprawozdania w walucie prezentacji gospodarki hiperinflacyjnej i nie posiada takich zagranicznych jednostek.

6.2. Uzupełniające noty do skonsolidowanego sprawozdania finansowego

6.2.1. Segmenty operacyjne

W wyniku połączenia Fabrity S.A ze spółką zależną Fabrity sp. z o.o. nastąpiła istotna zmiana struktury organizacyjnej, a stosowany w poprzednich okresach sprawozdawczych podział segmentów sprawozdawczych na „Segment Software” oraz „Segment SSC” nie stanowi już źródła informacji pomocnych w ocenie skutków finansowych podejmowanych działań gospodarczych. W związku z powyższym Emitent uznaje, że posiada obecnie jeden segment sprawozdawczy. W ramach jednego segmentu sprawozdawczego Emitent:

- Podaje informacje dotyczące obszarów geograficznych, w których jednostka uzyskuje swoje przychody;
- Podaje informację dotyczącą kwoty przychodów od głównych klientów zewnętrznych, którzy stanowią 10 lub więcej procent łącznych przychodów Grupy,

Nie wyodrębnia informacji dotyczących świadczonych usług, z uwagi na ich jednorodny charakter polegający na dostarczaniu kompleksowego wsparcia w zakresie tworzenia oprogramowania dla biznesu, doradztwa i realizacji projektów informatycznych, projektowania produktów cyfrowych i rozwiązań e-commerce.

Przychody wg obszarów geograficznych

	od 01.01.2025 do 31.12.2025		od 01.01.2024 do 31.12.2024	
	PLN'000	%	PLN'000	%
Przychody ze sprzedaży usług	67 071		74 718	
Polska	24 440	37%	27 235	36%
DACH (Niemcy, Austria, Szwajcaria)	17 734	26%	20 168	27%
Pozostałe kraje oraz instytucje UE	24 236	36%	26 610	36%
Pozostałe	661	1%	705	1%

Przychody dotyczące głównych klientów

	od 01.01.2025 do 31.12.2025		od 01.01.2024 do 31.12.2024	
	PLN'000	%	PLN'000	%
Klient A	21 489	32,0%	23 310	31,2%
Klient B	8 472	12,6%	10 149	13,6%

6.2.2. Wartości niematerialne

Zmiany w wartościach niematerialnych w 2025 roku

	Koszty zakończonych prac rozwojowych	Inne wartości niematerialne	Wartości niematerialne w budowie	Razem
Wartość brutto na początek okresu	3 828	1 212	765	5 805
Zwiększenia, w tym:	1 147	-	382	1 529
– nabycie	-	-	382	382
– przeklasyfikowanie	1 147	-	-	1 147
Zmniejszenia, w tym:	-	-	1 147	1 147
– przeklasyfikowanie	-	-	1 147	1 147
Wartość brutto na koniec okresu	4 975	1 212	-	6 187
Umorzenie na początek okresu	2 857	678	-	3 535
Zwiększenia – umorzenia bieżące, w tym:	822	255	-	1 077
– amortyzacja	822	255	-	1 077
Zmniejszenia, w tym:	-	-	-	-
– przeklasyfikowanie	-	-	-	-
Umorzenie na koniec okresu	3 679	933	-	4 612
Wartość księgowa netto na początek okresu	971	534	765	2 270
Wartość księgowa netto na koniec okresu	1 296	279	-	1 575

Zmiany w wartościach niematerialnych w 2024 roku

	Koszty zakończonych prac rozwojowych	Inne wartości niematerialne	Wartości niematerialne w budowie	Razem
Wartość brutto na początek okresu	3 026	446	802	4 274
Zwiększenia, w tym:	802	766	765	2 333
– nabycie	-	766	765	1 531
– przeklasyfikowanie	802	-	-	802
Zmniejszenia, w tym:	-	-	802	802
– przeklasyfikowanie	-	-	802	802
Wartość brutto na koniec okresu	3 828	1 212	765	5 805
Umorzenie na początek okresu	2 168	444	-	2 612
Zwiększenia – umorzenia bieżące, w tym:	689	234	-	923
– amortyzacja	689	234	-	923
Zmniejszenia, w tym:	-	-	-	-
– sprzedaż lub likwidacja	-	-	-	-
Umorzenie na koniec okresu	2 857	678	-	3 535
Wartość księgowa netto na początek okresu	858	2	802	1 662
Wartość księgowa netto na koniec okresu	971	534	765	2 270

Wartości niematerialne w budowie

Na dzień publikacji Grupa nie posiadała wartości niematerialnych w budowie dotyczących prowadzonych we własnym zakresie prac rozwojowych.

6.2.3. Rzeczowe aktywa trwałe

Zmiany w rzeczowych aktywach trwałych w 2025 roku

	Inwestycje w obcych środkach trwałych	Urządzenia techniczne i maszyny	Środki transportu	Inne środki Trwałe	Razem
Wartość brutto na początek okresu	748	1 748	-	957	3 453
Zwiększenia, w tym:	-	381	-	1	382
- nabycie	-	157	-	1	158
- przeklasyfikowanie	-	224	-	-	224
Zmniejszenia, w tym:	674	180	-	406	1 260
- sprzedaż lub likwidacja	674	180	-	406	1 260
Wartość brutto na koniec okresu	74	1 949	-	552	2 575
Umorzenie na początek okresu	726	1 448	-	934	3 108
Zwiększenia - umorzenia bieżące, w tym:	3	355	-	6	364
- amortyzacja	3	184	-	5	192
- przeklasyfikowanie	-	171	-	1	172
Zmniejszenia, w tym:	673	181	-	405	1 259
- sprzedaż lub likwidacja	673	181	-	405	1 259
Umorzenie na koniec okresu	56	1 622	-	535	2 213
Wartość księgowa netto na początek okresu	22	300	-	23	345
Wartość księgowa netto na koniec okresu	18	327	-	17	362

Zmiany w rzeczowych aktywach trwałych w 2024 roku

	Inwestycje w obcych środkach trwałych	Urządzenia techniczne i maszyny	Środki Transportu	Inne środki trwałe	Razem
Wartość brutto na początek okresu	733	1 403	-	953	3 089
Zwiększenia, w tym:	15	364	-	4	383
- nabycie	15	69	-	4	88
- przeklasyfikowanie	-	282	-	-	282
- nabycie nowej spółki	-	13	-	-	13
Zmniejszenia, w tym:	-	19	-	-	19
- sprzedaż lub likwidacja	-	19	-	-	19
Wartość brutto na koniec okresu	748	1 748	-	957	3 453
Umorzenie na początek okresu	721	1 079	-	919	2 719
Zwiększenia - umorzenia bieżące, w tym:	5	387	-	15	407
- amortyzacja	5	168	-	15	188
- przeklasyfikowanie	-	219	-	-	219
Zmniejszenia, w tym:	-	18	-	-	18
- sprzedaż lub likwidacja	-	18	-	-	18
Umorzenie na koniec okresu	726	1 448	-	934	3 108
Wartość księgowa netto na początek okresu	12	324	-	34	370
Wartość księgowa netto na koniec okresu	22	300	-	23	345

Grupa nie posiada zobowiązań umownych zaciągniętych w celu nabycia rzeczowych aktywów trwałych.

Zabezpieczenia

Na koniec okresu sprawozdawczego tj. 31.12.2025 roku oraz w okresie danych porównawczych na dzień 31.12.2024 roku grupa nie posiadała środków trwałych stanowiących zabezpieczenie kredytów bankowych.

Środki trwałe w budowie

Na dzień 31 grudnia 2025 roku Grupa nie posiadała środków trwałych w budowie.

Utrata wartości rzeczowych aktywów trwałych

Na dzień 31 grudnia 2025 roku przeanalizowano ewentualną utratę wartości rzeczowych aktywów trwałych w odniesieniu do ośrodków generujących przepływy pieniężne należących do Grupy. Według analiz na dzień bilansowy nie wystąpiła istotna trwała utrata wartości.

6.2.4. Aktywa z tytułu prawa do użytkowania

Zmiany w aktywach z tytułu prawa do użytkowania w 2025 roku

	Biura	Środki transportu	Środki trwałe w leasingu	Razem
Wartość brutto na początek okresu	16 335	193	224	16 752
Zwiększenia, w tym:	37	-	-	37
– aktualizacja wyceny	37	-	-	37
Zmniejszenia, w tym:	-	108	224	332
– sprzedaż lub likwidacja	-	108	-	108
– przeklasyfikowanie	-	-	224	224
Wartość brutto na koniec okresu	16 372	85	-	16 457
Umorzenie na początek okresu	14 372	163	150	14 685
Zwiększenia – umorzenia bieżące, w tym:	814	24	21	859
– amortyzacja	814	24	21	859
Zmniejszenia, w tym:	-	108	171	279
– sprzedaż lub likwidacja	-	108	-	108
– przeklasyfikowanie	-	-	171	171
Umorzenie na koniec okresu	15 186	79	-	15 265
Wartość księgowa netto na początek okresu	1 963	30	74	2 067
Wartość księgowa netto na koniec okresu	1 186	6	-	1 192

Zmiany w aktywach z tytułu prawa do użytkowania w 2024 roku

	Biura	Środki transportu	Środki trwałe w leasingu	Razem
Wartość brutto na początek okresu	15 729	201	506	16 436
Zwiększenia, w tym:	1 925	61	-	1 986
- nabycie	1 616	61	-	1 677
- przeklasyfikowanie dotyczące subleasingu	309	-	-	309
Zmniejszenia, w tym:	1 319	69	282	1 670
- sprzedaż lub likwidacja	1 242	69	-	1 311
- aktualizacja wyceny	77	-	-	77
- przeklasyfikowanie	-	-	282	282
Wartość brutto na koniec okresu	16 335	193	224	16 752
Umorzenie na początek okresu	14 648	195	276	15 119
Zwiększenia - umorzenia bieżące, w tym:	966	35	93	1 094
- amortyzacja	780	35	93	908
- przeklasyfikowanie dotyczące subleasingu	186	-	-	186
Zmniejszenia, w tym:	1 242	67	219	1 528
- sprzedaż lub likwidacja	1 242	67	-	1 309
- przeklasyfikowanie	-	-	219	219
Umorzenie na koniec okresu	14 372	163	150	14 685
Wartość księgowa netto na początek okresu	1 081	6	230	1 317
Wartość księgowa netto na koniec okresu	1 963	30	74	2 067

Leasing aktywów z tytułu prawa użytkowania

Wszystkie aktywa z tytułu prawa do użytkowania, zarówno biura oraz auta, są użytkowane w ramach leasingu.

Przeklasyfikowania dotyczą przeniesienia aktywów z tytułu prawa do użytkowania po zakończeniu umowy leasingu do środków trwałych.

6.2.5. Inwestycje konsolidowane metodą praw własności

Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych

Jednostką stowarzyszoną Grupy na dzień 31 grudnia 2025 roku oraz 31 grudnia 2024 roku jest spółka PerfectBot sp. z o.o. w likwidacji z siedzibą w Warszawie. Grupa posiada w niej 50% udziałów. W dniu 18 czerwca 2025 r. Nadzwyczajne Zgromadzenie Wspólników PerfectBot sp. z o.o. podjęło uchwałę o rozwiązaniu spółki i otwarciu jej likwidacji z dniem 1 lipca 2025 roku. Likwidatorzy podjęli działania mające na celu sprzedaż aktywów operacyjnych podmiotu.

Z uwagi na trudną sytuację finansową PerfectBot sp. z o.o. oraz podjętą decyzję o likwidacji, Grupa dokonała w 2024 roku pełnego odpisu wartości tej inwestycji, rozpoznając udział w stracie w wysokości 1 210 tys. PLN. W roku 2025, ze względu na zerową wartość bilansową inwestycji oraz brak zobowiązań Grupy do pokrywania dalszych strat jednostki stowarzyszonej przekraczających wartość udziałów, Grupa zaprzestała ujmowania dalszego udziału w stratach tego podmiotu. Ponadto dokonany został odpis pożyczek udzielonych Spółce PerfectBot na kwotę 314 tys. zł w roku 2025 oraz na kwotę 1.027 tys. zł w roku 2024.

Zgodnie z przyjętą polityką rachunkowości, inwestycje w jednostkach stowarzyszonych wycenia się metodą praw własności, korygując pierwotny koszt nabycia o zmiany udziału Grupy w aktywach netto po dniu nabycia, pomniejszone o ewentualne odpisy z tytułu utraty wartości.

Skrócone informacje finansowe jednostki PerfectBot Sp. z o.o. w likwidacji

	31.12.2025	01.07.2025 dzień otwarcia likwidacji	31.12.2024
Aktywa obrotowe i trwałe	21	1 523	1 559
Zobowiązania krótkoterminowe i długoterminowe	5	1 946	1 632
	od 01.07.2025 do 31.12.2025	od 01.01.2025 do 30.06.2025	od 01.01.2024 do 31.12.2024
Przychody	194	563	1 209
Zysk/Strata za okres sprawozdawczy	438	-571	- 2 493

Wspólne ustalenia umowne

Grupa nie posiada wspólnych ustaleń umownych.

6.2.6. Leasing

<i>Leasing</i>	31.12.2025	<i>31.12.2024</i>
Suma przyszłych minimalnych opłat leasingowych do 1 roku	543	1 956
Suma przyszłych minimalnych opłat leasingowych od 1 do 5 lat	1 008	1 544
Przyszłe minimalne opłaty leasingowe ogółem	1 551	3 500
Suma przyszłych minimalnych kosztów finansowych do 1 roku	58	111
Suma przyszłych minimalnych kosztów finansowych od 1 do 5 lat	66	138
Przyszłe minimalne koszty finansowe leasingu ogółem	124	249
Suma wartości bieżącej minimalnych opłat leasingowych do 1 roku	485	1 845
Suma wartości bieżącej minimalnych opłat leasingowych od 1 do 5 lat	942	1 406
Wartość bieżąca minimalnych opłat leasingowych ogółem	1 427	3 251

Zmiany w zobowiązaniach z tytułu leasingu w 2025 roku

	Biuro	Środki transportu	Środki trwałe w leasingu	Razem
Wartość na początek okresu	3 196	29	26	3 251
Zwiększenia z tytułu aktualizacji wyceny zobowiązania	38	-	-	38
Zmniejszenia (w tym różnice kursowe)	42	-	-	42
Zapłata rat leasingu	1 770	24	26	1 820
Wartość na koniec okresu	1 422	5	-	1 427

Zmiany w zobowiązaniach z tytułu leasingu w 2024 roku

	Biuro	Środki transportu	Środki trwale w leasingu	Razem
Wartość na początek okresu	2 402	6	133	2 541
Zwiększenia (nowe / wydłużone leasingi)	1 616	61	-	1 677
Zmniejszenia	130	-	-	130
Zapłata rat leasingu	692	38	107	837
Wartość na koniec okresu	3 196	29	26	3 251

Aktualizacja wyceny zobowiązania z tytułu leasingu oraz zastosowana stopa dyskontowa

Grupa rokrocznie dokonuje aktualizacji wyceny zobowiązań leasingowych związanych z posiadanymi umowami najmu powierzchni biurowej. Wpływ na ewentualną aktualizację mogą mieć zmiany w harmonogramie opłat leasingowych, wynikające ze zmiany okresu leasingu, zastosowanych ulg w czynszach, indeksacji stawek czynszu. Dokonane zmiany w zakresie powyższych parametrów umów w 2025 roku nie wywarły istotnego wpływu na wartości zawarte w sprawozdaniu finansowym.

Ponadto w modelu kalkulacji przyszłych rat kapitałowych z tytułu leasingu zastosowana stopa dyskontowa wynosiła 3,85%.

W kosztach finansowych ujawniony został wpływ zmiany wyceny zobowiązań z tytułu długoterminowych wynajmów biur w kwocie 42 tys. zł, wynikający ze zmian kursu euro.

	31.12.2025	31.12.2024
Wartość przyszłych minimalnych opłat leasingowych do 1 roku	-	26
Wartość przyszłych minimalnych opłat leasingowych do 1 roku z tytułu biur	543	1 930
Suma przyszłych minimalnych opłat leasingowych do 1 roku	543	1 956
Wartość przyszłych minimalnych opłat leasingowych od 1 do 5 lat	-	-
Wartość przyszłych minimalnych opłat leasingowych od 1 do 5 lat z tytułu biur	1 008	1 544
Suma przyszłych minimalnych opłat leasingowych od 1 do 5 lat	1 008	1 544
Przyszłe minimalne opłaty leasingowe ogółem	1 551	3 500
Przyszłe minimalne koszty finansowe leasingu do 1 roku	-	-
Przyszłe minimalne koszty finansowe leasingu do 1 roku z tytułu biur	58	111
Suma przyszłych minimalnych kosztów finansowych do 1 roku	58	111
Przyszłe minimalne koszty finansowe leasingu od 1 do 5 lat	-	-
Przyszłe minimalne koszty finansowe leasingu od 1 do 5 lat z tytułu biur	66	138
Suma przyszłych minimalnych kosztów finansowych od 1 do 5 lat	66	138
Przyszłe minimalne koszty finansowe leasingu ogółem	124	249
Wartość bieżąca minimalnych opłat leasingowych do 1 roku	-	26
Wartość bieżąca minimalnych opłat leasingowych do 1 roku z tytułu biur	485	1 819
Suma wartości bieżącej minimalnych opłat leasingowych do 1 roku	485	1 845
Wartość bieżąca minimalnych opłat leasingowych od 1 do 5 lat	-	-
Wartość bieżąca minimalnych opłat leasingowych od 1 do 5 lat z tytułu biur	942	1 406
Suma wartości bieżącej minimalnych opłat leasingowych od 1 do 5 lat	942	1 406
Wartość bieżąca minimalnych opłat leasingowych ogółem	1 427	3 251

Grupa osiągała dochody od 01.01.2024 roku z tytułu subleasingu powierzchni biurowej. Szczegóły zostały ujawnione w notce 6.2.9. Według szacunków Grupa nie jest narażona na przyszłe wpływy pieniężne, które nie byłyby uwzględnione w wycenie zobowiązań z tytułu leasingu.

6.2.7. Wartość firmy jednostek zależnych

Wartość firmy wykazana w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym dotyczy nabycia spółki Fabrity Commerce sp. z o.o. (dawniej Panda Group).

Tabela zmian stanu wartości firmy

	2025	2024
Wartość bilansowa na początek okresu	2 700	-
Korekta wartości godziwej zapłaty warunkowej (earnout)	- 1 393	-
Odpisy z tytułu utraty wartości	-	-
Wartość bilansowa netto na koniec okresu	1 307	2 700

W 2025 roku Grupa dokonała aktualizacji wyceny zobowiązania z tytułu zapłaty warunkowej (earnout) związanej z nabyciem udziałów w Fabrity Commerce Sp. z o.o. W związku z aktualizacją prognoz finansowych i brakiem realizacji celów uprawniających do wypłaty kolejnych transz wynagrodzenia, wartość tego zobowiązania została skorygowana do zera. Zgodnie z przyjętymi zasadami, równowartość zmniejszenia zobowiązania w kwocie 1 393 tys. PLN ujęto jako korektę wartości firmy rozpoznanej przy nabyciu, co skutkowało obniżeniem jej wartości bilansowej do poziomu 1 307 tys. zł. Korekta zobowiązania oraz wartości firmy nie wpłynęła na wynik finansowy bieżącego okresu. Wpływ na wynik finansowy w kwocie 141 tys. zł miało odwrócenie naliczonych kosztów odsetek od dyskonta zobowiązania z tyt. zapłaty warunkowej (earnout).

Test na utratę wartości firmy

Na dzień 31 grudnia 2025 roku Grupa przeprowadziła test na utratę wartości firmy przypisanej do ośrodka generującego środki pieniężne – Fabrity Commerce. Niższa od pierwotnie zakładanej dynamika wyników operacyjnych, która skutkowałą skorygowaniem do zera zobowiązania z tytułu zapłaty warunkowej (earnout), została zidentyfikowana przez Zarząd jako wewnętrzna przesłanka potencjalnej utraty wartości aktywów.

Metodologia i okres prognozy

Wartość odzyskiwalna Fabrity Commerce została ustalona na podstawie wyceny wartości użytkowej, z zastosowaniem metody zdyskontowanych przepływów pieniężnych. Rokiem bazowym dla przygotowanej prognozy jest rok 2025. Prognozy przepływów oparto na budżecie zatwierdzonym przez Zarząd jednostki dominującej na rok 2026 oraz wieloletnim planie finansowym na lata 2027–2030. Przy obliczaniu wartości rezydualnej po roku 2030 przyjęto model stałego wzrostu.

Kluczowe założenia przyjęte do modelu

Parametr testu	
Okres szczegółowej prognozy w stosunku do 2025	5 lat (2026–2030)
Stopa wzrostu budżetowanych przychodów na 2026 rok	19,8%
Stopa wzrostu przychodów w okresie prognozy 2027–2030	7,4%
Marża operacyjna budżetowana na 2026 rok	10,3
Marża operacyjna w okresie prognozy 2027–2030	8,8%
Średnioważony koszt kapitału (WACC nominalny)	13,92%
Stopa wzrostu po okresie prognozy (g)	2,0%

Przyjęta stopa dyskonta odzwierciedla bieżącą ocenę rynkową wartości pieniądza w czasie oraz ryzyko specyficzne dla branży IT/E-commerce, w której operuje CGU. Stopa wzrostu w okresie rezydualnym (g) nie przekracza długoterminowej średniej stopy wzrostu dla rynku, na którym działa Grupa.

Wynik testu na utratę wartości

Wynik testu na utratę wartości	
Wartość odzyskiwalna	4 665
Wartość bilansowa aktywów Commerce (w tym wartość firmy)	3 347
Nadwyżka nad aktywami testowanymi	1 317

Wynik testu potwierdził, że wartość odzyskiwalna Fabrity Commerce przewyższa jego wartość bilansową. W związku z powyższym, na dzień 31 grudnia 2025 roku nie stwierdzono konieczności dokonania odpisów aktualizujących wartość firmy.

Analiza wrażliwości

W celu rzetelnej oceny ryzyka utraty wartości, Grupa przeprowadziła analizę wrażliwości wyniku testu na zmianę kluczowych parametrów (stopy dyskonta oraz stopy wzrostu po okresie prognozy).

Scenariusz analizy wrażliwości	Wpływ na nadwyżkę
Wzrost stopy WACC o 1,0 p.p. (do poziomu 14,92%)	- 215
Spadek stopy wzrostu (g) o 1,0 p.p. (do poziomu 1,0%)	- 240
Równoczesny wzrost WACC o 1 p.p. i spadek g o 1 p.p.	- 423

Analiza wrażliwości wykazała, że nawet przy wystąpieniu skumulowanych negatywnych scenariuszy rynkowych, wartość odzyskiwalna Fabrity Commerce pozostaje bezpiecznie powyżej jego wartości bilansowej.

6.2.8. Należności i odpisy na oczekiwane straty kredytowe

Należności z tytułu dostaw i usług **31.12.2025** 31.12.2024

Wartość brutto należności z tytułu dostaw i usług od jednostek pozostałych	15 324	16 676
Odpis na oczekiwane straty kredytowe	- 112	- 391
Wartość netto należności z tytułu dostaw i usług i aktywów z tytułu umów z klientami	15 212	16 285

Grupa posiada odpowiednią politykę w zakresie dokonywania sprzedaży tylko zweryfikowanym klientom. Dzięki temu, zdaniem kierownictwa, nie istnieje dodatkowe ryzyko kredytowe, ponad poziom określony odpisem z tytułu oczekiwanych strat kredytowych właściwym dla należności handlowych Grupy.

Aktywa z tytułu umów z klientami **31.12.2025** 31.12.2024

Wartość netto aktywów z tytułu umów z klientami	3 887	4 536
--	--------------	--------------

Pozostałe należności publicznoprawne **31.12.2025** 31.12.2024

VAT do odliczenia w przyszłych okresach	900	750
Inne należności publicznoprawne	1	-
Wartość netto pozostałych należności publicznoprawnych	901	750

Należności z tytułu podatku dochodowego **31.12.2025** 31.12.2024

Wartość netto należności z tytułu podatku dochodowego	-	2 828
--	----------	--------------

Pozostałe należności **31.12.2025** 31.12.2024

Należności od pracowników	1	2
Wpłacone wadła oraz kaucje	366	409
Wartość netto pozostałych należności	367	411

W Grupie Fabrity występuje na dzień bilansowy 31.12.2025 roku wolumen należności z tytułu dostaw i usług przekraczający 5% sumy wszystkich należności z tytułu dostaw i usług od czterech kontrahentów, którzy stanowią odpowiednio 19,3%; 15,0%; 7,7% oraz 7,3% sumy należności z tytułu dostaw i usług.

Odpisy na oczekiwane straty kredytowe **2025** 2024

Odpisy na oczekiwane straty kredytowe na początek okresu	391	212
Utworzenie odpisów	152	263
Rozwiązanie odpisów	- 431	- 84
Odpisy na oczekiwane straty kredytowe na koniec okresu	112	391

Model oczekiwanych strat kredytowych

Kwota	Wiekowanie	Współczynnik strat	Oczekiwana strata
14 403	Terminowe i do 1 miesiąca	0%	5
392	Od 1 do 3 miesięcy	0%	1
124	Od 3 do 6 miesięcy	1%	1
405	Powyżej 6 miesięcy	4%	16
			24

6.2.9. Należności subleasingowe

Należności subleasingowe	31.12.2025	31.12.2024
Należności subleasingowe do 1 roku	52	603
Należności subleasingowe od 1 do 5 lat	-	51
Wartość należności subleasingowych ogółem	52	654

Grupa w wyniku podnajmu powierzchni biurowej wyodrębniła na dzień 31.12.2025 roku należności subleasingowe. Dochody z subleasingu powierzchni biurowej Grupa zaczęła rozpoznawać od dnia 01.01.2024 roku. Stopa procentowa przyjęta do kalkulacji należności z tytułu subleasingu wynosi 3,85%.

	31.12.2025	
	Zdyskontowane przepływy	Przepływy wynikające z umowy
Wartość bieżąca minimalnych opłat subleasingowych do 1 roku	52	52
Wartość bieżąca minimalnych opłat subleasingowych od 1 roku do 3 lat	-	-
Suma	52	52

	31.12.2024	
	Zdyskontowane przepływy	Przepływy wynikające z umowy
Wartość bieżąca minimalnych opłat subleasingowych do 1 roku	603	618
Wartość bieżąca minimalnych opłat subleasingowych od 1 roku do 3 lat	51	52
Suma	654	670

6.2.10. Pozostałe aktywa

Pozostałe aktywa	31.12.2025	31.12.2024
Polisy ubezpieczeniowe dotyczące następnych okresów	59	74
Licencje	67	65
Prenumeraty i opłaty	8	9
Pozostałe	32	42
Razem	166	190

6.2.11. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	31.12.2025	31.12.2024
Środki pieniężne na rachunkach bankowych	8 226	5 237
Środki pieniężne w kasie	4	4
Lokaty bankowe	4 720	9 824
Razem	12 950	15 065
W tym środki pieniężne o ograniczonej możliwości dysponowania w tym rachunki VAT	1 092	162
Dostępne środki w ramach umów kredytowych	5 000	4 000

6.2.12. Zobowiązania krótkoterminowe

<i>Zobowiązania z tytułu dostaw i usług</i>	31.12.2025	31.12.2024
Zobowiązania – dostawcy krajowi	4 528	5 623
Zobowiązania – dostawcy zagraniczni	157	–
Razem:	4 685	5 623
<i>Zobowiązania z tytułu umów z klientami</i>	31.12.2025	31.12.2024
Razem:	438	981
<i>Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego</i>	31.12.2025	31.12.2024
Razem:	220	404
<i>Pozostałe zobowiązania publicznoprawne</i>	31.12.2025	31.12.2024
Zobowiązania z tyt. podatku od towarów i usług	942	494
Inne zobowiązania publicznoprawne	318	338
Razem:	1 260	832
<i>Zobowiązania z tytułu pożyczek i kredytów krótkoterminowych</i>	31.12.2025	31.12.2024
Zobowiązania z tytułu kredytu w rachunku bieżącym	–	29
Razem:	–	29
<i>Pozostałe zobowiązania</i>	31.12.2025	31.12.2024
Inne rozrachunki z pracownikami	5	2
Pozostałe	44	29
Razem:	49	31

6.2.13. Zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek

Dnia 22 sierpnia 2025 r. Zarząd Fabrity S.A. otrzymał od Banku Handlowego w Warszawie Spółka Akcyjna podpisany Aneks do Umowy o Kredyt w Rachunku Bieżącym z dnia 12 sierpnia 2013 r. z terminem spłaty kredytu do 26 sierpnia 2026 r. oraz Aneks do Umowy ramowej o linię rewolwingową na udzielanie gwarancji bankowych z dnia 27 września 2013 r.

Istotne warunki Umowy kredytowej, tj. kwota kredytu wynosi 5.000 tys. zł. W prezentowanym okresie w Grupie nie nastąpiły naruszenia w terminach spłat oraz innych warunków umów kredytowych mogących skutkować żądaniem wcześniejszej spłaty danego zadłużenia.

6.2.14. Rezerwy na zobowiązania

Rezerwy na zobowiązania

31.12.2025 Zawiązanie Wykorzystanie 31.12.2024

Badanie sprawozdania finansowego	104	104	58	58
Rezerwa na urlopy	361	-	4	365
Rezerwa na wynagrodzenia i pozostałe koszty dotyczące bieżącego okresu	276	276	1 104	1 104
Razem:	741	380	1 166	1 527

Grupa prognozuje, iż wszystkie zobowiązania wynikające z rezerw zrealizują się w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego.

6.2.15. Pozostałe pasywa

Pozostałe pasywa

31.12.2025

31.12.2024

Przychody przyszłych okresów (zaliczki itp.)	8	167
Inne pozostałe pasywa	48	132
Razem:	56	299

6.2.16. Podatek dochodowy

<i>Podatek dochodowy</i>	31.12.2025	31.12.2024
Podatek dochodowy wykazany w sprawozdaniu	- 694	3 360
Część bieżąca	- 487	3 333
Część odroczonego	- 207	27
Efektywna stopa podatkowa	15,2%	- 68,3%
<i>Uzgodnienie efektywnej stopy podatkowej</i>	31.12.2025	31.12.2024
Wynik przed opodatkowaniem	4 566	4 918
Podatek wg obowiązującej stawki podatkowej 19%	- 868	- 934
Ulga B+R	256	463
Ujęcie ulgi holdingowej za lata 2022 i 2023	-	4 267
Odpisy dotyczące posiadanych udziałów oraz udzielonych pożyczek	-58	-425
Pozostałe różnice trwałe	-24	-11
Podatek dochodowy według efektywnej stawki podatkowej	- 694	3 360
<i>Ustalenie części odroczonego podatku dochodowego</i>	31.12.2025	31.12.2024
Aktywa z tytułu podatku dochodowego odroczonego		
Stan początkowy	966	1 012
Zmniejszenia / Zwiększenia	- 781	- 46
Stan końcowy	185	966
Rezerwy z tytułu podatku dochodowego odroczonego		
Stan początkowy	1 236	1 309
Zmniejszenia / Zwiększenia	- 574	- 73
Stan końcowy	662	1 236
Łączny wpływ zmian na podatek dochodowy	- 207	27

31.12.2025

31.12.2024

Zobowiązania z tyt. leasingu ujmowanego podatkowo jako operacyjny	236	3 251
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	–	561
Rezerwa na zobowiązania	781	1 527
Ujemne różnice przejściowe	1 017	5 339
Aktywa z tytułu ujemnych różnic przejściowych	185	966
Różnica pomiędzy bilansową i podatkową wartością aktywów trwałych	66	1 471
Należności subleasingowe	52	654
Aktywa i zobowiązania z tytułu umów z klientami	3 360	4 379
Inwestycje i inne korekty konsolidacyjne	7	–
Dodatnie różnice przejściowe	3 485	6 504
Rezerwy z tytułu dodatnich różnic przejściowych	662	1 236

Na dzień 31 grudnia 2025 roku nie występowały nie kapitałowe straty podatkowe z lat ubiegłych podlegające odliczeniu od dochodów w kolejnych latach podatkowych. W związku z powyższym, Grupa nie posiadała nieujętych w sprawozdaniu z sytuacji finansowej aktywów z tytułu podatku odroczonego od strat podatkowych.

W roku obrotowym 2025 nastąpiło połączenie jednostek Fabrity S.A. oraz Fabrity Sp. z o.o. Połączenie to zostało przeprowadzone w sposób neutralny podatkowo na gruncie ustawy o podatku dochodowym od osób prawnych. W związku z połączeniem nie wystąpiły zmiany w kwotach ujętych przed dniem połączenia składników aktywów lub rezerw z tytułu odroczonego podatku dochodowego, które wymagałyby dodatkowych korekt w wyniku finansowym okresu bieżącego

Grupa nie podlega pod zakres przepisów dotyczących globalnego podatku minimalnego (Filar II), ponieważ jej skonsolidowane przychody w bieżącym oraz poprzednim roku obrotowym nie przekroczyły ustawowego progu 750 mln EUR

Otrzymanie zwrotu nadpłaty podatku CIT za 2022 r.

W dniu 17 listopada 2025 roku Zarząd Fabrity S.A. poinformował, iż powziął informację, że w następstwie wydania przez Naczelnego Sądu Administracyjnego (NSA) wyroku z dnia 9 lipca 2025 r. oraz jego pisemnego uzasadnienia (NSA), w którym to NSA oddalił skargę kasacyjną Dyrektora Izby Administracji Skarbowej w Warszawie, dnia 14 listopada 2025 r. Emitent otrzymał zwrot nadpłaty w podatku CIT za 2022 r. z tytułu zastosowania ulgi holdingowej przy sprzedaży akcji spółki Oktawave S.A. Łączna kwota nadpłaty, która wpłynęła na rachunek Emitenta, na którą składa się kwota główna i odsetki, wynosi 3.260.345,00 zł.

Zgodnie z uchwałą nr 7 Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy z dnia 5 czerwca 2025 r., Zarząd Spółki niezwłocznie podjął uchwałę w sprawie stwierdzenia spełnienia warunku wypłaty Warunkowej Dywidendy Uzupełniającej. W związku ze spełnieniem Warunku - Warunkowa Dywidenda Uzupełniająca została wypłacona akcjonariuszom Spółki w łącznej kwocie 2.780.396,00 zł, co stanowi 1,00 zł na jedną akcję. Rada Nadzorcza podjęła uchwałę w sprawie ustalenia dnia wypłaty Warunkowej Dywidendy Uzupełniającej, zgodnie z którą dywidenda została wypłacona w dniu 5 grudnia 2025 r.

6.2.17. Przychody ze sprzedaży usług

<i>Przychody według rodzajów</i>	2025	2024
Usługi IT	65 910	73 249
Odsprzedaż i refaktura usług	1 161	1 469
Razem	67 071	74 718

<i>Przychody według rejonów geograficznych</i>	2025	<i>Udział %</i>	2024	<i>Udział %</i>
Krajowe	45 739	68,2%	50 561	67,7%
Zagraniczne	21 332	31,8%	24 157	32,3%
Razem	67 071	100%	74 718	100%

6.2.18. Uzupełniające informacje o kosztach operacyjnych Grupy Fabrity

<i>Koszty według rodzaju</i>	2025	2024
Amortyzacja	1 887	1 784
Materiały i energia	172	177
Usługi obce ¹	48 916	53 752
Podatki i opłaty	98	141
Wynagrodzenia	9 166	9 237
Ubezpieczenia społeczne i inne	2 000	2 029
Pozostałe koszty	320	229
Razem	62 559	67 349

¹Na pozycję usługi obce składają się głównie koszty zakupu usług podwykonawców.

<i>Koszty według miejsc powstawania</i>	2025	2024
Koszt własny sprzedaży	49 241	53 960
Koszty administracyjne	13 318	13 389
Razem	62 559	67 349

Powyższe dane dotyczące kosztów zostały przekształcone zgodnie z notą 6.2.36. W pozycji kosztów administracyjnych oraz kosztów własnych sprzedaży ujęto odpowiednio koszty działań sprzedażowych i marketingowych. Grupa nie prezentuje osobnej pozycji dla kosztów sprzedaży, uznając, że ich podział między realizację usług a ogólny zarząd dostarcza bardziej rzetelnej informacji o rentowności realizowanych kontraktów.

6.2.19. Pozostałe przychody i koszty operacyjne

<i>Pozostałe przychody i koszty operacyjne</i>	2025	2024
Pozostałe przychody operacyjne		
Zysk ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych	21	3
Spisanie zobowiązań	42	8
Rozwiązanie odpisu aktualizującego należności	127	-
Pozostałe pozycje	33	6
Razem pozostałe przychody operacyjne	223	17
Pozostałe koszty operacyjne		
Odpisy aktualizujące wartość należności	-	- 173
Spisanie należności	- 174	- 24
Koszty związane z połączeniem spółek	- 5	- 169
Amortyzacja portfela klientów	- 255	- 234
Pozostałe pozycje	- 31	- 168
Razem pozostałe koszty operacyjne	- 465	- 768
Pozostałe przychody / koszty operacyjne netto	- 242	- 751

6.2.20. Przychody i koszty finansowe

<i>Przychody i koszty finansowe netto</i>	2025	2024
Przychody finansowe		
Przychody z tytułu odsetek (pożyczki i należności)	781	1 003
Przychody z tytułu prowizji za poręczenie	8	-
Pozostałe przychody	142	3
Razem przychody finansowe	931	1 006
Koszty finansowe		
Koszty z tytułu odsetek bez leasingu (zobowiązania wyceniane wg. zamortyzowanego kosztu)	- 7	- 206
Koszty z tytułu odsetek od leasingu	- 112	- 97
Koszty prowizji od otrzymanych gwarancji, poręczeń	- 73	- 23
Odpisy na pożyczki	- 306	- 1 027
Pozostałe koszty finansowe (w tym nadwyżka ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi)	- 137	- 143
Razem koszty finansowe	- 635	- 1 496
Przychody / koszty finansowe netto	296	- 490

6.2.21. Zysk na jedną akcję

Zysk na jedną akcję	2025	2024
Liczba akcji na początek okresu	2 266 022	2 458 522
Liczba akcji na koniec okresu	2 780 396	2 266 022
Zysk / Strata netto za dany okres w złotych	3 871 799,76 zł	8 312 588,53 zł
Zysk / Strata na jedną akcję w złotych	1,41 zł	3,56 zł
Rozwodniony zysk na jedną akcję	1,41 zł	3,56 zł
Zysk / Strata netto dotyczący grupy aktywów do zbycia	-	-
Zysk Strata przypadający na jedną akcję grupy aktywów do zbycia	-	-

6.2.22. Skup akcji własnych oraz obniżenie kapitału zakładowego

Na dzień 31 grudnia 2025 roku Spółka nie posiadała akcji własnych oraz nie prowadziła skupu akcji własnych.

6.2.23. Zobowiązania warunkowe i aktywa warunkowe

- Spółki z Grupy Fabrity udzielają standardowych gwarancji z tytułu realizowanych kontraktów. Ryzyko z nich wynikające jest niewielkie, a ewentualne skutki finansowe niemożliwe do oszacowania. Kary umowne zabezpieczające interesy klientów są zróżnicowane zazwyczaj od kwoty 100 PLN do maksymalnie 1 mln PLN (stosowanych wyłącznie w wyjątkowych przypadkach). Czasem również kary liczone są procentowo od wartości wynagrodzenia Spółek z Grupy Fabrity. Najczęściej jednak kwoty kar oscylują na poziomie 50.000-100.000 PLN. Poza możliwością dochodzenia kar, klienci z reguły uprawnieni są do dochodzenia roszczeń na zasadach ogólnych. W znacznej części jednak w umowach wyłączona jest możliwość dochodzenia utraconych korzyści. Spółki z Grupy Fabrity podejmują odpowiednie działania od strony technologii tak, aby zminimalizować ryzyko wystąpienia roszczeń ze strony klientów z tytułu przyjętych dodatkowych zobowiązań.
- Na zobowiązania warunkowe składają się ponadto weksle in blanco zabezpieczające kwoty płatności rat leasingowych ograniczone do wysokości zobowiązań z tyt. leasingu.
- Na dzień 31 grudnia 2025 roku spółki z Grupy Fabrity nie posiadały udzielonych gwarancji ubezpieczeniowych.
- Otrzymane od Banku Handlowego w Warszawie S.A. gwarancje obowiązujące na dzień 31.12.2025 roku:
 - gwarancja bankowa jako zabezpieczenie umowy najmu biura z dnia 21.12.2010 roku na kwotę 177.282,85 EUR do dnia 30.04.2026 roku;
 - gwarancja bankowa jako zabezpieczenie umowy najmu biura z dnia 20.11.2017 roku na kwotę 18.102,85 EUR do dnia 30.09.2026 roku;
 - gwarancja bankowa jako zabezpieczenie umowy najmu biura z dnia 16.01.2019 roku na kwotę 23.071,63 EUR do dnia 30.04.2026 roku;
 - gwarancja bankowa jako zabezpieczenie umowy najmu biura z dnia 19.11.2025 roku na kwotę 33.809,35 EUR do dnia 31.12.2026 roku;
 - gwarancja bankowa jako zabezpieczenie właściwego wykonania kontraktu z dnia 21.10.2024 roku na kwotę 105.534,00 PLN do dnia 01.11.2026 roku;

- gwarancja bankowa przetargowa na kwotę 1.400.000,00 PLN do dnia 30.04.2026 roku;
 - gwarancja bankowa przetargowa na kwotę 200.000,00 PLN do dnia 30.04.2026 roku;
 - gwarancja bankowa przetargowa na kwotę 250.000,00 PLN do dnia 30.04.2026 roku;
 - gwarancja bankowa przetargowa na kwotę 54.700,00 PLN do dnia 15.05.2026 roku.
5. Dnia 22 sierpnia 2025 roku została przedłużona umowa kredytowa z Bankiem Handlowym w Warszawie S.A. o kredyt w rachunku bieżącym w kwocie 5 mln zł. Kredyt udzielony jest do dnia 27 sierpnia 2026 roku, w którym to kredytobiorca musi dokonać ostatecznej spłaty kredytu w całości wraz z należnymi Bankowi odsetkami, prowizjami i kosztami.
6. Dnia 22 sierpnia 2025 roku został podpisany również aneks do umowy o linię rewalwingową z odnawialnym limitem zaangażowania w wysokości 4.000 tys. PLN.
7. Kredyt oraz otrzymane gwarancje bankowe, zabezpieczone są:
- cesjami wierzytelności,
 - oświadczeniem w formie aktu notarialnego o poddaniu się egzekucji w trybie art. 777 § 1 pkt 5) Kodeksu postępowania cywilnego, wynikającego ze zmian przepisów dotyczących ważności bankowych tytułów egzekucyjnych do wysokości 4,8 mln zł.

Nie są znane okoliczności wskazujące na możliwość wystąpienia wypływu środków z tytułu rozliczenia zobowiązania warunkowego i aktywów warunkowych, w związku z tym nie jest możliwe określenie ewentualnego prawdopodobieństwa wystąpienia takiego wypływu. Występujące poręczenia i gwarancje zawarte zostały na warunkach rynkowych.

Przepisy dotyczące podatku od towarów i usług, podatku dochodowego od osób prawnych, fizycznych, czy składek na ubezpieczenia społeczne podlegają częstym zmianom, wskutek czego niejednokrotnie brak jest odniesienia do utrwalonych regulacji bądź precedensów prawnych. Obowiązujące przepisy zawierają również niejasności, które powodują różnice w opiniach, co do interpretacji prawnej przepisów podatkowych zarówno między organami państwowymi, jak i między organami państwowymi i przedsiębiorstwami. Rozliczenia podatkowe oraz inne (na przykład celne czy dewizowe) mogą być przedmiotem kontroli organów, które uprawnione są do nakładania istotnych kar, a ustalone w wyniku kontroli dodatkowe kwoty zobowiązań muszą zostać wpłacone wraz z odsetkami. Zjawiska te powodują, że ryzyko podatkowe w Polsce jest wyższe niż istniejące zwykle w krajach o bardziej rozwiniętym systemie podatkowym. Rozliczenia podatkowe mogą zostać poddane kontroli przez okres pięciu lat. W efekcie kwoty wykazane w sprawozdaniu finansowym mogą ulec zmianie w późniejszym terminie po ostatecznym ustaleniu ich wysokości przez organy skarbowe. Grupa stoi na stanowisku, że nie zachodzi potrzeba utworzenia rezerw w tym zakresie.

Z dniem 15 lipca 2016 r. do Ordynacji Podatkowej zostały wprowadzone zmiany w celu uwzględnienia postanowień Ogólnej Klauzuli Zapobiegającej Nadużyciom (GAAR). GAAR ma zapobiegać powstawaniu i wykorzystywaniu sztucznych struktur prawnych tworzonych w celu uniknięcia zapłaty podatku w Polsce. GAAR definiuje unikanie opodatkowania jako czynność dokonaną przede wszystkim w celu osiągnięcia korzyści podatkowej, sprzecznej w danych okolicznościach z przedmiotem i celem przepisów ustawy podatkowej. Zgodnie z GAAR taka czynność nie skutkuje osiągnięciem korzyści podatkowej, jeżeli sposób działania był sztuczny. Wszelkie występowanie

nieuzasadnionego dzielenia operacji; angażowania podmiotów pośredniczących mimo braku uzasadnienia ekonomicznego lub gospodarczego; elementów wzajemnie się znoszących lub kompensujących oraz inne działania o podobnym działaniu do wcześniej wspomnianych, mogą być potraktowane jako przesłanka istnienia sztucznych czynności podlegających przepisom GAAR. Nowe regulacje będą wymagać znacznie większego osądu przy ocenie skutków podatkowych poszczególnych transakcji. Klauzulę GAAR należy stosować w odniesieniu do transakcji dokonanych po jej wejściu w życie oraz do transakcji, które zostały przeprowadzone przed wejściem w życie klauzuli GAAR, ale dla których po dacie wejścia klauzuli w życie korzyści były lub są nadal osiągnięte. Wdrożenie powyższych przepisów umożliwi polskim organom kontroli podatkowej kwestionowanie realizowanych przez podatników prawnych ustaleń i porozumień, takich jak restrukturyzacja i reorganizacja grupy.

6.2.24. Transakcje z podmiotami powiązanymi

Spółki z Grupy Kapitałowej Fabrity w roku obrotowym 2025 nie zawierały transakcji z jednostkami powiązanymi na warunkach innych niż rynkowe.

<i>Wynagrodzenia członków jednostki dominującej</i>	2025	2024
Zarząd		
Tomasz Burczyński	578	540
Rafał Graboś	540	430
Artur Piątek	511	510
Rada Nadzorcza		
Grzegorz Stulgis	89	103
Janusz Żebrowski	56	51
Maciej Klepacki	21	51
Jakub Menc	52	51
Paweł Wujec	46	51
Katarzyna Stella-Sawicka	22	-

Wynagrodzenia wskazane w tabeli powyżej mają wyłącznie charakter świadczeń krótkoterminowych.

<i>Transakcje ze spółką PerfectBot Sp. z o.o. w likwidacji konsolidowaną metodą praw własności</i>	2025	2024
Przychody ze sprzedaży	23	227
Przychody finansowe	6	37
Koszty finansowe	306	-
Należności z tytułu dostaw i usług	-	130
Koszty operacyjne	34	76
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	-	60

Pożyczka udzielona do PerfectBot sp. z o.o. w likwidacji została objęta odpisem aktualizującym w kwocie 306 tys. zł.

6.2.25. Instrumenty finansowe

<i>Aktywa finansowe (niewyceniane wg. wartości godziwej)</i>	31.12.2025	31.12.2024
Należności z tytułu dostaw i usług	15 212	16 285
Aktywa z tytułu umów z klientami	3 887	4 536
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	12 950	15 065
Razem aktywa finansowe	32 049	35 886
<i>Zobowiązania finansowe i zobowiązania z tyt. dostaw i usług (niewyceniane wg. wartości godziwej)</i>	31.12.2025	31.12.2024
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	4 685	5 623
Zobowiązania z tytułu umów z klientami	438	981
Pozostałe zobowiązania finansowe	-	1 534
Razem zobowiązania finansowe	5 123	8 138

Wartość godziwa powyższych instrumentów finansowych nie odbiega w istotny sposób od ich wartości bilansowej.

6.2.26. Ryzyko płynności

Ekspozycja na ryzyko płynności

Poniżej przedstawiono pozostałe umowne terminy wymagalności zobowiązań i aktywów finansowych na dzień sprawozdawczy.

<i>Umowne przepływy pieniężne – działalność kontynuowana</i>	Wartość bilansowa na 31.12 2025	Do 3 miesiące	Od 3 do 12 miesiące	Powyżej 12 miesiące
Należności z tytułu dostaw i usług	15 212	14 683	124	405
Aktywa z tytułu umów z klientami	3 887	3 887	-	-
Należności subleasingowe	52	52	-	-
Pozostałe należności	367	13	-	354
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	12 950	12 950	-	-
Razem	32 468	31 585	124	759

<i>Umowne przepływy pieniężne – działalność kontynuowana</i>	Wartość bilansowa na 31.12 2025	Do 3 miesiące	Od 3 do 12 miesiące	Powyżej 12 miesiące
Zadłużenie finansowe				
Zobowiązania z tytułu leasingu	1 427	230	255	942
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	4 685	4 685	-	-
Pozostałe zobowiązania	49	49	-	-
Razem	6 161	4 964	255	942

6.2.27. Ryzyko zmian kursów walutowych

Spółka jest narażona na transakcyjne ryzyko walutowe w stopniu, w jakim występuje niedopasowanie pomiędzy walutami, w których denominowane są sprzedaż, zakupy, należności i pożyczki oraz odpowiednią walutą funkcjonalną spółki. Walutą funkcjonalną spółki jest złoty polski (PLN).

Struktura walutowa instrumentów finansowych w PLN

31.12.2025

Klasy instrumentów finansowych	EUR	USD
Należności z tytułu dostaw i usług	6 586	322
Należności subleasingowe	52	-
Długoterminowy leasing aktywów z tytułu prawa użytkowania – powierzchnia biurowa	942	-
Krótkoterminowy leasing aktywów z tytułu prawa użytkowania – powierzchnia biurowa	485	-
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	370	-

Struktura walutowa instrumentów finansowych w PLN

31.12.2024

Klasy instrumentów finansowych	EUR	USD
Należności z tytułu dostaw i usług	6 755	321
Należności subleasingowe	654	-
Długoterminowy leasing aktywów z tytułu prawa użytkowania – powierzchnia biurowa	1 401	-
Krótkoterminowy leasing aktywów z tytułu prawa użytkowania – powierzchnia biurowa	1 804	-
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	17	-

Zmiana kursu walutowego o 1 punkt procentowy spowodowałaby zmianę wyniku finansowego przed opodatkowaniem o kwoty przedstawione poniżej. Poniższa tabela dotyczy wpływu na koszty finansowe ujęte w skonsolidowanym sprawozdaniu z zysków lub strat i innych całkowitych dochodów.

31.12.2025

31.12.2024

	Wzrost 1%	Spadek 1%	Wzrost 1%	Spadek 1%
Należności z tytułu dostaw i usług w walutach obcych	69	- 69	71	- 71
Należności subleasingowe	1	- 1	7	- 7
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług w walutach obcych	- 4	4	-	-
Zobowiązania z tytułu leasingu z tytułu prawa użytkowania	- 14	14	- 32	32

6.2.28. Analiza wiekowa należności z tytułu dostaw i usług

Analiza wiekowa należności z tytułu dostaw i usług

31.12.2025

31.12.2024

Terminowe i do 1 miesiąca	14 403	14 385
Od 1 do 3 miesięcy	392	1 064
Od 3 do 6 miesięcy	124	78
Powyżej 6 miesięcy	405	403
Odpis na oczekiwane straty kredytowe	- 112	- 391
Aktywa z tytułu umów z klientami	3 887	5 282
Razem	19 099	20 821

6.2.29. Analiza wrażliwości na zmiany stóp procentowych

Zmiana stóp procentowych o 1 punkt procentowy spowodowałaby zmianę wyniku finansowego przed opodatkowaniem o kwoty przedstawione poniżej. Poniższa tabela dotyczy wpływu na koszty finansowe ujęte w skonsolidowanym sprawozdaniu z zysków lub strat i innych całkowitych dochodów.

<i>Struktura instrumentów finansowych narażonych na ryzyko zmiany stóp procentowych</i>	31.12.2025	31.12.2024
Kredyty bankowe i pożyczki	-	29

	31.12.2025		31.12.2024	
	Wzrost 1%	Spadek 1%	Wzrost 1%	Spadek 1%
Instrumenty o zmiennej stopie procentowej	-	-	-	-

6.2.30. Informacje o znaczących zdarzeniach dotyczących lat ubiegłych

W skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym nie ujęto znaczących zdarzeń dotyczących lat ubiegłych.

6.2.31. Pozostałe istotne informacje dotyczące działalności Grupy i ciągłości działania

Wpływ sytuacji polityczno – gospodarczej na terytorium Ukrainy

Wojna w Ukrainie wiąże się ze zwiększonym ryzykiem makroekonomicznym dotyczącym, m. in. wzrostu niepewności, wahań kursów walut, ryzyka inflacji czy poziomu stóp procentowych. Grupa Fabrity S.A. nie posiada żadnych istotnych dostawców oraz odbiorców w tym rejonie. Grupa na bieżąco monitoruje wpływ wydarzeń na działalność spółek.

Zwrot nadpłaty podatku CIT za rok 2023 i ujęcie kwoty nadpłaty podatku CIT za rok 2022

W okresie bilansowym nastąpiły istotne z punktu widzenia kształtowania wyniku zdarzenia dot. podatku dochodowego, które zostały ujawnione w nocie 6.2.16. Podatek dochodowy.

Połączenie spółek Fabrity Holding S.A. i Fabrity sp. z o.o. i zmiana nazwy Emitenta

W dniu 17 maja 2024 r. Rada Nadzorcza Fabrity S.A. (dawniej: Fabrity Holding S.A.) („Spółka”) wydała pozytywną opinię co do rozpoczęcia przez Zarząd Spółki procesu połączenia Spółki ze spółką Fabrity sp. z o.o. przez przejęcie przez Spółkę spółki Fabrity sp. z o.o., z zachowaniem wszystkich wymogów wskazanych w art. 498 i następnych Kodeksu Spółek Handlowych, a także w Statucie Spółki oraz Umowie Spółki Fabrity sp. z o.o. Połączenie Spółek ma na celu uproszczenie struktury kapitałowej Grupy Fabrity, uzyskanie synergii kosztowej w zakresie kosztów administracyjnych oraz stworzenie możliwości finansowania potencjalnych przejęć innych podmiotów również z wykorzystaniem celowych emisji akcji Emitenta.

W dniu 29 sierpnia 2024 r. Rada Nadzorcza Fabrity S.A. (wcześniej: Fabrity Holding S.A.) podjęła Uchwałę nr 1/5/RN2024 w sprawie wyrażenia zgody na przyjęcie Planu Połączenia i przeprowadzenie Procesu Połączenia, w której wyraziła zgodę na połączenie Fabrity Holding S.A. (obecnie Fabrity S.A.) z Fabrity sp. z o.o. poprzez przeniesienie całego majątku obejmującego wszystkie aktywa i pasywa Fabrity sp. z o.o. na Spółkę w zamian za akcje, które Spółka wyda wspólnikom Fabrity sp. z o.o. oraz na przyjęcie Planu Połączenia wraz z załącznikami, w tym w szczególności wycenę Fabrity S.A. (dawniej: Fabrity Holding S.A.) oraz Fabrity sp. z o.o., jak również na ustalenie parytetu wymiany. Ponadto Rada Nadzorcza wyraziła zgodę na przeprowadzenie Połączenia stanowiącego istotną transakcję z podmiotami powiązanymi.

W dniu 29 sierpnia 2024 roku, pomiędzy Emitentem jako spółką przejmującą a spółką zależną Fabrity sp. z o.o. jako spółką przejmowaną, uzgodniony został plan połączenia, w tym parytet wymiany udziałów Fabrity na akcje Spółki tj. zarządy Spółek podjęły każdorazowo Uchwałę nr 1 w sprawie przyjęcia Planu Połączenia Fabrity Holding S.A. (obecnie Fabrity S.A.) z Fabrity sp. z o.o., w których Zarządy zatwierdziły i zaakceptowały planowane połączenie Fabrity Holding S.A. (obecnie Fabrity S.A.) i Fabrity sp. z o.o. poprzez przeniesienie całego majątku obejmującego wszystkie aktywa i pasywa Fabrity sp. z o.o. na Fabrity Holding S.A. w zamian za akcje, które Fabrity Holding S.A. (obecnie Fabrity S.A.) wyda wspólnikom Fabrity sp. z o.o. Parytet wymiany został ustalony w oparciu o wyceny spółek przygotowane przez niezależny podmiot i wynosi 69,51 : 1, co oznacza, że w procesie połączenia Fabrity Holding S.A. (obecnie Fabrity S.A.) z Fabrity sp. z o.o., mniejszościowi wspólnicy Fabrity sp. z o.o. (inni niż Fabrity Holding S.A.) za 1 udział Fabrity sp. z o.o. otrzymali przeliczeniowo 69,51 akcji spółki Fabrity Holding S.A. (obecnie Fabrity S.A.), tj. za posiadane przez nich łącznie 7.400 udziałów Fabrity sp. z o.o. zostały wydane łącznie 514.374 akcje, które stanowią 18,50% w kapitale zakładowym Fabrity Holding S.A. (obecnie Fabrity S.A.) po podwyższeniu.

W dniu 29 sierpnia 2024 r. spółki Fabrity Holding S.A. (obecnie Fabrity S.A.) oraz Fabrity sp. z o.o. złożyły Plan Połączenia do Sądu z wnioskiem o wyznaczenie biegłego i zbadanie Planu Połączenia. Postanowieniem Sądu z dnia 17 listopada 2024 r. Sąd wyznaczył biegłego rewidenta w celu sporządzenia opinii w przedmiocie zbadania Planu Połączenia.

W dniu 18 listopada 2024 r. do spółek Fabrity Holding S.A. oraz Fabrity sp. z o.o. wpłynęła opinia niezależnego biegłego rewidenta z Badania Planu Połączenia Spółek: Fabrity Holding Spółka Akcyjna z Fabrity spółka z ograniczoną odpowiedzialnością oraz spółki dokonały pierwszego zawiadomienia o zamiarze połączenia zgodnie art. 504 §1 i §2 kodeksu spółek handlowych.

W dniu 21 listopada 2024 r. Fabrity Holding S.A. raportem bieżącym nr 67/2024 dokonała ogłoszenia o zwołaniu Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy na dzień 20 grudnia 2024 r. (NWZ) i opublikowała projekty

uchwał NWZ, w tym dotyczące Połączenia. W dniu 20 grudnia 2024 r. odbyło się NWZ i Spółka opublikowała treść podjętych uchwał Raportem bieżącym nr 71/2024.

W dniu 31 stycznia 2025 r. Spółka otrzymała Postanowienie Sądu Rejonowego dla M. St. Warszawy, XIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego w przedmiocie zarejestrowania przez Sąd w dniu 31 stycznia 2025 r. połączenia Emitenta Fabrity S.A. ze spółką Fabrity sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie, podwyższenia kapitału zakładowego oraz zmian Statutu Emitenta, w tym zmiany firmy Emitenta oraz warunkowego podwyższenia kapitału zakładowego Spółki uchwalonych przez Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki.

Połączenie Fabrity Holding S.A. (obecnie Fabrity S.A.) oraz Fabrity sp. z o.o. zostało dokonane w trybie określonym w art. 492 § 1 Kodeksu spółek handlowych, tj. przez przeniesienie całego majątku Fabrity sp. z o.o. na Fabrity Holding S.A. (obecnie Fabrity S.A.) za akcje, które Fabrity Holding S.A. (obecnie Fabrity S.A.) wydała wspólnikom Fabrity sp. z o.o. (innym niż Fabrity Holding S.A.), (łączenie się przez przejęcie).

W związku z Połączeniem oraz podjętą Uchwałą, zmieniona została firma Emitenta na Fabrity Spółka Akcyjna oraz podwyższony został kapitał zakładowy Spółki z kwoty 2.266.022,00 zł do kwoty 2.780.396,00 zł w drodze emisji 514.374 akcji zwykłych na okaziciela serii B o wartości nominalnej 1,00 zł każda, o łącznej wartości nominalnej 514.374,00 zł. Po rejestracji podwyższenia kapitału zakładowego Spółki ogólna liczba akcji wszystkich emisji wynosi 2.780.396 akcji o wartości nominalnej 1,00 zł każda akcja. Ogólna liczba głosów wynikających ze wszystkich wyemitowanych przez Spółkę akcji wynosi 2.780.396,00.

W wyniku połączenia kapitał zapasowy spółki Fabrity sp. z o.o. pochodzący z wypracowanych zysków lat ubiegłych został ujęty po połączeniu również jako zyski zatrzymane i nie występują w stosunku do niego ograniczenia w zakresie wypłaty dywidendy.

Program motywacyjny

W dniu 4 lutego 2025 r. Rada Nadzorcza Fabrity S.A. w wykonaniu Uchwały nr 4 Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Fabrity S.A. z dnia 20 grudnia 2024 r. przyjęła Uchwałą nr 1/1/RN2025 treść Regulaminu Programu Motywacyjnego Fabrity S.A. z siedzibą w Warszawie w sprawie ustanowienia programu motywacyjnego dla kluczowego personelu Spółki oraz jej spółek zależnych, warunkowego podwyższenia kapitału zakładowego Spółki, emisji warrantów subskrypcyjnych z wyłączeniem w całości prawa poboru akcjonariuszy w odniesieniu do warrantów subskrypcyjnych i akcji emitowanych w ramach kapitału warunkowego, zmiany Statutu.

Program Motywacyjny został wdrożony w życie w dniu 13 marca 2025 r. poprzez zawarcie umów o udział w Programie Motywacyjnym Fabrity S.A. z wybranymi osobami wchodzącymi w skład kluczowego personelu Emitenta oraz jego spółek zależnych, o czym Emitent poinformował Raportem bieżącym nr 13/2025. W ramach Programu Motywacyjnego jego uczestnicy mogą uzyskać prawo do nabycia od Emitenta nie więcej niż 85.992 akcje Spółki reprezentujące łącznie około 3,1% kapitału zakładowego Spółki na dzień 4 lutego 2025 r. Warunki realizacji Programu Motywacyjnego będą rozłożone na Lata Obrotowe, tj. na lata kalendarzowe 2025, 2026 i 2027. Program zakłada emisję maksymalnie 85.992 akcji (serie C, D i E) przyznawanych Uczestnikom w drodze wymiany odpowiednio trzech serii warrantów subskrypcyjnych (D1, D2, D3), przyznawanych za lata 2025–2027 w zależności od osiągnięcia określonych celów finansowych (EBIT) lub ewentualnie celu związanego z kursem akcji. Podstawą do ustalenia ceny emisyjnej akcji jest „Kurs Bazowy” w wysokości 30,94 zł, wyliczony wg. zapisów Uchwały NWZA jako średnia kursów zamknięcia ważona obrotami z okresu od 1 lipca 2024 r. do 31 grudnia 2024 r. Akcje Motywacyjne będą oferowane po cenie równej Kursowi Bazowemu, pomniejszonemu o ewentualne dyskonto (15%) oraz ewentualne wypłacone dywidendy i inne formy dystrybucji gotówki zrealizowane od 1 stycznia 2025 r. Aby

otrzymać prawo do maksymalnej liczby warrantów i akcji za dany rok, Spółka musi zrealizować 100% ustalonego Celu EBIT, a minimalny przydział zaczyna się od 85% realizacji tego celu. Łączny Cel EBIT dla lat 2025–2027, co oznacza, że jeśli Spółka nie zrealizuje w pełni celów w poszczególnych latach, ale zrealizuje łączny cel trzyletni, to uczestnicy mogą nadal otrzymać 100% przydziału warrantów i akcji. Uczestnicy automatycznie zyskują pełne prawo do objęcia wszystkich warrantów i akcji, jeśli „Cel Kurs” (wzrost średniego kursu ważonego obrotami do poziomu 180% Kursu Bazowego) zostanie osiągnięty za okres określony w Regulaminie. Prawa do objęcia warrantów i/lub akcji wygasają w określonych przypadkach Odejścia Uprawnionego, a w niektórych sytuacjach (np. „Transakcja Wyjścia”) program może zakończyć się przyspieszonym przydziałem akcji lub transakcją będącą rozliczeniem pieniężnym takiego przydziału.

W załączonej poniżej tabeli zgodnie z MSSF2 przedstawiona została kalkulacja kosztu za 12 miesięcy 2025 r. uwzględniająca oszacowane prawdopodobieństwo osiągnięcia celów. Na podstawie przyjętych założeń narastający koszt oszacowano na kwotę 12 tys. zł przy maksymalnym koszcie wynoszącym 248 tys. zł, przy założeniu przyznania 100% warrantów. Z uwagi na niską wartość oszacowanego kosztu nie został ujęty w kosztach okresu sprawozdawczego. Prawdopodobieństwo osiągnięcia celów skutkujące potencjalną liczbą nabytych uprawnień oraz wysokością ujmowanego kosztu będzie podlegało każdorazowo oszacowaniu w kolejnych okresach sprawozdawczych.

Cele, których osiągnięcie skutkuje nabyciem uprawnień	Maksymalna liczba uprawnień do nabycia	Maksymalny koszt narastająco do dnia 31.12.2025	Prawdopodobieństwo osiągnięcia celu	Koszt narastająco uwzględniający oszacowane prawdopodobieństwo osiągnięcia celu do dnia 31.12.2025
Cel w oparciu o roczne wyniki EBIT w okresie 2025–2027				
EBIT za rok 2025	18 767	121	0%	0
EBIT za rok 2026	18 767	74	10%	7
EBIT za rok 2027	18 767	53	10%	5
Suma	56 301	248		12
Cel w oparciu o narastający wynik EBIT w okresie 2025–2027, uwzględniany w przypadku braku osiągnięcia maksymalnego nabycia uprawnień dotyczącego celów rocznych.				
Narastający cel EBIT dla lat 2025–2027	56 301	159	7%	11
Cel w oparciu o kurs akcji uwzględniany w przypadku braku osiągnięcia celów w oparciu o EBIT				
Cel Kurs akcji	56 301	76	7%	5

6.2.32. Informacje o istotnych udziałach niekontrolujących

Wybrane dane finansowe Fabrity Commerce Sp. z o.o.

31.12.2025

31.12.2024

Aktywa trwałe	313	581
Aktywa obrotowe	2 055	2 236
Zobowiązania długoterminowe	-	-
Zobowiązania krótkoterminowe	776	854
Przychody netto ze sprzedaży	6 067	5 899
Zysk netto	153	240
Przepływy pieniężne netto		
Zysk przypisany udziałom niekontrolującym (49%)	51	118
Wypłata dywidendy udziałowcom mniejszościowym	- 232	-
Kapitał własny przypisany udziałom niekontrolującym (49%)	781	962

6.2.33. Informacje o zdarzeniach po dniu bilansowym

Zawarcie nowej umowy najmu powierzchni biurowej

W lutym 2026 roku Grupa przyjęła do użytkowania nową powierzchnię biurową zlokalizowaną w Warszawie przy ul. Domaniewskiej 39b. Umowa najmu została zawarta na czas określony do lutego 2032 roku.

Zgodnie z wymogami MSSF 16, w wyniku zawarcia powyższej umowy, w 2026 roku w sprawozdaniu z sytuacji finansowej zostanie rozpoznany składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania oraz odpowiadające mu zobowiązanie z tytułu leasingu, których wartość na moment rozpoczęcia leasingu została oszacowana na kwotę 1 470 tys. zł. W ocenie Zarządu zmiana siedziby stanowi element optymalizacji bazy kosztowej i pozwoli na uzyskanie oszczędności w kosztach utrzymania powierzchni biurowej w nadchodzących latach w stosunku do poziomów kosztów ponoszonych w latach ubiegłych.

Konflikt na Bliskim Wschodzie

Rok 2026 nadal charakteryzuje się wysokim poziomem niepewności związanym z rynkami surowców, kosztami energii oraz funkcjonowaniem globalnych łańcuchów dostaw, które pozostają wrażliwe na napięcia geopolityczne. Dodatkowym czynnikiem ryzyka pozostaje niestabilna sytuacja na Bliskim Wschodzie. Eskalacja napięć w tym regionie, w szczególności w rejonie Zatoki Perskiej oraz kluczowych szlaków transportowych, takich jak Cieśnina Ormuz i Morze Czerwone, zwiększa ryzyko zakłóceń w globalnym handlu. Niestabilność ta może pośrednio wpływać na poziom oraz zmienność stóp procentowych poprzez oddziaływanie na ceny surowców energetycznych, co w konsekwencji może skutkować utrzymaniem restrykcyjnej polityki monetarnej przez Narodowy Bank Polski oraz Europejski Bank Centralny.

Zarząd Grupy na bieżąco monitoruje wpływ sytuacji polityczno-gospodarczej na działalność operacyjną. Na dzień publikacji niniejszego sprawozdania Grupa nie odnotowała istotnego bezpośredniego wpływu tego konfliktu na swoje wyniki finansowe. Wynika to przede wszystkim z faktu, iż Grupa nie posiada bezpośrednich dostawców ani kluczowych odbiorców zlokalizowanych w regionie objętym konfliktem. Ponadto, ze względu na usługowy charakter działalności w sektorze IT, Grupa nie wykazuje istotnej bezpośredniej zależności od cen surowców energetycznych czy materiałów budowlanych w swoim procesie wytwórczym, co ogranicza ekspozycję na gwałtowne wahania cen na rynkach towarowych.

Niemniej jednak, mając na uwadze ryzyka pośrednie, Grupa na bieżąco uwzględnia potencjalny wzrost kosztów pracy oraz usług obcych w przygotowywanych kalkulacjach ofertowych. Zarząd stoi na stanowisku, że szeroka dywersyfikacja działalności pod kątem segmentowym oraz geograficznym sprzyja ograniczaniu negatywnego wpływu zmiennej sytuacji rynkowej. Na moment sporządzenia sprawozdania nie zidentyfikowano przesłanek wskazujących na konieczność dokonania odpisów z tytułu utraty wartości aktywów w związku z sytuacją na Bliskim Wschodzie, jednak sytuacja ta jest przedmiotem stałej analizy w kontekście planowania płynności i kosztów finansowania.

Zawarcie kolejnej umowy z Agencją FRONTEX

W dniu 16 stycznia 2026 roku Grupa zawarła kolejną istotną umowę ramową z Agencją Unii Europejskiej FRONTEX (European Border and Coast Guard Agency). Przedmiotem kontraktu jest świadczenie usług związanych z projektowaniem, wdrażaniem, zarządzaniem oraz wsparciem systemów informatycznych. Zakres współpracy obejmuje ponad 70 profili kompetencyjnych, ze szczególnym uwzględnieniem obszarów Cyberbezpieczeństwa, rozwiązań chmurowych oraz analizy danych.

Umowa została zawarta na okres 24 miesięcy z możliwością przedłużenia do łącznie 48 miesięcy. Maksymalny całkowity budżet netto dla wszystkich wykonawców wyłonionych w postępowaniu wynosi 186,5 mln EUR. Kontrakt został podpisany w formule umowy ramowej z ponownym otwarciem konkurencji, co oznacza, że konkretne zlecenia będą przedmiotem dalszych postępowań wykonawczych pomiędzy dziesięcioma wybranymi dostawcami.

Podpisanie powyższej umowy stanowi istotne rozszerzenie współpracy z kluczowym klientem instytucjonalnym i tworzy nową perspektywę dla rozwoju usług IT świadczonych przez Grupę w modelu Time & Means w nadchodzących latach.

6.2.34. Wynagrodzenie związane z usługami audytora i usługami pokrewnymi

<i>Wynagrodzenie audytora</i>	2025	2024
Badanie rocznego sprawozdania finansowego	97	95
Inne usługi poświadczające, w tym przegląd sprawozdania finansowego	53	67
Badanie raportu o wynagrodzeniach	7	7
Badanie planu połączenia	-	48
Razem:	157	217

Dnia 2 lipca 2025 roku została podpisana umowa z HLB M2 Tax & Audit spółka z ograniczoną odpowiedzialnością na badanie i przegląd sprawozdań finansowych.

Dnia 4 lutego 2026 roku została podpisana umowa z HLB M2 Tax & Audit spółka z ograniczoną odpowiedzialnością na przeprowadzenie weryfikacji raportów o wynagrodzeniach za rok kończący się 31 grudnia 2025.

6.2.35. Struktura zatrudnienia

Przeciętne zatrudnienie w Grupie w roku zakończonym dnia 31 grudnia 2025 roku oraz 31 grudnia 2024 roku kształtowało się następująco:

<i>Struktura zatrudnienia</i>	31.12.2025	31.12.2024
Razem	53	67

6.2.36. Przekształcenie danych porównawczych

Koszty działalności operacyjnej zostały uszczegółowione na koszt własny sprzedaży oraz koszty administracyjne. Pozostałe przychody i koszty operacyjne oraz przychody i koszty finansowe zostały zaprezentowane w szyku rozwartym.

Przed korektą	2024
Przychody ze sprzedaży usług	74 718
Koszty działalności operacyjnej	- 67 583
Pozostałe przychody / koszty operacyjne netto	- 517
Utrata wartości należności i aktywów kontraktowych	-
Zysk / strata na działalności operacyjnej (EBIT)	6 618
Przychody / koszty finansowe netto	- 490
Po korekcie	2024
Przychody ze sprzedaży usług	74 718
Koszt własny sprzedaży	- 53 960
Zysk brutto ze sprzedaży	20 758
Koszty administracyjne	- 13 389
Pozostałe przychody operacyjne	17
Pozostałe koszty operacyjne	- 768
Zysk z działalności operacyjnej (EBIT)	6 618
Przychody finansowe	1 006
Koszty finansowe	- 1 496

Przekształcenie danych porównawczych polegające na wyodrębnieniu aktywów i zobowiązań z tytułu umów z klientami z pozycji należności handlowych oraz rozliczeń międzyokresowych przychodów.

Przed przekształceniem	2024
Należności z tytułu dostaw i usług	20 821
Pozostałe zobowiązania	1 012
Po przekształceniu	2024
Należności z tytułu dostaw i usług	16 285
Aktywa z tytułu umów z klientami	4 536
Zobowiązania z tytułu umów z klientami	981
Pozostałe zobowiązania	31

Podpisy

Data: 16 kwietnia 2026

Podpisy Członków Zarządu Fabrity S.A.

Podpisano
kwalifikowanym
podpisem
elektronicznym

Tomasz Burczyński
Prezes ZarząduPodpisano
kwalifikowanym
podpisem
elektronicznym

Rafał Graboś
Wiceprezes ZarząduPodpis osoby, której
powierzono sporządzenie
skonsolidowanego
sprawozdania
finansowegoPodpisano
kwalifikowanym
podpisem
elektronicznym

Tomasz Lebik